

2023年药店店员转正小结 药店员工转正 申请书(汇总5篇)

每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。相信许多人会觉得范文很难写？以下是我为大家搜集的优质范文，仅供参考，一起来看看吧

药店店员转正小结篇一

敬爱的各位领导：

您们好！我是xx药店员工，来公司已经两月有余，在此期间，我看到了公司合理、严谨的规章制度，更可贵的是拥有一个实力很强大的团队，从日常工作和各种培训和竞赛，都能深深的体会到我们的专业、我们的体贴，在这个不断超越、不断进步的企业中让我也成长的很快。

两个月的时间，我学会了一般药品的基本知识，懂得了药店销售的基本技巧，了解公司各项制度，熟悉店面的布局，掌握店面日常必需的工作，我觉得自己已经能够胜任目前的工作，为此提出转正申请，我会把转正当做新的工作起点，更加严格要求自己，努力工作！恳请领导批准，谢谢！

申请人□xxx

20xx年x月x日

药店店员转正小结篇二

尊敬的黄总：

您好！

首先感谢您能在百忙中让出宝贵的时间审阅我的申请书，并且也很感谢您给我到xx医药公司实习工作的机会！对此，我感到非常的荣幸和激动！来到公司的那一刻我对自己以后的工作感到很是迷茫，刚接触这个社会什么都不懂，可是我却满怀信心地对自己说，我不怕，不会的以后可以积极的去学！我一定会珍惜这次宝贵的实习机会，在今后的工作中，一定好好表现自己，全身心地投入到工作中去，为公司明天的发展，贡献自己微薄的力量。！

于是我满怀信心地走进了我现在的工作岗位——xxx店！在工作初始阶段中出现了很多的缺憾和不完善的地方，但是在店长的指导和同事的帮助下，在不断的工作中使我在很多方面得到了很大程度的提高。在这个岗位上四个多月的工作经历，使我清楚的看到了公司基层员工在与客户接触的实际工作情况，为我转岗后的工作，打下了坚实的基础。

我是xx年xx月xx日进入公司的，至今已有4个多月的时间了。这几个月的的工作中我总是很积极也很认真的完成和做好店长分给我的每项工作，因为我知道自己懂得去做的事情很少，需要训练。真的非常感谢我的领导和同事们，他们给了我很多无私的帮助和指导，让我能够在与人相处方面和谈吐做人以及介绍药这几方面有了很大的升华！让我在工作的时候顺利很多。总结这几个月以来的工作：忙碌伴随着充实，汗水伴随着收获。我满怀信心地期待着能继续做好以后的工作，我希望领导能给我一个转正的机会。我深知一名公司的营业人员，不仅需要耐心、细心，还要具有较强的责任心，能够为自己所做的工作负起责任，并在工作中不断进取，努力提高自己的业务素质和专业素质，力争使公司的声誉和生意登上一个新的台阶，为公司的发展打开一个更加广阔的渠道。我深信我本人一定能做到这些！

在实际工作中，我也存在着许多缺点和不足，比如介绍药品的经验有限，解决问题时有时缺乏果断，偶尔也会被小的挫折影响工作信心。认识到不足的同时，我始终坚信，自省是

改进提高的前提。在今后的工作中，我将努力弥补不足，用自己尽心的工作，为公司项目的顺利开展，尽一名员工所能做的最大努力。

基于以上所述，我申请转正，希望能够得到领导的认同，以便更积极深入地开展工作的。望黄总考虑！

此致

敬礼！

申请人□xxx

时间□20xx年x月x日

药店店员转正小结篇三

尊敬的领导：

时光荏苒，在杭州xxxx健康药房有限公司3个月的试用期即将结束，所以，我向公司提出转正申请。

我是一名应届本科毕业生，虽然在校时学的是药学专业，曾经做过保险业务，曾经对安利纽崔莱的产品也做过深入的了解，但是学习的大多是理论知识，初来公司，曾经很担心不知该如何做好工作。经过三个月的学习，了解到学校里的和实践中的还是相差的蛮大的。我从不适应到慢慢适应，从不熟悉到比较熟练，是本公司宽松融洽的工作氛围、团结向上的企业文化以及门店部经理和师傅崔药师的带领，让我很快完成了从学生到职员的变化。

在担任健康顾问兼收银员期间，虽然这业务是我以前从未接触过的，和我的专业知识相差也较大；但是领导和同事的耐心指导，以及公司的及时的培训使我在较短的时间内适应了门

店的工作环境，也熟悉了门店的基本操作流程。

在门店的工作中，我一直严格要求自己，认真及时做好领导布置的每一项任务，在新员工培训上讲到门店经营无大事，所以要做好每一件小事是最重要的事情。比如陈列，就是将药品按一定的规则摆放在适当的商场位置上。首先要展示好商品，基本上要做到整洁美观，尽可能的做到吸引顾客，最终达到促进销售的目标。在不懂的问题上，就虚心向有经验的同事学习请教，不断提高充实自己，希望能尽早独当一面，尽早能成为一名店经理，为公司做出更大的贡献。

