

# 代理商会议 代理商会议致辞(优秀5篇)

人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？下面我给大家整理了一些优秀范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

## 代理商会议篇一

尊敬的张总、各位领导、各位代理商朋友、世纪金榜的各位同仁：

大家好！

大地春回，万物复苏。在生机勃勃的春天我们齐聚美丽的泉城济南，满怀激动、喜悦的心情迎来了世纪金榜\_年度新产品发布暨销售政策研讨会，非常荣幸能够作为代理朋友的代表站在这里发言，在此我谨代表全体代理商同仁向与会的每一位嘉宾朋友致以最诚挚的祝福，代表所有参会的代理朋友对本次盛会表示热烈的祝贺！

时光飞逝，日月如梭，不知不觉中我们已和世纪金榜公司紧密联系在了一起。世纪金榜过硬的图书质量让我们在师生面前骄傲；世纪金榜细致的营销服务让我们在合作面前感动！世纪金榜公司的贵仁重义，让我们领悟了孔孟大家的风范；世纪金榜公司的战战兢兢、如履薄冰，让我们学会了低调为人，认真做事的风格；世纪金榜公司的全心全意为客户，殚精竭虑出精品，让我们体验了树行业正气之风，为用户着想的执着坚定。在两年的默契合作中，泉州一凡图书有限公司在世纪金榜快速发展的带动下，也取得了飞跃式的发展，与世纪金榜合作之前，我公司的销售仅仅局限在纯粹的进货、批发，之后不闻不问，等来的却是大量的退货、销量的缓慢增长，

所辖市场的区域空白更是不可想象。在与世纪金榜合作的过程中，让我公司迅速脱胎换骨，无论是公司的管理还是销量都达到了一个更高的水平，与世纪金榜的合作，使一凡图书有限公司真正懂得了“经营品牌图书，打造品牌企业”的深远意义。

俗话说的好：不是每一场雨都及时，不是每一场火都温暖。但我们和世纪金榜的合作不仅是正常的生意伙伴，更是亲密无间的亲人朋友。虽然图书产业是朝阳产业，但我们国家的出版行业还不健全发达，这样的时代需要我们这些优秀的世纪金榜代理商同仁来肃清渠道的淤泥，给图书这个朝阳产业以支持和帮助。朋友们，今天的聚会加强了我和世纪金榜公司的合作交流沟通，今天同世纪金榜的合作影响着每一位代理商的将来，我们有责任、有信心和世纪金榜携手并肩共创书业美好未来。

最后祝代理商大会取得圆满成功!祝与会嘉宾身体健康，事事顺心，在新的一年里百尺竿头更上一层楼!

尊敬的梁在信董事长，

尊敬的工程机械协会陈正利秘书长，

各位亲爱的代理商代表，大家好!

虎年伊始，能与各位在美丽的港口城市烟台欢聚一堂，召开20\_年度代理商会议，我感到无比荣幸!过去数年间，在各位的积极支持与合作下，大宇重工业烟台有限公司有了今日的辉煌发展。借此机会，我谨代表我个人和公司，向各位表示衷心的感谢!

首先，让我们回顾过去的一年。从外部环境看，20\_年真可以说是风起云涌，竞争激烈的一年。中国经济发展保持8.6%的高速增长，工程机械市场也保持上升势头。但与此同时，日

立、小松等原有的竞争对手通过扩大生产规模、提高了供应能力;沃尔沃、利勃海尔、住友、加藤等新兴对手也纷纷进驻挖掘机市场;二手挖掘机大量涌入,使得挖掘机市场竞争日趋白热化。另外,突然爆发的sars□影响了正常的营业活动;银行按揭不能正常进行,则更是雪上加霜;可以说,20\_年是销售环境非常恶劣的一年。从公司内部来讲,为了扩大生产能力我们进行了工厂的扩建,这样一手抓建设,改造扩建生产线;一手抓生产,生产供应挖掘机,也的确是困难重重。但是,在烟台有限公司的全体员工以及在座各位团结一心、努力奋进下,我们完成并突破了6000台的既定销售目标,取得了辉煌的业绩。在这里,我对过去一年各位所付出的辛勤与努力,表示深深的谢意;对各位辛勤创造的业绩,表示热烈的祝贺!

