最新财税基础课程心得体会 程序设计基础课程心得体会(汇总5篇)

心得体会对个人的成长和发展具有重要意义，可以帮助个人更好地理解和领悟所经历的事物，发现自身的不足和问题，提高实践能力和解决问题的能力，促进与他人的交流和分享。那么心得体会怎么写才恰当呢？那么下面我就给大家讲一讲心得体会怎么写才比较好，我们一起来看一看吧。

财税基础课程心得体会篇一

程序设计基础课程是计算机科学与技术专业中的关键课程之一，它是学习更高级编程语言和软件开发技巧的基础。通过这门课程，我们可以学习到基本的编程思维和算法，培养逻辑思维和解决问题的能力。然而，对于刚接触编程的学生来说，这门课程可能是具有挑战性的。编写正确的代码和理解复杂的算法并不容易，需要不断的练习和思考。

第二段：学习过程中的困难和挑战

在学习程序设计基础课程的过程中，我遇到了很多困难和挑战。首先，理解和掌握编程语言的语法和基本概念是必要的，但也是困难的。代码中的括号、分号和各种符号看起来十分晦涩，而且每一个细微的错误都可能导致程序运行出错。其次，学习算法和数据结构也是一项艰巨的任务。有时候，我们需要通过分析和设计复杂的算法来解决实际问题，这要求我们深入理解算法的原理和运作方式。此外，编写大型的程序也是具有挑战性的。需要我们具备良好的项目管理和代码组织能力，以及解决各种编译报错和Debug的能力。

第三段：学习过程中的收获和成长

尽管学习程序设计基础课程困难重重，但通过不断的努力和

学习，我渐渐获得了一些收获和成长。首先，我学会了如何分析和解决问题。编程是一项需要合理的思维逻辑和问题解决能力的任务，通过分析问题，找出问题的本质，我们可以更加高效地解决问题。其次，我学到了一些基本的编程技巧和最佳实践。比如如何编写简洁、高效的代码，如何进行代码测试和调试，并且学会了如何规范地注释和文档编写。最重要的是，我在学习中培养了耐心和毅力，因为在编程过程中，错误和困难时常出现，但只有坚持不懈才能克服它们。

第四段：对未来学习和职业规划的指导意义

程序设计基础课程是计算机科学与技术专业中的必修课程，它为我未来的学习和职业规划提供了指导意义。通过学习这门课程，我对编程有了更为深入的理解和认识，掌握了一些基本的编程技能。这不仅为我学习更高级的编程语言和软件开发技巧打下了坚实的基础，同时也为我未来从事软件开发和计算机技术相关的工作提供了重要的能力支持。另外，学习程序设计基础课程还培养了我的逻辑思维和问题解决能力，这对我未来的学习和职业发展都有着重要的推动作用。

第五段：总结

总而言之，程序设计基础课程是一门具有挑战性的课程，但通过不断的学习和实践，我们可以获得很多收获和成长。在学习过程中，我们需要克服各种困难和挑战，例如理解编程语言的语法和掌握算法的运行原理。同时，我们也需要学会分析问题、解决问题和编写高质量的代码。通过学习这门课程，我们可以培养逻辑思维和问题解决能力，为未来的学习和职业发展打下坚实基础。

财税基础课程心得体会篇二

人们可以踩过你，但是人们不会因为你的痛苦，而他产生痛苦;人们不会因为你被踩了，而来怜悯你，因为人们本身就没

有看到你。所以我们每一个人，都应该像树一样的成长，即使我们现在什么都不是，但是只要你有树的种子，即使你被踩到泥土中间，遥远的地方，人们就能看到你;走近你，你能给人一片绿色。活着是美丽的风景，死了依然是栋梁之才，活着死了都有用。这就是我的做人的标准和成长的标准。

