

# 2023年银行总结报告 银行年度总结报告(优秀6篇)

在当下社会，接触并使用报告的人越来越多，不同的报告内容同样也是不同的。那么什么样的报告才是有效的呢？下面我就给大家讲一讲优秀的报告文章怎么写，我们一起来了解一下吧。

## 银行总结报告篇一

当日历一页页撕落得只剩下最后一页，一年就这样不知不觉，悄无声息地度过。这一年里，我们用计算机键盘绘出了满天霞光，用算盘珠拔落了万颗星辰；我们守着一份愉悦，一份执着，一份收获。每天记账、结账、做传票、写账簿、编报表；虽然没有赫赫显目的业绩和惊天动地的事业，但我们尽心尽力，忠于职守。一年来我们用这平平淡淡的生活，平平淡淡的工作勾画出生活的轨迹，收获着丰收的喜悦。

### 一、思想政治方面

一年来，我坚持学习各种金融法律、法规，通过不断学习，使自身的思想理论素养得到了进一步的完善，思想上牢固树立了全心全意为人民服务的人生观、价值观。勤勉的精神和爱岗敬业的职业道德素质是每一项工作顺利开展并最终取得成功的保障，一年以来，我在行动上自觉实践为“三农”服务的宗旨，用满腔热情积极、认真、细致地完成好每一项任务，严格遵守各项金融法律、法规以及单位的各项规章制度，认真履行“三铁三化”职责，自觉按规章制度操作，平时生活中团结同志、作风正派，自觉抵制各种不良风气的侵蚀。

### 二、主要工作方面

20\_年自己的工作岗位主要是综合柜员。首先业务知识和工作

能力方面，能够不断的去学习，积累经验，经过自己的努力，具备了较强的工作能力，能够从容的接待储户的咨询。在业务技能、组织管理、综合分析能力、协调办事能力、文字语言表达能力等方面，都有了很大的提高，在工作中，按照业务的操作规程，把最方便最可行的方法运用在业务操作上，以客户需要为主。

其次在工作态度和勤奋敬业方面。热爱自己的本职工作，能够正确，认真的去对待每一项工作任务，把党和国家的金融政策及精神灵活的体现在工作中，在工作中够采取积极主动，能够积极参加单位组织的各项业务培训，认真遵守区行的规章制度，保证出勤，有效的利用工作时间，我以严格的规章制度来约束自己，促进自己。通过学习内控制度，进一步的完善了业务各方面的管理。随着行内部分工的越来越细化，我们临柜人员的分工也越来越细。在今年的工作里，我得到了实质性的学习和进步，在业务操作上更加严密。建立客户信息；开立个人结算账户；大额现金支取，我都严格按照上级的要求，请客户提供相关手续和收集所需要的资料；在结算上我严格遵守结算制度做到“谁的`钱入谁的帐，由谁支配，银行不垫款”；在账务上我坚持做到“五无，六相符”的会计制度，认真履行好记账员的职责。

最后就是在工作的数量、质量、效益和贡献方面，能够及时完成制定的工作任务，达到了预期的效果，在日常工作中，都能保质、保量的完成行里交给的各项工作任务，对营业部分配的各项任务都能保质保量完成。同时在工作中学习了许多的知识，也锻炼了自己，经过一年的不懈努力，使工作水平有了长足的进步，为\_支行营业部的发展做出了应有的贡献。

### 三、存在不足及今后打算

一年的工作里，虽然有了一定的进步和成绩，但在一些方面也存在着不足。如：有创造性的工作思路还不是很多，个别工作还不是做的很完善，需要继续学习更多的业务知识和生

活常识，扩大自己的知识面。这有待于在今后的工作中加以改进，因为现在我调换了工作岗位，面对一个新的工作岗位，和日益更新的业务只有不断的学习与提高才能跟上发展的形式。

辞旧迎新，抚往思今。过去的一年各项工作开展得扎实有效，为我今后的工作打下了坚实的基础，在新的一年里，我将抢抓机遇，乘胜前进，努力开创一个充满活力，具有时代气息的景象，推动我的各项工作向更高的层次迈进。

