

# 2023年就业创业课程心得体会(实用5篇)

我们在一些事情上受到启发后，可以通过写心得体会的方式将其记录下来，它可以帮助我们了解自己的这段时间的学习、工作生活状态。那么你知道心得体会如何写吗？下面是小编帮大家整理的优秀心得体会范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

## 就业创业课程心得体会篇一

在10天的教学课程中，邀请了两位成功的企业家，给我们讲述了自己的成功经验，给我的启发很大，特别是刘老板，他用一个“赢”字，给我们讲述了创办企业的各种要素，告诉我们办企业必须赢利，这是企业成败的关键。

要懂得什么是成本，怎么样定价，怎么样才能赢利。

也告诉我们如果你想创办企业，只要有6分的把握，就要努力去实施，等到你有10分的把握，那就没有市场的先机了。

市场经济汪洋海，拼搏切忌独木桥。

在10天的syb创业培训中，让我相信，有梦想就要努力去实施，我也相信，随着市场导向就业机制的形成和再就业优惠政策的落实，中国必将迎来一个新的创业高潮。

我希望我也是这市场经济汪洋海中的一叶小船，乘风破浪，达到成功的彼岸。

我是，你也是……20\*\*年7月，一股股创业热潮相继开始，我们村也不例外。

在昭潭乡社会事务办的组织与号召下，我们参加了一连串的创业知识培训讲座。

由于现工作原因，我没能天天当场，但我老公却坚持不懈积极参加。

每当他听完讲课回来，就立马同我一起分享他的感受和心得。

他说：“近几天的创业培训班学习，使我对创业有了更多理性的认识，使我学到了很多创业准备的知识，使我对创业更有激情。

听完课后我感觉自己的神经思维活跃了，看待现今如何创业，创业中的一些难题都有了初步的领悟与认识。

现场和老师模拟应聘，对我今后参加工作也是一种磨练和挑战。

参加完这次创业培训，我的性格也发生了些许变化，以前，碰到这样的场面，我大多比较怯场，从不多言。

但此次，我却非常开朗大方，积极发言。

我想正因是这样的课对我而言是正中下怀吧……”听他一席话，我感觉他骨子里的血液都沸腾了，这几堂课确实令他受益匪浅，而我也倍感欣慰。

对于目前一个失业在家的人来说，这是一大补药，补得及时，效果又好。

创业培训第八天，我们参加了此次培训的结业典礼。

我们针对前七天所学到的创业所具备的素质，怎样创办企业等内容，着手写了自己的第一份创业计划书。

虽然对此有所了解，但是真正做计划还是比较难的。

做了整整两小时，才把一个初步的计划写完。

做完计划后，使我对企业有了更全新的认识，计划是实际行动的指南，所以在我们做计划的时候一定要考虑全面，做到细、准、实。

并且要结合自身的诸多情况，联系实际。

曾经我和老公也经营过自己的小店，可中间由于种种原因，未能坚持到底。

学习培训过后，我们有了一笔巨大的“财富”。

现在的我们对创业这方面有了更多的认知，相信如果再次扬帆起航，局面定不一样。

感谢乡领导给我们搭建了这样一个学习、交流、促进的平台，使我们了解到平时接触不到的知识，给了我们一个展示自我的舞台。

我坚信这将是我今后人生中的一大转折点，将引导我风雨兼程，勇往直前！

## 就业创业课程心得体会篇二

今天是第二天实训，40人的班级已经有两个人退出了，但是现场的热情依然没有改变，今天首先是给各家公司初始资金100万，然后讲述了头脑风暴的方法，各家公司召开第一次会议，确立团队名称，公司名称，团队口号，风采展示，利用头脑风暴的方法制定出本公司的主营项目。

经过各家模拟公司的开会讨论，成立了六个团队，天行，雷鹰，麦穗，鸿艺，新未来，光影。我所在的团队定名为麦穗队，寓意六月是麦子成熟的季节，我们成立于六月，和金色的麦子一块收获。我们团队的口号是“追随梦想，金色收获”。我们成立的公司是济南金穗商务模拟有限公司。然后

我们用头脑风暴的方式确立了我们公司的主营项目是大宗商品电子交易，和股票交易差不多。然后确立了个人的分工，我们的窦金鑫担任总经理，邱鸿鹏担任技术总监，贾欣欣人力总监，陈晓，田博市场总监。

