

园艺专业实践总结(大全5篇)

总结是在一段时间内对学习和工作生活等表现加以总结和概括的一种书面材料，它可以促使我们思考，我想我们需要写一份总结了吧。那么，我们该怎么写总结呢？以下我给大家整理了一些优质的总结范文，希望对大家能够有所帮助。

园艺专业实践总结篇一

当蓦然回首，回想着在梦之舟的点点滴滴，不禁感慨万分。当一切归于平静，当一切都变成美好的回忆，回首向来萧瑟，我最大的体会是：对于青年大学生来说，青春就是无尽的热情洋溢。

“纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行”。社会实践使同学们找到了理论与实践的最佳结合点。尤其是我们学生，只重视理论学习，忽视实践环节，往往在实际工作岗位上发挥的不很理想。通过实践所学的专业理论知识得到巩固和提高。就是紧密结合自身专业特色，在实践中检验自己的知识和水平。通过实践，原来理论上模糊和印象不深的得到了巩固，原先理论上欠缺的在实践环节中得到补偿，加深了对基本原理的理解和消化“天将降大任于斯人也。必先苦其心志，劳其筋骨，饿其体肤……”。在这次的实践活动中，汗水淋湿了我们的衣裤，泪水模糊了我们的眼睛。但我们选择了坚持。我们把海大的精神体现淋漓尽致。七月，我们走进火热社会，用汗和泪谱写一曲壮丽的青春之歌。这是爱的奉献，这是我们的无悔选择。七月，我们撒播希望，同时拥抱丰收，就如新世纪的第一缕曙光。

也许很多人不知道雷剧植根于雷州半岛，由于它语言通俗易懂，并能很好地反映现实生活，因而为雷州人民所喜爱，是一个仅仅流行于雷州半岛雷州话方言雷剧区的独特的剧种，具有浓郁而鲜明的地方特色。以前，雷州歌是以自我歌唱，

自我抒情的民间歌谣。本地劳动人民就有用雷州歌互相唱和、逗趣答辩的风习。明末清初，雷州歌对唱盛行，每逢喜庆之期，歌手会聚，即兴而唱，随问随答，比赛歌才，为群众所喜闻乐见。

通过这次的社会实践，我还知道雷剧用雷州地区方言表演，以雷胡为主要伴奏乐器，声腔体系完整、曲调优美。唱腔创作以板式变化结构为主，采用原雷讴散、慢、中快板，高商雷讴散、中、快板，高台羽调慢、中板，高台宫调中板，原腔混合复、慢板等11种板式，根据剧情和不同的意境采用女声伴唱，男女声重唱的作曲手法来渲染不同的戏剧氛围。

在雷州半岛，雷剧市场呈现出空前繁荣的景象来，这与国内戏剧市场惨淡的大环境形成鲜明对比。据不完全统计，雷州市有专业、业余雷剧团在300个左右。这些剧团年平均演出场次在100场。以此来计，全市每年有3万场雷剧在广大农村的大小舞台上演出，独特的唱腔、音乐和唱词演绎着人间喜怒哀乐，温暖和抚慰着乡人们质朴的心灵，让他们在生末净旦丑的角色里辩识着人间真善美。

这么庞大的市场，显然不能靠政府来统筹安排。因此，活跃和奔走于广大农村的，是被人称为“戏牙”的一大批人。在市场经济条件下，他们实际上有别一种称呼：文化经纪人。据晚报报道，从“戏剧”走向市场那一刻起，他们就已经存在。他们靠为需要演出的联络雷剧团，从中提取佣金（有人称为“回扣”）。他们的拿手绝活是熟悉农村中业余团体的情况，了解各个村庄演戏的日子。笔者通过其他渠道得悉，早几年，雷州半岛的“戏牙”曾引起中国文化报的关注，他们派出记者到雷州市，了解“戏牙”在农村演出市场中存在的价值和意义。

