

最新招商工作个人总结(优质9篇)

写总结最重要的一点就是要把每一个要点写清楚，写明白，实事求是。怎样写总结才更能起到其作用呢？总结应该怎么写呢？这里给大家分享一些最新的总结书范文，方便大家学习。

招商工作个人总结篇一

一年马上就要过去了，写一篇工作总结是很有必要的！工作总结可以让我们捋一遍这一年的工作情况。以下这篇：招商局个人工作总结范文是小编为大家准备的工作总结范文！欢迎大家阅读！

今年以来，市委、市政府大力推行“工业强市”战略，紧紧围绕“打造轻纺名城，构建都市花园，推进全面小康”的总体目标，紧扣发展主题，不断创新招商思路，改进招商方式，拓展招商领域，狠抓责任落实，进一步改善和优化投资环境，全市招商引资工作保持了良好的发展态势，取得了招商引资的新成效。

一、基本情况

xx年，全市现有招商引资项目252个，协议引资72.7亿元，实际引资23.58亿元，完成年计划94%。

1-11月，新引进工业类项目116个，协议引资34.48亿元，实际到资8.9亿元。

1-11月，开工建设投资过亿元的重大项目7个，即燕京啤酒总投资2亿元的20万吨啤酒生产项目，中星新材料有限公司总投资1亿元的10万吨高分子材料项目，百合化妆品有限公司总投资1.2亿元的菲娜丝化妆品生产项目，旺旺集团总投资1亿元

新上休闲食品生产项目，香港利丰纺织有限公司总投资1.5亿元的高档针织项目，香港佑威集团总投资1亿元的针织、印染、制衣项目，中国耀华电器总投资1.2亿元的低压电器成套设备生产项目。

这些项目的引进极大地鼓舞了士气，集聚了人气，提升了我市对外开放的水平和质量。

同时，机电类项目14个，协议引资6.7亿元，实际到资1.6亿元，如深圳蓝科电子有限公司投资8000万元生产发光二极管等光电产品，武汉爱特高科技有限公司投资6000万元生产汽车刹车片，元丰工贸有限公司投资5000万元生产汽车零部件，广州天鹿集团投资8000万元生产燃气、燃煤锅炉，江苏路源电动车有限公司投资2000万元生产美佳琪牌电动车等项目的引进，进一步优化了我市产业结构，机电产业有望成为我市经济发展的一大亮点。

二、主要作法

在招商引资工作中，我们坚持以引进加工制造业项目为主，坚持以引进科技含量高的项目为主，坚持招商政策适度优惠，坚持求真务实的工作作风等四条基本原则，具体做了以下几个方面的工作。

(一) 营造大招大引，招大引大的招商氛围。

一是统一思想，强化认识。

6月份，市委、市政府组织领导干部赴江夏、岳阳等地考察学习，对广大干部启发很大，冲击很大，强化了招商引资促经济发展的思路。

二是狠抓督办，强化责任。

年初，市政府与各地签定了责任状，明确了任务和奖惩办法，并将招商引资纳入年度经济目标责任制进行考核。

采取“每月一例会，两月一通报，季度一观摩，半年大检查”方式，加强检查督办。

三是培育典型，强化宣传。

利用各种形式大张旗鼓地宣传成功经验，对各地招商引资起到了极大的推动作用。

全市上下基本形成心往招商想、劲往招商使、千帆竞发、你追我赶的招商态势。

(二)明确做强特色，做大产业的招商思路。

通过招商引资形成产业集聚，通过产业集聚再促进招商引资。

我们主要围绕龙头企业合资扩规、产业链上下延伸相关项目扎堆发展开展招商引资，形成产业集聚和板块经济，今年工业专班多次赴上海旺旺集团大陆事业部洽谈，真诚邀请旺旺集团台湾总部40多人到仙桃考察，最终引进旺旺集团再投资1亿元新建休闲食品生产线，投资建设包装、辅料等配套生产企业，仙桃将成为旺旺集团继南京、长沙之后的第三个总厂级别的生产基地。

今年，我们在引进香港利丰纺织有限公司全面托管银丰公司的同时，将投资1.5亿元在工业园新建高档针织生产线，项目建成后，可将光益、联亮、银丰、裕波等企业生产的棉纺产品全部进行针织加工，这将结束我市纺是强项、织是弱项的历史。

今年6月份，燕京集团投资2亿元兴建的20万吨啤酒生产线，使得华润、百威等啤酒大鳄迅速扩规，预计专供啤酒的麦芽

需求达到10万吨以上，市场前景十分广阔，我们以此为契机，促使浙江金威麦芽公司出资1500万元收购中南麦芽；再投资3000万元扩规，使麦芽厂产量从现在的2万吨达到4万吨。

着眼培育大龙头招商，把引进和培育大龙头作为带动产业升级的核心，板块特色逐步显现。

(三)形成大员上阵，专班紧盯的招商格局。

东部沿海在改革开放后率先发展，外来投资密集，民间资本雄厚，扩张欲望强烈，由于土地、电力、用工等生产要素短缺造成生产成本上升，产业趋同造成竞争加剧，因而向中西部地区实施产业大转移是大势所趋。

鉴此，我们认真组织主要领导挂帅出征，把大型招商活动和大项目拿在手上抓，专班领导亲力亲为，紧盯项目不出成果不收兵。

我们除参加广州春交会、鄂港经贸洽谈会和国际体操节等大型招商活动外，还精心组织了小分队到沿海发达地区招商，还跨出国门，到新加坡、泰国等地招商，每次招商活动都收到了很好的效果。

同时，还邀请国内外客商28批328人次到仙桃进行投资考察。

我们要求在招商中切忌东跑西跑，多做有心人，少做无用功，要有的放矢，重点出击，象钓鱼一样寻找培育亮点招商。

今年以来，在温州、广州、东莞、厦门、福建等地建立窝点，组建专班，开展了一系列的定点招商，既降低了成本，又提高了招招商引资的成功率。

(四)采取巧借平台，以商引资的招商形式。

今年，根据举办活动的区域和对象特点，广州招商引资实行政府搭台企业招商新加坡招商实行“以外引外”招商，江浙招商借助商会平台实行民间招商，厦门招商实行走访客商招商，深圳招商采取观摩与推介相结合实行定向招商。