我出生在一个普通而又平困的家庭，家庭的平困让我比同龄孩子显得懂事了许多。都说穷人家的孩子早当家，但我认为穷人家不是早当家，而是早面对现实和选择无奈的现实。初中念完由于家里的平困我放弃了高中，放弃了上大学必经之路。每当我想起那段时间，我就黯然泪下，我是多么想去走走上高中和上大学的路。为了早些脱离贫困为家里减轻负担，我去职业高中学校学幼师专业，去学门手艺，这样可以早早上班，早些赚钱。职业高中毕业后我去扎兰屯市幼儿园当一名普通的幼儿教师，我做了半年后幼儿教师，我厌倦了，这种每天面对呀呀学语的孩子，我觉得这不是我的人生和理想，我能安于现状，我要走出去，去外面的世界看看。

带着这颗不安分的心，我离开幼儿园，到了陌生的秦皇岛，因为我没有高学历，没有什么一技之长，我只能到酒店当一名普通的服务员。在酒店当服务员期间，我努力工作积极表现不管让我刷盘子、洗碗总是认认真真完成无任何怨言，希望能够得到老板的赏识当个大堂经理，可是不管怎么努力也改变不了，我是一个无学历、无特长没有特点的普通农村孩子。一天后厨的大师傅一句话敲醒了我，大师傅跟我说：“孩子别在这里浪费时间了，不管你在这儿干多好，你永远是个服务员，你还年轻，技不压人，出去好好学门技术，将来的路会宽些”。我忽然觉得我长大了，我要一遍一遍的问自己我到这里是来干什么来了，难道就是为了洗碗刷盘子了吗?不是，我是来证明自己，为了出人头地。偶然机会我发现了美容和理发这个行业，我觉得这是我该做的，这是我喜欢做的，我去了标榜美容美发学校。

在这里我经过一年的努力的学习，得到了老师及校长肯定。

以优异的成绩毕业并取得高级美容师资格证书。到了一家大型美容理发会馆工作，打工的日子，我没有把自己当成一个美容师，我把自己当成是这家美容院的老板，每当美容院出现问题的时候，我都会问自己：“如果我是老板，这个问题，我该怎么解决”。就这样我慢慢成长起来，就像一颗树的种子得到了阳光和雨露要破土而出的感觉。我回家里过年，我发现家这里没有一个像样的专业美容院，而且市场还没有开发。在家乡创业的想法逐渐的在我脑中形成，为不安分的心、为自尊的生存、为自我的证明。我创办了扎兰屯市协和健康美疗会馆。开业初期，因为我在外地打工期间积累了很多先进的技术和手法，很快的有了一批客源。随着店里的客户增加，我开始招聘美容师和增加店里的特色项目，但是问题一个一个的出现了，最严峻的问题“店务管理”方面，因为美容师的增加，大家在一起时间长了就会出现不同的问题，特别是都是女孩子，更加不好管理。而且年纪都和我差不多，管理起来更是不容易。店里总是发展不起来，而且大部分客户都是我在做，不放心交给其他美容师，这样矛盾更是不断。最重要的使我没有任何时间和精力考虑店里的方向，忘了自己是一个店里的领航人。就这样店里总是在不好也不坏中生存着□20xx年我结婚了，结婚后老公和我说：“绝望中寻找希望，人生终将辉煌，今天的放弃不是失败，而是为明天更好的发展。

您应该出去好好学习，冷静的把这几年的创业好好总结一下，跌倒了不要紧，重要的是别忘了抓把沙子。把家里交给我，我愿意陪你在路上。”就这样我放弃了协和健康美疗会馆，但是我没有放弃我的理想，我的事业。在这一年多，我多次去哈尔滨和沈阳、广州等地美容院学习总结。我再次创业开办了女王美容院，这次创业我在管理上实施以制度做管理，无规矩不成方圆。我不在去做顾客服务，而是做店里的掌舵手。在产品上，我打出：“将养生和美容相结合为特色发展路线，不单纯考虑表面的美，而要从内到外得到健康和美丽的理念，”。去占领市场。

