

最新大学生创业之星实训报告 创业之星 实训报告(模板5篇)

“报告”使用范围很广，按照上级部署或工作计划，每完成一项任务，一般都要向上级写报告，反映工作中的基本情况、工作中取得的经验教训、存在的问题以及今后工作设想等，以取得上级领导部门的指导。那么我们该如何写一篇较为完美的报告呢？下面是小编为大家整理的报告范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

大学生创业之星实训报告篇一

三年的中专生活似弹指一挥间，从刚跨入中专时的失落和迷茫，到现在即将走上工作岗位的从容、坦然。我知道，这又是我们人生中的一大挑战，角色的转换。这除了有较强的适应力和乐观的生活态度外，更重要的是得益于中专三年的学习积累和技能的培养。

我自认为无愧于中专三年，刚入学时，我曾为身为中专生而懊丧过。但很快，我选择了坦然面对。因为我深信，是金子在任何地方都会发光。所以我确信，中专生的前途也会有光明、辉煌的一天。

通过这三年的学习使我懂得了很多，从那天真幼稚的我，经过那人生的挫折和坎坷，到现在成熟、稳重的我。使我明白了一个道理，人生不可能存在一帆风顺的事，只有自己勇敢地面对人生中的每一个驿站。当然，三年中的我，曾也悲伤过、失落过、苦恼过，这缘由于我的不足和缺陷。但我反省了，这只是上天给予的一种考验，是不能跌倒的。中专生的我们应该善用于扬长避短的方法来促进自己，提高自己的综合水平能力。

中国“申奥”成功充分说明了中国综合国力的提高，中国正

在世界上赢得广泛的肯定和赞扬。只有经济发展了，人们生活水平提高了，国家强大了，才能赢得尊严，“申奥”成功正是如此。现在中国又加入了wto[]中国更是全面融入了国际社会，世界也会更全面更直接地接触、了解中国，中国全面走向世界，世界也大举进军中国。这是中国大力发展的好时机，虽然有风险有困难，但更多的是机遇和发展。作为跨世纪的大学生，在这千载难逢的时机走向工作岗位，肩负振兴中华的重任，并走向世界，这是很刺激和令人兴奋的。我想虽然前路不会是一帆风顺，但肯定是充满挑战和活力，我会全身心地投入到工作中去，发挥自己的才能和特长，努力拼搏，实现自己的人生价值，这母校争光，为国争光。

在大学期间，我由一个只知道读书的小女孩，变成一个有着自己个性和思想的先进青年，国家让我幸福，大学让我自豪。我刻苦学习，认真钻研，思想不断进步。我积极向中国共产党靠拢，进校以后向党组织递交了入党申请书，参加了党课培训，在校期间一直热情向组织写思想汇报。

作为一个师范专业的学生，做一个老师是我的理想，我从小就想做一名光荣的人民教师。我妈妈是一名优秀教师，她丰富的知识、对学生的爱心以及对教育事业的热爱都深深的打动和感染了我。我也会通过自己的努力以及对教育事业的热爱做一位优秀教师。

在即将走向工作岗位前夕，我心情十分激动、兴奋，因为我知道教师是人类灵魂的工程师，教师所从事的工作是天底下最光辉的事业。而且我知道作为党培养出来的人民教师，必须忠诚于党的教育事业，忠诚于人民的教育事业。在思想上我早就做好了作为一个人民教师的准备，我很想走向讲台，用自己的热情、知识培养祖国新一代的花朵。当然我也知道教师是辛苦、清苦的，不过我不怕，我不在乎!我也做好了一切思想的准备!我会努力的工作，而且一定要做好自己的本职工作，反复钻研，认真学习，多与学生沟通，为学生考虑，为学生服务。争取每一天都是充实的一天，都是美好的一天，

都是满意的一天，也都是学生快快乐乐、高高兴兴成长的一天。

在大学间，我尊敬老师，热爱母校，无论是对老师还是对学校我都怀有很浓厚的感情。我团结同学，关心集体、关心同学、乐于助人，曾多次捐款帮助贫困学生，并参加献血，为同学打开水，参加义务劳动、打扫公共卫生……，受得老师与同学的好评。

