

# 最新供应商座谈会的领导发言稿 供应商座谈会发言稿(优秀5篇)

在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？这里我整理了一些优秀的范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

## 供应商座谈会的领导发言稿篇一

尊敬的各位来宾、领导、朋友们：

您们好！

今天，在这个风和日丽的2015年春天，我们在这里隆重举行xxx集团第一届供应商联谊大会，首先对您们的到来表示最诚挚的欢迎！！

来的贵宾有10多年的老朋友，也有新朋友！xxx由一家小作坊发展到今天已有三家企业年产值10亿都，离不开新老朋友们的支持与帮助；所以今天您们是xxx的贵宾，是xxx的友人；您们是xxx的合作伙伴。

我从中感悟出两点：

1. 双赢和互信使我们共同进步
2. 沟通是我们有效合作的方式

有效的沟通能够消除彼此的误会，采购部作为我们与各位供应商交流的重要窗口，加强直接的沟通，夯实互信合作的基础，促进相互的进步。

在以后的合作中，希望各位能够给我们指出我们工作中的不足，同时把好的经验传递给我们，我们不胜感激。同是，我们也会及时将我们的看法和问题反馈给各位，以促进我们的合作更加高效务实的展开。

我们在这里，承载着春天的希望。我们将和供应商一道成长，相互信任，相互支持，同舟共济，相濡以沫。让我们充满激情，共迎下一个辉煌。再次感谢 您们的到来！

最后：祝您们身体健康，生意欣隆，万事如意，阖家欢乐，！

谢谢大家！

## 供应商座谈会的领导发言稿篇二

尊敬的各位供应商，各位贵宾：

大家好，非常荣幸的能够邀请到各位供应商和合作伙伴，出席河南长领食品有限公司第一次河南区花生供应商座谈会。在此我代表公司对你们的到来，表示衷心的感谢和热烈的欢迎！

今天在座的各位来宾当中，有许多是我们二十多年的老朋友，从1995年建立花生厂以来，经过二十年的共同发展，我们之间一直有着良好的合作关系。长领的发展与壮大，离不开老朋友的真诚合作与大力支持。我对你们再次表示衷心的感谢！同时，我也对到会的新朋友表示热烈的欢迎。并希望能与你们真诚合作，互利共赢、共同进步，发展为新型的战略伙伴关系。

我们长领快速发展的背后，与在座各位供应商、合作伙伴的积极配合，不懈努力是分不开的，虽然我们在发展过程中也存在一些问题和不足，但我们在发展中不断完善自己。下面我想就公司的采购思想与各位交流一下：

随着企业规模的扩大和市场竞争的加剧，需要我们与供应商发展成为一个战略伙伴的整体，大家的利益是共同的，双赢，我们要抛弃过去那种博弈的关系，实现联合竞争，互相帮助，共同盈利的共同体。今后我们的采购思路是逐步把70%的采购量，由战略供应商来实现。供应商布局往70%：20%：10%比例发展。怎么才为战略供应商呢。

1、具有稳定的质量

2、具有价格竞争力

3、具有良好的供应能力和设备及场地及库存水平。更重要的是能共同承担经营风险和共同受益的合作意识。

质量在消费者心中是一个稳定的概念，消费者需要一个稳定的质量的好产品，它不能随着行情的波动而波动的，所有我们采购和生产的产品质量应该是稳定的，合格的，优秀的。我们将建立明确的质量标准体系，并建立起质量标准的电网，何为“电网”，就是质量的底线，碰到了就“电住”了。在质量标准的建立过程中，希望得到大家的支持，肯请大家多多帮助，多出主意。

我们的价格是行情确定的，通过大行情的通货价格，有明确的质量标准，进行成本分析核算，确定一个让供应商有利润我们有竞争力的价格。这是我们的第一个定价原则。第二个原则，我们采购不是追求价格最低，而是追求使用成本最低。买的便宜不一定用着便宜。第三个原则，我们追求一定要供应商有利润的原则。

我们今年的采购任务是3万吨，将根据供应商的供货能力，进行供货数量层层分解。这样稳定了我们的采购量，稳定了你们的供货量。

我们目前的付款方式月结和滚动结款两种方式，但不排除有

时候也有要求现款的客户，但现款客户绝不会成为我们的战略供应商。付款有几个优先原则：供应及时、质量稳定、价格有优势。

从今年开始我们开始试行对供应商的考核，对供应情况良好的客户正在研究奖励措施，对供应情况恶劣的客户进行淘汰。

消除彼此之间的误会，降低双方的浪费，夯实互信合作的基础，促进相互进步，共同盈利发展。沟通是我们解决问题的桥梁和纽带。

各位合作伙伴，在以后的合作中，希望各位能够指出我们工作中的不足，同时把好的经验传递给我们，我们不胜感激，同时我们也会将我们的看法和问题反馈给你们，以促进我们的合作更加高效，务实双赢的展开。

各位供应商伙伴，长领的昨天感谢你们的支持，今天感谢你的帮助，长领的明天更需要你们的厚爱，我们坚信，随着长领发展战略的快速推进，与各位伙伴的合作一定会结出更加丰硕的果实，一定能够共创更加美好的未来。

谢谢大家！

## 供应商座谈会的领导发言稿篇三

尊敬的×××各位领导、各位业界同仁朋友！

大家下午好！

我受×××董事长×××先生委托，出席今年的×××公司供应商大会，我感到非常荣幸，在此能够与各位领导和业界同仁聚集在一起，聆听各位领导的亲切教诲，共商今后合作与发展之大计。感谢×××公司给予鄙公司的殊荣，能够得到领导和客户的信任和肯定，是一个企业的最高荣誉，我们