笔者以为，当前雷州市的雷剧市场应该用“热闹”来形容，让人充分地感受到雷州半岛人民对于这块土生土长的“本地姜”情有独钟。这种“热闹”的原因很多：一是雷州市广大

农村经济有了较大发展。手头上有钱了，在吃喝问题解决之后，就开始考虑精神需求了。二是广大农村有演戏的习惯。村里总会在传统节日、本村的特殊日子里某家某户有什么喜事，定会请剧团前来助兴。三是得益于雷州市近年来广泛开展的“农民文化节”。这刺激了农民群众自办文化的兴趣，带动了文化市场的繁荣。四是演戏成为构建和谐社会的一个重要桥梁和载体。加强村民、村际之间的沟通，解决各种乡间矛盾，农民们时兴用请个剧团，唱一场戏，让咿咿呀呀的古老韵律把一切不快带走。五是自发组织起来，担负联络、沟通、协调任务的一大批文化经纪人。他们按照市场经济规律来驱动着这个热闹但尚不完善的文化市场。雷剧特殊的唱腔、特别是他们所采用的独特语言，再加上深厚的传统习俗等等因素，决定了雷剧有其存在的特殊性。农民对雷剧有三盼：一盼戏金低；二盼名角来；三盼名剧多。

曾几何时，我们在毫无头绪的情况下，我们共同找资料，共同打电话，共同思考，相互勉励。难以忘记，在烈日狂晒的日子里，我们共同戴着团徽，戴着同样的帽子，带着同样的目标，奔走于陌生的街市间。曾几何时，在屡遭拒绝，屡受冷待的情况下，我们在精神上相互扶持，坚持到底。我们之间没有太多的故事，但相信这些朴实的点滴会让我铭记一辈子。

我觉得在队伍中最辛苦的就是队长了，一个统领全局的人物，他每一次固定的总结，都能让大家从中学到不少东西。其他的队员也各具性格特色，不管是沉默的外表，还是活泼的外表，或者是无厘头的，都能让我看到一颗热情的心。他们都给了我不少感动，特别是在我们的调研接近绝望的时刻，这群队友们的协助总能消除我们心中的失落感，感谢他们，让我更深刻地理解到“人多力量大”。

通过这次的社会实践，我的'的确确获益匪浅，我觉得不论是做什么工作，总会有要分配的时候。合作能力我也与同学们差不多，通过这一次的社会实践，让我知道了合作的重要性。我们学生与社会接触不多，不好意思地去主动提问，有点害

羞。没有老师在，一切都需要我们自己去考虑，哪怕只是一根铁丝，一条棍子，都要我们自己去想到。活动中会有很多问题，或许是个人无法考虑周全的，那就需要大家集思广益，把自己想到的提出来，把自己不懂的提出来，让大家一起解决，以前都是有活动了大家在一起，开展结束了就自走自的了，从来没有说还要在一起那么多天的，通过这一次，我知道了原来关心他人也是交朋友的一种方式。虽然我们只是千千万万的队伍中的一支，但正是这样我看到了很多作为一个领导者所看不到的东西，这对于我以后的工作有很大的帮助。可能真是应了那句旁观者清吧，让我将整个团队看的更清楚。从一个领导者的角度，一个队员的角度，一个观众的角度，不断的换位思考仔细斟酌考虑每一件事该怎样安排、处理。现在的位置虽然各不相同，但有一点相同之处，即我们一直在为他人服务。因为你我的岗位因人而异，所以我们的工作都不一致，所提供的服务就各式各样。在眼前的这个充满现实的物质社会，处于不同年龄不同层次的你我，每一刻所接触的实事就千差万别。有理论、更有实践、有讲总括的。在前进的路上，我们坚定着信仰、把握住正确的航向，对理论知识的相互学习，在社会实践中公共奋进，通过交流我们不断地完善。我们就是这样乐于助人，互相帮助就是我们的精神所在，不断的学习实践让我们永远坚信，人生路上服务他人同样是服务自我。

在此，我感觉到这次的社会实践将对我们今后的学习生活中，都有很大帮助，我们能够更合理的安排一些事情，在以后的工作中，我们能够更认真的工作，我们能够更有目的的学习，我希望我们的明天会更美好，更辉煌。

园艺专业实践总结篇二

个人总结，就是把一个时间段的个人情况进行一次全面系统的总检查、总评价、总分析、总研究，分析成绩、不足、经验等。下面是小编为大家带来的是专业认知实践个人总结相关

内容，希望对您有所帮助。

一转眼的时间，我们就度过了大一的这段美好时光，期间，有快乐，有悲伤，有激情，也有过痛苦，也彷徨过，迷失过，可是我们最后都挺了过来。大家都说大一是一个过渡期，让我们来适应大学生活，并摸索出属于自己的路。是的，我们明白了自己要走的路，知道了该怎样去安排自己的学习、工作、娱乐和休息，明白了怎样去争娶去拼搏一个属于自己的天地！接下来的三年里，我们就要按照自己对人生的打算，走上征程.....