我遵纪守法，遵守学校的规章制度，从没有违纪行为。而且在校期间我一直担任班上的团支部书记，积极配合老师搞好班里的、系里的组织纪律。因工作出色，领导有方，所在支部及班级多次被评为先进集体，98-99年度被评为“优秀团支部”□99-20xx年度被评为“三好班级”。

在校期间，我努力学习各个科目，没有无故缺课，不懂就问，虚心学习，非常刻苦。美术概论、中外美术史、美术教育学、美术心理学、绘画基础(素描、色彩)、版画、三大构成、解剖学、透视学、艺术表现材料学和三维艺术表现学等各科成绩大都在80分以上，还有8科90多分，成绩优异。专业课(中国画)尤其出色，大部分都是90多分。我还有多幅中国画得到老外的欣赏，被老外购买收藏；版画《自画像》被辽师大留校收藏；并有多幅作品被老师收藏。

我不怕辛苦，不怕困难，积极参加各种社会实践和野外写生□20xx年暑假到广州参加社会实践，参观、写生广州著名的中山纪念堂、五羊石像、镇海楼、中信广场等，既大开眼界、长了见识又提高了专业水平。而且还带了一些学生学习美术，学习中国画，虽然他们的基础很差，但通过我的细心教导，10多天后他们也能画得似模似样了。我的总结《我的广州之行》获得老师的好评。我还多次参加系里组织的野外考察写生，到冰峪沟，到西安、兰州、九寨沟、峨眉山、庐山、长江三峡、苏州、上海等地。一路上虽然风餐露宿、日夜奔波，非常辛苦，但却满载而归，取得了优异的成绩，得到带

队老师的好评，获得同学们的肯定[]20xx年下半年参加教育实习，我在思想上就给自己定了一个高要求，那就是一定要达到完美。因业务过关，加上精心准备，取得圆满成功，得到学生的喜欢和老师的高度评价。而且还代表98级在系里上了一节公开课，也非常成功。最终我终天如愿以偿，获得了“优秀实习生”的荣誉称号。

毕业论文，通过自己平时的积累和思考，加上老师的帮助修改，还有自己的认真写作。完满完成任务，顺利通过了论文答辩。但是因为平时对论文的写作重视不够，没有专门去学习和操练过，所以论文还有不足之处，有点像散文，不能评上优秀，这是我的终生的遗憾，不过我会在以后的日子里好好学习、钻研，争取在自己走向工作岗位后写出高质量的论文。

本人认真上好体育课，每堂体育课都能按照老师的要求完成锻炼的任务，体育达标。我积极参加班上、系里以及学校组织的各种文体活动，足球赛、篮球赛、乒乓球赛等我都能上去表现一下，不但锻炼了身体还能为集体争光，取得较好名次……。课余时间我积极参加各种体育锻炼，乒乓球、跳绳、太极拳等等，这些不但可以锻炼身体，而且还能给我带来许多快乐，所以我乐此不疲。特别是太极拳和乒乓球，是我的爱好也是我的特长，在锻炼中我还能体会到拼搏的精神和某种人生的哲理。正因为如此，所以我的身体很好，很健康，身心都健康，我有健康的体魄，也有健康的人生和心理，因为我乐观向上，永远向前。

其他方面，我都能积极地参加各种集体活动，表现不错。在校期间我一直担任班上的团支部书记，工作认真负责，兢兢业业[]20xx-20xx年度本人被评为“优秀团干部”[]20xx-20xx年度再次被评为“优秀学生干部”。而且因为自己在实习期间表现出色，被评为“优秀实习生”。等等。当然，我觉得自己在人际关系上是很不错的，但是却不能很好地组织大家开展更有意义和有特色的活动，而且有时恒心不够，容易

半途而废，也不善于总结经验，这些都是需要努力的。有时学习工作不顺利，爱发脾气，这也要好好改改。

课余时间我还学习了photoshop、office20xx、freehand等学习、设计的软件，为将来在教学上运用先进的多媒体、电脑教学打下坚实的基矗我会把我所学的一切运用到教学中，一丝不苟地为人民的教育服务，全心全意为学生服务，争取做一名优秀的人民教师。

