

最新车间巡检转正申请书 车间转正申请书 (汇总5篇)

在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。相信许多人会觉得范文很难写？下面是小编帮大家整理的优质范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

车间巡检转正申请书篇一

我是今年2月份进入xx股份公司的，一直在xx工业园提取车间板框岗位工作，到今天就有5个月的时间了，我的感受很多也很深刻，学到的东西也是相当的多。

刚到岗位时看到的是大量的设备，工人的辛勤劳动，而对此工作我一无所知，但是对工作的浓厚兴趣和热爱让我产生可很强的好奇心，第一天我就开始了粉料运料的工作。领导和一些老员工对我们进行了详细的讲解和热心的帮助，工作起来心情真的很好。

随着工作的渐渐深入，便接触了其他大量的设备，了解了其工作原理，学会了正确的使用方法。其中学习的过程不是一帆风顺的，本来就对生物产品的生产过程就一无所知，当看到大量管道时看都看乱了，我在工作工作之余就顺着管道走，来探究其路线，一遍一遍的深入，一遍遍的思考，有时间就看大量的资料，一遍遍的看，终于经过自己的努力和领导的大力帮助和指导，我已经把板框岗位的工艺流程彻底的了解了，但是生产中具体到的一些细节问题还有待在以后的工作中继续努力学习。

板框岗位的工作分为：接发酵液，板框的过滤和压榨，板框的装卸粉碎和运输，菌丝体的山蒸干燥，浸取和离心，二次渣中甲醇的回收等。其中有些工作是力气活但大部分还是仪器设备的操作和控制。

在5月份的劳动竞赛活动中我积极报名，利用这一个机会抓紧学习，给自己创造一定的压力，遇到不会的问题就积极的向其他员工虚心请教。在工作中遇到的一些问题我也会积极的思考，刻苦钻研，及时向代班长和班长提出一些自己的建议和看法，并取得了大家的一直好评，给他们留下了很好的印象。

了板框这个工作岗位。

经过这段时间的观察和思考，我对工作产生了自己的一些想法，把思路整理好并记录下来投公司的刊物《视点》并有幸发表。我主要提出了3条建议：每天的工作安排要有计划，要先抓重点工作来做；每天的工作量要合适；领导在工作中的楷模作用不可忽视。

车间巡检转正申请书篇二

尊敬的一部各级领导：

您好！

我叫xxx男，xxx西安人，目前就职于南京市场一部（历届项目）。首先，衷心的感谢领导们对我们市场人员的谆谆教导和信任，因为，有了您们的关心和教育，我们市场人员才有了坚定的信念和明确的追求，是您们给我们指明了方向，让我们懂得了什么叫做责任。

我下到南京市场已经两个月有余，在此期间，的确也学到了很多业务方面的知识和为人处事方面的技巧。说实话，两个月的点点滴滴真的让我受益匪浅，因为，它让我从幼稚走向了成熟，从懒散走向了勤奋。为了能更加有力的效力于我一部和德铭，我特此申请转正，希望各级领导考核、批准，在此，一并感谢！

下面，我谈一下工作两个月以来的感受和体悟，主要有以下几个方面：

首先，我对于营销人员的工作性质有了一个切身的认识。我觉得作为营销人员，首先不能把“营销”这门学问看得太过死板和僵硬，营销本来就是一个活的东西，因为，它不仅是买和卖的问题，而且是“心”与“心”的较量，如何抓住客户的心里，使其产生购买欲望，然后再让这种欲望转化为购买行为，这是一个很关键的问题。所以，我们的一切出发点都是要围绕实现客户的购买行为为目的。当然，唯一的目的的的实现还必须要以各种灵活的条件作为支撑，可以说，没有条件，购买行为是很难发生的。而在这些条件中，最重要的就是你应该占据主动位置，只有这样，客户才能围绕你的思维走，从而一步一步地踏入你设好的“圈套”。用公司领导培训时的一句俗语概括起来就是，“做销售的只能你忽悠别人，不能别人忽悠你！”

其次，我对于营销人员的工作内容也有了一个初步的把握。其实，从熟悉资料到电话接听和现场把握，这三者之间是有这内在的联系的。对于一个新产品来说，首要的是我们必须熟悉它，熟悉它方方面面的东西，只有你熟悉了你的产品并把它当作自己的一部分以后，在接听热线电话的时候你心里才有底气，才能应对客户各方面疑问。同样，你要进行现场把握，热线接听的成功与否直接关系到你是否能与客户进行直接的交流，也就是说，热线接听的目的就是要把客户引导现场来，从而发挥你的营销才干。如果热线接听没有把客户引导现场来，那么现场把握必然也就失去了意义，没有了对象。可见，以上三个环节是相辅相成缺一不可的。