经过这三个月，我现在已经能够比较独立参加门店的基本工作，做一些门店的帐务。另外，营养素销售技巧，也提高了不少，从第一个月的200元左右，到第二个月的1200元左右，按照公司的话，就是“多说一句话，肯定会有收获”。每次参加完公司的培训，都学习了不少有用知识，并将之运用到时间中来。当然我还有很多不足，处理问题的经验方面有待提高，团队协作能力也需要进一步增强，需要不断继续学习以提高自己业务能力。

这是我的第一份工作，这半年来我学到了很多，感悟了很多；看到公司的迅速发展，我深深地感到骄傲和自豪，也更加迫切的希望以一名正式员工的身份在这里工作，实现自己的奋斗目标，体现自己的人生价值，和公司一起成长。在此我提出转正申请，恳请领导给我继续锻炼自己、实现理想的机会。我会用谦虚的态度和饱满的热情做好我的本职工作，为公司创造价值，同公司一起展望美好的未来！

申请人□xxx

20xx年x月x日

药店店员转正小结篇四

尊敬的黄总：

您好!首先感谢您能在百忙中让出宝贵的时间审阅我的申请书,并且也很感谢您给我到医药公司实习工作的机会!对此,我感到非常的荣幸和激动!来到公司的那一刻我对自己以后的工作感到很是迷茫,刚接触这个社会什么都不懂,可是我却满怀信心地对自己说,我不怕,不会的以后可以积极的去学!我一定会珍惜这次宝贵的实习机会,在今后的工作中,一定好好表现自己,全身心地投入到工作中去,为公司明天的发展,贡献自己微薄的力量。

于是我满怀信心地走进了我现在的工作岗位——x店!在工作初始阶段中出现了很多的缺憾和不完善的地方,但是在店长的指导和同事的帮助下,在不断的工作中使我在很多方面得到了很大程度的提高。在这个岗位上四个多月的工作经历,使我清楚的看到了公司基层员工在与客户接触的实际工作情况,为我转岗后的工作,打下了坚实的基础。

我是20xx年xx月xx日进入公司的,至今已有4个多月的时间了。这几个月的的工作中我总是很积极也很认真的完成和做好店长分给我的每项工作,因为我知道自己懂得去做的事情很少,需要训练。真的非常感谢我的领导和同事们,他们给了我很多无私的帮助和指导,让我能够在与人相处方面和谈吐做人以及介绍药这几方面有了很大的升华!让我在工作的时候顺利很多。总结这几个月以来的工作:忙碌伴随着充实,汗水伴随着收获。我满怀信心地期待着能继续做好以后的工作,我希望领导能给我一个转正的机会。我深知一名公司的营业人员,不仅需要耐心、细心,还要具有较强的责任心,能够为自己所做的工作负起责任,并在工作中不断进取,努力提高自己的业务素质和专业素质,力争使公司的声誉和生意登上一个新的台阶,为公司的发展打开一个更加广阔的渠道。我深信我本人一定能做到这些!

在实际工作中，我也存在着许多缺点和不足，比如介绍药品的经验有限，解决问题时有时缺乏果断，偶尔也会被小的挫折影响工作信心。认识到不足的同时，我始终坚信，自省是改进提高的前提。在今后的工作中，我将努力弥补不足，用自己尽心的工作，为公司项目的顺利开展，尽一名员工所能做的最大努力。

基于以上所述，我申请转正，希望能够得到领导的认同，以便更积极深入地开展工作的。望黄总考虑！

此致

敬礼！

申请人：

时间□20xx年x月x日

药店店员转正小结篇五

尊敬的领导：

初到药店工作，老同事就向我说明了零售药店与医院药房的不同，医院药房的药师只需凭医师处方发药，而零售药店的顾客大多是对药品认识较少的非专业人员，所以，药店的药师在对顾客介绍药品时，要尽可能的多向顾客说明药品的用途及性能，对每一个顾客负责，我所在的药店经营的有中药、中成药、西药及医疗器械，现将过去一年的工作情况做一个总结。

在工作期间，我严格遵守药店的规章制度，勤勤恳恳，认真工作，基本做到了无差错事故；同时虚心请教，与共事的老同志交流处方等多方面的问题，进行处方分析，大大扩展了自己的知识面，丰富了思维方法，切实体会到了在工作中的

真正意义；不仅如此，我们更是认真规范操作技术，熟练应用在平常实验课中学到的操作方法和流程，尽量完善日常工作。我主动积极、勤快认真的态度以及良好的沟通能力给来店购买药品的顾客留下了深刻的印象。

顾客在药店购药时，因为感冒会买几种感冒药同时服用；因为胃病会买几种治胃病的药同时服用；因为稍有炎症就会同时服用几种消炎药，这时，我就利用我所学的知识向他们说明感冒药多含有相同的解热镇痛药的成分，多药联用有可能会造成重复用药，产生药物不良反应；多种抗生素合用有时不但不能产生协同作用，还会产生拮抗作用，使治疗失败，所以就要提醒他们应该对症下药，不能用这种“大撒网”的方式治疗。

这时顾客会非常满意的购买任意一种针对性的药品，而且还会认同我这种为顾客着想的做法。

在药店工作以来，我积极地在实践中成长，理论联系实际，争取让自己的专业水准和服务水平更上一层楼。老话说的好，“师傅领进门，修行在个人”，虽然我接受过4年大学的药专业知识的学习，但是我想，只有在实践中积极探索，学以致用，才能真正地成为一名合格的药师为广大的顾客服务。

申请人：

时间：