现在可以说我比较系统地掌握本专业所需要的美术教育理论，具有一定的表现、艺术鉴赏和独力的艺术研究创造能力，也了解本学科发展的新成果，具有较为广博的知识面和作为教师所必备的素质及专业开创精神，掌握现代教育技术手段和一门外语(我的外语已过二级)，能胜任教学工作。按照美术教育专业培养的目标，我已经可以算得上是一个具有了美术教育专业特长及美术教育科研能力的，能适应21世纪教育改革发展需要的中等学校的美术教师。

大学生创业之星实训报告篇二

xx级幼师班学生的实训，在校领导的大力支持下，在实训单位的密切配合下，在辅导老师的认真辅导下，在指导老师的精心指导下，学生的态度认真，成绩良好，现总结如下：

我们为这次实训做了精心的安排。在实训以前，我们已经上了一年多的专业课，专业基础打的比较扎实。在实训前夕，我们认真组织了实训前的专业测评，每个同学都要求专业过关。并且我们在实训出发以前，进行了认真的实训动员。班主任在班里开了专题的实训动员主题班会，校长又专门开了这些实训班级的会议。对于实训的意义和要求做了进一步强调。这样，学生从思想上，到专业准备上，都做好了充分的准备。

(一) 认真安排带队老师。我们幼师实训，学生多，任务重，

并且毕竟从理论到实践有很大的差距，所以找带队老师非常重要。这一点上，领导做了认真的组织和安排。找业务素质高的，思想水平好的老师带队。这在我们的人员组织上保证了实训的顺利进行。

（二）实训单位也做了认真的安排。他们热情接待，并且对我们的实训老师做了恰当的分组，也认真安排了实训指导老师。把业务素质高的，工作能力强的安排给我们做指导老师。这些老师态度很认真，对我们的实训生很热情并且要求也很严格。他们在我们实训之初，先给我们上示范课，详细讲了他们上课的要求，和注意事项。然后让我们的学生讲课带班。在每一次课后，我们都一起讨论每个人的优点和不足，讨论每堂课应该怎样上，如何对待每一个孩子。

（三）学生态度很认真。每一个学生都严格遵守幼儿园的作息制度，没有迟到早退现象。

这次实训，我们在组织上非常到位，学生的专业基础准备的很扎实，并且带队老师和实训指导老师认真负责的态度，对这次实训的成功起了很大的作用。当然，这其中学生骨干的带头作用，也使我们的工作事半功倍。

但是，我们还有一些地方不足。如，有的学生虽然对幼儿教育在理论上能够接受，但是真的面对一个哇哇大哭的孩子，有时候还表现的手足无措。有的学生对一些淘气的孩子还是处理的不够理智和冷静。这些需要在教学工作中，加强他们对孩子的爱心的教育，并且加强对幼儿心理学的学习。使他们在理论上实践上更进一步。

大学生创业之星实训报告篇三

这一学期我们接触了创业之星这门实验课，相比较相比较上学期的沙盘实验来说，我觉得这门课更加考查我们的团队合作能力。我们全班一共分为12组，每组两个人，一个担任总

经理这个角色，一个担任生产总监。一共有八个季度，我担任的就是总经理这个角色，在实验中主要负责产品研发，招聘工人，签订合同还有负责市场的销售，比如产品定价，市场开发还有广告宣传等。

每个团队经营一个拥有50多万资产资金充裕的虚拟公司，连续从事8个季度的经营活动。通过实训，模拟企业实际运行状况，内容涉及企业整体战略、产品研发、生产、市场、销售、财务管理、团队协作等多个方面，在游戏般的比赛中体验完整的企业经营过程，感悟正确的经营思路和管理理念。