接下来我们开始分享昨天留下的知识点，首先是swot分析，接下来是stp。明白了这些知识点后我们开始在各自的公司里运用。这个环节有个很有意思的现象，我们学员自己上台分享自己的准备成果，不必举手等准备阶段，直接冲到台上去讲就行，并且是谁抢到谁讲。今天是第一次。swot分析是第一个问题，我们组的光影队的毕颖走到了讲台上，快速走上了讲台向大家问好，然后进行了自己的讲述。这一现象说明一定要善于竞争，并且一旦开始了竞争就要一心走到底，不能犹犹豫豫。

## 就业创业课程心得体会篇三

一是领导重视，完善创业政策。各级、各部门高度重视小额担保贷款工作，多次召开有关部门参加的工作联席会，统一思想认识，明确目标责任，签订贷保协议，把小额担保贷款工作作为促进就业的一项重要措施，并纳入目标责任制考核指标，有效推动了工作的开展。1月29日，我市农民自主创业推进会在海门召开，各级领导和相关部门负责人参加了此次会议，会议总结、交流了扶持农民自主创业的先进经验，并参观、考察了园区、村（组）、企业等创业典型。我们以此为契机，进一步完善有关政策，把扶持失业人员的各项优惠政策延伸覆盖到农村。同时，提高了小额担保贷款额度、放宽贴息范围、降低反担保门槛，扩大服务对象，加大了对我市城乡创业者的信贷扶持力度。截止xx年3月底，我市小额担保贷款累计发放2979笔，14219.2万元。累计直接扶持创业人数3236人，带动（吸纳）就业人数15234人。全市小额担保贷款贴息累计发放1081笔，359.36万元。

二是加强宣传，营造创业环境。通过报刊、广播、电视、互联网等新闻媒体，对各项促进创业带动就业的优惠政策和再就业小额担保贷款进行广泛宣传，发放宣传资料，并在大型招聘会上悬挂横幅标语进行创业优惠政策的宣传指导，尽可能做到让各项扶持创业的优惠政策家喻户晓。充分发挥社区劳动保障机构作用，摸清本辖区符合发放小额贷款对象的情况。通过全方位、多渠道的宣传，使失业人员充分了解党和政府对失业人员创业的有关心、支持，同时提高各级各部门对做好小额担保贷款重要性的认识，有效推进创业就业工作。

三是开展培训，提高业务水平。为增强街道、社区劳动保障工作人员的创业服务意识，使他们全面掌握创业服务政策及相关的服务内容，3月7日，我市对10个街道劳动保障服务所负责人及107个社区劳动保障服务站协理员进行了业务培训。创业指导专家紧扣“创业与就业”的主题，以生动的案例展开，重点讲解了创业的重要意义、创业带动就业的“倍增效应”、小额担保贷款的办理对象及程序。通过培训，为促进全市创业带动就业工作的实施，提供了服务保障。

四是创建基地，加强规范管理。为帮助创业者提高创业技能，拓宽创业视野，积累创业经验，提升创业成功率，我市拟对20家创业实习基地进行规范管理。根据《南通市市区创业实习基地认定管理试行办法》（通劳社就〔xx〕30号）文件精神，3月11日，我市举行了南通市创业实习基地授牌仪式。南通市日月谈大酒楼等20家首批创业实习基地参加了此次授牌仪式。以政策促创业，以创业促就业，更好地为失业人员提供了创业环境条件及资金支持。

五是加强创业专家援助力度。今年，我市为充分发挥创业专家志愿团的作用，对“南通市创业指导专家志愿服务团”的成员进行了调整，进一步充实了创业指导专家队伍，为失业人员提供免费的创业指导。

在组织建设方面，我们根据部门的建设目的和工作性质制定了

（创业就业部工作章程），创业就业部下设三个分组：就业指导组，宣传秘书组的，爱心基金会的。三个部门工作各有侧重又相辅相成。就业指导组主要负责综合测评的填写，协助老师完成毕业生就业协议录入工作，收集相关企业的招聘信息等工作。宣传秘书组主要职责是策划宣传创业就业相关活动和讲座，构思并制作企业招聘海报。爱心基金会负责爱心募捐活动。为了更好的配合团学联工作，我们还制定了部门干事值班制度，安排部门干事在空课的时候在就业办公室值班，不但可以使协助老师更加高效的完成工作也给同学们一个很好的锻炼能力的机会。为了保证爱心及基金会良好的运行，我们制定了（爱心基金会工作规章制度），明确了爱心基金会的工作目的和基金筹集和使用办法的。总体制度的建设时在以往学生会工作中选择继承，原则创新中完成的。