同时，我们还充分利用10月份我市举办国际体操节的契机，邀国内外客商500多人参会，协议引资25.4亿元。

另外，我们还十分注重加强沿海地区商会组织、行业协会、工商联建立好关系，发挥仙桃籍在外亲友联系广泛以及现有客商推介作用，进行招商。

香港利丰纺织有限公司、香港佑威集团、燕京啤酒集团等知名大企业都是通过仙客商引进的。

今年，我们还特别注重镇办工业园建设，目前，仙桃工业园建设已引进项目8个，在建厂房70000多平方米，工业园建设的发展为招商引资搭建了平台。

(五)制定利于客商、惠及长远的招商政策。

面对新形势，市政府在反复调查研究的基础上，修改了招商引资优惠政策，特别加大了对重大项目的政策倾斜力度，让客商有利可图。

政策明确提出重大项目土地视投资及回报大小分等计价，但必须首先保证村组、农民补偿费和土地办证费；增值税分成不再返还，但地方税种根据投资规模、发展前景、产业带动能力和社会带动能力和社会效益可适当延长减半征收年限；行政性收费一般零收取，但劳务性收费按投资大小实行比例包干，并且一家收费，多家分流。

修改完善后的优惠政策既有原则性，又有灵活性，既具有吸引力和操作性，又不损害长远利益和根本利益。

(六) 建设讲求信用，服务周到的招商环境。

今年，我们按照“安全、赚钱、开心”和“外商无小事，人人是环境，变通是环境，诚信打动人”的理念继续打造招商引资环境优势，把诚实守信和高效服务作为市政府及各部门改善环境的重点。

对重大项目实行“一个领导挂帅，一个专班负责，一个会议协调，一个文件签总，一个中心跟踪”的模式，为项目和客商提供全天候、全过程、全方位服务，对于作出的承诺，再大的困难也要予以兑现，对于要办的事情，力争最短的时间内落实到位，确保项目的成功引进和顺利建设。

正是因为有了这样的招商环境，才有了燕京啤酒集团的成功引进。

今年，市政府召开银企恳谈会、项目推介会，有效的缓解了中小企业融资难的问题，市委、市政府领导还多次上荆州、下武汉争取用电指标，基本保证了招商引资项目建设和生产用电。

我们还注意营造重商亲商氛围，及时解决外来投资者住房、生活、子女就学等方面的后顾之忧。

每逢传统节日，组织各种活动，让他们有一种回家的感觉。

三、存在的主要问题

今年以来，虽然在招商引资工作上进行了艰苦的努力，取得了一定成绩，但也存在一些问题，突出表现在：

1. 工业发展空间受到较大制约，项目落户难的问题开始显现。

土地紧缺是制约招商引资工作的核心问题，部分项目因土地

停批不能开工建设。

由于国家实施宏观调控，停止一切征用土地审批，成为今年招商引资和项目不可逾越的最大障碍，从而导致一些引进项目无法落实，造成无地招商的严峻局势。

2 . 投资结构不够优化。

有的招商引资项目门槛过低，投资结构不尽合理，低水平重复建设的问题比较突出，不利于产业集聚效益的形成。

在引进尖、高、外项目上有一定突破，但数量不多，技术含量也比较低。

3. 环境和服务还需进一步优化。

个别单位和少数机关干部还存在服务意识淡薄、大局观念不强、工作效率低下、服务承诺和优惠政策不到位的问题。

4. 城市规划意识和环保意识不够强，给可持续发展留下了一定的隐患，有的地方片面强调招商引资的重要性，忽略了对城市规划功能分区和环境的影响，环境影响评价执行率不高，环境滞后，“三同时”得不到认真执行。

四、工作建议

1. 树立科学的发展观，切实提高招商引资效益。

要加强招商引资项目筛选，注重项目的科技含量、资源利用率和可持续发展能力，招大商、引真资，努力提高招商引资的质量。

要加大项目包装力度，改进招商方式方法，坚决纠正和杜绝个别地方存在的虚报浮夸的作风，变被动招商为主动招商，注意节约成本，千方百计提高项目签约率、资金到位率和项

目投产率。

2. 继续加强软硬环境建设，不断创新服务环境。

各有关部门要加强协商配合，切实转变作风，正确处理局部利益与全局利益的关系，进一步简化程序，提高办事效率，主动加强协商沟通，帮助解决一些具体问题。

3. 提高依法行政水平，保证招商引资工作的正常开展。

招商引资项目必须根据城市的功能分区和用地性质对号入座，坚持杜绝以招商引资名义自行选摘自《我要公文网》地，随意布局，要下大气力调整征而不用土地，积极盘活闲置资源，合理配置土地资源。

招商工作个人总结篇二

一年马上就要过去了，写一篇工作总结是很有必要的!工作总结可以让我们捋一遍这一年的工作情况!以下这篇：招商办个人工作总结是小编为大家准备的工作总结范文!欢迎大家阅读!

xx年的这一年来，本办在党委、政府的正确领导下，在全办人员的共同努力下，乘着“主攻工业，做精农业，做大做强第三产业……”这一下埠大发展思路和主线，在全区招商引资工作的大政方针政策下，紧紧依托党委政府《关于进一步加快下埠工业经济发展的决定》为培植下埠新的税源和经济增长点，进一步解放思想，转变招商理念，营造全镇合力招商的良好氛围，招商工作取得了一定成绩，具体情况汇报如下：

一、放活政策，加大宣传，全民招商

1、今年我镇制定了《关于进一步加快下埠工业经济发展的决定》。

出台了一系列优惠政策，对每个行政村下达了招商引资任务，并纳入年终考评，给予奖罚，鼓励社会中介人参加招商引资，并对引进项目给予奖励。

2、加大了招商引资宣传力度，宣传我镇招商引资形势和区镇优惠政策，下农户作思想工作讲解招商引资对我镇作用和农户自身利益，使人们牢固树立“人人都想投资”的理念，形成了全民招商氛围。

二、优化平台，内挖潜力，外招客商。

下埠是一个有着较强大的工业基础，丰厚的民间资本，广泛的商业人才的工业强镇，借助这一优势，本办以优化平台为载体，做好了内挖潜力，外招客商这两篇文章。

1、内挖潜力：本办在年初开始就全面拜访在本镇境内的企业主，宣传区、镇优惠政策，明示各行政收费标准，并与区、镇纪委联手调查各行政事业性单位对企业乱收费行为，优化了我镇投资环境，给企业主在我镇追加投资吃了一颗定心丸，同时协助企业主选准投资项目，使本镇境内11个企业新上生产项目7个，共追加投资xx多万元。

2、外招客商，今年以来，镇党委、政府领导依托实际，广搜信息，带领有关人员赴广东、河北、台湾、湖北、江苏、浙江、上海、福建等地开展项目考察，精心准备，精心包装，建立项目库，同时组成以主管招商引资副镇长为组长的招商小分队进驻珠三角，联系投资客商，取得良好效果，至今我镇引进新项目35个，已建项目22个，在建项目13个(含落户陶瓷工业园企业)。

签约资金1.2个多亿元，实际进资8000多万元，盘活闲置资

产xx多万元。

三、内外兼修，转变职能，提升服务。

为适应新形势下的工作要求，本办在年初就提出全办人员要抓紧学习，提高素质，内外兼修，要全面掌握本地实际情况，全面了解区镇优惠政策，同时派专人到区招商局培训招商细则及技巧，使全办人员都能达到单独接待客商的工作水平和帮助企业独立处理矛盾纠纷能力。