银行年度总结报告4

## 银行总结报告篇二

现将今年以来抓基层党建工作情况报告如下：

### 一、履行职责推进落实的情况

(一)履行“第一责任人”职责，不断夯实党建工作基础。坚持党建工作专题研究、专题部署，全年共组织召开某次专题会议、某次专项工作调度会，围绕教育实践活动和村“两委”换届对全镇所有村(居)进行摸底调研。建立了某村等某个领导班子成员党建工作联系点，选派某名镇机关干部到某个村担任“第一书记”，为某家非公企业选派了党建工作指导员，选拔确定了某名村级党务工作者，并通过层层签订目标责任书、落实专项考核与奖惩，继续巩固了全镇党建工作基础。

(二)选优配强村级班子，着力村级“有人办事”难题。对某个村级党组织实施分类定级，把某某村等某个软弱涣散党组织和换届难点村作为党委班子成员帮扶点。积极开展村“两委”换届选举工作，全镇一次换届成功率和书记主任“一肩

挑”比例均达到\_%，农村干部连选连任、交叉任职比例进一步提升，村级班子的整体功能进一步优化。积极开展“十佳党支部书记”“五好党支部”等评选活动，并邀请山东电视台等媒体对某某社区某某等一批连续任职30年以上支部书记进行了采访，其中兴旺某某社区某的专访在省某某先锋栏目播出，对全镇农村党组织书记队伍起到了很好的示范引领作用。

(三)严格党员教育管理，努力提升党员干部队伍整体素质和水平。突出抓好班子软弱涣散村、党员结构失衡村、长期不发展党员村的发展党员工作，目前全镇没有三年以上不发展党员村。结合开展某某教育实践活动，通过党课辅导、实地教学、召开\_和组织生活会等方式，全镇党员干部普遍受到了一次严格的党性教育和党性锻炼。并加大对违法违纪党员的处理力度，全年共处理违纪党员某人，其中开除党籍某人、警告和严重警告某人，对全镇党员干部起到了很好的警示作用。

(四)加大资金投入，努力基层组织“有钱办事”难题。全年共投入某万元党建专项经费，用于困难党员帮扶、村级活动场所改造提升等工作。先后争取上级扶持资金某余万元，新建和改造社区服务中心某处，提升村级活动场所某处，加大了村级基础设施建设的帮扶力度。制定下发了《进一步加快村级集体增收的实施意见》，积极推动“村社共建”项目建设，新成立农业合作社某家，新增桃、苹果等林果种植面积某亩，集体增收、群众致富渠道不断拓宽。

(五)抓牢抓实基层组织工作，提升群众满意度。积极发挥省、市、县各级选派“第一书记”的帮扶作用，全力做好协调配合工作。今年以来，全镇7个市、县选派“第一书记”工作组，先后争取和投入帮扶资金近某万元，新上集体增收项目某个，培养后备干部某名，积极任职村发展难题。同时，注重加强日常组织工作的监督管理，积极畅通群众诉求渠道，全年化解群众信访和矛盾纠纷某起，强化了责任倒查追究机制，全

年没有发生到县以上组织信访。

(六)健全完善基层党建制度，规范村级组织行为。制定出台了《关于实行村级重大事项报批制度的规定》等某项农村工作制度，完善了党务政务公开和村务监督等措施。特别对农村土地承包、资产处置等村级重大事项落实了严格的报批程序，规范和制约了村级工作的随意性，保证了村级事务的民主管理。并结合农村财务审计工作，查处违反财务管理规定问题某例，诫勉谈话6人，起到了很好的正风肃纪的警示作用。

## 二、存在的主要问题及原因分析

### (一)存在的主要问题

1、履行党建职责不到位。平时注重面上党建工作的推进，缺乏创新意识。尤其针对目前全镇外出流动党员多、农村党员年龄结构老化以及作用发挥不到位等问题，缺乏思路和措施。在党建工作上“虚功”用的多、“实功”用的少，结合实际抓党建工作做得不够。

