

药学专业进实验室实践报告 药学专业社会实践报告(大全5篇)

随着社会一步步向前发展，报告不再是罕见的东西，多数报告都是在事情做完或发生后撰写的。报告帮助人们了解特定问题或情况，并提供解决方案或建议。下面是小编带来的优秀报告范文，希望大家能够喜欢!

药学专业进实验室实践报告篇一

实践单位：古田县城西街道社区卫生服务中心

实践是大学生活的第二课堂，是知识常新和发展的源泉，是检验真理的试金石，也是大学生锻炼成长的有效途径。一个人的知识和能力只有在实践中才能发挥作用，才能得到丰富、完善和发展。大学生成长，就要勤于实践，将所学的理论知识与实践相结合一起，在实践中继续学习，不断总结，逐步完善，有所创新，并在实践中提高自己由知识、能力、智慧等因素融合成的综合素质和能力，为自己事业的成功打下良好的基础。作为药学系的一名学生来说，本着“厚德、博学、求实、奋进”的药学系精神，更应参加社会实践并从实践中对这门自己即将从事的专业获得一个感性认识，为今后专业课的学习打下坚实的基础。并在社会实践活动中认清了自己的位置，发现了自己的不足，对自身价值能够进行客观评价。这在无形中使我们对自己的未来有一个正确的定位，增强了自身努力学习知识并将之与社会相结合的信心和毅力。

所以响应学院号召，作为中药专业的学生，我带上学院的推荐信走进了家乡的社区卫生服务中心（在当地属于规模较大的综合医院）过一个有意义的暑假，为大一生活划上一个圆满的句号，为大二新生活做一个完美的开头。并充分把大一所学的中药知识运用到这次的实践中来，通过中药房老师的悉心指导和自我努力找出不足不断的巩固和提高。我相信在

这最后一个暑期生活中我会收获许多。

对于我这个一直在学校呆着毫无社会经验的学生来说，面对陌生的社会环境我还没有准备好，陌生的人和事物给我很大的挑战。非常幸运，在我所到的科室，遇到的老师都给予我最真切的帮助，宽容我的过失，甚至不仅帮我改正，更给予鼓励。我放下了敏感，把自己当作团队的一员，真切地感受到相互配合完成工作的快乐。

社会实践第一天我来到中药房，扑鼻而来的药香味，抽拉式的药箱，称药的戥子，熟悉的药材名，甚至不时的捣药声，一切都向我展示着中药的神秘，我想我喜欢这个地方。中药房被分为两个部分，面向取药窗口的是一大排的抽拉式药箱和靠在墙边的中成药，在一排药箱的后面是个小仓库放着从药库领回的未开封的中药饮片。开始前几天老师叫我先熟悉药物的具体摆放位置，一开始还很紧张甚至不知道从何下手，慢慢的我摸索出了自己的一套方法。我在有空的时候用纸将药材的名字按顺序抄下，再多多转转药箱，刻意的去记记药的位置，甚至于想到一个联想的办法，比如从下面开始将药箱编号，将编号和药材的名字进行联想几天下来就对药材的位置有了大概的印象。然后再过了几天，进入了另外一个阶段，由于我们学了中药学课程，所以我对药材的药性比较了解，老师开始教我用药性的方法来归类，然后不知不觉地，下次在处方上再见到这味药的时候就自然想起了上次的联想记忆，回忆起了药的位置又复习了药性。

熟悉了位置后，老师正式开始教我抓药。由于大一时我们偏向学习理论知识，所以我对如何使用戥子等等实践方面完全是一窍不通。在这里我要感谢药房的老师，她们不愿其烦的从最基本的拿戥子的手势，姿态，学看戥子上的刻度开始教我，到撑开药袋并将药倒入时两手的配合，一步步的我从老师抓一副药而我只能称出一味药的无奈到单独完成一张处方的从容，我得到了太多东西。在学习的过程中我也有犯错，比如看错处方剂量，成药写错用量，把先煎的药和其他饮片

合在一起……这些错误在关乎到病人健康，那是多么大的麻烦啊，幸好我有几个很负责任很细心的老师，她们帮我检查出了这些错误并从中教导我。我开始明白了团队协作的优势和必要，学会与人配合，学会条理分明不慌不忙工作的态度，牢记并严格执行流程的各个环节。也是在这，我受到了教育，开始关注细节，想干好并达到熟练必须发现细节，刻意练习，需要认真用心去学。学会观察，细心从容。

每天去药房有两样是我必带去的：我的专业课本和一本笔记本。在空闲时间拉开药箱对照着课本辨认饮片达到事半功倍的效果，笔记本用来记录平时老师教的鉴定小窍门比如过桥就是黄连，因为黄连根茎的中段细瘦，状如茎杆，形如小桥，所以称为过桥。当然还有针眼就是半夏，砂眼就是银柴胡等等一些中药的别名，注意事项，心得体会。