为使客商引得进，留得住，我镇全面宣传，使全民思想解放，进一步树立“人人支持企业发展，企业发展造福人民”的理念，在引进企业征地过程中，没有过激烈的矛盾发生，使企业能顺利动工。

对落户下埠的企业，我们代理投资商办理相关手续，由专人负责，缩短了办理时间，对企业进行跟踪服务，随时了解企业动态，为他们提供全程服务，提高了服务效率。

四、紧贴中心，团结协作，服务大局。

招商办在认真完成本职工作的同时，积极配合其他部门做好其他各项工作，1、全力配合党委、政府做好陶瓷工业园征地拆迁工作；2、主要负责做好了镇人大工作；3、要主要负责做好了镇纪委工作；4、主要负责做好了西源、虎山的驻村工作；5、主要负责做好了浙赣铁路电气化提速改造工程，在下埠镇境内的协调工作；6、积极配合了政府交待的各项中心工作及其他工作任务。

下一步的工作打算

1、进一步紧抓学

习，提升全办人员自身素质，使全办人员能真正做到独立招

商和单独处理问题的工作能力和水平。

- 2、进一步优化我镇投资环境，提升服务质量，全力打造招商引资平台。
- 3、全面搜集招商信息，精心打造适合我镇实际的招商项目。
- 4、紧抓机遇，健全招商网络，全面宣传陶瓷聚集区，为我镇的陶瓷行业进一步做大做强增砖添瓦。
- 5、紧抓国家的各项农业政策，引进和扶植几个好的农业项目。
- 6、依托我镇小城镇的开发与建设，做好一到两个第三产业项目亮点。

xx年11月30日

一年来，在党委政府的领导下，本人按照分工，紧紧围绕市委市区政府下达给我镇的重大项目、利用外资目标任务，凝心聚力，克难求进，时刻将“招商引资”作为工作中的第一要务，牢固树立“客商就是上帝”的理念，理清自己的工作思路，突出工作重点，带着热情，将自己服务效能放到最好。

现将今年以来工作述职

一、努力学习，时刻更新抓好工作理念

注重理论学习，学习党的xx届六中全会精神、省十二次党员代表大会精神。

在工作中把思想和行动统一到党员代表大会确定的目标任务、把智慧和热情凝聚到党员代表大会作出的部署要求上来。

通过学习，深刻领会党员代表大会的指导思想、主题主线，

了解我省率先实行基本现代化目标内涵，领会了党员代表大会对苏南提出的目标定位和工作要求。

学习的同时，把党员代表大会精神和当前工作紧密结合，踏踏实实做好本职工作。

通过明确我市经济建设目标，推进建设“五个金坛”内容，了解只有牢牢抓住本镇经济运行中出现的矛盾和问题，及时帮助企业解决问题和困难，才能促进本镇经济平稳较快发展，才能完成年度目标任务。

招商引资形势发生了深刻变化，土地指标紧张，供需矛盾十分，周边地区经济发展你追我赶，区域优势不分上下，我镇如何打造宣传我们核心优势，在激烈竞争中脱颖而出，已成为我们招商工作中重中之重。

这就要求我们在招商工作中不断注重学习先进招商办法和先进理念，只有招商理念不断更新，才能在工作中有成效。

本人在工作中，时时刻刻做有心人，不断向经验丰富招商工作人员学习。

进一步明确了我镇吸引外商投资的亮点，引进项目的重点，以及园区建设的弱点，做到在同客商介绍朱林投资环境时有的放矢。

大力放大宣传道口优势和金西工业园区的区位优势，做到对环境有污染的项目和不符合国家产业政策的项目不谈，真正把科学发展观理念落实到招商引资工作中去。

二、把“诚信”服务贯穿到工作中每一个细节

本着“先交朋友后招商”，把投资商作为自己的朋友，凭着“一诺千金、诚信”原则，本着这样的理念，本人在工作

期间，力争带着热情将自己服务效能放到最好，做到不管什么人，在什么时间，只要客商有兴趣到朱林洽谈考察，都认真热情接洽，和招商部门全体同志一起，真正把友情招商、诚信招商落实到具体行动中去，不断获得客商好评，也结识一批朋友。

三、在工作中拓宽思路，招商形式有了新的突破

招商形式多种多样，我们在学习兄弟乡镇及开发区招商经验基础上，不拘原来招商方式，做到“走出去和请进来”相结合，解放思想，放开手脚，全方位多层次开展招商活动，这也是我镇今年招商工作又一个新的突破，我们除了组织参加了常州市区政府、金坛市区政府组织招商推介活动，同时在上海、深圳、台湾服务机构聘请招商代理，×月份组织了招商小分队赴深圳、海南专程招商，走访了×多家企业，发放×多份宣传资料，起到了较好的效果。

一方面推介金西工业园区，另一方面让他们了解金坛投资环境，受到良好效果。

由于采取多种招商形式，也获得了较多的项目信息，来考察的台商、外商来了一批又一批，营造了良好招商氛围，收集了一批项目信息源。

四、对照全年目标任务，招商引资、重大项目有了新的突破

由于招商部门全体人员努力，招商引资工作成效显著，完成工商注册外资×万美元，完成年度计划的×%；实际到帐注册外资×万美元，完成年计划的×%。

完成重大项目任务×个，分别为：凡登公司投资×亿元人民币的扩产技改项目；注册×万美元名鹰(常州)环保科技有限公司除尘滤袋项目；江苏固邦复合材料有限公司高性能复合材料项目；江苏亮舟电器有限公司船用防爆灯具项目；江苏常链传

动机械有限公司大型链传动项目;金坛阳湖钢业有限公司桥梁支架项目。

目前在谈内外资项目×个，是全市在谈项目较多的一个乡镇。

xx年年7月我任职##区招商局项目办主任，主要负责项目办工作。

2009年在区委、区政府的正确领导下，在市、区相关部门的支持下，与项目办工作人员勤奋努力，较好的完成了各项工作。

现将一年来的工作情况汇报如下：

1. 完成了全区对外招商项目的包装策划和项目册编制改版工作

按照区政府的要求，在时间紧人员少的条件下，对全区招商项目册进行重新改版，对项目情况进行重新整理、策划、包装，完成了服务指南手册和31个重点推介项目的设计工作，对重点发展区域作相应调整，使全区招商资料重点突出，更具时代性。