每次我培训店里的新来的学员的时候，我从她们的身上看到了我从前的影子，都是些想走出来、想发展、有着理想和抱负的女孩儿，但是没有学历、没有经济基础，而且很无奈的面对着社会。看着她们在我的店里逐渐的成长，从一个小树种子，变成一棵小树。我感觉很高兴，想到自己能够给她们阳光，我总会觉得自己很欣慰。现在的我一直在用心的去问自己：“为什么创业、想得到什么”。每次看到她们我得到了答案。我想让更多像我一样的女孩儿，得到帮助，将我多年创业和经营店的经验分享给她们，给她们一个实现自己的舞台，让她们在这个美丽舞台上尽情表演。这就是我未来要开办美容学校的真实想法，也是未来店里发展直营店的方向。的牙学语过。

今天我想到了俞敏洪老师在北京大学开学典礼上的发言，俞敏洪在发言的最后说了这样一段话，让我特别感动，他说：

人的一生是奋斗的一生，但是有的人一生过得很伟大，有的人一生过得很琐碎。如果我们有一个伟大的理想，有一颗善良的心，我们一定能把很多琐碎的日子堆砌起来，变成一个伟大的生命。但是如果你每天庸庸碌碌，没有理想，从此停止进步，那未来你一辈子的日子堆积起来将永远是一堆琐碎。

下一页更多精彩的“创业基础心得体会2000字”

财税基础课程心得体会篇三

不知不觉中，一个学期快要过去了，而我们学习的创业基础课程也即将结束。不知道大家最初是基于怎样的想法选择了这门课程，估计是五花八门吧。而我，说实话，是被这门课的名字所吸引选择的。创业，是每个人都会做的美丽的梦。有的人梦想成真，而有的人却竹篮打水一场空。其实，创业成功也是基于很多因素，这个梦，不是那么容易实现的。 创业，对于许多大学生来讲，是非常具有诱惑力的。苦读十多年，能够考上理想中的大学，几乎所有同学都对前途充满期

盼，都希望能实现自己的人生理想和价值。但怎么去实现呢？创业无疑是其中的一条道路。同时，创业是非常具有挑战性的，伴随的往往是高付出、高风险、知识面有限和技术能力不够等，许多大学生因此望而生畏，更多人则认为自身能力不足，希望工作一段时间后等待时机再去创业。但是在我们面临困惑时，创业基础课程为我们解答了难题，让我们在层层迷雾中，找到了方向。学习这门课程，让我们更加了解创业的知识，也让我们认识到自己的不足和前进的动力。

在创业基础课程上，我们了解到一些专业的知识，比如创业是创业者对自己拥有的资源或通过努力能够拥有的资源进行优化整合，从而创造出更大经济或社会价值的过程。简单的来说，就是创业者积极地探寻机会，积极整合资源，充分利用机会，实现价值创造的过程。 创业的本质在于把握机会、创造性地整合资源、创新以及快速行动，是具有企业家精神的个体与有价值的商业机会的集合，目的是创造利润和新价值。还有创业的功能是促进城乡结构的优化，加快我国城市化进程；促进产业结构优化，加快第三产业发展；促进所有制结构的优化；促进经济规模结构的优化；促进投资结构的优化，加快民间投资进入；带来劳动力就业的倍增放大效应；提高政府就业管理工作效能。通过一大批创业的微型、小型企业的设立和成长，还能够增加国家税源，成为国民经济的新增长区域；成千上万以勤俭、诚信创业的小业主将成为中产阶级的中坚力量，为发家致富提供正面的典型示范，其社会效果和经济效果不可估量。这些关于创业的知识让我们受益匪浅。

创业不是想象中那么容易，但也不是高不可攀无法逾越。

首先，要懂得借鉴与窃取。也许有人会不认同，但不可否认的是，不是所有伟大的创业理念都是原创的。就拿我们身边的例子来说，最近腾讯出的几款手机游戏，天天爱消除、天天连萌、飞机大战等，其实这些都是以前我们玩过的游戏，但是腾讯却能推陈出新，获得大家的喜爱，甚至爱不释手。