再次，我对于营销人员的工作要求也有了进一步的认识。第一，你要学会做人，能容天下者方能成天下事。与客户打交道本身就是做人，所以，这就要求你在面对客户的时候首先要能“容”客户，即使客户提出再多刁难古怪甚至让你异常气氛的问题时，你也必须学会坦然的面对、心平气和的接受、

巧妙的处理。同时，面对同事的时候你也要学会做人，因为我们本来就是一个团体，团体的力量永远是最大的。如果与同事都处理不好关系，又怎么去处理好客户的关系，又怎么去做好自己的工作。第二，要学会坚持。任何事情都不是一帆风顺的，同样，工作中难免会遇见些须不尽如人意的地方，那么，你是磕绊在困苦中不走甚至放弃和后退呢，还是要迎难而上，答案是肯定的！我们不能因为些须困苦就放弃自己的追求！自己的人生目标一定要坚持到底！记得在总部培训的时候，领导们就经常教导我们，“既然你选择了德铭，你就要与德铭同甘苦共命运；既然你选择了这个行业，迈出了人生的一步，你就要为迈出的那一步负责，否则，你就不要迈出那一步！”第三，要学会拿“数字”说话。干我们这一行的，“数字”是一个很敏感但又不能逃避的东西。你今天接了几个电话，卖了多少套，投入了多少钱，产出了多少钱，投入产出比是多少，这都应该是我们认真计算和明确的。所以，不管你口头子上再怎么狂轰烂炸、海侃神侃，如果没有一个“合格的数字”，那么一切都是白搭！因此，数字，尤其是“合格的数字”，应该成为我们每一个营销人员都必须把握和追求的，而且，我们更应该把它当成“说话”的权利！

此致

敬礼！

XXX

20xx年xx月xx日

车间巡检转正申请书篇三

日月如梭，转眼间以经来维克多快三个月了，几个月的工作使我深深感受到机遇和挑战并存，成功与幸酸同在。感谢领导给我的这次转正申请机会。参与这次申请，使我求真务实的熟悉自己，在积极进取中不断追求，在拼搏奉献中实现自

己，在市场竞争中完善自己。我就这三个月的工作情况向各位领导作个扼要汇报,请批评指正。

一. 公司培训阶段。

1. 从8月1日进职后在公司进行了全面培训，通过培训了解了维克多企业文化和公司的经营理念、以及治理方式、价值观念等，更好的明确个人使命感和责任感，同时也增强了团队意识。

2. 对公司课程体系进行了全面的熟悉了解，以及福州同行的一些状况，竞争对手的课程特点。知己知彼，才能在市场上有效竞争与销售，我们必须最大程度发挥自己的上风、弱化自己的劣势，攻击对手的较弱的地方。

3. 通过培训也暴露了自己的好多不足之处，原先对课程体系的不了解，市场的各种宣传手段，还有市场部的专门培训使我更了解了教育行业。

二. 市场开拓阶段。

1. 从8月1日进如市场以来，根据领导的安我就对附近属于我们潜在客户的群体做了个调查，特别是附近的中小学，以及社区。使后期的市场工作，推广更为的流畅。在工作中不断的知道自己的不足，也使得自己得到了一定的成长。学校的摆点、兼职的安排、社区活动、传单的发放，不干胶的黏贴。还有对市场的洞察力，各个方面都有了一定的了解，在一定了解的基础上，本人还制定了短长期的工作计划。以及个人的职业规划，也希望在接下来的日子里与维克多这个大家庭的所有成员一起努力，拼搏。

三、后期工作计划

经过领导对工作思路的明确布局和指导以及结合前段时间对

市场的造访了解，对以后的工作计划如下，在安排兼职的同时，自身不断的谋求更新颖的宣传方式。不断的开拓市场，在寻找潜在客户的同时，把已有的潜在客户转化为自己的客户。尽力的寻找商家，开发商家联盟。目标就是不断的提高有效咨询量。在高校寻找代理。寻找更多小语种的生源，因为我们维克多本来就是小语种专家。

[市场人员转正申请书]