根据丁香湖水城招商推介活动的需要，重点推出丁香湖水城单体项目册，对丁香湖地区招商起到了推动作用。

此外，还根据企业和招商活动的需要有针对性的提供项目推介资料，促进与企业交流的顺利进行。

2. 完成了招商活动的策划协调工作

2009年全区招商活动频繁，按照省市区各级部门的安排，项目办积极参与每次活动的策划协调工作，确保每次活动成果显著。

一年来，全区多次在上海、温州、泉州、东莞、厦门、宁波、深圳、广州等地开展招商引资活动。

每次活动项目办都能够认真论证推进项目，准备相关资料，协调相关部门，确保每次活动都有针对性，取得较大实效。

积极配合区里举办的招商引资活动。

针对丁香湖水城招商项目说明会，积极协调各参会企业，组织会议活动安排，达到了预期的效果。

3. 完成好项目的调度、统计、整理、服务等方面工作

项目办的重要工作就是掌握项目发展，为项目做好服务。

为更好的了解全局各分局在谈项目进展情况，项目办每月都对各分局再谈项目进度进行统计，经常性的与项目主要洽谈者进行沟通，并根据项目发展情况提出参考意见，督促项目更好的发展。

对各乡街招商引资指标进行协调、整理，及时、准确的完成市级部门对招商引资工作的调度。

完成好区内各相关部门对招商引资相关项目报表的配合工作。

4. 完成了对招商目标区域的调研工作

对光辉乡、各街道和工业园区等区域的招商资源情况多次进行调研，全面了解掌握全区招商引资资源情况，与各部门领导共同探讨该区域的招商资源整理方案，根据不同要求和标准有重点的形成综合材料。

及时提供招商资源信息供各招商分局使用。

5. 完成好项目服务工作

随着各招商分局工作的进一步开展，有很多项目急需在我区落地。

项目办配合入区企业办理相关手续，使企业能在##区快速建设、投产。

对于进入我区的企业建立投资项目档案的工作，不断做好后期服务工作，全力营造“富商、安商”的投资环境。

6. 完成了项目的洽谈、来访接待工作

接待了各类企业的来访，详细介绍了##区的区位优势、投资环境和发展优势，并就其存在疑问进行了详细解答，使来访者对##区投资发展产生了浓厚的兴趣，均表示将对##区投资项目进行详细考察。

完成了“第二届亚洲制造业论坛”与会客商的接待工作。

7. 配合各分局带领企业对我区地块进行考察论证

随着各分局招商引资工作的有效开展，前来实地考察的客商越来越多。

项目办首先可选择地块的推荐工作，做好推荐地块的现场考察工作，并详细介绍各地块的不同优势，给企业提供更宽、更大的选择空间。

8. 其他工作

配合资源办、综合办完成相关工作。

与资源办一起对现存资源进行摸查，对乡镇街资源情况进行整合、调研，并使本部门工作与资源办工作有了及时的衔接。

对综合办布置的工作能够及时准确完成，并进一步调动了本

部门工作的积极性。

昨天已经成为历史，放眼2009年，面对全球金融危机的大环境，本着继往开来的精神，迎难而上，完成好项目的洽谈工作、项目的服务工作、新项目的策划包装工作、项目统计整理工作、投资商的来访接待工作、电话咨询工作，根据招商局的工作安排，配合综合办、资源办完成好相关工作，推动全区经济又好又快发展。

总结一年的工作，虽然有了一定的进步和成绩，但在一些方面也存在着不足。

比如，有创造性的工作思路还不是很多，个别工作还不是做的很完善，这有待于在今后的工作中加以改进。

在新的一年里，要认真学习 and 贯彻党和国家的政策、方针、路线，努力提高思想觉悟和工作效率，为我区实现跨越式发展做出应有的贡献。

招商工作个人总结篇三

我局以__理论和“__”重要思想为指导，认真贯彻落实党的十八精神，严格按照相关文件要求，为全面建设美丽富饶和谐新创造良好的治安环境和政治环境，通过局领导和全体职工的共同努力，圆满完成目标考核任务，现将自查情况总结如下：

一、落实领导和工作责任制。

我局将社会管理工作列入部门重要议事日程。年初，成立了以局长为组长，副局长、为副组长，为成员的社会管理工作领导小组，建立主要领导亲自抓，有专人具体负责的工作机制，责任职责明确，措施落实。全年专题研究社会管理工作6

次;坚持每月一次的矛盾纠纷排查、不稳定因素分析排查制度,及时报送重大不稳定情况;积极完成县综治办交办的各项临时工作任务。

二、积极开展平安创建活动。

由于我局办公地点设在县文化大厦内,因此由文新广局统一开展平安创建活动,制定了具体意见和工作措施,建立平安创建工作机制,利用专栏、会议等形式宣传平安创建活动,干部群众平安创建知晓率达100%;参与西园社区治安防范,按时交纳群防群治经费,机关干部职工无违法犯罪行为,单位办公区无刑事、治安案件发生,无危害国家安全、泄露国家机密案件发生。

三、认真落实稳定风险评估制度。

结合我局工作,实际认真落实稳定风险评估制度,部门的重大工程建设项目,做到定政策、上项目、作决策前,准确预测提示风险,及时做好相关工作,避免因重大政策的实施和重大工程建设引发不稳定事件。

综上所述□201x年我局综治工作在局领导和全局职工的共同努力下,圆满完成了各项工作任务。在今后的工作中,我们将再接再厉,勤奋务实,力争使工作再上一个台阶。

招商工作个人总结篇四

一年马上就要过去了,写一篇工作总结是很有必要的!工作总结可以让我们捋一遍这一年的工作情况。以下这篇:招商部个人工作总结是小编为大家准备的工作总结范文!欢迎大家阅读!

回顾一年来的工作,我镇在招商引资工作方面主要做了以下

几个方面，一年来，我镇局的招商引资工作在市委、市政府的正确领导下，在市招商局的指导和督促下，真正把招商引资工作摆到了首位，确定了招商引资项目，明确了责任。

我镇今年的招商引资项目是□xx陶瓷有限责任公司□xx包装有限公司□xx科技有限责任公司。

一、进一步统一了思想，提高了认识

过宣传发动，全镇干部群众更进一步认识到了招商引资的重要性、紧迫性。

市委招商引资工作会议结束后，镇党委立即召开专题会议，研究我镇今年的招商引资工作，确定了专门力量，制定了奖罚措施，并召开了全镇镇、村两级干部会议，认真学习全市召开的招商引资工作会议精神，动员大家积极为招商引资献计献策，出资出力，以招商引资促调整、促开展、促改革、促发展。