所以，不是所有的创业理念都要闻所未闻，见所未见，最关键的还是看你的经营方式。正确的经营方式，即使创业理念相似，也一样能成功。

第二，要目标明确。阿里巴巴集团、淘宝网、支付宝创始人马云说过，“我觉得真的是不缺钱，想法也满天都是。中国缺的是有一个想法，并且能够持之以恒把这个想法不断坚持做下去的人。”最初的创业者也许脑海里有许多天马行空的创业想法，觉得这个也好，那个也好，犹豫不决，但是要知道，这样会让你错失很多机会。千万不要轻易将注意力从一个目标转向另一个目标。一定要在全面考虑下，确定一个明确的目标，并咬着牙坚持走下去。有很多人的成功，都是在所有人都不理解时仍坚持不懈的做下去。记得有人说过，同样的一件事，你做一百次，一万次，那你就成功了。

第三，要吃得了苦，耐得住寂寞，耐得住压力，懂得坚持。生活是公平的，哪怕吃了很多苦，只要你坚持下去，一定会有收获，即使最后失败了，你也获得了别人不具备的经历。就像之前流行的聚美优品创始人陈欧的广告词，“你只闻到我的香水，却没看到我的汗水；你有你的规则，我有我的选择；你否定我的现在，我决定我的未来；你嘲笑我一无所有不配去爱，我可怜你总是等待；你可以轻视我们的年轻，我们会证明这是谁的时代。梦想，是注定孤独的旅行，路上少不了质疑和嘲笑，但，那又怎样？哪怕遍体鳞伤，也要活得漂亮。我是陈欧，我为自己代言。”不得不说，这个广告词把一个创业者所经历的表现的淋漓尽致。

现实中没有天上掉馅饼的好事，也没有不劳而获的成功。要知道，创业者切记侥幸心理，耍小聪明。有些困难是必须要经历的。史玉柱说过，“创业前，很多困难你都不会把它认为是困难，当它突然成为你的困难时，很多人会承受不了压力，就放弃了，这样的人一定是不能成功。”创业不是一帆风顺的，但是要坚持不放弃，要相信黎明总会到来。最后，要懂得团队合作。我先讲个在创业基础课程上听到的一个关

于海豚的故事：饥饿的海豚在觅食，忽然它们欣喜若狂看到海洋深处游动着一个很大的鱼群，这时它们并没有为饥饿冲向鱼群急于求成。因为如果那样，鱼群就会被冲散。它们游动尾随在鱼群后面，用特有的声音“吱、吱？？”向大海的远方召唤。一只、两只、三只？？越来越多的伙伴游了过来，不断地加入到队伍中一起高声呼唤着！当海豚的数量汇聚到一百多只的时候，奇迹发生了！所有的海豚围着鱼群环绕，形成一个球状把鱼群全部围绕在中心。它们分成小组有秩序地冲进球形中央，慌乱得鱼群无路可走，变成这些海豚的腹中佳肴。当中间的海豚吃饱后，它们就会游出来替换在外面的伙伴，让它们进去美餐。就这样不断循环往复，直到最后，每一只海豚都得到了饱餐。相信看到这个故事，大家都会了解到团队合作的重要性。“全球风险投资之父”多里特说“我更喜欢拥有二流创意的一流创业者和团队，而不是拥有一流创意的二流创业团队！”可见，创业团队是非常重要的。创业团队有较高的商业机会识别能力，团队内的信息分享机制也有利于团队成员对商机达成共同认知。并且可以提供满足企业发展的多样化人才资源，使得企业不致因为一个灵魂人物的退出而崩溃。一个完整的创业团队是获得风险投资支持的必备条件。而创建一个高成长企业和一个能够创造重要价值企业，必须要有一个强有力的创业团队。现在的创业时代，不是个人英雄主义的时代，而是一个合作共赢的时代。懂得团队合作，会让你的创业之路平坦宽阔很多。总而言之，创业成功需要“天时、地利、人和”三因素的有效聚合。

