2023年餐饮创业心得体会(优秀5篇)

每个人都有自己独特的心得体会，它们可以是对成功的总结，也可以是对失败的反思，更可以是对人生的思考和感悟。大家想知道怎么样才能写得一篇好的心得体会吗？以下是我帮大家整理的最新心得体会范文大全，希望能够帮助到大家，我们一起来看一看吧。

餐饮创业心得体会篇一

1大学生创业精神培养的背景

我国正处在一个伟大的变革的时代，特别是在加入世界贸易组织协会以后，随着社会主义经济市场化和经济全球化的进一步推进，人们的生产生活方式、社会关系、价值观念乃至文明形态都在发生着日益深刻的变化，社会对人才的需求已经逐渐变化。如何培养和塑造能够适应这种变化并在社会变化中有所作为的人才，是当代中国高等教育改革与发展面临的重要课题。高等学校要担负起全面推进素质教育，培养高素质的创新型人才的历史使命。

创业精神是一种理念,这种理念贯穿于高等学校的课堂教学和课外活动之中,培养学生的创新意识、创造精神和创业能力,使学生毕业后大胆走向社会、自主创业。开展大学生创业教育,包括课程设置、实践活动、教学体制改革、教育评价模式的改革等。但不外乎一方面是创业思想教育,另一方面是创业技能教育。创业思想教育是创业技能教育的基础,创业思想教育包括创业意识的培养、创业动机的确立和创业心理品质的养成,目的是为了让受教育者形成正确的创业思想。开展创业思想教育,关键一点就是创业意识的培养,使学生变被动接受就业指导为教会学生主动或自主创业。既要鼓励学生敢于在新兴的领域和行业去艰苦创业,也要支持学生敢于自主创业,学会自我发展,培养学生具有创业的胆量、勇气和开拓创新精

神。

2大学生独立创业精神的内涵

人才的培养受社会的经济、政治、文化的制约，在计划经济体制下，形成的“国家下达统一招生计划、统一考试招收学生、国家包上学国家包分配”的高等教育体制，大学生毕业时由国家下达统一的指令性分配计划，由各级人事部门和高校计划把毕业生分配到各用人单位，全部毕业生都有工作单位，这使毕业生和用人单位都处于被动地位，而且养成了学校到学生对国家管理机构的依附心理，随着我国社会主义市场化，逐步形成了“供需见面，双向选择”的就业模式，这种新的就业模式，使毕业生和用人单位从被服从的地位，变为就业市场中两个平等、互选的主体，双方都有自主的选择权，这就要求大学生要有更高的素质来面对选择，更强的独立创业者精神来迎接挑战。现在大学生适应社会变革所要努力培养的具有独立创业精神，其基本内涵体现在以下几方面：

2.1要有独立生存的自信心

有学者认为，从“学会学习”、“学会生存”到“学会关心”主题的转换，意味着当代教育的一种转型。

不同职业、遇到各种情况时人际交往能力、应对和处理问题的能力。

2.2要有不断创新的进取心

抱守古训、因循成法，在传统社会中往往受到称道，而在各种变革日新月异的现代社会，它已成为社会发展与进步的障碍。“创新是一个民族的灵魂”，也是现代人的灵魂。美国之所以能在向知识经济社会迈进的过程中发挥“领头羊”的作用，与美国文化中敢冒险、寻求变革和鼓励创新的精神有关，这种精神使美国人有一种超常规探索和迎接挑战的思维

定势和构架。

2.3要有广泛关怀的责任心

具有独立创业精神的人，不应当是信奉个人主义的自私自利者，相反，他应当具有广泛的人文关怀，充分表现出个人对社会、对国家、对他人的道义责任和法律责任，自觉履行这种责任，在社会生活中自觉把握和促进人与自然、人与社会的和谐发展。即使是在市场经济时代，真正接受过高等教育和大学文化熏陶的人，也应当超越现实功利，树立崇高的人生目标，不仅知道“何以为生”，掌握生存的知识和技能，而且更要理解“为何而生”，认识生存的意义和价值，始终坚持真、善、美的价值原则。