通二、成立了机构，明确了责任，制定了实施方案。

年初，我镇成立了招商引资领导小组，镇党委书记同志任组长，副书记xx任副组长□xxxx为成员，制定了工作计划和工作方案，并缴纳了风险抵押金。

三、多方联系，走出去，引进来

我镇重视招商引资工作不是停留在思想上，更落实在行动上。

三月份，在市委的带领下，镇党委书记徐剑平同志前往广东佛山与东鹏陶瓷有限公司洽谈来丰城投资事宜，成功地协助市委把东鹏陶瓷有限公司引入工业园区。

在此基础上，我们又利用在广东的丽村人吕辉教授在建材上

的影响力和良好的人际关系，与唯美陶瓷有限公司联系上。

徐剑平书记力邀唯美陶瓷有限公司老总来丰城考察投资事宜，三番五次，我们的诚心终于感动了客商，唯美陶瓷有限公司老总来丰城考察一次就拍板来丰城投资，现已完成签约，项目正在前期准备和建设中。

9月份，我们又成功签下投资2亿元的华雅包装有限公司。

为了扩大招商面，我镇还在东莞大岭山设立招商办事处，派人常年在外招商，联系有来内地投资意向的客商来丰城考察、洽谈投资事宜。

四、落实了项目，引进了资金

我镇通过多方牵线搭桥，内引外联，分别引进唯美陶瓷有限公司、华雅包装有限公司、银鹰科技有限责任公司，引进资金共计19.1亿元，现实际进资已逾亿元。

各个项目正在前期准备和建设中。

五、检查督促，协调关系，及时了解情况

一年来，镇党委书记徐剑平同志带领招商引资领导小组成员多次到项目点了解情况，协调各种关系，帮助解决生产经营中的实际困难和问题。

对已经落户工业园区的丰远铸钢有限责任公司，我们也经常走访，询问有关生产情况，给企业一个安心的环境。

一年来，我镇的招商引资虽然做了大量的工作，取得了一定成绩，但还存在不足。

招商工作个人总结篇五

一年马上就要过去了，写一篇工作总结是很有必要的!工作总结可以让我们捋一遍这一年的工作情况!以下这篇：招商科个人工作总结是小编为大家准备的工作总结范文!欢迎大家阅读!

近年来，我县招商引资工作在州委、州政府的正确领导及上级相关部门的指导下，县委、县人民政府带领全县干部群众坚持实施优势资源转换战略，以经济建设为中心，解放思想，加大招商引资工作力度，拓宽招商引资领域，努力改善投资环境，在招商引资工作中取得了较好的成绩。

已招商引资项目34个，到位资金8.384亿元。

一、招商引资的主要做法

(一)领导重视是招商引资工作的重要前提，县委、县人民政府始终把招商引资工作放在各项工作的重中之重来抓。

(二)增强投资者的信任感是招商引资成功的关键，在招商引资工作中，用真诚的态度打动投资者，用科学的分析吸引投资者，离开了资源、技术和市场空谈优惠政策是不行的，只有在客观分析我县的优势和不足的情况下，用科学的方法来分析证明有关项目在我县投资的优势所在，才能说服和吸引投资者。

(三)主动出击、联络感情是招商引资工作的基础。

在招商引资工作中，加强交流，增进了解是经济合作的前提，只有在彼此了解并对与投资相关的各种条件以及合作者认同的情况下，才能合资合作。

(四)解决好与我投资者在在哪里的问题是招商引资工作的前提，进一步加大招商引资工作力度的同时，注重发挥群众团体的作用，积极探索中介招商，有针对性的加强与投资者的联系。

(五)搞好后续服务是推动招商引资和经济发展的有效手段。

(六)广交朋友，以会招商。

近年来，县委、县人民政府积极组织参加“西洽会”、“乌洽会”等区内外各类招商引资洽谈会，均取得了较好的洽谈效果。

自2015年以来通过会展招商项目达9个，引资额达3亿多元。

(七)在“招大引强”上下功夫，取得了明显成效。

几年来，我们侧重在引进实力强的大集团、大公司上狠下功夫，成功的引进了屯河股份、东诚丰公司等企业落户我县，为进一步做大做强县内企业打下了坚实的基础。

(八)以资源优势进行招商。

××县有着全国最大的内陆淡水湖——博斯腾湖。

县城内有着丰富的水产、芦苇、旅游、水土光热、石油天然气等优势资源，近几年来县委人民政府加大资源招商力度，先后引进了27家企业，4个项目在我县投资开发资源，进而使我县的资源优势得到了有效的转化

二、今后的工作思路及措施

继自治区加快南北疆经济发展工作会议之后，我县党委、政府结合××的区域优势和资源优势，进一步充实、完善了经济发展思路，把项目带动战略做为加快县城经济发展的战略重要内容之一。

坚持“发展”是第一要务，努力实现“建设生态旅游县城和

新疆最佳人居环境”两个目标，力争实现“湖泊经济、乡村集体经济、非公有制经济”三大突破，依托“湖泊、特色农副产品、生态环境、石油天然气”四大资源，做强做大，“红色产业、特色种养业、水产芦苇业、旅游业、农副产品加工业”五大产业的“12345”经济发展思路。

我县的招商引资工作首先将紧紧围绕着县委、县政府提出的“12345”经济发展思路来进行；其次是立足本县四大资源优势，以做大做强五大支柱产业为目标，走好以资源引资，以资源利商的路子，在互惠互利的基础上，实现共同发展。

第三是牢固树立项目是投资的载体和支撑，抓经济就是抓投资，抓投资就是抓项目的思想，把项目带动作为招商引资的重点和关键，积极主动出击，狠抓跟踪落实。

2015年我县招商引资工作的措施是：

(一)解放思想，充分认识招商引资工作在县城经济中的重要地位。

以认真贯彻落实此次招商引资工作会议精神为契机，使各级干部特别是领导干部一定要带头解放思想，进一步扫除影响招商引资的各种思想障碍，以思想大解放推动招商引资工作健康、快速发展。

使广大干部牢固树立“不求所有，但求所在；你发财，我发展”的招商意识；使每一位干部认识到，加大投入，靠自身积累太慢，靠财政投入太少，仅靠银行贷款也不切实际，靠招商引资是最现实的选择。

招商引资抓好了，解决困难和问题就有了空间和余地，经济发展、财政增收、人民富余、事业进步就有了活力和后劲。

(二)强化领导，落实工作责任。

切实调动各部门领导干部抓招商引资工作的积极性，把招商引资工作作为各项工作的重中之重来抓，严格实行奖惩制度，加大招商引资工作在目标考核中的权重。

(三)招商引资是一项长期、艰苦、细致的系统性工作，需要一种契而不舍，咬定青山不放松的耐力和精神。

为此，成立一套苦干实干、坚强有力的招商引资的领导班子，建立一支热情高，责任性强，高素质的招商引资队伍。

潜心研究招商引资的路子，精心包装招商引资项目，热心管理招商引资的事务，使招商引资工作事事有人抓，件件有人管。

(四)优化环境，增强招商引资吸引力，环境是生产力，是竞争力，是吸引力。

办公、限时办结，形成招商引资的绿色通道。

建立起重商、亲商、惠商、富商、安商的良好氛围。

二是营造更加宽松的政策环境，从政策上降低招商门槛，修订和完善各项优惠政策，创建诚信政府，狠抓各项政策的落实。

三是营造规范有序的市场环境。

四是营造富有活力的人才环境。

在县城发展的“硬环境”方面，进一步加强基础设施和生态环境建设，重点加强以水利、交通、旅游、城建为重点的基础设施建设。

(五)创新思路，增强招商实效。

一是突出抓好对外宣传，扩大影响，增强吸引力；二是突出抓好以商招商，进一步激活引导外来投资企业增资投入和发展新项目；三是突出抓好企业自行招商，对企业进行项目包装，努力把企业推向招商引资的主战场，力争在企业自行引进项目、资金、技术方面有新突破；四是突出抓好项目跟踪落实，完善项目主办负责制、奖惩制，力争使新的签约项目尽快落户、尽快投资创造效益；五是走出动请进来，有针对性地登门拜访，上门招商。