工作学习方面，我们没有任何经验的，部门创立前期的，我们每周开一次例会的，策划，讨论部门的活动开展。除了既定的部门值班以外，我们还组织同学们参加学院企业招聘会布置工作。在保证会场秩序的同时培养大一新生的交际和语言表达能力，同时让他们感受就业现状，培养就业意识。xx年11月，在团学联的指导下，我们组织创业就业部同学参加肖克勤教授的职业生涯规划讲座，策划组织了“规划未来成就梦想”职业生涯规划团日活动。本学期，配合学校校风深化年，为了、提高同学们的创业、择业、就业能力。

我们精心策划了此次机械与材料工程学院大学生“职业生涯规划设计”大赛。本项大赛收到了广大同学的关注，我们共收到了参赛作品100余份，这一百名同学也将自己在制作职业生涯规划设计书的体会与同学们分享，帮助更多的同学参加了本项大赛中。目前本项大赛已进入了最后的评审阶段，希望这次活动能够能够更好地帮助广大同学树立正确的人生观、学习观、成才观，确立正确的奋斗目标。此外，在毕业生即将返校之际，我们初步策划了机材学院首届毕业生创业就业沙龙。旨在更好的帮助同学们树立良好的创业就业意识，提前做出合理大学生生活计划和职业规划。

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

点击下载文档

搜索文档

## 就业创业课程心得体会篇四

创业是一种普遍的社会现象和人类活动。五年前，概念在中国可谓还是相当陌生，现在，创业却是如火如荼，尤其是大学生创业一直备受关注。社会转型与发展需要我们的创新精神，但光有创业愿望创业技能低却也导致了一个又一个创业失败的案例。因此，创业教育必不可少。这学期学习了《创业学管理》，颇长了见识与心得理解。创业，不是每个人都可以的。想拼出自己的一片天地，尤其是一个未出炉或刚出炉的大学生，必须时候磨练自己。第一，要有创新精神，要有新的方法迎接不同的挑战。第二，要学会独立自主并且有明确的目标并为这个目标坚持不懈的努力奋斗着。第三，要学会适应不好的环境，把消极的环境看作是机遇而不是威胁。最后，能够勇敢的冒险，而不是一味的趋避。只有在这些磨练中，才能具备一个创业者所需要的能力和素质：控制内心冲突的能力，发现因果关系的能力和应变能力。创业可以是个人的，也可以是团队，就个人而言，不仅要具备上的自身条件，还得具备经验（创业前要做好充分的准备，一方面，去企业打工或实习积累相关的管理和营销经验；另一方面，

积极参加创业培训，积累创业知识，接受专业指导，提高创业成功率。）、资金（学会多渠道融资，除了银行贷款、自筹资金、民间借贷等传统途径外，还可充分利用风险投资、天使投资、创业基金等融资渠道）、技术。在一些条件不允许自己单独创业的时候，可以选择组建一个团队。联合是一种力量，前提是必须有明智的指挥。团队最主要的问题应该就是管理内部的冲突问题，特别是与股权利息相关联时。任何时候都要注意尊重他人，协作进取。

不管是个人还是团队，只有抓住创业机会才能使创业成功。创业因机会而存在。而机会来源于一切变革，要从先前经验和现实自我来感知这些灵感。但是，如果该机会没有足够大的价值潜力来弥补为把握机会付出的资本或者说该机会不适合，这个机会也就不值得我们去追寻了。必须做足前期市场调研和论证，只是凭自己的兴趣和想象来决定投资方向，甚至仅凭一时心血来潮做决定，一定会碰得头破血流。

任何时候不打无准备的仗。想要创业，创业策划书是必备的，以备做好充足打算和对全关的考虑，不管是客观条件还是主观条件。这样才可以在建设自己的事业时有条不紊的进行。如果经过了自己不懈的努力创建了属于自己的公司，这时候，新企业的生命力极其低下，企业极易夭折。必须遵循企业的管理规则（这就要接受大量的企业管理知识与自我修炼了），创新之中求稳定，这其中需要走的道路是同样艰辛的我们大学生有着年轻的血液、蓬勃的朝气，以及“初生牛犊不怕虎”的精神，在学校里学到了很多理论性的东西，有着较高层次的技术优势，在这种就业压力大的社会状态下，创业最大好处在于能提高自己的能力、增长经验，以及学以致用；最大的诱人之处是通过成功创业，可以实现自己的理想，证明自己的价值。但是同时由于盲目乐观，急于求成市场意识单薄，往往失败。因此，我们应该根据个人的实际情况去选择创业还是选择略微风平浪静的求职。



## 就业创业课程心得体会篇五

我国正处在一个伟大的变革的时代，特别是在加入世界贸易组织协会以后，随着社会主义市场经济化和经济全球化的进一步推进，人们的生产方式、社会关系、价值观念乃至文明形态都在发生着日益深刻的变化，因此学校担负着全面推进素质教育，培养高素质的创新型人才的使命。为了让我们更好的接受创业的基础知识，学校开办了创业模拟班，通过短暂的课程学习，让我们能够系统的了解创业。