2、村级班子建设用心不够。平时，在抓后进班子整顿力度上用力不够，在二、三类班子提升上缺少思路和措施。同时，全镇存在外出务工人口多、年轻干部难培养、班子后继乏人等现象，这些都不同程度给村级班子建设带来了压力，导致基层基础工作仍然比较薄弱。

3、抓集体增收思路不开阔。目前，全镇某某个自然村中，村集体收入在某万元以下的有某某个，某万元以下的村有某某个，大部分村级集体存在无钱办事、无收入来源的困境。平时过多考虑了镇域经济的发展，没有因地制宜帮助村级搞产业结构调整。特别是随着近几年林果业的快速发展，没有发挥好引导作用，在土地流转、成立农业合作社以及“村社共建”方面明显滞后于发展需要。

4、落实党建工作制度不到位。在落实“三会一课”等基层党建制度方面，存在要求不严、落实不到位的问题。特别在村级“四议两公开”工作法落实、财务管理等方面，还存在很多薄弱环节。前期通过财务审计，全镇仍有某某个自然村存在资金代管不及时、下账不及时、坐收坐支等问题，民主理财、村务监督等村级配套组织的作用发挥不到位。

5、党员干部监督管理不严格。党员教育管理的手段比较单一，党员教育覆盖面比较小。没有建立起长效的教育管理机制，基层党组织自我管理的意识和能力不足，导致部分党员干部党性意识比较淡薄。如，个别镇、村党员干部出现了挪用或截留上级护林员待遇、违反财经纪律等问题，体现了党员干部队伍的教育管理方面还存在薄弱环节。

## (二)存在问题的原因分析

产生上述问题的原因是：一是思想重视程度不高。总觉得某某基层党建工作基础牢固，村情民情比较好，农村软弱涣散班子比较少，平时把工作重心过多的放在保稳定、促发展上，抓党建工作用心用力不够。特别是对党员教育管理方面存在的薄弱环节，没有从全镇党建工作大局出发，拿出具体措施制定工作方案，没有从根本上去解决。二是有求稳怕乱的思想。认为只要农村班子稳定，党员干部队伍管理不出问题，就是抓好了党建工作。过多依赖原有基础，安于现状，习惯于按部就班，抓党建工作缺乏奋斗的激情与勇气。特别对于一些班子软弱涣散村和族性派性严重村，没有主动去思考难题的思路和办法，没有拿出切实可行的措施和力度，主观上存在求稳怕乱的思想。三是村级难题主动性不强。对工作中出现的新情况、新问题研究不够，缺乏创新意识，主动思考、主动解决实际问题少。比如，全镇还有\_%的村组集体收入在某万元以下，总认为村集体没有收入来源是历史原因造成的，是一种普遍现象，没有立足实际发挥土地和资源优势找路子、想办法。四是工作标准要求不高。没有很好的把上级的党建要求与本镇实际结合起来，有些工作只求过得去，不求过得

硬。尤其在服务型党组织建设方面，存在讲的多、做的少、实效小的问题。对一些长效机制的落实上缺乏持之以恒的决心和态度，往往紧一时、松一时，落实起来打折扣。五是示范带头作用发挥不到位。平时带头抓党建工作的主动性不强，平时注重开会安排、调度情况，深入联系点现场办公少，对村级薄弱环节调查研究不到位。在构建大党建工作格局上示范引领不够，齐抓共管的工作氛围不足，特别在农村党员干部的监督管理方面，对一些苗头性的问题发现不及时，导致了个别违法违纪现象的发生。

### 银行总结报告篇三

透过这次实习，除了让我对农业银行的基本业务有了必须了解，并且能进行基本操作外，我觉得自己在其他方面的收获也是挺大的。作为一名一向生活在单纯的大学校园的我，这次的毕业实习无疑为我带给了一个我踏入社会前的平台，这也为我今后踏入社会奠定了基础。