将会倍加珍惜。

首先，我愿借助今天的机会，谨代表×××公司，向×××公司对我公司多年来发展所给予的支持表示衷心的感谢！

在西北局×××公司正确领导下，×××与×××公司签订了战略合作伙伴，迄今已有×××年，合作业绩也由×××年的×××万元人民币，发展到×××年的×××亿人民币，增长了近30倍，合作项目领域也在不断地拓宽。在×××公司的关心和厚爱下，我公司与×××油田也建立了战略合作伙伴关系，同时公司高端产品也顺利进入塔里木和吐哈油田，开启了新的合作篇章没有×××公司的关心和支持下，就不会成就不断壮大的×××公司。在此，由衷的向×××公司表示感谢。

各位领导、各位同仁：

崭新的一年已经向我们走来，既有着挑战，也存在着机遇。我们将秉承“创新、合作、诚信、共赢”的理念，积极配合×××公司业务的不断拓展，力助×××公司的高速健康地发展，这也将成为我们今后工作的主题。我们会始终牢记“质量第一、客户至上”的经营理念，竭诚用心地为×××公司提供优质的产品、快捷的服务。我们会努力地做到“供货及时、品质优良、价格合理、服务周到”。同时，为进一步提高公司服务技能，完善服务体系，公司在塔河油区投入近3000万元，成立了“服务”、“维修”、“检测”一体的产品服务中心，竭力为×××公司提供一流的售后服务，真正成为×××公司金字招牌的a级供应商。

“路漫漫其修远兮，吾将上下而求索”，在×××公司的引领下，我们将会同众多供应商一道，振奋精神、鼓足干劲、奋力拼搏。值此大会之际，祝各位领导、各位来宾身体健康、工作顺利、阖家幸福；祝各位供应商企业，事业蒸蒸日上！

谢谢大家！

## 供应商座谈会的领导发言稿篇四

尊敬的彭董，各位领导、亲爱的各位同仁，各位来宾：

大家晚上好！（鞠躬）

非常高兴能出席今天的盛会，能够与诸位欢聚一堂，本人深感荣幸！作为一个企业，能够得到客户的信任和肯定，是他最高的荣誉；通过去年的努力，我公司取得了骄人的成绩，今天，新大兴集团公司授予硕磊商贸公司“20xx年度优秀供应商”荣誉奖项，我心情激动，深感荣幸和自豪。新大兴公司坚持“以情育商，以诚待客”的企业宗旨、先进的经营理念、强烈的创新意识和优秀的企业文化，对合作供应商有着良好的示范和带动作用。新大兴这个品牌在涪陵乃至重庆都家喻户晓，为库区的发展作出了巨大贡献。俗话说“背靠大树好乘凉”我们能依托这样的公司发展，倍感欣慰和自豪，也更显自信。

通过与新大兴公司的合作，得到了自身综合能力的大幅度提高，在此，我代表重庆市硕磊商贸有限公司由衷的向新大兴公司表示感谢。向尊敬的彭董表示感谢。我也想借此机会，表达对众多合作伙伴的感谢！表达对工作在一线员工的感谢！

重庆市硕磊商贸公司成立于2005年，旗下有伊利液态奶，金角牛肉干，金锣火腿肠，光能苏打水等多个国内知名品牌商品。

我承诺：在新的一年里，硕磊公司用实实在在的服务、货真价实的产品，与新大兴集团携手迈向美好的明天。！

我坚信：在新大兴集团公司的带动下，我们将会和众多合作伙伴一道，

秉承创新、合作、共赢的理念，助力新大兴公司的高速发展。

最后，让我们共同祝愿新大兴集团更加繁荣昌盛，我们的事业更加辉煌！全体员工的生活更加美好！。

谢谢大家！（鞠躬）

## 供应商座谈会的领导发言稿篇五

尊敬的各位领导、各位来宾、\*\*公司的各位供应商伙伴们，欢迎您参加服务有限公司的供应商座谈会，会议将于15：00准时开始，请入座稍待，谢谢！（音乐声恢复）

我们的会议在5分钟后开始，为确保大会的顺利进行，请您将手机调成静音状态，谢谢！

尊敬的董事及公司领导、各位供应商朋友们，

大家下午好！

这里是20xx年\*\*公司供应商座谈会现场，首先，我谨代表服务有限公司对各位供应商的到来表示热烈的欢迎！

今天我们相聚在此，主要是促进公司与供应商之间的交流了解，建立长期互惠供求关系，并借此机会，感谢各位长久以来的支持和厚爱。

现在，我很荣幸的向大家介绍今天莅临本次会议的公司领导，他们是：公司董事长先生、公司仓务部总监先生，让我们以热烈的掌声再次对在百忙之中前来参加本次大会的领导和各位供应商的到来，表示热烈的欢迎和衷心的感谢！

接下来为大家介绍一下今天的会议议程：

第一项由公司董事长向大家介绍\*\*集团简介及发展方向

第二项由供应商代表发言

第三项公司仓务部总监向大家介绍配送中心的工作规划

首先掌声欢迎\*\*公司董事长先生向大家介绍\*\*集团简介及发展方向。

感谢，相信在详细讲解下，大家应该对\*\*集团公司有了更进一步的了解，现在有请供应商代表发言，掌声欢迎。

现在进行会议第三项，有请公司仓务部总监向大家介绍配送中心的工作规划，掌声欢迎！

五月是一个春意盎然的好季节，是百花争放的好季节，更是播种、辛勤劳动的好季节，在这浓情五月中，我们的会议虽然短暂但非常务实，相信\*\*集团公司与供应商彼此之间已经建立起了一个联系的纽带，互信的桥梁。在此我们衷心的祝愿大家都能以此为契机，为企业的发展，共创辉煌。各位来宾，供应商座谈会，到此圆满结束了！谢谢大家！