份访返贫监测研判会议记录 村级防返贫监测研判会议记录(汇总5篇)

随着社会一步步向前发展，报告不再是罕见的东西，多数报告都是在事情做完或发生后撰写的。那么什么样的报告才是有效的呢？下面是小编为大家整理的报告范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

跟岗报告如何写篇一

xx汽车电器公司主要经营氙气大灯、灯具、音响、汽车电器、空调、起动机，发电机等电器配件。经过几年的努力，飞航电器从开始成立时年销售额不足百万，发展到现在多元化产品结合且年销售额达到600多万，现已初具规模在汽配行业中具有一定的影响力。现在已经形成以郑州为中心店，洛阳为样板分销店的经营模式！

现场观察与学习，进一步掌握汽车零配件的库存与管理，了解配件的销售工作，学习真正的汽车配件营销策略和日常的管理。

（1）了解公司日常运作和学习公司理念

刚开始实习的时候，由公司的经理带领我了解公司的日常运作，这里面牵扯到多方面：

1、市场的需求状况。

2、公司的销售方向。

3、公司制定的各项促销措施。这些都在很大的程度上决定了产品的销售量，反过来必然影响公司的经营效益。公司的理念是共存、共享、共荣、共存和共同利益，相同目标平衡各

方共同利益同步发展。公司的坚持是提供的品质及最符合客户需求的产品，提供的服务，以客户的需求作为公司的行动导向，对客户的就是我们永久的。

（2）工作流程

第一接货；我们店接收的多数是从郑州和西安汽配市场或厂家直接发来的配件，货物验收是一件很重要的程序，要相当仔细。配件一经验收入库，仓库保管工作就正式开始，同时也就划清了入库和为入库之间的责任界限。第二点货；首先看一下运输公司的承运单子，在那个上面写着本次来货的件数。然后核对收到的件数是否属实，如果不符，就要同运输人员问清，他们不清楚的情况下就要立刻与厂家联系问明原因，如果属实就要开始验货了。一般情况下，来货的清单和回执单都放在第一箱货里，所以找到第一箱货，开箱取出到货明细单。按照入库单所列内容进行核对。重点检查入库单上所列的内容与实物是否相符。确认数目与实物一一对应。防止以少报多或是张冠李戴的配件冒充。在开箱之后重点检查箱内的配件，看看是否有破损的。经全部检查无误后，送货单上签上验货人的名字并盖上公司的公章。如果发现有数目、实物不符的，要在配件回执单上和运输公司承运单上写清楚，配件的实到数量、实到的配件名称，之后立刻发给供应商。其次理货；用最短的时间将所有配件整齐有序的摆放到指定的货架上，摆不了的也要整齐的垛好。之后在公司的系统上进行入库。最后盘存；汽车配件的盘存，即盘点，就是仓库定期对汽车配件的数量进行核对，清点实存数，查对账目数。其目的就是为里及时的库存配件的变化情况，避免配件的短缺丢失或超储积压，保证配件库存存货的位置和数量的正确性；及时的了解库存的数量、品质，为采购计划的制定提供充分的依据。我们店一般分日常盘存和定期盘存。定期保存一般是在月末、季末、年末进行。我们每周三订一次货，所以每天对出库的配件都要看一下，根据日常的积累看看剩余的是否需要在这个星期的订购计划中订购。这样到顶订货的前一天在详细的统计一次就完成了。

（3）物流管理实习

经过实习，对于公司在物流方面我有了一下的体会：仓库管理是保证汽车配件使用价值的重要手段，汽车配件经营的企业的库房是服务与客户，为企业创造效益的物资基础。仓库管理的好与坏，是汽车配件能否保持使用价值的关键之一。如果按照规定对配件进行严格管理，就能保持其原有的使用价值，否则，就会造成配件的锈蚀霉化或残损，使其部件将会失去使用价值，所以加强库房的管理，提高保管质量，是保证所储存的汽车配件价值的重要手段。仓库管理是汽车配件经营企业为用户服务的一个重要内容。另外汽车配件的摆放是分区分类的，一般有两种情况。按品种系列分类，集中存放；按车型系列分库存放。对于所有货架上的配件都要争气有序的摆放。一些堆垛也要稳固、整齐的堆放在指定的位置。库房配件的摆放也有一些的讲究的，进货堆放货物时不能只顾着一时的方便，应该考虑到出货时的方便，不能耽误客户的时间，因此要按照标准把货物堆起，堆放要整齐合理，以免倒塌。要严格按照仓储管理的要求，对于过期的货物要及时与厂家联系，并得到应允后及时返货，不要堆积在仓库中，浪费仓库容积，更不要和正常的商品同放一起，带给人一种杂乱无章的感觉，应该另外准备一间仓库，使那些一时无法返货的商品有地方储存。