我们不能因为过去一年的业绩而沾沾自喜,固步自封,时光仍在流逝,工作还要继续。全新的20\_年已经来到,为了实现下一个跨越式的发展,我们聚集在此,制定新年的发展方针与计划。

众所周知,20\_年挖掘机的销售目标我们已经确立,为10000台。在考虑各地区的市场规模、成长潜力等因素后,各支社、各代理商的目标也已经确立完毕。借今天这个机会,我想说明一下,可能诸位中有人会认为这个目标是不现实的,我认为这取决于我们如何去做,我相信市场一定会更加广阔,目标一定会完全实现。目前,在已经掌握市场的地区,我们要发扬长处,继续保持优势;在竞争相对处于劣势的地区,我们更要彻底分析原因,树立妥当对策。如果大家共同努力,一定会化劣势为优势,克服困难,实现目标。

为了实现10000台的目标,一方面我希望各位努力奋斗,另一方面,我们大宇公司也会对各位的努力给予回报。为支持和帮助各位的工作,公司将采取如下各种措施。

1. 应对销售旺季,充分备足货源,最大限度减少因货源问题给诸位造成损失。

2. 通过机种供应多样化，满足市场多元化需求。
3. 全面引进新机型(7型),通过此举，提高大宇产品在市场上的技术竞争力。
4. 对于5.5吨，22吨等需求量大的机种，旧机型(5型)同时生产供应，以最大限度减少低价位市场上销售份额的损失。
5. 通过补充完善现行奖金政策，对于优秀的代理商给予优惠的奖励;对于规模较小的代理商，也会给予与业绩相当的奖励。
6. 灵活的银行按揭这里不再多说，公司还要研究开拓多种方式的销售条件，然后逐步提供给各位。
7. 广告费、交流会费用等，各位为拓展市场而进行的各种促销活动中的促销费用，公司仍负担50%，这个政策还会继续实行。
8. 我们计划按地区形成并运行“骨干代理商联合体”。通过这种联合体，活跃代理商与公司的双向交流，从各种大宇政策信息的正确传达与市场生存竞争的信息着手，积极交流，迅速反应，及时调整相关政策，通过与诸位代理商通力合作，携手并进，共同主导市场发展。
9. 目前，北京项目组正在通过各种努力，积极参与政府机关所实施的各种招投标工作，这不仅能够拓展销售渠道，同时也能够提高大宇挖掘机的知名度。我希望诸位更加积极地参与招投标工作。
10. 如果诸位有这个意愿，并且已做好充分的前期准备，诸位可以代理除挖掘机以外的，叉车、数控机床、发动机、发电机、压缩机等大宇制造的所有产品，成为大宇综合代理商，与公司共同发展。

各位代理商代表，对于我们大宇来说，20\_年意义深远。首先，上半年即将实现累计生产销售突破20\_0台的宏伟业绩，而20\_年10月1日是大宇重工业烟台有限公司创立10周年的特殊日子，具有非凡的意义。

过去的十年，在我公司全体员工的奉献努力与各位的全力支持下，我们烟台公司才有了今日的发展与辉煌，第一个十年即将结束，新的十年又要开始，在这承上启下的关键一年，希望各位继续给予协助，我期待着各位的不懈奋斗。让我们齐心协力，创造新的历史；让我们满怀豪情，奔向美好的未来！

最后，对于准备不足、招待不周的地方，还请诸位多多海涵。今天全国各地的代理商代表与大宇员工欢聚一堂，真是一次难得的机会，我非常希望诸位能够海阔天空，畅所欲言，互相交流，互相融和！在这里，对过去一年诸位代理商的积极支持与协作，我再次表示深深的谢意！

甲申金虎年，祝愿各位身体健康，家庭幸福，事业繁荣！谢谢。

## 代理商会议篇二

尊敬的张总、各位领导、各位代理商朋友、世纪金榜的各位同仁：

大家好！

大地春回，万物复苏。在生机勃勃的春天我们齐聚美丽的泉城济南，满怀激动、喜悦的心情迎来了世纪金榜20##年度新产品发布暨销售政策研讨会，非常荣幸能够作为代理朋友的代表站在这里发言，在此我谨代表全体代理商同仁向与会的每一位嘉宾朋友致以最诚挚的祝福，代表所有参会的代理朋友对本次盛会表示热烈的祝贺！