有针对性地邀请国内外、区内外大企业、大集团来我县考察。

(六) 抓好项目工作。

一是明确招商引资项目的方向和思路。

3、以建设生态旅游县城和最佳人居环境为目标，围绕旅游业积极做好大小湖隔堤水上平台、大河口“塞外鱼村”、旅游度假村、县城三星级宾馆、巴格希恩随木喇嘛历史文化景观扩建、生态农业观光旅游项目的招商引资。

二是建立项目工作网络。

要充分调动各部门、企业、个人、公众传媒等方面的积极性，加强相互协作配合，上下联动，形成合力，建立一个覆盖面广、关联度高、反馈性强的项目工作网络。

三是搞好项目的论证包装。

没有好的项目，招商引资就无从谈起。

因此要搞好项目的收集、筛选、论证、包装，提高质量，体现项目的科学性、前瞻性、实效性和可操作性，力求项目达到建议书或可行性研究报告的要求；四是做好项目的推出工作，充分利用各种公众传媒，依托上级招商部门的引荐和服务，

依靠社会各界的牵线搭桥，凭借各类“洽谈会”、“展览会”的平台等多渠道、多形式推出和获取招商信息；五是在“跑”字上下功夫，主动寻找商机，寻长好的项目和合作单位、合作伙伴。

(七)规划工业园区。

将工业园区规划纳入城市总体规划，实现工业园区“四通一平”，利用工业园区筑巢引凤，引导产业聚集，使工业园区成为招商引资的重要平台。

建立工业园区管理办公室，以最快的速度，最高的效率为投资者办理所有的手续，提供“一条龙”跟踪服务。

招商引资工作的成功是县域整体功能不断强化的体现，是资源优势得到开发利用的有效途径。

招商工作个人总结篇六

有的人会认为我的文采没别人好、我没别人那么有内涵，我工作总结写差一点没事。其实，不是这样的，写工作总结不是写作文、也不是写诗，不要你写得那么有深度。

在区旅游局的指导和关怀下，按照比学赶超争先进、苦干五年争第一的工作要求和奋斗目标，项目招商引资工作整体推进，实现了新的突破，现将一年来的工作情况总结如下：

今年年初，招商部整体纳入开发总公司，真正以市场化运作方式进行对外招商引资工作，并将办公地点设在市中心，优化了办公环境，为招商引资树立起良好的形象。同时完善了公司管理制度，并从社会上吸纳了十余名优秀专业人才，现公司大专以上学历占总人数的70%，本科以上人员占到了50%。

在工作上坚持产业运营、土地运营、资产运营相结合的公司运营理念，利用土地、地热、水面等资源优势，构筑特色，做好特色招商的文章，引入大财团、大项目，全面合作、整体开发，回避投资压力和风险，保证开发的持续性，提高项目运营的核心竞争力。

一年来，我们相继接待了深圳朗钜、中能集团、北京和平鸿源、美国杰诺康(天津)公司、中信集团、和记黄浦、花旗建设、中粮集团、中外贸、中经投资、中石化、浙江莱茵等财团企业和上市公司共计60余组团。并与10余家公司集团签署了合作协议或意向。

今年国家土地审批政策紧缩，致使部分项目建设受到了制约，因此，我们将重点工作放在了盘活现有符合国家政策要求的土地资源上：

今后工作的打算

(一)进一步加强投资软环境建设，强化服务意识，充分发挥招商部门的职能作用，坚持诚信招商，服务为本，打造一流的投资平台，创造良好的招商引资环境，树立“人人都是开放形象，处处都是投资环境”的社会氛围。

(二)着眼于长远发展，兼顾现状，进一步完善地区的城市、土地利用等规划，使这些规划更具可操作性、科学性、合理性。

(三)用好用足税收等优惠政策。在国家、市的政策范围内，结合实际，针对招商引资，在税收、土地、用电用水价格等方面，采用最优惠、灵活的政策，创造优越条件吸引外来客商。

(四)完善项目库，掌握切实准确的项目信息，形成储备一批、洽谈一批、跟踪一批、建设一批、投产一批的梯次结构和良

性发展格局，努力把每一个招商引资项目都做扎实、做成功。

招商工作个人总结篇七

一年来，我镇招商工作在党委、政府的领导下，上级主管部门的关心指导和各企业的密切配合下，以深入贯彻落实党的十七届四中、五中全会精神为指导，积极开展招商引资“一号工程”和“项目落地月”活动，加大招商引资力度，拓展工作思路，克服有项目无土地的瓶颈制约，盘活闲置土地，开展零土地招商，内外资招商项目取得扎实成效，现将一年来招商工作情况总结如下：

一、主要指标完成情况分析

根据市委、市政府实施招商引资“一号工程”的意见，我们镇党委、政府高度重视，专门设立了镇招商办，并配备了相关人员，积极主动做好招商引资和服务工作，使今年招商工作取得较好成绩，主要做法：

以党的十七届四中、五中全会精神为指导，深入贯彻落实“三个代表”重要思想，紧紧围绕经济建设这一中心，积极实施招商引资“一号工程”，开展项目突破百日攻坚战活动，使我镇招商引资工作走上新的台阶。

主要工作目标：

- 1、二〇一一年争取完成合同外资1600万美元，实到外资800万美元，实到内资9800万元。
- 2、加快结转项目的施工进度，促使企业早开工、早投产和早出效益。
- 3、着力做好格莱特休闲园和消防产业园的规划建设，以优良

的环境“筑巢引凤”。

4、进一步转变工作职能，强化服务意识，全方位一条龙为企业提供优质服务。

招商工作个人总结篇八

各位领导、各位同事：

上午好！我今天演讲的题目是立足岗位勤奉献，主动作为勇担当。

xxxx年年初在局领导班子的关心关怀下，我被推荐到市招商局参与招商引资工作，一年来在自己的工作岗位上尽心尽力，尽职尽责，认真履行自己职责，保质保量的完成了领导交办的各项工作任务。这是我人生中弥足珍贵的经历，也给我留下了精彩而美好的回忆。