3大学生创业精神的特点

具有独立创业精神的高素质人才在实际行动中体现为以下主要特征：

3.1对环境的主动适应能力

“物竞天择，适者生存”。具有独立创业精神的现代人，必然具有较强的环境适应能力，在人与环境的互动过程中，个体能够以前瞻性的思维与眼光做出预测与判断，并及时调整自己的人生目标和行动方案，以保持与变化着的环境的协调统一，而不是消极被动地等待和忍耐。特别是在知识经济、市场经济时代，知识技术的不断更新，职业岗位的不断转换，人际关系的不断变化，使得人们几乎始终处在一个陌生的社会环境中，这就尤其需要具备良好的自我调适能力，做到“与时俱进”，无往而不胜。

3.2对文化的综合能力

现代社会生活在最大程度上体现了文化的多元并存、传统文

化与现代文化、东方文化与西方文化、主流文化与边缘文化等多种文化并存，使得许多人产生了深深的文化困惑，难以选择和研究个体的文化态度和生活方向。这种“文化不适应综合症”，会严重损害人的创造能力和生活信心。作为一个具有独立创业精神的现代人，必须有更加宽阔的文化视野和思维空间，在坚持正确的思想方向和科学的世界观、人生观、价值观的前提下，始终把实践主体(包括个体、集体、国家和民族)生存与发展的最关键问题，“以我为主”，大胆批判和选择，在此基础上，进行文化的再整合和再创造。只有这样，才能在市场化、全球化过程中辨清方向，确定目标，独立前行，开创一片新天地。

3.3为理想而奋斗的实践能力

中国思想史上一个重要命题是“知与行”的关系问题，近代著名教育家蔡元培明确提出“好学力行”，这在今天仍具有很强的针对性。传统高等教育的主要弊病之一就是重知轻行，片面地认为学生在大学阶段的主要任务是系统掌握各学科的理论知识，因而学生缺少必要的动手操作能力的训练。

国际21世纪教育委员会在《教育财富蕴藏其中》的报告中认为：“教育应该促进每个人的全面发展，即身心、智力、敏感性、审美意识、个人责任感、精神价值等方面的发展，使青年学生通过大学教育能够形成独立自主、富有批判精神的思想意识，以及培养自己的判断能力，以便由他自己确定在人生的各种不同的情况下他认为该做的事。”要实现这一教育目标，在大学教育中必须做到以下几点：

4.1坚持知识、能力、素质的辩证统一

要培养具有独立创业者精神的新型人才，必须坚持知识、能力、素质的辩证统一。知识是能力和素质的载体，包括科学文化知识、专业基础与专业知识、相邻学科知识，目前高等学校对相邻学科知识重视不够，要区分不同科类，加强这方

面的教学工作。

能力是在掌握了一定知识基础上经过培养和实践锻炼而形成的，丰富的知识可以促进能力的增强，强的能力可以促进知识的获取，能力主要包括获取知识的能力、运用知识的能力、创新能力，其中创新能力的培养是高等学校的薄弱环节。素质是指人在先天生理基础上，受后天环境教育影响，通过个体自身的认识和社会实践，养成的比较稳定的身心发展的基本品质，高的素质可以使知识和能力更好地发挥作用，促进知识和能力进一步扩展和增强。坚持知识、能力、素质的辩证统一，注重素质教育，重视创新能力的培养，才能适应21世纪经济社会发展对人才的需要。

4.2突出创新能力的培养

高等学校实施的素质教育的重点是培养创新人才和为经济社会服务。而对学生创新能力的培养是当前大多数高等学校的薄弱环节。因此，在深化教学改革中，必须突出对学生创新能力的培养。要尊重学生的个性发展，爱护和培养学生的好奇心、求知欲，帮助学生自主学习，独立思考，保护学生的探索精神、创新思维，营造崇尚真知，追求真理的氛围，为学生的禀赋和潜能的充分开发创造一种宽松的环境。要让学生感受、理解知识产生和发展的过程，培养学生的科学精神和创新思维。