其实，在创业基础课程上，我学到的远远不止这些，它给我带来了很大的帮助。在这里讲的，是我个人在学习创业基础课程后的.一些感悟。我觉得，我们大学生趁年轻，可以去试一下，去闯一下，去拼搏一下，创业并不是那么遥不可及，勇敢地迈出第一步，成功已经在向你招手！

财税基础课程心得体会篇四

程序设计基础课程是计算机科学与技术专业的基础性课程之一，我在这门课上学到了很多有关程序设计的基本知识和技能。通过学习和实践，我深刻认识到程序设计的重要性，并且积累了许多心得体会。

第二段：课程目标与内容

在这门课程中，我学习了多种程序设计语言和工具，并且了解了不同程序设计范式的原理和实践。课程内容包括算法、数据结构、面向对象编程等。通过学习这些内容，我明白了程序设计不仅要考虑功能的实现，还要注重代码的可读性、可扩展性和可维护性。

第三段：理论与实践相结合

在课程中，理论与实践相结合，我充分体验到了学以致用的魅力。通过实际编写程序，我不仅学会了如何应用所学的理论知识解决问题，还提高了对计算机的操作和编程的实践技能。通过动手实践，我更加深入地理解了课程中所讲授的概念和原理。

第四段：合作学习的重要性

在课程中，我们常常需要和同学们一起完成一些编程任务。通过合作学习，我意识到团队合作对于提高工作效率和解决复杂问题的重要性。在团队中，我们共同分析问题、讨论解决方案，并分工合作完成任务。通过合作学习，我不仅学习到了如何更好地与他人合作，还增强了我的自学能力和解决问题的能力。

第五段：对未来的反思与展望

通过学习程序设计基础课程，我认识到程序设计是计算机科学与技术专业重要的基础和核心能力。未来，我将继续深入学习程序设计相关的知识和技能，不断提高自己的编程能力。我相信，只有具备扎实的程序设计基础，才能在日后的学习和工作中更加出色地发挥自己的才能。同时，我也希望将所学的知识与他人分享，共同进步和提高。

总结：通过程序设计基础课程的学习，我不仅掌握了基本的编程技能，还培养了逻辑思维和问题解决能力。同时，通过合作学习和实践，我也增强了与他人合作的能力。未来，我将继续努力学习，提高自己的编程技能，并将所学的知识应用于实际工作中，为创造更美好的科技未来做出贡献。

财税基础课程心得体会篇五

2011年下半年，我的大三上学期。创业管理课在张燕老师的带领下悄无声息的开始了，最后经历过创业计划大赛轰轰烈烈的落下了帷幕。无可否认，创业管理这门课给了我很多非常宝贵的启发，原来隐藏于心的创业计划也通过对这门课的深入学习思路变得渐渐清晰。他让我明白了那些创业思路是空想、幻想。那些又是创新的可以实践的。创业是一个要不断完善的过程，所以要加强对创业的管理。

创业的道路是非常曲折的，没有顽强的意志是无法完成预定的创业计划的，所以在创业的道路上要时时刻刻以励志作为前行的助推剂。但是，创业的道路也是幸福的，创业的过程就如品味一杯烈性绝对伏特加，就如经营一段完美的婚姻，就如含辛茹苦的抚养子女功成名就、成家立业，等等。

创业，顾名思义，就是在风险与不确定性条件下，为了获利或成长而创建新型组织的过程。创业要有创业者、技术、资本、市场，这些都是创业需要的核心要素。当然创业过程中，创业精神也是必不可少的。创业精神是一种能够维持创新成长的生命力。可以分为个人的、企业的、组织的创业精神。