可以说，我的大一生活并不让我自己满意，也不会让老师和家长满意。这一年的时间里，我把学习给放在了次要的位置上，没有把太多的精力投入到学习中，也因此自食恶果，去年和今年的两次期末考试中都各有一科的成绩让人失望。大把的时间被我荒废掉了，现在想来，有点可惜了..... 毕竟，这么多的大好时间，可以用来做更多有意义的事啊！总结一下自己一年的生活，又有了更深的认识.....

1 学习总结

从必修课到选修课，我在这一年里适应了这和高中完全不同的学习方式。从上一年的高数、英语、政治经济学、经济法概论、思想道德修养与法律基础管理学，到下学期的西方经济学、近代史概要、会计学，加上体育，以及选修的大学英语及人际关系学，我学到了很多很多，必修课的专业知识自不必说，而选修的人际关系学也教给了我很多做人的道理.....

这些课程中，我认为它们都很重要，比如，政治经济学和经济法概论教给了我们很多关于经济学的基本知识和相关法律等，相当于是对我们国贸专业的入门启蒙！管理学交给了我们如何去做一个合格的管理者和如何更好的配合管理者的工作等；而思想道德修养与法律基础则教给我们做人的道理和

准则，告诉我们，学习知识重要，但学习做人更重要！每周一节的体育课让我们不会把身体的锻炼落下，毕竟身体是革命的本钱啊！下半年的课程相当于是上半年的延续和加深，高数和英语一直是学习的重中之重，每个人都没有理由忽视它们，老师也很重视我们对这几门的学习，生怕我们学不好.....会计学上我们学习了会计的基本原理和运作等，西方经济学则让我们更深层的了解了“经济”这一复杂而又深奥的字眼.....而选修的人际关系学我非常喜欢，它教给了我很多书本上学不到的知识，教给我们怎么去处理人与人之间的关系，如管理者与基层、家庭之间、男女关系、宿舍关系等等.....

总之，学校给我们创造了很好的机会和条件，就看我们自己能不能、会不会把这些利用起来。我自己觉得自己就没有能利用好这些资源，荒废了好多的时间，也逃过一些课，有人说，没逃过课的大学生不算大学生，可现在我觉得这是错的，逃过任何一节课，都是一次损失，属于你的损失！那么，以后的时间里，我一定会好好利用上课时间，不再放过一节课，学好老师讲的每一个知识，决不让属于自己的东西损失掉！

2 生活总结

这一年的生活中，说真的，有很多让我感动的地方。我们班这103个人，从军训开始就结下了兄弟姐妹之情，之后不断加深，这一年来，虽然男生和女生之间的交流还是少点，同学之间的小摩擦也时常出现，但是趋势确实好的，大家感情越来越深，接触越来越多，距离越来越近，相对其他的班级，我认为我们班的同学间的感情是最深厚的！

从开学军训时的竞相高歌，到送别教官的不舍之情；从甲流时的众志成城，到有人住院时大家不顾安危的看望、送物品；从每次班会大家的竞相发言，到班主任老师对我们的深情关注；从我们班承办系元旦晚会时全体成员的倾力协作，到我们成功举办这一系级盛况并为我们班挣得偌大荣誉和赞扬；

从春游前大家的积极准备，到春游时大家的惊险刺激、欢歌笑语；从大家每次给班级荣誉争光而毫不推辞，到大家每次做值日时的毫不推诿.....这一切的一切，都让我深深地感动，我以我能留在这么一个优秀的班级为荣！

3 自我评价

实际上，我对我上半年的作为表现还算满意，但下半年因为一些琐事有些丧失斗志，失去了上进心，对诸事都不想去尽力争取，甚至有混天度日的想法！这个暑假里我想了很多，想通了一些事，认识到了自己的错误，看清了自己性格上的一些缺点，决定改掉自己的坏毛病做事要果断一些，不能畏首畏尾，对一些应该争取的东西，就尽力去争取，不能给自己留下遗憾，最重要的是要改掉自己懒惰的习惯，机会不会留给懒惰的人！