培训之后，正式开始接触销售了。通过不断地向顾客介绍推销过程中，让我懂得销售员是需要高度的激情和恒心的，这些天的销售工作提高我的交际能力，能锻炼我们的口才。在这两个多月的实习当中我接待了很多客户，也不断的积累着自己的销售经验和技巧。从刚开始觉得销售只是运气使然，没什么技术含量，到后来真的认识到了销售其实真的是一门伟大的艺术。我也深深体会到销售行业必须遵循的第一原则，那就是顾客就是上帝，无论顾客多么刁钻，要求多高，都要尽量满足顾客。在实习的过程中，态度要求也很高，首先就是自己的仪表必须要整洁，给人一种干净的感觉，其次就是要有礼貌，脸上要尽量带着微笑，这样就保证了员工的基本

素质，同时也是给顾客留下一个良好的印象。这也让我深刻的了解到，无论在何处工作，细节都是必须要注意的，因为细节决定成败。

通过这两个多月的实习，给予我不少曾未触及的知识和汽车配件的认识，原本看似轻松的一份工作，经过这段时间的学习和了解才认识到这份工作的重要性，这个岗位的责任之重大。

所以不能小看了每一分工作，每一个岗位都有它自己存在的价值。经过这段时间的实习，使我在人际交往和与人沟通方面有了很大的改变。在师父的指导和大家的帮助下，我很快的适应并掌握了这里的工作环境和工作流程，了解了公司的企业文化和企业管理模式与方法，他们以“最低的库存数满足的供应率”，以最经济的方法谋取的利润同时篡取利益时也要拓宽更大的市场，在配件定货讲究以最小的成本获得更多的利润，提高资金流动率，以实现利润赚利润的经营体系。在企业成长中追求的是利润，当然，在满足自己需求的同时也要满足消费者的需求，在追求利润的同时也要满足消费者的需求，给顾客提高质的服务，让顾客对你的产品放心，把自己的企业有效的扩大到市场上，让更多人能够知道这家企业是一个值得信赖的企业。同时作为工商管理专业出身的我，对工商管理的定义、基本功能、各个科目又有了一定的理论基础，通过实习将这些理论与实际的操作相结合，在实践中提高运用知识的能力。

这两个多月我在公司收获的不仅是专业知识的提升，更重要的是情商的提升，以前在学校是一个安逸的学习环境，没有社会上各种压力，在实习这段时间我使得我面对压力和困境主动出击，找出的解决办法。我在公司部门领导和同事们的热心帮助及关爱下取得了一定的进步，综合看来，我觉得自己还有以下的不足之处：

1、思想上个人主义较强，随意性较大，容易冲动。

2、有时候办事不够干练。

3、工作主动性发挥的还是不够，对工作的预见性和创造性不够。

4、业务知识方面特别是与客户接触沟通方面没有足够的经验，所掌握的沟通技巧还不够扎实等等。

跟岗报告如何写篇二

跟岗顶岗实习是大学生提升综合素质、了解实际工作环境的重要途径。在这个过程中，我深入实践，接触到了真实的工作场景，并且对自己在学校所学的知识进行了检验和应用。通过这次实习，我获得了很多宝贵的经验和感悟，对自己的职业规划也有了更加明确的认识。

第二段：工作环境和职责

我所参与的跟岗顶岗实习是在一家大型企业的市场部门进行的，我被分配到市场推广小组。每天的工作以市场调研和推广活动为主，我和同事们一起前往不同的地点，进行市场调研并宣传公司的产品和服务。在这个过程中，我体会到了真实的市场氛围和销售压力，学到了很多专业的销售技巧和沟通技巧。

第三段：获得的经验和收获

通过这次实习，我有了更加深入的了解和认识。首先，我认识到了市场推广工作需要经过长时间的积累和学习才能真正成为一名专业人士。其次，我学到了很多与人交流和沟通的技巧，包括如何与客户建立良好的关系、如何用简洁明了的语言向他们介绍产品和服务等。最重要的是，我明白了团队合作的重要性，只有通过团队的协作和努力，我们才能最大程度地发挥自己的优势并取得成功。

第四段：实践中的问题和思考

在实习中，我也遇到了一些问题和困惑。比如，有时候我觉得无法与客户建立起良好的沟通和信任关系，导致无法顺利推广公司的产品。我思考了许多解决办法，包括提升自己的表达能力、提前准备好推广材料等。通过不断的努力和实践，我逐渐克服了这些问题，并在实际工作中取得了一定的成绩。