首先，我觉得在学校和单位的很大一个不同就是进入社会以后务必要有很强的职责心。在工作岗位上，我们务必要有强烈的职责感，要对自己的岗位负责，要对自己办理的业务负责。如果没有完成当天就应完成的工作，那职员务必得加班；再者，那边是工作上务必要在态度上时刻要求自己，要认真谨慎，不能有任何疏忽，如果是不留意弄错了钱款，而又无法追回的话，那也务必由经办人负责赔偿。

其次，我觉得工作后每个人都务必要坚守自己的职业道德和努力提高自己的职业素养，正所谓做一行就要懂一行的行规。在这一点上我从实习单位同事那里深有体会。比如，有的业务办理需要身份证件，虽然客户可能是自己认识的人，他们也会要求对方出示证件，而当对方有所微词时，他们也总是耐心的解释为什么务必得这么做。此刻银行已经类似于服务行业，所以职员的工作态度问题尤为重要，这点我有亲身感受。在我实习快要结束时，基本业务流程我也算是掌握的差

不多了，所以偶尔在空闲时指导老师让我上岗操作。没想到，看似简单的业务处理，当真正上岗时却有这么多的细节需要注意，比如：对待客户的态度，首先是要用敬语，如“您好、请签字、请慢走”；其次与客户传递资料时务必起立并且双手接送，最后对于客户的一些问题和咨询务必要耐心的解答。这使我认识到在真正的工作当中要求的是我们严谨和细致的工作态度，这样才能在自己的岗位上有所发展。

最后，我认为透过这两个月的实习，学历并不是最为重要的。在实际工作中，个人业务潜力、交际潜力以及一种用心态度是十分让单位、企业看重的。同时也让我感触很深的便是在大学课本上学来的知识始终只是纸上谈兵，而只有让理论与实践相结合才能让自己的工作效率增高。这次返校我相信我会更加的努力学习，让自己的专业知识、专业技能更强，争取在毕业后能以最好的面貌应对社会的挑战。

## 招行实习总结

夏，我有幸获得在武汉招商银行实习机会，。本次实习为期四十天，具体实习地点为招商银行~~支行，实习部门为个人贷款部门。在实习期间，我接触了银行个人房屋贷款、个人循环授信、个人消费贷款等业务，在实习中有不小的收获。

现将具体情况总结如下：

### 一、实习单位简介

招商银行成立于1987年4月8日，是我国第一家完全由企业法人持股的股份制商业银行，总行设在深圳。目前在境内30多个大中城市、香港设有分行，网点总数500多家，在美国设立了代表处，并与世界90多个国家和地区的1100多家银行建立了代理行关系。招商银行武汉分行成立于1992年12月25日，是最早在汉成立的股份制商业银行之一。建行以来，该行秉承“因势而变、因您而变”的经营理念，充分发挥股份制商业

银行的机制优势，积极投身银行业的改革与创新，为支持湖北经济建设、改善人民生活做出了积极贡献。

招商银行武汉分行硚口支行是招商银行武汉分行直属的一个营业网点，位于汉口硚口区硚口区体育馆附近，人流量大，交通方便，业务量也大。硚口支行个贷部今年更是取得分行排名第三的好业绩。

## 二、实习内容

四十天的个贷实习经历，让我较为深入全面的了解了银行个人贷款部门的产品类型和业务类别，分别为房贷、汽车贷款、循环授信&随借随还、消费易、个人经营性贷款等，并对各个产品的各自特色与优势做了细致的分析和比较。

我认真学习了个贷部门客户经理一手房操作手册，了解了房屋贷款办理基本流程，学会如何划分客户群体，进行产品匹配规范，如何一步到位、省时省力的收集客户贷款资料，明白了与客户面谈面签时应注意的事项，以及许多疑难问题的处理方法。在跟随客户经理与客户进行沟通、帮助客户备齐贷款申请资料直至与其签单、制作贷款资料的整个过程中，我将所学习的理论知识与实践结合起来，不断提高自己在实际工作中的业务能力。