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

点击下载文档

搜索文档

车间巡检转正申请书篇四

敬爱的党支部：

我于20__年8月1日，在本厂__x车间，经__x□__介绍，被党组织吸收为中共预备党员，到今年8月1日预备期满，特向党组织申请批准我按期转为正式党员。为此，我把自己在预备期的表现以及政治、思想、学习、工作情况向党组织报告如下：

我从小失去父母双亲，是党把我从一个不懂事的孩子培养成

才，靠人民助学金读完了大学的全部课程。在20多年的学习、工作中，我对党怀有深厚的感情，时刻牢记党的领导，努力争取做一名合格的共产党员。为此，我从申请入党之日起，就自觉用共产党员的标准严格要求自己，不断地激励和鞭策自己努力为党和人民做好本职工作。

人是要有理想的，没有理想，如同无航之舟。实现共产主义的社会制度，就是共产党人的崇高理想。为了实现这个理想，千千万万个共产党员前赴后继，无私无畏地艰苦奋斗，自觉地奉献着自己的一切。因此，我决心为实现这一伟大理想而贡献自己的一生。当我成为中共预备党员时，我们国家正经历了从学潮动乱，进而在北京发展成__暴乱的政治斗争。动乱初期，我虽然不赞成少数人的做法，但对极少数人提出的主张、口号表示过同情，对动乱的性质，思想上还是模糊的，这场斗争给我提供了一个自我教育的机会，使我经受了一次严峻的考验和锻炼。通过听党课，阅读党内文件和参加党内其他活动，使我深深地认识到这场政治斗争集中表现为资产阶级自由化同四项基本原则的尖锐对立。极少数资产阶级自由化分子伙同国际敌对势力，煽动动乱，制造__暴乱，目的就是推翻中国共产党的领导，颠覆社会主义制度，复辟资本主义。通过这场斗争，联系自己的思想实际，我进行了认真的反思，使我深深懂得只有加强政治理论学习，才能在重大政治斗争中运用马克思列宁主义的立场、观点和方法去观察、分析问题，才能坚持正确的政治方向。

在生产中，我能够带头完成组织上安排的任务，较好地完成了各项工作，同时还能够团结同志一道工作，虚心接受同志们的批评意见。对自己工作中暴露出来的工作方法简单等缺点，认真地进行了改正。

我向党组织申请由预备党员转正为正式党员，如果党组织能批准自己为正式党员，我一定牢记住入党誓言，努力学习，勤奋工作，处处以共产党员的标准严格要求自己，做一个名副其实的党员。如果组织不批准或者延长转正，我一定加倍

努力，继续接受党组织的考验，争取早日成为一名中共正式党员。

此致

敬礼

车间巡检转正申请书篇五

尊敬的`领导：

在公司车间实习期间，与车间同事们一起工作，感受到了他们乐观的工作态度，看到了他们负责的工作精神，同时得益于他们无私的帮助，让我很快熟悉了我公司的工艺流程和原理，工作中，我一直严格要求自己，认真及时做好领导布置的每一项任务，注意对细节的处理，不断完善自己，对专业和非专业上不懂的问题虚心向同事学习请教，利用网络书籍等途径不解求证，不断提高充实自己，希望能尽早掌握各方面的专业知识，为公司的发展作出更多的贡献。

当然，在工作中我也出现了一些小的差错和问题，公司领导也及时给我指出，促进了工作的成熟性。

如果说刚来的那几天仅仅是从简介中了解公司对公司的认识仅仅是皮毛的话那么随着时间的推移，我对公司也有了更为深刻的了解。

公司宽松融洽的工作范围，团结向上的企业文化，让我很快进入到了工作角色中来，这就好比一辆正在进行磨合的新车一样，一个好的司机会让新车的磨合期缩短，并且会很好的保护好新车、让它发挥出最好的性能，咱们公司就是一个很好的司机，新员工就是需要度过磨合期的新车，在公司的领导下、我会更加严格自己、在做好本质工作的同时，积极团结同事、搞好大家之间的关系、在工作中要不断的学习与积

累、不断的提出问题、解决问题、不断完善自我，使工作更快更好的完成，我相信我一定会做好工作、成为优秀员工中的一份子、不辜负领导对我的期望。

从而使我深深体会到有一个和谐共进的团队是非常重要的，有一个积极向上大气磅礴的公司和领导是员工前进的动力，“公司给予我这样一个发挥的舞台，我就要珍惜这次机会，为公司的发展竭尽全力”。

在此我提出转正申请，希望自己能成为公司的正式员工，恳请领导予以批准。

此致

敬礼

申请人：

20xx年xx月xx日