在一年的时间里，在市局领导和同事们的悉心关怀和指导下，通过自身的努力，各方面也取得了一定的进步，现将我的工作情况作简单汇报。

一是统计考核工作。二是招商引资快报工作。三是项目进度信息收集工作。四是对接省商务厅工作。五是科室其它日常工作。六是与市局加强沟通，树立黄梅形象。自被推荐到市招商局工作以来，工作上一直严格要求自己，生活上加强人际交流，努力树立黄梅招商人在外的工作形象。

回顾一年来的工作学习虽然说取得了一定的成绩，但也暴露出许多的不足，恳请各位领导在以后的工作中批评指正。

xxxx年我又回到了黄梅县招商局这个有朝气、有凝聚力的团队，在座的许多领导和同事都是xxxx年调到黄梅县招商局工

作，对我来说都是新面孔，所以我必须以“老人”的工作经验和“新人”的工作激情投入到以后的工作中。

按照局内部最新的工作分工安排，我被分配负责办公室的工作，办公室的工作相比之前的外出招商、统计考核工作更加庞杂，需要注意的细节更多。办公室是机关公务和社会活动的枢纽，事务繁杂，联系广泛，矛盾集中，常常会遇到一些急需解决但又十分棘手的问题，所以办公室事务必须遵守各种规章制度，使工作的各个环节都置于有效的控制之下。招商局办公室更是为一线招商同志做服务的团队，在规则的范围内办公室一定配合服务好各个分局工作，做好后勤接待的坚实保障，同时也请各位领导同事在今后的工作中遵守办公室的规章制度。在此我要表明自己的态度，在以后的工作中领导交办的事全速办，让领导放心；服务企业的事，全心办，让企业舒心；配合同事的事，全力办，让同事安心。

办公室工作十分具有挑战性，面临对着巨大的工作和精神压力，尽管如此，对未来的工作我仍然充满了希望和信心，我坚信，只要有领导的关心和支持，同事们的帮助和配合，我一定不会辜负领导的信任和同志们的厚望，将办公室的工作做得很好。

招商工作个人总结篇九

2017年招商局个人工作总结小编已经为大家整理好了，欢迎大家的阅读！

xx年，在区委、区政府的正确领导下，在局领导的亲切关怀下，紧紧围绕区委“3311”工程，在自己的工作岗位上尽心尽力，尽职尽责，认真履行自己职责，积极完成各项任务，取得了一定的成绩。

一、加强学习、提高理论水平，提高招商专业技能。

一是一如既往地学习邓小平理论和“三个代表”重要思想，全面深入地领会“三个代表重要思想”的科学内涵和精神实质，进一步坚定全面建设小康社会，推进社会主义现代化建设，开创社会主义事业新局面而奋斗的信心和决心。

二是坚持理论基础联系实际，把学到的知识和现在的工作实践相结合，在实践中认真总结成功经验，做到学用结合。

三是注重招商引资专业知识的学习，积极参加区上举办的“招商引资业务培训”，加强法律、经济、电脑、礼仪等知识的学习。

(一) 积极参加一些大型招商活动，以会招商，广交朋友。

参加西博会、渝洽会、成渝经圈商会合作峰会等，联系及邀请有意向的企业、客商来我区考察。

(二) 成功在外举办招商推荐活动。

今年9月，赴新疆维吾尔自治区，对接新疆aa企业联合会，邀请川籍50多名企业家参会，会议取得了圆满成功，新疆aa企业联合会于11月进行了回访，目前在谈项目5个。

(三) 耐心细致周到搞好接待工作。

对邀请来访的客商，我们不厌其烦地介绍xx的区位优势、交通优势、能源优势及招商引资优惠政策，详细解答客人的问题。

全年接待客商70多人次。

(四) 充分利用科学手段，实现网络招商。

将我们的宣传资料、项目资料挂在网上，实现网络化的招商。

(五)采取蹲点招商和产业招商相结合的办法，提高招商实效。

针对重庆地区产业特点，我们重点对接机械、纺织、生物环保项目。

收集整理我市的招商引资优惠政策；认真分析我区区位优势、交通优势、能源优势；制作我区的招商引资工作手册；根据我区的平台，建设金龙工业园区、轻工工业园区、机电工业园区；根据我区的产业，打造玻璃产业园、家具产业园、纺织产业园、工业物流园；制作纺织招商说明书、家具招商说明书、红薯饮料招商说明书；广泛收集项目，建立普遍项目库、重点项目库、入驻项目库。

按照区招商领导小组长的安排，对联系的新桥工业集中区和桂花镇，我坚持每月下去一次，平时做到随叫随到，和他们一道研究招商工作，解决实际问题，提高招商实效。

每周五完成区招商及项目例会材料；每周星期三完成全区招商信息并上报市招商局；极级完成领导交办的其他工作。

过去的一年，虽然取得了一些成绩，但也存在一定的不足，主要表现在学习不够多，学习面不够宽，工作上不太主动，工作方法上有待创新，在今后工作中一定发扬优点，克服困难，创新工作，争取取得更大的成绩。

今年，在市委、市政府的领导下，在市人大的监督指导下，在各有关单位的支持合作下，全市外经贸工作取得了较好成绩。

(一)抓招商引资，积极承接新一轮世界产业转移

1、加强领导，提高招商人员的政策和业务水平。

今年，我调整了局领导分工，安排1名副局长专责招商引资工

作，1名副局长负责外资企业增资工作；从局系统抽调5名工作人员加强招商引资力量；推动局下属外商投资服务中心从以联合审批为主向以招商引资为主转变；安排对各区、经济功能区招商人员的培训，并亲自授课；积极培育专业化、市场化的中介招商队伍，筹办**市招商处。

2、明确目标，落实任务，协调推进。

为实现外经贸预期目标，我深入各区、经济功能区和企业调研，将预期目标分解到各区、经济功能区。

在日常工作中，我主动服务，狠抓重点，推动目标实现。

今年粤港经贸会期间，为了促使港中旅温泉项目增资获得批准，以解决项目建设资金急需，我积极向省外经贸厅领导汇报并共同研究审批办法，促成了该项目投资总额增到3.86亿美元。