在签单的过程中，会遇到不少外地人士在汉购房的情况。外地人是指户口不再贷款行所在地(指湖北地区)，且在当地(湖北地区)无工作的借款申请人。这个时候，根据招商银行的规定，申请人应当提供本地亲属、朋友等与其保持较稳定来往者作为联系人，并要求联系人向招行提供身份证、工作单位、电话号码及通讯地址等信息，填写个人资信评估表。

我们对客户信用状况的审查一般关注贷款状况、当前逾期、累计逾期次数、贷款近24个月的还款状态记录、信用卡还款信息等关注点。当客户发生逾期时，需向客户询问逾期缘由，

并根据客户的讲述进行判断是否可信。同时要求客户提供还款记录或者流水，主笔勾兑。不能提供证明的，需要客户出具书面声明，说明自身非恶意逾期的合理原因，承诺将按时偿还招行本息，并能提供当前无逾期的证明资料。

实习期间也遇到了几次国家政策法规的大大小的调整，使我加深了对国家相关法律法规文件的了解，体会到了国家政策、房地产开发商和银行三者之间紧密的联系。

### 三、实习收获

在这四十天的工作和学习中，我有很多的感受和收获，深深体会到了社会实践与课本理论知识的巨大差异。踏入职场之后，每个人的起点都是一个零，工作中对员工的能力要求与我们在校书本知识学习的好坏还是有很大的脱节的。我们只有付出更多的汗水与辛劳，才能做好本职工作，不辜负实习单位提供宝贵实习机会的心意。我很感激实习期间我的同事们对我毫无保留的“授业解惑”，对我的宽容和耐心。无论是工作上还是人生上我都得到了很大的锻炼和提高，取得了长足的发展和巨大的收获。

作为一名实习生，我始终怀着积极热情的态度迎接每日的工作，愉快的和每一位同事进行交流沟通，建立良好人际关系，精神饱满，主动学习，踏踏实实做事，谦虚低调做人，汲取各方面的业务知识，向同事请教经验技巧，与同事一起努力完成各项工作，保证部门业务顺利进行，尽力实现我自身的价值，为部门创造效益。工作中，我时刻提醒自己个贷风险的存在，严谨认真对待每一项任务。

本次实习使我深深体会到并身体力行了几个重要的教训，后续工作中的严格执行，令我感受到了严谨工作带来的快乐——面对任何事情，无论是从工作到生活，行前且三思，凡事需谨慎。日常工作要有条有理，重要文件收拾好，不随手放东西，因为也许你知道你放的是哪里，但是别人不会知

道你的这个东西有没有用，需不需要保留。要做一个思想、行事严谨的人，做事要从容不迫，在从容不迫的同时最好的提升效率。——这些教训，将持续的督促我在每日工作、生活中不断追求更好的自我状态。

通过这四十天的实习，我得到了一次较全面的、系统的锻炼，专业知识、技能素质得到提升，也学到了许多书本上所学不到的人生哲学。我相信，这次实习将成为我人生的一个转折点，它不仅仅是我求职的一块珍贵敲门砖，更是我走向成熟的一个脚踏石！日后，我会继续以朝气蓬勃、奋发有为的精神状态，努力发挥聪明才智，在自我的奋斗下，我一定能够实现自我的价值！

## 银行专业实习总结

8月19日下午，在温州鹿城合作银行总行三楼会议室召开我系在该行实习学生总结会，鹿城合行的人事部经理吴勇、系书记叶吉波和金融与证券教研室主任王赛芝及全体实习生参加会议。

会议由吴勇经理主持，他首先谈了自己的两点感受：第一，感动，这是温州鹿城合作银行历史上最大规模的实习活动；第二，欣慰，大家有所收获，各部、处和各支行所反馈的情况比较满意，实习生们能遵守规章制度，出色得完成了各项任务。接下来由各位实习生对自己一个半月的实习情况作了总结，同学们都从心底里感觉州鹿城合作银行和学校能为他们提供这么好的实习机会，他们学到了好多在学校学不到的东西，理论知识如何运用实际能力也得到了加强，明白了银行操作的各项流程，懂得了礼仪、细心、沟通能力和人际关系的重要性，同时感觉自身对技能方面(如五笔输入、点钞及excel运用等)欠缺，还有对办公设备的熟悉操作也比较欠缺，这些方面在以后的学习中要进一步加强等。各位实习生谈完总结之后进行了表彰大会，对实习中表现突出的同学进行了表彰和奖励。随后，由叶吉波书记作重要讲话，他指出，