国际经济与贸易专业简介

国际经济与贸易专业（to方向）本科培养目标

本专业培养能较系统地掌握经济学基本原理和国际经济、国际贸易的基本理论，掌握国际贸易的基本知识和基本技能。了解中国对外贸易和当代国际经济贸易的发展现状，熟悉通行的国际贸易惯例与to规则，以及中国对外贸易的政策法规，了解主要国家与地区的对外贸易状况，能在涉外经济贸易部门、外资企业及政府机构和科研院所从事国际经济与贸易业务、管理、调研与教学科研等工作的复合型、应用型的高级专门人才。

业务培养目标：本专业培养的学生应较系统地掌握马克思主义经济学基本原理和国际经济、国际贸易的基本理论，掌握国际贸易的基本知识与基本技能，了解当代国际经济贸易的发展现状，熟悉通行的国际贸易规则和惯例，以及中国对外贸易的政策法规，了解主要国家与地区的社会经济情况，能

在涉外经济贸易部门、外资企业及政府机构从事实际业务、管理、调研和宣传策划工作的高级专门人才。

1 学习目标

知识和能力

1. 掌握马克思主义经济学基本理论和方法；
2. 掌握西方经济学、国际经济学的理论和方法；
3. 能运用计量、统计、会计方法进行分析和研究；
4. 了解主要国家和地区经济发展状况及其贸易政策；
5. 了解国际经济学、国际贸易理论发展的动态；
6. 能够熟练地掌握一门外语，具有听、说、读、写、译的基本能力，能利用计算机从事涉外经济工作。

园艺专业实践总结篇三

1、由于全日制专业学位研究生实行校内/校外双导师制，因此封面上需填写两位导师。

2、专业应详细填写全称。如：汉语国际教育硕士；工程硕士(生物医学工程)。

3、成绩评定的等级制分为优/良/中/差四个等级。4、如果校外实践是团队(小组)指导，由主要指导老师对学生成绩进行评定。同时，单位负责人签字后，需加盖单位公章。

6、本表用a4纸打印，本页不需要打印。

四川大学

全日制专业学位研究生专业实践报告

姓名(博/硕)学号

学院专业校内指导教师

校外指导教师入学时间

年月日

实习单位：

园艺专业实践总结篇四

不知不觉我来公司已经一个多月了，对于身边的人和事开始变得不那么陌生了，伴随着实践渐入尾声，也在同时宣告着我即将走上我的职业之路，兼具向往和挑战。由于一些大大小小的事情干预着实践计划，整个实践阶段是以断断续续的形式进行着的，四月份的实践见闻好像是很久远的事情了，即便如此，当我静坐回味，实践中的点点滴滴又开始浮现在脑海中，整理思路，实践的轮廓便自动生成。

整体而言，实践涉及不同的部门、不同的工作，依次经历了车间、仓库、it部、出口部。是对将来可能与工作相关联的事项进行一个简单的了解和掌握，归根结底每一步的学习都是为后期开展财务工作做铺垫的。就拿车间实践来说吧，可能对制造业这一块比较陌生的我经过从贴片车间到插件车间再到组装车间的学习之后，开始了解了现代的制造行业产品是怎样经过一系列的工序之后制作出来的。每个部门的实践都是先聆听主管人员作了一个概括性的讲解，再安排岗位实际操作，而每一次学习都碰到了不同的问题，

如果说对实践过程中的所见所闻所感都一一道来的话，未免会有长篇大论之嫌，现就简要的回顾一下我的实践见闻吧。

好之后还不够，那些高频头之类的产品是常年暴露于外面受风吹雨打，所以为了延长这类产品的寿命就要做防水加工，在那些外壳上面的缝隙处涂上胶水，待胶水干了用机器吹气检测是否有漏气。多次检测后方可包装。数字机和机顶盒的组装分在后面的几条线上，这些产品的组装工序很类似，都是贴铭牌、连av线、震机、称重、包装等，这两种机型长得也很类似，但是内容却有很大的差别，内容决定其功能，机顶盒要插卡使用，故机顶盒主要是在国内销售，而数字机主要是销往国外。