4.3努力提高学生的实践能力

理论与实践的脱节，造成学生的动手能力不强是当前高等教育工作中亟待解决的一个重要问题。在高等教育中，要充分认识到学生是主体，要转变长期以来形成的由教师单向传授知识，以考试分数作为衡量教育成果的唯一标准，以及过于呆板的教育制度。创立、创建学生能进行综合动手试验的外部环境，鼓励学生利用课余时间参加一定的社会实践活动，增强学生对社会的了解并进而加强对社会的适应能力。

21世纪是信息的时代，要重视和加强培养学生收集处理信息的能力、获取新知识的能力、分析问题和解决问题的能力。

4.4加强学生心理素质的锻炼

依据大学生的心理特点，有针对性地讲授心理健康知识，开展辅导或咨询活动，帮助大学生树立心理健康意识，优化心理素质，增强心理调适能力和社会生活的适应能力，预防和缓解心理问题。帮助他们处理好环境适应、自我管理、学习成才、人际交往、交友恋爱、求职择业、人格发展和情绪调节等方面的困惑，提高健康水平，促进德智体美等全面发展。主要是宣传普及心理健康知识，使大学生认识自身，了解心理健康对成才的重要意义，树立心理健康意识，介绍增进心理健康的途径，使大学生学会自我心理调适，有效消除心理困惑，自觉培养坚忍不拔的意志品质和艰苦奋斗的精神，提高承受和应对挫折的能力。

总之，独立创业精神的培养既取决于客观条件的许可，更依赖于学生主观的努力，作为学校要营造有利于人才脱颖而出的氛围，积极培养学生的独立创业者精神，为培养现时代社会所需要的人才而努力。

餐饮创业心得体会篇二

根据不完全统计，大学生创业成功率仅有5%，一百个创业项目之中最终留存的只有五个，但而另外九十五个项目，却并不一定比这五个项目差，甚至有很多比这五个项目更加优秀，但是为什么这些好项目最终失败了呢?张小小认为，主要原因是创业者的能力不足以驾驭项目，实践经验缺乏，具体来说就是没有带领团队的经验，没有挑战竞争对手的资本，有的只是对市场需求的主观臆想，缺乏实地调查分析，而且信息爆炸的环境里还经常受到社会舆论的误导，尤其是“构建平台”型这类庞大的项目要求更高，刚毕业的大学生是无法驾驭的。

虽然时代环境发生了很大的改变，但是创业中一些经验，现如今依旧值得借鉴。张小小女士从大学时期就开始了自己的创业之路，批发发夹在学校售卖。张小小女士说，这次创业虽然谈不上项目，但通过这个小小的创业行为，让她对于渠道建设有了一定的经验，学会了把握分析消费需求。出国后的再一次创业经历，又丰富了她的团队建设管理经验，这为她回国后第三次创业成功打下基础。

张小小女士总结自身创业经历，得出这样的结论：创业者发现了市场需求或痛点，未必能解决，还必须考虑与项目匹配，无论是实践经验，还是思想认知。现如今很多大学生凭借一腔热血与灵活的头脑，一创业就提出“建设平台”、“构建生态系统”、“实现智能化”，但真正要做到这些，则需要庞大的资源，不仅仅是大量的资本人力，高精尖的技术，更需要通过对需求发展趋势的了解，把握整个社会发展的走向。就大多数大学生创业者来说，这种贪大求全式的创业想法是无法落地的。

“互联+”时代并不仅仅是只有平台需求，何况任何一个平台也不是一天建成的，都是由解决众多相互联系的小需求开始的，最终水到渠成形成系统。善于发现身边的小需求，了解消费者的痛点，通过自己已有的技能，或者团队已有的技能，简单的运营就能解决客户需求，这类的小项目作为创业迈出的第一步，更适合大学生。小项目为大学生创业者积累的不仅仅是经验，更是自身的一种成长，也是为大项目的成功作好铺垫。