实习是人生中不可或缺的一部分，尤其是在大学学习期间，并对同学们提出了四点希望：第一，希望同学们要做到细心、耐心和责任心；第二，希望同学们处理好人际关系；第三，希望同学们要学好理论知识，规范操作；第四，希望同学们要练好技能。最后由吴经理讲话，他指出，不管我们同学以后能不能或来不来温州鹿城合作银行工作，通过这次实习，大家首先是朋友，他也对同学们提出三点希望：第一，态度，希望同学们在工作中要积极主动。第二，沟通，希望同学们要把自己当成社会的人，在工作中锻炼自己的沟通能力。第三，学习，这是成长的必要条件，只有不断地学习才能提高自己。最后他也感谢学校，选派优秀的学生来银行实习，同时也感觉实习生付出的辛勤的劳动，同学们可以通过招聘会形式进入银行，也希望广大的同学们成为他们的客户。

通过专业实习，同学们普遍感到与专业相结合的实习更贴近社会，更感到自身的不足，希望自己在最后一年学习中加以努力改进，不断提升自己的职业素质和综合能力，为自己高质量就业打好基础。

## 银行总结报告篇四

我自20xx年\_月毕业于江苏师范大学后，加入了农行新沂支行这个温暖的大家庭。在过去的一年里，我一直在积极参加支行组织的政治学习和业务培训、积极参与内部事务并虚心求教、积极把理论和实践相结合。虽然只有短短的一年时间，我却受益匪浅，学习到了很多东西。

在市行培训期间我接触到了“以客户为中心”的服务理念，来到新沂营业部后，我才深刻地感受到这并不是一句空洞的口号。只有牢牢树立以客户为中心的理念，尽心尽力为客户服务、为客户创造更多的利益，才能在竞争中立于不败之地。

由于我刚刚参加工作，为了尽快熟悉业务，每当我有疑问，我都会十分虚心地向身边的同事请教。刚开始的时候，我还

由于不够细心熟练犯过错误，但是这并不影响我对工作的积极性，反而更加鞭策我学习业务技能和理论知识。对待工作我忠于职守，领导和同事们也给了我很大的帮助和鼓励。

银行属于服务行业，每天我需要面对众多的客户，我的一言一行都代表着本行的形象。在日常工作中，我耐心细致地解答客户的问题；遇到蛮不讲理的客户，我也试着去包容和理解，最终也得到了客户的认可。在做好柜面优质服务的基础上，我尽可能地为客户提供更加周到的服务——因为没有挑剔的客户，只有不完美的服务。我从点滴小事做起，在办理业务时，尽量做到快捷、准确、高效，让客户少等、少跑、少问，为客户提供及时、准时、随时的服务。

这一年中的点滴小事让我感觉到，作为一名基层的柜员，日复一日地重复存款、取款、开户、挂失等等机械的工作，所以自己是平凡的。但是，我更深刻地意识到平凡的我能够奉献自己的热情、真诚，和青春，平凡的我能够绘出自己的一片精彩天空，平凡的我能够创造和升华自己的价值，这样的我似乎又是不平凡的。

认真反思，其是自己还存在一些缺点：缺乏学习的紧迫感和自觉性，工作质量和效率不高，业务技能和理论知识不扎实等。新的一年我为自己制定了新的目标——加紧学习、充实自己、迎接挑战。明年会有更多的机会和竞争在等着我，我将继续向其他前辈学习好的工作经验，踏踏实实地把自己的本职工作做好。