1、认识创业过程中需要完成的所有注册流程工作，了解相关政府或机构的职能及需要填写的表单，对整个注册过程有一个清晰认识。

2、通过对创业之星的操作了解在公司担任领导阶层所要面临的各种决策；

5、利用创业之星软件将平常在课堂上学习到的知识用之于实践做到学以致用。

1、应积极开发中高端产品。考虑到产品的成本问题，很多公司会选择研发低成本的产品。于是，同一市场会出现各种品质相当的产品。由于一个市场的需求量是有限的，所以从长期来看，这些低端产品会以很低的价格出售，而且抢不到订单，所以，一开始，我们就应该注重中高端产品的研发与投产。做到“人无我有，人有我优”。

2、应该在一开始选择机器和厂房的时候选择稍微好一点的，因为差的成品率非常低，这等于是浪费成本。

3、在一开始进入游戏时就应该把一些认证和产品的研发还有市场投入进去，因为这需要几个季度时间完成，虽然前面看起来没有用处，但是到了后面会给你的产品销售带来好处。

4、在产品销售过程中应该开辟一个新的市场，这样会提高你的销售额，提高公司利润。

我相信，这次的实践活动对我们以后走进企业会有很大的帮助。但是通过这次实训课，我们也发现了我们本身存在的一些问题和不足，我想我们还需要锻炼我们洞察全局的洞察力，和对事物的预见能力及团队合作能力，争取在以后的生活工作中闯下属于自己的一片天地。

大学生创业之星实训报告篇四

在本学期的工商管理实验课上，我们小组经过五周对《创业之星》这款软件的应用，对创业和企业的经营都有了更深刻的了解。在本次实验中，xxx作为ceo，全面统筹小组各项工作，并进行互相之间的沟通和协调，使各项决策形成互相关联的决策体系；xxx作为cho和cto，主要负责与cmo合作，根据市场需求进行产品设计以及对员工的培训、解雇等；xxx作为cmo和cso主要负责对市场需求进行深入分析，协助cto进行产品设计和研发，同时对销售人员进行招聘和管理，产品广告的投放以及协助ceo进行产品定价等；xxx作为cpo和cfo，主要负责根据市场需求和公司战略进行产品的生产与原材料的采购、库存管理，以及对公司财务状况的分析和管理等。

在本次实验中，我们虽然最后结果不尽如人意，但是在实验过程中，我们经过自己的不断思考总结，还是收获了不少心得体会。我们想按照时间顺序进行总结。

首先，我们小组在进行实验之前做了较为全面的准备。经过第一次课老师的讲解之后，我们对《创业之星》这款软件产生了极大的兴趣，因此我们下课后迅速进行了分工并各自查找相关资料。通过对相关资料的查阅，我们对整个系统的运作有了更深入的了解和认识，对后面的决策有很大的帮助。在进行第一次实验之前，我们小组经过讨论分析初步确定了

我们的决策顺序：需求分析——产品设计与研发——制订生产计划——原材料采购——产品生产——广告投放——制订销售计划——产品定价——交付订单——应收账款管理。

经过比较全面的准备之后，我们进行了第一期的决策。开始阶段，我们按顺序依次完成了租赁办公场所等基本工作，然后迅速进入第一期的运营决策中去。在第一期的决策中，我们首先制订了公司五期的基本战略规划：我们主打低端产品市场，后期如果高端市场发展的好的话，我们将从第三期向高端市场转型，如果高端市场不太乐观，我们则继续维持低端市场的市场份额，同时争取一点高端市场的生存空间。市场规划方面，我们计划第一期依靠广告和低价抢占北京市场，同时开始开发上海和武汉市场，第二期在维持北京市场的同时强势进军上海市场，希望在前两期占得先机，同时继续开发武汉市场，三、四、五期则在维持前两个市场的基础上尝试进攻武汉市场。由于资源有限，我们计划重点开发北京、上海两个市场，兼顾武汉市场，力求在三个市场上取得均衡。

在制定了总的基本战略之后，我们开始对不同用户群体的需求进行分析，并针对不同用户群体的需求差异进行产品的设计。我们发现使用比较高级材料设计的产品都需要研发，不能在第一期进行生产，因此我们决定设计两款针对经济型客户（中端客户）的产品，一款需要研发，一款则在第一期即可生产，希望能抢在别的公司之前抢占北京的经济型客户市场。而针对实惠型和品质型客户，我们各设计了一款较为符合该用户群体需求的产品，同时对需要研发的产品马上投入研发。