一方面，创业从满足小需求的小项目做起，另一方，项目设计好后，应检验自身是否有驾驭项目的能力。根据项目，检验目前的团队是否有过运营项目的经验，团队员工有无在本行业或专业里五年的经验，团队领导人有无人力资源管理的经验。而这些不具备，可以通过人才引进加强自身，如果团队与项目不匹配还继续蛮干，浪费的是自己的青春和投资人的资金。

最后张小小女士用一则广告中的话来做结尾：人生没有白走的路，走过的路，每一步都算数。大学生创业，青春的无限的热情和精彩绝伦的创新创意，应从小项目做起，从力所能及做起，踏实的植根于市场需求，不断加强自身技能素质，最终才能冲破万千阻碍破土而出。

餐饮创业心得体会篇三

通过这次的培训，我得到了很多。越过了很多心理上的障碍。做过了从未做过的事情。我给自己做了人生的规划，规划了自己的短期目标，长期目标和最终目标。懂得了自己需要什么和为之奋斗。我要做一个勇敢，自信，有目标的人——这就是我的定义。人生能有几个十年，机会走了就不会再来。我们都不想错过机会，但机会却悄无声息的从我们身边溜走。与此同时我们要用一颗感恩的心去感谢我们的父母，用一颗感谢的心去回报我们的社会，用一颗责任的心去对待自己。

初入职场时，我们要以事为先，以人为本。我们用以我们的专业技能和沟通能力来把企业做好，做大。对于“是金子总是会发光”这一观点，我并不认同。因为可能有很多客观因数影响着它。我相信“无实力一定无魅力，但有实力不一定有魅力。”所以我们要勇于表现自己，把我们的优点展现出来，让人知道我们并不是一无事处的。不要太在意自己，害怕出丑，要得是让别人印象深刻。不仅要人知道这世上有我们的存在，而且要让这“金子”发光。职场的“—a理论”体现了竞争的激烈。我们要用沟通引导对方的认知，以录用为导向，引导用人单位对自己的认知。

我们要养成良好的习惯：积极主动，以终为始，要是第一，双赢思维，知己解彼，综合综效。做好职业的生涯规划，并执行。

老师鼓励我们就业，但也支持我们创业。创业的路是艰难的，是曲折的。创业能带来很多好处，但也存在着巨大的风险。

在我们还未准备时，先不急着创业，而因多考虑就业。企业刚起步时，寻求的是生存，人也不例外。

读万卷书，不如行万里路；行万里路，不如阅人无数；阅人无数，不如面壁思故；面壁思故，不如明师指路；明师指路，不如自己领悟。别对自己说不可能，没有做不到的事，只有想不想做的事。

在求职的过程中，应该要学会自我行销：“我们”就是客户（用人单位）需求的能帮助他们改善目前人力资源状况的“人资”。

听了几位心理，人力资源专家的课，我很感谢他们，也希望以后能多上这种课程，改善自己目前的心理状态。用最好的状态来迎接社会和用人单位。

餐饮创业心得体会篇四

通过大学创新创业这门课程，我们主要 学习了 三个主要内容：创业的基础 创业的历程 体会与建议。创业的历程举了gis这个例子，包括市场，发展趋势，营销策略，这让我对创新创业这个课题有 了 更深刻的熟悉和理解。

科技创新就是一个运用先进新知识和新技术新工艺，采纳新的生产方式和经营管理模式，开发新产品，提高产品质量，提供新服务的过程。作为21世纪当代大学生，我觉得我们每一位大学生都应该具备有创新精神，创新是一个民族进步的灵魂，是一个国家兴盛发达的不 竭动力，在 市场竞争激烈 产品生命周期短 技术突飞猛进的今天，不创新，就会灭亡。创新是企业生存的根本，是发展的动力，是成功的保障。在今天，创新能力已成了国家的核心竞争力，也是企业生存和发展的要害，是企业实现跨越式发展的第一步。同时也让我们在 校期间让自己得到了 锻炼，为以后自己在 就业 创业的路途上铺上了垫脚石。

在现今的大学生就业艰难，需要创新创业，需要新的市场，随着我国高校办学规模和招生规模的扩大,高校毕业生的就业形势日益严重，毕业生占到新增就业岗位的一多半。在这样的情况下，所以我们必须创新创业。