## 银行总结报告篇五

今天是我来投行工作了，最后一天因为我的实习期即将结束。在实习期的这三个月，我主要是完成银行委托的贷款以及总资产优化技术项目。例如审核公司的财务报表以及相关的合同印章是否规范。这三个月在领导的细心关怀和同事的帮助下，我认真的学习了整个项目的工作流程，以及工作知识。

如今的我已经可以独立完成部分工作，可谓进步非常大。现在我对我的实习期工作进行如下总结。

## 一、了解业务的构成

刚开始进入银行，首先要了解商业银行投行部的所有业务，并被所有的业务进行熟悉以及工作流程的熟练。刚开始我主要负责的是债券承包组的工作，主要是跟一些承包商跟房地产商进行资产的回笼工作。每天需要跟他们进行不断的沟通，以及叮嘱他们的财务状况。只要发现有任何的风险，我们都会及时进行提醒以及资金的回笼，确保银行放出去的债务能够及时安全有效地进行投资。

## 二、学习全新的知识。

在实习期的过程中，我有幸被分到了证券优化组。在整个实习期的过程中，主要接触和学习的是正确的方面的业务知识。通过了解证券的不同，了解如何跟企业应收款证券的管理分部以及价格方面的债务流程做一个熟悉。通过综合的调查我们能够大概的了解整个企业的发展流程以及放贷情况，银行投资是需要很严格的审核流程的，我们需要对整个公司的财务状况以及人员结构进行深入的了解。

## 三、不足以及改进。

刚开始接触银行投资工作的时候，我还是非常不习惯，对于任何的投资项目我都无从下手。一开始都是领导带着我工作，当然我在学校学习的内容也派上了一点用场。但是当真正开始接触投资银行工作的时候，我才发现学校的知识并不能够让我独立的完成银行的工作。我在这方面也下了很深的功夫，不断地学习更努力，不懂的问题请教领导，如今已经有了很明显的进步。今后我也会随着我的学习更深入的了解到投行的任何心理的理财，让今后我真正工作的时候能够得心应手。

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

点击下载文档

搜索文档

## 银行总结报告篇六

大三暑期我进入到中国农业发展银行泸西县支行进行了为期一周的毕业实习。实习期间，在单位部门领导和其他同事的帮助下，我大致了解了中国农业发展银行的运作以及业务的往来情况，也使自己的实践水平有了进一步的提升。

### 一、实习目的：

通过实习，一是为了锻炼和提升自己的能力，为自己以后的就业增加“资本”，二是为了了解中国农业发展银行泸西县支行的运作情况，更为了解银行业的发展前景，为以后从事该行业做好准备。通过在中国农业发展银行泸西县支行的实习，自己在能力上得到了一个提升，也培养了团队合作、与人沟通、吃苦耐劳、终身学习等素质，更对银行业有一个比较清晰的认识和判断。

### 二、实习单位：

中国农业发展银行泸西县支行

### 三、实习岗位：

信贷

### 四、实习方式：

自主实习

### 五、实习单位简介：

中国农业发展银行是直属国务院领导的我国的一家农业政策性银行，1994年11月挂牌成立。主要职责是按照国家的法律、法规和方针、政策，以国家信用为基础，筹集资金，承担国家规定的农业政策性金融业务，代理财政支农资金的拨付，为农业和农村经济发展服务。全系统共有30个省级分行、300多个二级分行和1800多个营业机构，服务网络遍布除西藏自治区外的中国大陆地区。中国农业发展银行属国务院直管的国家政策性银行，泸西县支行为其分支机构，现有在岗职工##名，贷款余额##万元，存款##万元，主要从事金融政策性业务及支持国家的“三农”产业的发展。

### 六、实习内容

我在中国农业发展银行泸西县支行的实习主要是在信贷部门实习，信贷部是中国农业发展银行比较重要的部门之一。中国农业发展银行目前的主要业务是：

- 1、办理粮食、棉花、油料收购、储备、调销贷款；
- 2、办理肉类、食糖、烟叶、羊毛、化肥等专项储备贷款；
- 3、办理粮食、棉花、油料加工企业和农、林、牧、副、渔业的产业化龙头企业贷款；
- 4、办理粮食、棉花、油料种子贷款；