时光飞逝，日月如梭，不知不觉中我们已和世纪金榜公司紧密联系在了一起。世纪金榜过硬的图书质量让我们在师生面前骄傲；世纪金榜细致的营销服务让我们在合作面前感动！世纪金榜公司的贵仁重义，让我们领悟了孔孟大家的风范；世纪金榜公司的战战兢兢、如履薄冰，让我们学会了低调为人，认真做事的风格；世纪金榜公司的全心全意为客户，殚精竭虑出精品，让我们体验了树行业正气之风，为用户着想的执着坚定。在两年的默契合作中，泉州一凡图书有限公司在世纪金榜快速发展的带动下，也取得了飞跃式的发展，与世纪金榜合作之前，我公司的销售仅仅局限在纯粹的进货、批发，之后不闻不问，等来的却是大量的退货、销量的缓慢增长，所辖市场的区域空白更是不可想象。在与世纪金榜合作的过程中，让我公司迅速脱胎换骨，无论是公司的管理还是销量都达到了一个更高的水平，与世纪金榜的合作，使一凡图书有限公司真正懂得了“经营品牌图书，打造品牌企业”的深远意义。

## 代理商会议篇三

各孕婴用品供应商：

为共同搭建一个山西母婴店、代理商、厂家交流合作的平台，诚邀您参加，由恒力源、婴姿坊、婴缘携众多厂家共同举办的“牵手给力·我们共赢”山西首届孕婴用品新品发布暨订货会。

时间：3月6日—8日

地点：山西太原并州饭店(五一广场西南角)

日程安排：3月6日下午14:00—18:00报到

19:00晚餐(并州饭店)

3月7日上午07:00—08:00早餐(并州饭店)

08:30—12:00“买好赢利”店铺领袖特训

12:30—1:30午餐(并州饭店)

下午14:00—18:00新品推介及订货政策发布

晚上18:30—21:00晚餐及交流座谈(并州饭店)

3月8日全天现场看样订货(恒力源亲贤店)

12:00—13:30午餐(芙蓉酒店)

范文二：

尊敬的奇搜合作伙伴：

奇搜的资本运营渠道规划与支持分组交流、讨论返程

范文三：

\_\_\_\_\_：

2、会议日程安排：3、会议联系人：

\_\_\_\_\_公司\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日

会议回执

## 代理商会议篇四

至：有限公司非常感谢贵公司长期以来对深圳市极致软件有限公司的大力支持，为了提升各区域代理合作商的产品知识及销售技巧、加强区域性市场推广营销及长期友好合作，也

为了更好地服务于客户，深圳市极致软件有限公司总部特安排了此次“极致软件产品知识及销售技巧培训会”特邀请广大代理商到深圳总部一聚，具体安排如下：

## 一、时间计划：

本次会议共安排3天时间，自/3/22日至2012/3/24日，为期三天。

## 二、日程安排

### 时间

1.2.3.4.5.

### 内容

### 参会人员

吴亮明各参会代理商李江宁熊灿华王建军

2012/3/22上午(8：50—12：00)

2012/3/22下午(13：30—18：00)

1. 客户服务及呼叫中心模块培训2. 租赁管理培训3. 收费模块培训  
1. 采购仓库的培训2. 人力资源系统培训(部分)

各参会代理商曾琪各参会代理商刘星罗海燕各参会代理商罗海燕吴亮明李江宁

2012/3/23上午(8：30—12：00)

2012/3/23下午(13：30—18：00)



2012/3/24全天

《锦绣中华》或《东部华侨城》旅游一天

### 三、费用事宜

交通及住宿费用：交通及住宿费用：由各代理商自行承担交通及住宿费用，极致公司可根据报名表优化住宿方案，协助预定酒店(以环境舒适且价格相对实惠为原则)。餐费：餐费：极致公司承担2012/3/22日至2012/3/23日的中餐及晚餐、2012/3/24日旅游项目的中餐。培训期间的午餐以商务快餐为主，晚餐由公司组织安排特色聚餐。公司回馈：公司回馈：为答谢所有参会代理商对极致软件的大力支持，特为每家参回馈会代理商赠送“极致物业管理系统(普及版)”一套。