一 明确目的

在 我看来，大学生创新创业不 等同于赚钱，我认为创新创业是一种乐趣，是一种 学习的过程，是一个锻炼能力，获取经验的过程。创新并不 一定是轰轰烈烈的，有时一个小细节一个小想法就可以改变一个企业的命运。创业绝不 能有 自我满足的时候，要时时有 危机感，不 能有一次失误，哪怕是出一次事故，那你辛辛劳苦建立起来的名声就没有 了 ，创业并不 是一帆风顺的，要让别人接受你的产品，靠嘴巴说是没有 用的。创业不 能盲目，在创业前一定要进行全面细致的市场调查，是从事自己熟悉的领域。

二 明确目标

创业，不 是只靠一腔热血，而是要有 一定的基础。打算充分，做起事来才干事半功倍。俗话说“不打无打算之战”，要做创新创业，必须扎扎实实做好充分打算和知识的不 断累积。首先非常重要的一点就是明确自己要做什么，在 创新创业课程 中，我们学习到选择行业的若干原则：

2 所选行业及产品要有 个性，只与一部分人群做生意即可;可以复制并可以做大

3 能发挥自己的天赋和特长

4. 朝阳产业，成长性高，能长期发展

5.有 一定区域垄断性，我的地盘我做主，避开低层次的竞争

6. 苦点累点没关系，但投资不 能太大，滚动发展

针对以上的原则，我觉得选择自己比较感爱好的行业或者是与专业相关的行业，要害在 于新颖，创新，或者也可以是借鉴别人做过的事业，但有一点必须注重的就是，不是按部就班，而是必须突出自己所做的创新之处，从新的切入，也就是所谓的旧瓶装新酒。其次，要善于掌握机会并学会放弃机会，做力所能及的事情。因为总是做超越自己能力的事情，只会打击自信心和积极性;同时要有创新精神，例如我要卖一件衣服，另一家店也在 卖和自己相同款式的衣服，那么我应该怎么办呢，是不 是应该采取一些措施，创新要简单 实用能操作，就像前几年的牛仔裤一样，破洞的嘻哈风格风靡一时，也许这种风格是来自一些裤子破了 ，厂家又无法对这些服饰采取好的方法处理而得出的一种解决方法，这不是一种创新吗，最终的盈利比之前的翻好几倍吧。

三 必备条件

创业只要有 激情就能成功的年代已经过去。大学生创业往往白手起家的居多，经不 起重复的失败和折腾。摸着石头过河，显然不能成为我们的选择。所以创业应该从自己的实际情况出发，做实际情况能做到的事情，资金少，就要做资金少的工作，创业应该是一个摸索自己所在 行业套路的过程，不在于资金的多少，而在 于怎样根据自己的实际情况出发，去选择创业。

一个成功的创业者所谓的“天分”，主要是靠在 创业的实践中培养出来的。不 仅包括思想方法 知识和智慧 经验和技能品行和气质风度，更重要的是做人的品行 人格 心态和为人的心胸。第一，必须具有 影响他人的能力，就是能够让合作人周边员工心甘情愿地尾随自己去为理想而奋斗。第二，创业者应具有激励他人的能力。一个可以调动团队潜能的领军人物，才可以焕发团队每个人的事业激情，才可以振奋人心。惟独 这样的团队才有 生命力和活力。第三,创业者必须有非

常清晰的使命感和远景目标。一个没有 方向的创业者是没有办法成功的，所以使命和目标是成功的第一步。也就是说，应有 一个清晰的企业发展和成长的蓝图，同时要有能力制定实现目标的战略和途径。第四，面对激烈的市场竞争，需要有 较好的决策能力。因为，光把事情做好或是把企业管理好是远远不够的，考验成败的要害是能否做正确的事情，也就是必须做正确的决策。外面的诱惑很多，机会也太多，而一不 小心就可能掉入盲目决策的陷阱。第五，必须有整合资源的能力。企业的资源不 仅是人 财 物，还包括知识 时间 智慧组合 公共关系等无形的要素。假如没有 把资源整合在一起的能力就会失去竞争的优势和先机。第六，必须具备应付变革的能力。创业者是否可以在 激烈的市场竞争环境下，突破自己固有的思维局限，挑战自己以往的成功模式和战略手段，是考验创业者心理素养和魄力的重要环节。不 断否定自己，突破自己，战胜自己，向自己挑战，向明天挑战，才有机会成为未来的佼佼者。