第五段：对未来的规划和展望

通过这次跟岗顶岗实习，我对自己的未来职业规划有了更加明确的认识。我决定在毕业后继续深造，学习市场营销和人际沟通相关的专业知识，争取成为一名优秀的市场营销专业人士。我还希望通过不断的学习和积累，能够在将来的工作中为公司做出更大的贡献，实现自身的职业梦想。

总结

通过这次跟岗顶岗实习，我实践了自己在课本上学到的知识，更加深入地了解了市场推广工作的真实情况。与此同时，我也意识到自己的不足和需要改进的地方，这将成为我日后进一步提升自己的动力和目标。我相信，只有不断学习和实践，我才能在未来的职业生涯中取得更大的成就。

跟岗报告如何写篇三

xx有限公司前身为xx有限责任公司，是xx公司与日本株式会社荏原制作所共同出资成立的以资源综合利用为主，兼具热力调峰功能的中外合作热电公司。公司注册资本x万，其中国有股占xx%□生产规模为35t/hicfb锅炉一台和xkw抽凝式汽轮发电机组一台。

公司于xxxx年筹建□xxxx年运行。成立的初衷，就是利用icfb锅炉的低热值燃料优势，消化掉x市x台链条锅炉的飞灰，这

样既可以充分利用链条炉飞灰中可燃物的热值达到节能的目的，又可以消化掉链条炉飞灰而保护环境。

xxxx年之后，国内流化床锅炉技术逐渐成熟，从而使流化床锅炉逐渐取代了胶南市的链条锅炉，链条炉飞灰源趋于枯竭。因此，公司决定利用原icfb锅炉的先天优势对锅炉进行改造，把燃料转向国家资源综合利用目录中鼓励使用的煤泥以及胶南的一些工业垃圾（琅琊台酒业集团的废料和海王纸业的废纸渣）。

xxxx年x月，经过对原锅炉的一系列改造□xx再生资源热电有限公司实现了以煤泥为主要燃料，以酒厂和造纸厂的废料为辅助燃料的燃烧方式。实现了节能减排的循环经济模式。

（1）通过实习，将所学知识运用到实践中去，更好的掌握所学知识。

（2）遵守实习单位纪律，定期向指导老师汇报实习工作进展，取得实习指导老师的指导。

（3）在实习期间，学生因为身体或其他特殊原因不能正常参加实习的，要向指导老师说明原因，得到批准后方可请假。

（4）遵守实习单位的规章制度以及工作岗位安排，虚心请教，与实习单位的同事们搞好关系，以便于实习的顺利进行。

（5）主动运用自己所学的理论知识，解决实习中遇到的问题。

（6）按期完成实习工作，提交实习报告。

1、实习日程安排

实习时间□xxxx年xx月xx日—xxxx年xx月xx日

2、实习的工作内容

本次实习单位提供的实习岗位是公司财务部原料结算科所从事的原料成本结算工作，主要是会计凭证的整理和录入工作。实习单位指定指导人员带实习人员，指导实习人员的日常实习。

以上是我的实习报告总结。综上所述，在这次实习期间达到了预定的目的，大量的会计专业知识与社会知识相结合，既巩固了专业知识，又学会了社会知识，对我们不久的就业很有帮助。通过这次实习，对出纳、会计等岗位有了一个深层次的认识。我找到了自己专业知识的漏洞，对好多基础性的知识不是很肯定，需要重新回顾、学习。对会计岗位人员要求的耐心、细致有了切实的体会，对于自己浮躁的心里也需要调整，把心态整理好，对自己有正确的认识与评价才能清楚自己适合什么样的工作，明白自己需要努力的方向。学会了人与人沟通需要一定的技巧。这次实习为我们步入社会奠下了基础，为我们就业找工作指明了方向。

跟岗报告如何写篇四

中储发展股份有限公司是全国性大型综合物流企业，于1997年1月在上海证券交易所挂牌上市(证券代码600787)。

中储股份青岛物流中心是中储股份（600787）投资的全新项目，物流中心占地面积约150000平方米，位于青岛经济技术开发区江山北路北端，青黄高速公路和同三高速公路交汇处，紧邻青岛前湾港、黄岛火车站和临港工业园区。

中储股份青岛物流中心具有青岛港进出货物的集散地，生产企业的物流中心和城区生活资料的配送中心等多个方面的业务功能。物流中心可提供科学合理的个性化物流解决方案及物流咨询服务，主营仓库租赁、货物委托保管、货运代理、报关及报验业务，集装箱和散货的仓储、中转、加工、分拨

及运输，以及仓单质押业务，实习报告《物流顶岗实习报告》。

中储股份青岛物流中心将充分发挥中储系统的资源优势和网络优势，以“优质、高效、便捷、周到”为服务宗旨，技术服务创造价值为核心理念，帮助客户开发物流这一“第三利润源泉”。