励志是创业精神的一个重要方面。要保持创业精神要做到以下步骤：

1、建立愿景，

2、鼓励创新，

3、营造企业内部的创新氛围，

4、建立创业团队。

然而为什么要具备创业精神呢？因为要面临复杂的竞争，要面对不信任的传统的企业管理方法，而分离出来的创业家是最优秀的、最聪明的人。

介绍两本本我最喜欢看的书——《世界上最伟大的推销员》。这两本书在我认为是最优秀的励志书，也可以说是创业必读书。《世界上最伟大的推销员》是介绍一个伟大推销员是如何从一个自卑的、消极的、无赖的、迷茫的小推销员逐渐在他的人生导师的指导下成长为一名强大的、上进的、具有极大吸引力的推销能手的故事，而且这本书附带的《羊皮卷》也是非常经典的励志书。在我失落时我常喜欢拿出来读读，这样不好的情绪就会烟消云散了。用一句话来总结这本书就是——只要决定成功，失败永远不会将你击垮！这本书美国励志作家查尔斯汉尼尔的经典著作。他传授的是为一切成就奠定基础的终极原则、理念、因果和法则，奉献的是一种开发利用人类智慧的手段，以及由此而来的相关人的雄心壮志相契合的无穷魅力。24个章节，24把开启人生成功大门的钥匙。励志的言语在你看完这本书之后你就会觉得这里面无所不包了。我喜欢看这本书，当我缺乏行动积极性时。之所以在这个总结创业管理课心得的当口介绍这两本书是因为我觉得如果在创业过程中你如果拥有强大的精神支柱你就在创业的道路上成功了一半，而如果你真正看懂了这两本书，并且在创业道路上加以实践，那么在拥有强大精神支柱方面你又

成功了一半。如此说来，你就成功了1/4。

在这个创业管理课上，我们在一起学习创业管理的理论知识、我们一起探讨创业道路上的七七八八，我们研究中外著名创业人士创业成功的重要原因，我们一起参与创业计划大赛的竞争、评选并总结经验。在这一个个步骤中虽然没有参加创业实战练习。但是理论学习与对创业的计划管理方面的操控，我们都在这一堂堂实用的创业管理课上精准把握了。这个非常让我知足。在临近期末结课是张燕老师告诉我们不考了，或者说换一种考试评估的方式，那就是结课论文是，着实让每一个同学高兴了一阵子，啊哈，第一门修了不用考的课，但却又让我们每一位学习的成员学在其中、乐在其中。太好了！

下面谈谈我们创业管理课最精彩的一部分——创业计划大赛吧，很新鲜的一次团队合作大赛，用抽签的形式分的组。很不幸的我被分到只有一个女生的蓝队。最后也可能是表现最差的一个队吧。在大赛上各队可以说是各擅其长。各种创新的创意创业带给我们一个个惊喜与压力，轮到我们这组了，我们创业计划是创办一家旅游策划公司，主要业务是为各大旅游公司策划旅游路线，并且为个人业主等团体提供专业的旅游付费咨询服务。由于我们在一开始就不是很统一的明确我们公司的主营业务，以及我们的主要收入来源，加之我们的.解说人员讲解不是很细致到位。导致老师及听众提出各种刁钻难答的问题。杯具了。结果评分肯定是不会很理想的。其实最初在选择项目是，我提议创建一个专卖老年人用品的专卖店，并且店中设置一个老年人用品免费体验区与老年人活动中心，这样就可以吸引更多的老年人朋友光顾以及培养众多的粉丝（忠实的顾客），因为中国正在步入老龄化社会，老年人越来越多，老年人精神生活水平也亟待上升，基于全国开设这种店面的公司太少，完全满足不了市场需求，完全可以说是一个重要的利基市场。但是被我的组员认为是年轻大学生要去为老年人服务，实在是想不通而否了，悲哉，岂不知，老年人也希望活力乐观，而接近年轻人是最好的途径，

这么好的机会，可惜了。另外我还提出了几个其他的创想，但都被他们以“不切实际”否了，无言。其他组的，我觉得“中国红”开花店的最好，接近完美，看来他们花的功夫可能也是最多的。还有其他的也都还差强人意吧。在这不加细评了。