大学生有 创业热情，但由于经验欠缺 能力不 足 意识偏差等原因，导致创业成功率明显偏低。眼高手低 纸上谈兵是大学生很简单陷入的误区。因为他们长期呆在校园里，对社会缺乏了 解，特殊在 市场开辟 企业运营上经验相当匮乏。因此，大学生创业前要有 充分的打算，一方面，靠在企业打工或者实习，来累积相关的管理和营销经验;另一方面，靠参加创业培训，累积创业知识，接受专业指导，为自己充电，以提高创业成功率。用智力换资本，这是大学生创业的特色之路。一些风险投资家往往就因为看中大学生所掌握的先进技术，而愿意对其创业计划进行资助。

所以尽管我们有 知识 有 激情 有 梦想 有 冲劲，但是由于我们缺乏社会实践，没有经过市场的风雨考验，缺乏管理团队的经历，创业起来就会比起职场过来人有 着更多的风险和盲目。这就要求我们必须努力学习以前成功创业者的经验，努力提高自身的创业能力与素养，更要注重创新。惟独 不断完善自己，我们才干在 创新创业的路上走得更远，给社会

带来更多的财富。

创业是艰辛的，要有 思想打算，目标不 要太高，大部分人不 成功不 是因为选错行业而是因为 中途放弃。虽说跌倒了可以爬起来，但更多的人是跌倒了再也爬不 起来。一位哲人曾说：“走好每一步，这就是你的人生。”其实，我们每个人心 中都有 着一座山峰，雕刻着理想 信念 追求 抱负;在前进的道路中，我们要懂得真诚 宽容 信任 责任，尊重自己，尊重别人，保持尊严，对自己的行为负责。

人的能力如同地下的煤，需要去发明它并开发出来，这样它才有 机会发光发热。生命因为有 限所以宝贵;因为有 限，所以才要不 懈努力。努力过后，我们才有理由相信，创新创业并没有 那么难，不 要有 所畏惧，大胆去开辟，成功总会属于我们。

餐饮创业心得体会篇五

作为当代大学生，我们在学校里学到了很多理论性的东西;我们有创新精神，有对传统观念和传统行业挑战的信心和欲望;我们有着年轻的血液、蓬勃的朝气，以及“初生牛犊不怕虎”的精神，对未来充满希望，这些都是创业者应该具备的素质，这也往往造就了大学生创业的动力源泉，成为成功创业的精神基矗。

一、创业的有利和不利之处

有利之处

独立-不必遵守别人制定的规则和工作时间，自己的命运自己掌握。

自我满足-将一种技能、爱好，或者其他兴趣转变为你自己的经营业务能给你带来满足感。(马斯洛的需求层次)

金钱的奖赏-通过勤奋的劳动，你将获得极大的收获，衣食无忧。

自尊-知道你创造了有价值的事务将给你很大的成就感。

不利方面

失败-许多小的公司都会遭受失败，失败不仅会损失掉自己的钱，也会消耗别人对你的业务投资。亨利·福特——福特公司的创始人，在使公司壮大之前曾遭受了多次失败。他曾说：“失败是一次更好的开始进行创业的机会，就像一个休息的地方。我们从失败中获得的比从成功中更多。”我们常说“失败是成功之母”，但失败必须生下儿子才有价值。

障碍-你会遇到许多自己不得不亲自解决的问题，你会遇到亲人和朋友的劝阻。

孤独-你必须为公司的成功和失败负责，这讲使你感觉有些孤独。“高处不胜寒”的孤独、“前无古人，后无来者，思天地之悠悠，独怅然而泣下”的孤独、“纵有千般风情，更与何人说”的孤独。