- 5、办理粮食仓储设施及棉花企业技术改造贷款；
- 6、办理农业小企业贷款和农业科技贷款；
- 9、办理农业生产资料贷款，支持范围限于农业生产资料的流通和销售环节；
- 10、代理财政支农资金的拨付；
- 11、办理业务范围内企事业单位的存款及协议存款、同业存款等业务；
- 12、办理开户企事业单位结算；
- 13、发行金融债券；
- 14、资金交易业务；
- 15、办理代理保险、代理资金结算、代收代付等中间业务；
- 17、办理经国务院或中国银行业监督管理委员会批准的其他业务。

进入银行的信贷部门实习，使我懂得了银行的信贷制度建设实行统一规划、归口管理、集体审定、协调运作，办理信贷业务的基本流程是：受理、调查、审查、审议(若需)、审批、发放、监管、收回。客户在农发行融资，应在农发行开立基本存款账户或一般存款账户；进行政策性或准政策性融资的客户，还应开立收购资金存款账户；进行商业性融资的客户，还应开立信贷资金存款账户，贷款发放和资金支付应通过专用账户办理。

贷款发放前，应根据审批意见与客户落实信用条件，信用条件未落实的，不得进行贷款发放；资金支付时，应审核有关凭证，确保信贷资金按约定用途使用，对未按约定用途使用信

贷资金的，应停止后续资金支付。银行在做放贷业务的过程中，非常注重客户资信的调查，像个人信用记录是否良好，还款来源是否真实可靠等因素是很被银行看重的。

信贷业务要建立客户的一级、二级档案，要扫描客户资料，还要客户多处亲笔签字。看似简单，实则非常繁琐。最让我印象深刻的是，办公室里的工作人员人家各持一部电话在和自已负责的客户洽谈或者是解答客户的种种疑问，各自都声音很大，又似乎各自不被他人所干扰，很有一番股票市场的热腾氛围。

副经理和我说了申请个人小额短期信用贷款的借款人需具备的条件：1、中国境内有固定住所、有当地城镇常住户口(或有效居住证明)、具有完全民事行为能力的中国公民;2、有正当的职业和稳定的经济收入(月工资性收入需在1000元以上)，具有按期偿还贷款本息的能力;3、借款人所在单位必须是由贷款人认可的并与贷款人有良好合作关系的行政及企、事业单位且需由贷款人代发工资;4、遵纪守法，没有违法行为及不良信用记录;5、在中国工商银行开立牡丹信用卡或活期储蓄帐户;6、与贷款人签定同意从其牡丹信用卡或活期储蓄帐户中扣收贷款的协议;7、贷款人规定的其他条件。这7点要牢记，缺一不可。

总的来说到中国农业发展银行泸西县支行实习使我学到了挺多的东西，比如银行的开户、各种票据的清算方式和流转程序、以及真假票据的确认等，我也学到应该怎样去融入一个整体以及如何与人沟通。

## 七、实习心得

实习已经告一段落，感谢中国农业发展银行泸西县支行给我的此次实习机会。此次实习让我感受到学习不止是“学”，“习”和“悟”也是必要的环节。通过这几周的实习，使我对银行的工作有了更好的认识 and 了解，真正的做到理论联系实际，

对树立信心起到很大的作用;对银行的日常工作也有一个初步的了解,了解了银行的业务范围,及其相关的运作模式。虽然时间短暂,但是意义深远,我体会到了付出与回报的快乐。

在工作当中,在积极做好自己的工作的同时,也学会了如何开动自己的脑袋进行思考,如何自己主动地去解决一些问题。在遇到思考后难以解决的问题时,我懂得了如何寻找自己的伙伴一起商量后再去解决。我还认识到作为一名银行从业人员,要时时刻刻保持好的态度和心态,要有抗打击能力和良好的心理素质,要做好每一天的计划,不能每天浑浑噩噩。这次实习,对我走向社会起到了一个很好的引导的作用,无论是对我的职业生涯还是人生都十分有意义。