### 四、极致软件联系方式

电子邮箱□xx

### 会议活动邀请函【范文二】

我们特邀各位嘉宾和我们一起讨论。

主办单位

经济观察报

经济观察网

上投摩根基金管理公司

会议地点北京国际饭店会议中心二层多功能厅8号

邀请嘉宾

## 代理商会议邀请函【范文三】

致各孕婴用品供应商：

为共同搭建一个山西母婴店、代理商、厂家交流合作的平台，诚邀您参加，由恒力源、婴姿坊、婴缘携众多厂家共同举办的“牵手给力·我们共赢”山西首届孕婴用品新品发布暨订货会。

时间：203月6日—8日

地点：山西太原并州饭店(五一广场西南角)

日程安排：3月6日下午14:00—18:00报到

19:00晚餐(并州饭店)

3月7日上午07:00—08:00早餐(并州饭店)

08:30—12:00“买好赢利”店铺领袖特训

12:30—1:30午餐(并州饭店)

下午14:00—18:00新品推介及订货政策发布

晚上18:30—21:00晚餐及交流座谈(并州饭店)

3月8日全天现场看样订货(恒力源亲贤店)

12:00—13:30午餐(芙蓉酒店)

## 代理商会议篇五

尊敬的各位领导、各位来宾、全国各地的经销商朋友们：

大家早上好！北风挡不住春天的脚步□xx已向我们挥手告别，冰雪封不住青春的热情□xx已随春潮滚滚而来！

春上枝头花竞艳，国逢盛世人同欢。很荣幸在这里与各位欢聚一堂，共叙友情，举杯同庆！在这分享成功与喜悦的美好时刻，我代表方圆公司向今天前来参加会议的各位领导、各位嘉宾和朋友们表示热烈的欢迎！对你们一直以来对我们的关心、支持和帮助表示诚挚的感谢！向我们的合作伙伴我们最忠实的经销商朋友们表示热烈的欢迎和诚挚的谢意！

玉兔回宫传捷报，金龙奋舞庆新春。站在岁末，我们回望过去，过去的一年有太多的感动与故事；站在岁首，我们期盼未来，未来的一年有更多的期望与梦想！

想起xx年，我们感慨万千：我们把每一天都当作“零起点”，风风雨雨，如履薄冰，战战兢兢。寒风中、烈日下，到处是方圆人的足迹；朗月下，漆黑中，多少未眠的夜晚！路遥知马力，日久见人心，困难见真情！在座的各位奋战在市场一线的客户和将士们无怨无悔，不离不弃，并肩作战，寸土必争！一年的努力，使zz酒的市场份额迅速扩大，市场的基础更加稳固，取得的成绩有目共睹。

我们经受了坎坷、挫折和逆境，也获得了关心、支持和爱护，更赢得了鲜花、胜利和掌声。过去的一年，我们最大的收获是赢得了众多志同道合的朋友，一起用心卖力的推广我们的zz酒！产品在市场的良好势头源自于集体的智慧和力量，源自于我们的创业精神和拼搏作风。这些年，我们方圆公司如同一艘乘风破浪的船，载着大家，一路远航，共同铸就了今日的辉煌！借此机会，请允许我向长年累月在市场的前沿阵地打造我们zz酒品牌的经销商朋友们表示由衷的谢意！

想起xx年，我们更忘不了z酒集团股份有限公司各位领导的关心和支持，有太多的事情值得我们铭记，有太多的故事让我

们感动，一个电话、一次拜访、一个建议、一条思路……，无不透着对zz酒的真挚爱护；对z酒品牌的精心维护；对z酒集团公司形象的深情呵护！借此机会向关爱、关注、关心zz酒的各位领导再次表示最诚挚的感谢！

走过往昔，奋斗的汗水刚刚拭去；展望未来，胜利的笑容还在蔓延。我们迎来了崭新的一年！新的一年，我们豪情满怀，新的一年，我们信心百倍！我们的关系简单而纯洁，那就是这十二个字——共同目标，精诚合作，互利共赢！让我们携起手来，一起用心来感受真情，用行动来兑现诺言。

风正潮平，自当扬帆破浪；任重道远，更需策马扬鞭。让我们以“用心做事，追求卓越”为指导，以诚立业，以信铸魂，鼓足干劲，再接再厉，共同创造更加美好的明天！激情与成功同在，我们会发展得更大，生活得更好！光荣与梦想共存，我们会站得更高，飞得更远！

最后，我代表公司所有人员衷心祝愿在座的各位龙年吉祥，身体健康，工作顺利，阖家康宁！