不稳定的财富-难以保证获得固定的工资或福利，你也许没有足够的钱支付当月的手机费。

长时间的辛苦工作-你必须长时间地工作才能使你的业务起步。一些创业者每周工作6天或者7天。克罗克在早期创建麦当劳时，曾一周工作80小时。他简单的信条是“继续努力”

其实上述问题代表了同一个问题的两个方面。做任何事情都不会简单，当然花父母的钱除外。

二、创业的要素及创业者的素质

靠雇佣别人赚钱的人是老板，靠受别人雇佣而赚钱的人只能是雇员。与他们不同，创业者既是员工又是雇主。创业为大家提供了当雇主还是当雇员的选择，同学们要慎重思考。下面，让我和大家一起步入模拟的创业者的行列。

什么样的人能成为创业者?换句话说，成为创业者需要具备什么条件?许多成功的创业者开始的生活都十分贫穷，也没有接受过什么教育。一些人有过十分艰苦的童年——实际上，在青少年时期面临挑战能为你奠定将来成为创业者的素质。

创业者通常都是喜欢冒险的，他们善于适应环境，发展自己的实力。没有人一出生就具备成功的所有素质，以下我们列出了12种被普遍认为是创业者须具备的素质。你能花些精力培养哪些素质?(如果你缺乏一些素质，但有精力和野心，其他的素质也能培养起来，所以当你看到在这12种素质中自己还缺乏某些素质时，要保持积极的心态和乐观主义)这12种素质是：

1、适应能力——应付新情况的能力，并能创造性地找到解决问题的方法;

2、竞争性——愿意与其他人相互竞争;

3、自信——相信自己能做成计划中的事;

4、纪律——专注并坚持计划原则的能力;

5、动力——有努力工作实现个人目标的渴望;

6、诚实——讲实话并以诚待人;

7、组织——有能力安排好自己的生活，并使任务和信息条理化;

8、毅力——拒绝放弃，愿意明确目标，并努力实现，哪怕有障碍;

9、说服力——劝说别人明白你的观点并使他们对你的观点感兴趣;

10、冒险——有勇气使自己面临失败(性格决定命运)

11、理解——有倾听并同情他人的能力;

12、视野——能够在努力工作实现目标时，看清最终目标并知道努力方向。

因为你即将创业，你有一半的可能成为“老板”，那时很多告诫你都难以接受。在你还能听进劝说之前，我有三个告诫：

第二个是在你发财的过程中的，就是“过分看重金钱会使你远离所要达到的目标”。

的观点。犹太商法有一句话：“试一个人的性格和修养有三种东西——钱、酒和女人”

就我个人观点，我觉得提倡大学生自主创业无可厚非，但是要建立在不影响学习的基础之上。很多的大学生创业后就整天只懂跑商家，荒废了学业，这是十分不可取的。毕竟不是所有的人都是比尔盖瓷。学习就像老鹰飞翔的练习，只有把翅膀练硬了才能飞得更高。用一个比喻:火焰与海水。火焰象征着热情、激情和希望;海水象征着广袤无边、深邃而又冷酷。没有火焰般激情的创业是不可想象的，而往往也会有被市场经济大海吞没的“牺牲品”。市场经济不同情弱者，也不会给任何人实习的机会，大学生创业火焰般的热情是否能够融入市场经济的大潮?当然仅靠热情是远远不够的，创业意味着冒险和付出，也意味着失败和挫折。王选为此付出了十八年在实验室里没有节假日的艰辛，比尔·盖茨苦熬了十七年才

有今天的`成就。大学生创业其中不乏成功者，但肯定经受了种种挫折和市场经济大潮的考验。在经历了最初的创业冲动和付出之后，越来越多的大学生走向成熟和冷静，对创业和成功有了更深的理解。

所以我们大学生在卷入创业热潮的同时，也要深刻地思考清楚，思考自己的人生方向和自我定位，在学习和工作中不断充实自己，提高自己。无论做什么事情，都是一个自我提升的过程。只要自己从中获得了宝贵的经验，无论最后成功或是失败，都是人生的财富。