通过这段时间创业课的实训，我们在老师的指导帮助下，完成了实训课中的各项任务。虽然创业实训的时间不长，但课程很充实，从中收获到了很多知识，了解创业的主要流程，让我对今后的创业有了更深刻的认识。

现在大学生在就业方面的压力越来越大，在找工作困难的情况下，创业就成了一条很好的出路。各地的地方政府也鼓励创业，不仅给更多的劳动者更广的发展，为社会创造更多的就业岗位，而且有利于实现个人价值，提高个人的自信心，在这种创业的氛围下，还能推动社会的进步与经济发展。而对于我们每位有梦想的人，现在要面对的不仅仅是心态的转换，更要面对经济环境对我们实现梦想的巨大考验。

创业，尤其是大学生创业，很多时候都是因为一时的冲动，没有经过深思熟虑，更没有经过大量的市场和社会环境的调查分析。同时，大学生缺乏创业必备的综合素质，没有专业的技能和指导，对市场动向把握不准，过于追逐创新而偏离实际，资金匮乏，因此很多大学生创业的激情在一刚开始就被种种挫折与困难浇灭，最终失败而告终，创业需要勇气和毅力，但这样的勇气和毅力都必须建立在个人较高的创业素质和能力之上，否则也只能算是蛮干。

在学习的过程中，我学到了以下几点：

一是学习创业理念，当前越来越多的下岗职工自谋职业或自主创业实现再就业，创造了财富。创业，不仅是实现就业，还是实现对人生的追求和自身价值。

二是学习创业知识，要全身投入到学习当中去，学习创业需要的条件~相关政策及法律等知识~避免在创业过程中走弯路，减少不必要的损失，为创业梦想插上有力的翅膀。

三是学习创业的技巧和本领。通过学习和交流，准确把握社会发展的潮流和方向，运用技巧和本领，在越来越细的社会分工和日新月异的行业中追求最合适自己的创业道路，挖掘第一桶金。

对于大学生创业，我认为最根本的就是在创业之初就要充分认准和把握自己创业领域的市场饱和度、市场动向和社会环境，既要考虑到社会环境、市场环境，又要考虑到自身的情况，同时要采取各种措施(如与他人合作)尽可能的使风险最小化。这是大学生创业最根本也是最基础的准备。

其实，在创业基础打好的基础上，大学生创业要讲究效用，要一步一个脚印，不能够急于求成。创业必须讲究策略性与计划性，既要创业过程与发展有一个长远的规划，又要这种创业过程中的每一个细节，要针对每一个细节做出全方位的分析 and 预测。再者，创业者必须时刻具有危机感，要有危机意识和潜在危机的预警性和前瞻性。在充分考虑到同行业竞争所打来的压力和危机，要预测当前行业状况的走向和可能导致的危机，创业者要具有危机意识，并对潜在的危机做出相应的预警才能够真正独立于竞争的大环境中不败。以上是我对于大学生创业的理解，大学生必须同时具备以上综合能力才能够真正开始自己的创业实践，这是对于一个创业者内在和外在的要求，是创业过程中所必须得到考验的。

通过这次培训，我对我的项目的操作运营有了更深刻的认识，我总结了“四要”：

一、要生存。在梦想和现实冲突之时，生存是第一需要的。创业之初，特别是在极其困难的时候，企业要先学会活着，而后再考虑成长，但是梦想的目标不能变。

二、要学习。在危机中学习，提高抗风险能力，利用这个时期有针对性的学习，苦练内功，积蓄团队力量，提升内部管理张力，为危机之后的发展做好准备。

三、要关注。要特别关注国家相关政策和市场环境的变化利用有利的政策，随时调整企业策略。

四、要总结。仔细总结过往经验，并思索未来发展和经营模式。

在这次培训当中我被老师的耐心细致的敬业精神和学员的认真积极的学习态度所深深感动。在师生的不断交流下，大家掌握了系统的创业知识体系，清醒地看到自己所从事行业的市场形势及创业环境，学会去如何组织、计划、实施和做大做强等，更难得的学会了结合自身实际确定决策思维模式，创业综合素质有了很大的提高。

总之，这次创业课的实训受益匪浅，学习到了更多的知识，提高了自己的眼界。以后，我将更努力、认真、刻苦的学习，以这种态度来提高自己的能力、完善自己，创造一个属于我自己的明天。我坚信通过此次培训，我将会做一个企业的享受者。