在进行了产品的设计和研发之后，我们开始针对需求制定相应的生产计划。首先，我们对各个市场各期的总需求进行分析，根据市场11个公司总数，我们使用15%的水平预测本公司实惠型客户的市场占有率，以保证绝对满足市场需求，迅速抢占市场份额。而对于经济型客户，我们预计第一期进行经济型产品生产的公司应该不多，因此我们采用了20%的水平预测市场占有率。通过上述数据的分析和计算，我们制订了第

一期的生产计划，根据第一期的生产计划，我们租赁了能容纳四条生产线的中型厂房，同时购置了一条第二期才能到厂的柔性线以及两条第一期即可进行生产的手工线，根据生产计划招聘了两名生产工人，分别在一条手工线上生产一种产品。

大学生创业之星实训报告篇五

感叹时间的流逝，人们都喜欢用“转瞬即逝、如流水般”等表示时间的飞快。而很多人往往只会感慨时间的流逝而不会去珍惜。不会去总结时间带走的和留下的。现在，我从学校走进企业已经一个月过去了。在经过一段时间的学习之后，或者说当学习告一段落的时候，我们需要了解自己的所学需要或应当如何应用在实践中。因为任何知识源于实践，归于实践。所以要付诸实践来检验所学。现在即将面临毕业，实习对我们越发重要起来。刚结束的这段实习时间可以说是我大学来最辛苦也是最充实的一段时间。辛苦是因为刚踏上工作岗位，有很多方面不能很快适应；而充实则是在这段时间里，我学到在校园无法学到的知识和技能，更提高了自己各方面的素质。同时实习也给了我一定的工作经验。为将来谋求一份好职业打下了基础。现将这些日子在工作中取得的成绩和不足做个小结。一来总结一下经验，二来也对自己的工作情况有个系统的认识。

我的实习单位是一家小型的公司。而我更是一名微不足道的文员。即使再微小，也会有学习的机会，而且还是很大的很多的机会，香港首富李嘉诚不就是一个成功的例子吗，他经历了茶楼的跑堂、钟表公司的学徒、店长、五金制造厂的推销员等基层的锻炼最后成就了一个传奇。所以，我首先必须做的就是摆正自己的心态，积极做好自己的本分的工作然后不断的充实自己。

在这一个多月里，我的主要工作内容是协助办公室人员做好各项公司人事及日常工作。在这一过程中，我采用了看、问、

学等方式，初步了解了公司办公室文员的具体业务知识，拓展了所学的专业知识，增强了与人的交流沟通能力。实习刚开始时，我的指导教师根据我的专业即自身特点，给我分配了办公室日常工作以及单位的基本素养训练。随着时间的推移慢慢的增加我的工作。现在总结一下我基本的工作内容：

（一）按要求复印、速印文件，发传真，领相关的需要的办公表格，将文件送到相关部门领导，签收文件。

（二）协助办理新进人员入职手续，员工调职、离职手续

（三） 计算管理人员月考勤，并将考勤明细送至各部门核对签字

（四）按要求录入相关资料，打印需要的文件送交个部门

（五）协助接待客人，协助布置开会会场和整理开会所需资料

（六）领导布置的其他任务

作为大学生涯的最后一课，实习不仅重要更有其独特性，正是通过实习，让我逐渐掌握怎样把学校教给我的理论知识恰当地运用到实际工作中，让我逐渐明白人与人之间的关系，学会去经营与管理自己的人脉关系，让我慢慢褪变学生的浮躁与稚嫩，真正地去了解去接触这个社会，渐渐地融入这个社会，实现我迈向社会独立成长的第一步。