三大车间在我的走马观花似地学习之后，我来到了仓库学习，仓库分为材料库、半成品库以及成品库，材料库有很多货架，不同的材料根据重要性分为a类、b类、c类，分别摆放在不同的货架上由不同的员工负责，对不同的类别的材料的盘点要求是不同的，对不同的类别的材料的盘点时的盘盈盘亏的惩处也是不一样的。材料种类繁多，但是每一种材料有唯一的料号，仓管员们就是以此来收发料的，久而久之就能够很迅速的找到某一种材料的具体位置，而对于材料他们只有一个大概的概念，细到具体的型号他们是说不上来的，也无法说出材料的容量等。若是要知道容量的识别方法就只有去向车间的管理人员们咨询。半成品库和成品库也是类似的，只是这些产品是用货板置于一堆。半成品库的材料分为机构材料、板类材料。前框、上盖、底板、遥控器、av线属机构材料，这类材料中多数是购进的，电源板、面板、面板、主板、接线板属板类材料，铭牌有venus、jameson、galaxy等。材料有有铅和无铅之分，含g的是无铅类。成品库的就是组装车间完工后的产品，很多箱子都是长的一样的，但是是仓管员则根据外箱上的唛头区别产品来发货，正唛是产品的名称，侧唛是各个箱子的装箱数量和净重、毛重等信息。

在学习了产品的一些实物知识之后，我对从最初的购入原材料到最后的销售产品的流程是怎样在计算机上反映的，这恐怕只有it部的员工最熟悉了，他们控制着整个易飞系统，生产车间和仓管人员只对其为其政熟悉，却没有一个完整的概念，时常是当各个岗位的员工不知道怎么操作时就向it部的高手们求救。it部的人比较忙，就只给了我易飞系统的一些电子教材，让我在那里自学。

自学了两个上午后他们建议我去出口部再加强一下外贸这一块的知识，于是在人事的安排下我来到了出口部。出口部的朱经理很有耐心，他将出口环节的从接单到出货结合易飞系统简单介绍了一下就让我去跟小王学习，小王跟踪接单这块，她在收到合同、会签表后给到相关部门做合同评审、技术评审，合格后传订单下单通知到有关部门，接着是录入客户订单，再给到资材部让他们评交期，最后她会在系统里录入交期。剩下的就是生产部门去加紧生产了，合同签的交货期快到的时候，业务员们就会提交出货申请单给出口部，出口部的欧阳根据财务审核的资金是否到位再决定是否出货，若到位则通知生产部、资材部能否安排出货，然后开出货通知单，经财务审核数量、金额是否与系统一致后开销货单，接下来是申请车辆，将合同、发票、装箱单、报关单、报关委托书等交给运输部由司机带到深圳，这样出口这里算是完成了。此外，欧阳还跟我讲述了一下一般贸易和加工贸易的区别以及国际交易中的三种货运方式fob、c&f、cif的区别。

园艺专业实践总结篇五

一年来，在学校领导的支持下，我在课改的天空里尽情翱翔，现将一年的工作做如下总结：

在教学工作上，根据学校的工作目标和教材的内容，了解学生的实际情况通过钻研教材、研究具体教学方法，制定了切实可行的学期工作计划，为整个学期的体育教学工作定下目

标和方向，保证了整个教学工作的顺利开展。

在教学的过程中，学生是主体，让学生学好知识是老师的职责。不断探索，尝试各种教学的方法，以“改变学生学习方式”为教学实验专题。积极进行教学改革。

积极参加市教研室、及学校组织的教研活动，通过参观学习，外出听课，等教学活动，吸取相关的教学经验，提高自身的教学水平。通过利用网络资源、各类相关专业的书报杂志了解现代教育的动向，开拓教学视野和思维。

在教育中，有意识地以学生为主体，教师为主导，通过各种游戏、比赛等教学手段，充分调动他们的学习兴趣及学习积极性。让他们的天性和个性得以自由健康的发挥。

根据本校学生的体育基础，发掘有兴趣、特长的学生组织他们训练，地训练中培养学生队员的思想教育，提高队员们吃苦耐劳、顽强拼搏的精神。

除了正常教学以外，我还积极参加学校组织的各项活动，并努力的做好、做实。在业务、政治学习中，认真做好笔记。利用业余时间，学习与自己本科的相关的材料。

在这一学年的工作中，通过和同事共同的努力，提高了自己的教学水平，取得一定的成绩。但在教学工作中，自身尚有不足之处，还需继续努力提高自身的能力。