2.1什么是质押监管业务

质押监管是指出质人（货主）以合法占用的货物向质权人出质，作为质权人向出质人授信融资的担保，监管（保管）人接受质权人的委托，在质押期间按质权人指令对质物进行监管的业务模式。

2.2中储质押监管业务为什么能成功

中储所开展的’质押监管业务模式已由传统的静态质押监管向动态质押监管发展，且动态质押监管业务已成为主要监管模式；业务正向库外和多库监管发展，并与现有业务结合发展，很大程度上提高了其他业务的市场吸引力，已成为很多客户选择中储作为合作伙伴的重要因素。

中储质押监管业务的成功开展，得益于充分利用了自身的相对优势，这包括规模庞大的资产、覆盖全国的网络、庞大的客户群和良好的品牌和商誉。

3.1雄厚的资产实力

在质押监管业务中，物流企业起到了整合和再造企业信用的作用，也是质押监管的重要功能之一。这体现在物流企业取得银行的授信，还体现在物流企业对中小企业信用担保体系的构建，即前期为中小企业申请质押的贷款提供担保或者以自身担保能力组织企业联保或互助担保。这对物流企业的资

产规模要求较高，中储的资产规模达到50亿元以上，为做大质押监管业务提供了保证。

3.2覆盖全国的网络

中储拥有国内最大的仓储物流网络，网络覆盖全国中心城市和交通枢纽90％以上；拥有分布于全国各主要城市的直属大型仓库40多家和1300万平方米的仓储用地，年库存能力和吞吐能力分别为1000万吨和4000万吨；还有业务加盟库100多家，自有和业务加盟库面积共有xx万平方米；拥有100多条铁路专用线□xx多辆可支配货车。为客户企业进行异地质押、降低运输成本等提供了便利，使这一融资方式拥有了更强大的生命力。

跟岗报告如何写篇五

在大学生日益增多的情况下，实习已经成为大学生们不可或缺的一部分。跟岗顶岗实习是一种可以让大学生深入了解职场、锻炼能力的实习方式。本文将结合自身实践经历，分享我在跟岗顶岗实习中的心得体会。

【第一段】实习前的准备与规划

在跟岗顶岗实习之前，我提前了解了所实习企业的背景和岗位要求，明确实习目标和规划。在实习前与导师进行了交流，了解了实习的工作内容和公司的期望，并根据自身能力做了合理的规划。这个阶段的准备对于实习的顺利进行起到了重要的作用，能够为自己的实习提供一个良好的开始。

【第二段】实习中的适应和进步

刚开始的时候，我对公司的运营流程和工作模式并不了解，感到有些慌张。然而，通过与同事们的交流和实践，我逐渐适应了这种工作环境，并渐渐融入了团队中。在实习过程中，

我积极主动地学习并且尽力做到每一项工作都认真负责。随着时间的推移，我的工作经验不断丰富，工作效率和自信心也逐渐提高。这段时间的实习让我在专业技能和团队合作能力上都得到了很大的进步。

【第三段】实习中的问题与解决

在实习过程中，我也遇到了各种问题，比如在开展实际工作时出现的困难、与同事合作时的磨合等。面对这些问题，我积极主动地与导师和同事们沟通交流，听取他们的意见和建议，加以改进。我也通过查阅资料、参加培训等方式持续学习，充实自己的知识储备。通过不断地解决问题，我不仅提高了自己的工作能力，也进一步增强了自己的沟通协调能力。

【第四段】实习收获与体会

在实习的过程中，我不仅在专业技能上有所提升，更重要的是对职场规则和团队协作有了深入的了解。通过亲身经历，我深刻认识到在职场中，个人的努力和团队的默契都是十分重要的。我也进一步发现自己的不足之处，并明确了个人发展的方向和目标。实习还让我明白了与人相处的重要性，通过与同事共事，我学会了如何谦虚地倾听别人的意见，学会了如何与他人合作共赢。

【第五段】实习结束与未来展望

随着实习的结束，我对跟岗顶岗实习这种方式有了更深的了解和认识。实习让我以一名学生的身份进入职场，提前接触到了真实的工作环境，对我的未来发展有了很大的帮助。通过实习，我对自己的专业方向和职业规划有了更加清晰的认识。未来，我将继续努力学习，提升专业能力，为顺利就业打下坚实的基础。

【结论】

跟岗顶岗实习是大学生成长道路上重要的一笔财富，通过实习，我不仅了解了职场，提升了自己的专业能力，还培养了良好的职业素养和与他人合作的能力。我深信，这段宝贵的实习经历将成为我未来职业发展的重要支撑，为我走向更广阔的职业天地打下坚实的基础。