我局下属投资服务中心首先引进的晓星氨纶公司再次增加投资，我即组织研究审批办法，并派专人到省外经贸厅、商务部为其办理相关手续，使该企业投资总额增到1.55亿美元。

3、认真组织境内外招商活动，着力提高引资成效。

无论我局组织境内外的招商活动，或是小分队的招商活动，我都精心筹备，亲自推介**的投资环境，直接参与重大项目的洽谈。

经大家共同努力，今年在粤港经贸会、粤台经贸会、海洋经济推介会和粤港——欧洲经贸交流会上，我市与外商签订合同投资总额13.5亿美元。

4、创新招商方式，大力推进中介招商。

今年，我在巩固原行之有效的招商方式基础上，提出了向招商专业化、市场化和科学化转变。

在香港、日本、美国、加拿大等地发展了一批招商代理人。

同时，充分发挥互联网覆盖面广、传输便捷、全天候的优势，强化网络招商。

主持制定了驻外招商代表目标管理责任制，进一步调动了驻外招商人员的工作积极性。

(二)抓外贸出口，千方百计开拓国际市场

1、精心组织经贸活动，开拓新兴市场。

今年我在抓好巩固和扩大传统出口市场的基础上，积极向国家和省申请中小企业国际市场开拓资金近500万元。

组织企业举办俄罗斯、阿联酋、南非、澳洲、英国等贸易展销活动。

引导和鼓励企业全力开拓欧美等富有潜力的新兴市场，进一步完善了外贸出口市场的合理布局，提高了抵御外贸风险的能力。

2、狠抓科技兴贸，优化产品结构。

我积极推进“科技兴贸”和“品牌带动”战略，下力气培育具有自主知识产权的产品。

今年为企业向省外经贸厅申请到510万元科技兴贸资金，为我市5个技改项目获得国家技改贷款贴息400万元。

与此同时，引导加工贸易从以oem方式生产转向odm方式生

产，促进加工贸易增效，提高加工贸易增值率。

3、推动流通外贸企业向工贸型企业转型。

今年，国家出口退税政策改革，出口退税增长部分的25%由市财政负担，直接影响我市财政的收支。

为使流通外贸企业增效，政府增收，5月份，我在**优力创公司主持召开了全市外贸企业转型经验交流会，阐述了流通外贸企业向工贸企业转型的必要性和机遇等。

与会企业深受启发，会后，全市已有天宏科技、中润投资等8家流通外贸企业实现了向工贸型转型。

(三) 抓外经，推动企业走出去

今年我提出要重点拓展东南亚外经市场，为此，我先后两次赴东南亚，促成了广东省新技术进出口**公司承接缅甸农业部水电站建设项目工程；主动为中富公司在泰国设厂和增资提供服务；同时大力发展对外劳务合作，加强外经企业管理，维护和规范境外企业经营秩序，有力地促进了我市外经工作发展。

(四) 抓口岸建设管理，优化通关环境

1、积极推进“大通关”建设。

今年我着力推进加工贸易企业联网审批和监管业务，在海关等单位的大力支持下，2月份在佳能公司试点，目前已有19家加工贸易企业获准推行，其中6家企业已经实施。

推行电子联网审批和监管，既方便了企业，又实现了科学监管。

与此同时，还争取省口岸部门拨款进一步完善了拱北口岸通

关远程监控系统。

2、认真组织拱北口岸一站式快速验放系统建设。

拱北口岸为我国第二大陆路口岸，旅检通关车辆逐年增加，现有口岸设施已难以满足客运车流量增长的需求。

为此，我会同分管领导积极向省口岸部门、市区政府反映情况，建议建设一站式快速验放系统工程，即通过构造联检公共电子平台实行一站式并行查验，提高通关效率。

该系统是全国口岸的首创工程，意义重大。

此建议得到了盛市区政府的肯定，并列为粤澳合作及cepa的主要项目，省的政府拨款1500万元，市区政府也拨出建设专款。

该工程目前正在全力推进。

二、提高依法行政水平，建设高效、廉洁、务实的政府机关

(一)建设高效、廉洁、务实的政府机关。

今年，我把依法行政贯穿于行政管理中，在继续坚持服务窗口设置总监、外经贸业务否决事项逐级呈报制度、窗口工作人员评优制度的基础上，制定和完善了《政务公开制度》、《行政事务处置时限制度》、《年度岗位目标管理制度》、《行政效能监察实施暂行办法》、《行政过错责任追究暂行办法》等一系列制度、办法，以制度的形式进一步规范工作人员的行政行为。

与此同时，为实现高效行政，我提议并主持实施了我局的信息化建设，今年8月局机关已实现办公自动化。

目前，我又在主持实施办公自动化向各级外经贸部门、外经贸企业延伸，全市外经贸业务网上审批系统的开发正在开发中，计划年底试运行□xx年正式运行。

(二)认真办理人大议案、建议、批评和意见。

市六届人大一次会议后，我局收到了人大代表《关于规范管理港澳游艇及人员往来担杆镇海域活动的议案》(第92号)、《关于对**市荣誉市民的待遇问题的建议》(第179号)。

我高度重视，会同经办人员认真办复，提出解决议案中涉及问题的办法。

我联系外经贸工作实际，认真学习邓小平理论和“三个代表”重要思想，强化服务意识，提高分析问题和解决问题的能力；学习党的方针、路线、政策，提高政策水平和决策水平；学习经济、科技、法律等专业知识，提高驾驭外经贸发展的能力和水平。

我始终围绕外经贸工作这一中心，把党风廉政建设与经济工作摆上同等位置，一起部署落实，一起检查考核。

我主持制订了《外经贸局廉政建设责任制》等廉洁自律制度，在工作中以身作则，严于律己，把为基层、企业、群众服务作为工作的出发点，只要对外经贸发展有利，对全市经济发展有利，就一抓到底，决不推辞。

(一)存在问题。

**外经贸占全市经济总量的百分之七十，我深感责任重大。

外经贸工作是一项系统工程，任何一个环节不畅，将影响其发展。

取得的成绩应归功于市委、市区政府的领导和市人大的监督，归功于关心支持**外经贸发展的各界人士。

由于自己的政治思想和业务水平有限，也有不少缺点。

- 1、深入口岸调研及主动与联检部门沟通不够。
- 2、对上级只重视书面请示报告，主动口头请示报告较少。
- 3、只重视管理和业务知识学习，政治理论学习欠缺。
- 4、对同事工作要求高，对其文化生活关心不够。

(二)努力方向。

今后，我决心进一步主动接受人大监督，主动接受群众监督，努力提高自身素质，促进外经贸发展。

- 1、努力学习，提高政治思想和工作水平。

要在学习马列主义、毛泽东思想、邓小平理论和“xxxx”的基础上，进一步努力学习经济、科技、法律等科学知识。

- 2、开拓进取，求真务实。

结合我市外经贸和口岸工作实际，做到求真务实，创造性开展工作。

以招商引资为龙头，抓好外贸、外经和口岸工作，努力为“再造一个新**”多作贡献。

- 3、牢记宗旨，当好公仆。

牢记全心全意为人民服务的宗旨，树立正确的权力观。

依法行政，深入基层，深入企业，主动为基层、企业解决问题，做到不因事小而不为，不因事难而推诿。