站在时间的这一端倒回去看，一个多月的实习经历教会我许许多多的东西，无论是对我以后的职业生涯还是对于我的人生生活来说，都是一笔无可比拟的财富与经验。

首先，进入公司后，感触最深的就是责任的重要性，责任贯穿我们生活与工作的每一步。列夫托尔斯泰说过“一个人若是

没有热情,他将一事无成,而热情的基点正是责任心。”是的,没有责任感,就没有做好自己本分的事情,一个连本分都做不好的人真的就是一个一无是处的人了。在公司里,每个人各司其职,做好自己的工作是属于自己的责任,要是自己基本的工作都没有做好那么,领导怎么可能给你机会给你更多的表现机会呢?所以,要以认真的态度去做好自己的工作,面对领导给予的任务务必尽心尽力去完成,这样才能赢得同事的认可,老板的器重。

没有谁必须要为我们自己的行为负责任,能为我们自己行为负责的人,只有我们自己。很多的时候,我们难免会犯错误,遇到这种情况的时候,我们要做的,不是逃避,也不是搪塞,而是主动站起来承担。在努力改正这个错误的同时,自己为自己负起责任来。作为一个公司的新人,很多东西是自己不会的很多事情也许因为经验的不足可能会让我们出错,这个时候,不要试图掩盖,那只会让自己错得更彻底。公司的前辈们会容许我们犯这样那样的错误,但绝对不容许我们为了这个错误做出更错误的决定。所以,一旦错误已经发生,不要惊慌,静下心来想想怎样去补救,把损失尽量减少到最低,并且,要主动承担责任。

其次,感触最深的就是独立与学习了。刚踏入公司的时候,我很害怕怕什么都做不好,因此做事情前总是跑去问指导老师,问有经验的前辈们。久而久之,发现自己有了严重的依赖症,而且前辈们也开始反感了。于是,我开始总结自己的不足,努力学习基本的操作流程,做事情的时候更多的是自己先去考虑清楚,回想前面的类似情况发生时前辈是怎么应对的,多观察,多学习,渐渐的自己也会有自己做事情的原则与方法了。

社会是一个复杂的社会,适者生存也是社会一成不变的潜规则,当我们还是学生,我们可以躲在温室里,可以依赖,也可以无条件地索取,一旦踏入社会,我们就必须让自己独立起来,要学会选择,学会自己作主,没有谁可以帮谁一辈子,

社会是一个竞争的社会，我们处的时代讲究优胜劣汰，不能独立，势必就要被社会淘汰。所以，我们要学会摆脱依赖的心理，让自己慢慢独立，自己为自己负责。

再次，进入社会接触的人物都不像在学校般单一，这时候我们要学会去看人，要学会经营自己的人脉关系。渐渐发现世界不像自己想象中的美好，人与人不像心目中的那般友好。但是俗话说的好，朋友多了路好走。你对别人怎么样，别人也是同等地回应你的。你对别人好，只要是会感恩的人，都会记在心里的。敌人是很容易树立的，朋友也是要诚心才能相交的。

最后，要努力让自己坚强起来，相信自己是有能力的。

身在职场中，我们或许会遭遇到不公平的指责、遭受排挤，受委屈，会经历太多过去没有经历过的事情，这时候，我们更要冷静。忍一时风平浪静，退一步海阔天空。在遭遇不公平现象的时候，只要不触及到原则问题，能忍则忍，不要冲动，更不要意气用事。职场自有职场的规矩，新人难免受委屈，受委屈不要紧，就当做是对自己的磨练，在这种磨练中，把自己培养成为坚强的人。

我们每个人或多或少都有过自卑的心理，觉得自己在某些方面不行。我当然也是如此的，一开始我总觉得自己与前辈同事们差的太多了，后来我想通过努力没有什么是不可能的，前辈们之所以称之为前辈就是因为他们比我们新人进入的前面，通过努力我们也会达到他们的高度甚至于青出于蓝。在工作中，一定不要失去信心，尽管我们的能力还很弱，但是，我们还可以做更多的事，所以，在争取一份工作机会的时候，要勇敢一点，给自己机会证明自己做得到。

以上，就是在一个多月里的实习中我的个人心得体会。一个多月的工作体验了很多从前没有的经历。也认识了更多的形形色色的人。获得了获益终生的经验。

在此，感谢学校、系部的各位指导老师，感谢实习单位的各位前辈们各位同事们。正是你们的帮助我才能获得更大的成长。也谢谢家人的支持，你们的支持是我前进的动力。