在药房的学习和亲身体会，让我对中药有了更好的掌握。中药的种类包括解表药，清热药，化痰止咳平喘药，祛风湿药，化湿药，利水渗湿药，温里药，活血化瘀药等等。还有中药煎药注意事项：由于中药的质地、性质往往有显著差异，因此，煎煮方法或煎煮实践常不相同，有先煎、后下、包煎等。煎药要注重火候，火候的控制要根据药物的性质和质地，如气味芬芳的中药，适宜用武火急煎，煮沸数分钟后，改用文火略煮即可；煎中药要先用大火煮沸，后转文火煮。中药是能够完全治愈疾病的最佳良药，坚持长期服用中药，可以治疗多种慢性疾病，从而得到健康良好的身体。通过实践我也知道要学习的还有更多更多，学无止境尤其在药学的中药方面，而自己本身就是学中药专业的，而且中药的种类成千上万其性能又千变万化所以我要努力学习不断吸取养分。

这一个多月的实践使我深深地明白了大学生认识自我、完善自我与认识社会、服务社会之间的关系是密不可分的，也是相辅相成的。树木要成材，不是在温室，而是在肥沃的土壤上吸收天地日月精华，经受风霜雨雪考验。大学生要成才，不应只是在大学这座象牙塔里“风声，雨声，读书声，声声

入耳”，而应在社会这个广阔天地里自我历练，作到“家事，国事，天下事，事事关心”，真正在认识自我、完善自我、认识社会、服务社会的社会实践中成长为社会英才。我得到了我想要的结果，今后如果步入社会真正开始工作时，我想我会记起这个暑假，它让我第一次如此真实的面对我将要从事的职业，享受这个职业带给我的快乐并且爱上他。我会尽我所能去学习更多的专业知识去报答和回馈这个社会，让更多的人因为我的帮助而更加地健康快乐。这才是学药学的根本，让我们为学药学救世济人而骄傲自豪。

实践结束了，尽管心里有千万的不舍还是要离开。虽然我离开了，但我却带走了非常珍贵的东西。要有一颗博爱的心、“微笑服务”的态度和十足的自信心。用一颗博爱之心，一种换位思考的思维去想象病人的疼与痛，矛盾与徘徊，将病人的疼痛看作自己的疼痛看作自己的疼痛，用心去体会病人的茫然与不知所措，只要你及时伸出一双温暖的手，病人就能感受来自你手心的力量，也许他们就会获取一份战胜病魔的决心与信心，疾病不攻自破，那该是医学界灿烂的风景。

其次，擅于与病人沟通。其中，微笑是一把出奇制胜的尚方宝剑。在这里，我看到的是笑容可掬的脸孔，让我有种轻松与温馨舒适的感觉，如果我是一位病人，我会毫不犹豫地选择住在这里，因此，我也要求自己不把情绪带到工作中，每天保持阳光灿烂的笑容，让病人每天都能感受温暖，无论是寒冬还是炎炎酷暑，微笑总是一道美不胜收的风景。“微笑服务”既有利于自身的愉悦，又能减轻病人的的恐惧与病痛，这等一箭双雕的好事何乐而不为呢？再次，在病人面前要永葆一份不泯灭的自信，假如病人看到你一张自信而稳重的脸庞，他们的恐惧也就减少了一半。因此，自信心是一颗无形的定心丸，无论是医务员本身，抑或是病人，都是必不可少的东西。病人的肯定是我们最大的成就；病人的称赞是我们最大的光荣；病人的疼惜是我们最暖的宽慰；病人的微笑是我们最好的回馈。

药学专业进实验室实践报告篇二

学院的良好形象;并且理论联系实际,不怕出错、虚心请教,同带教老师共同商量处方方面的题目,进行处方分析,大大扩展了自己的知识面,丰富了思维方法,切实体会到了实践的真正意义;不仅如此,我们更是认真规范操纵技术、熟练应用在平常实验课中学到的操纵方法和流程,积极同带教老师相配合,尽量完善日常实践工作,给各带教老师留下了深刻的印象,并通过实践笔记的方式记录自己在工作中的点点滴滴,得到众多老师的交口称赞。

通过这一周的实践,我们对中西药房的工作有了进一步的熟悉,进一步了解了药库和制剂室的工作任务,在实践过程中我们以踏实的工作作风,勤奋好学的工作态度,虚心向上的学习精神得到了带教老师的一致好评,为接下来的进一步实践打下了更加坚实的基础。

我们坚信在剩下的14天里我们会再接再厉,以更加饱满的热情和更加踏实的态度对待此次实践,决不辜负药学院各领导老师对我们的教导和期看。

我们的社会实践给与社会以了解当代大学生风采及将来社会事业建设者、继续者的业务水平的契机。可以说,暑期社会实践是一次社会与我们大学生实现双赢的机遇。我们不再是象牙塔里一心只读圣贤书的少年,也不再是年少轻狂经不住社会考验的普通读书人,由于暑期社会实践让我们与往常有所不同。20xx年的暑假是异乎平常的一个暑假,我们走出校园,背上行囊,往参加暑期社会实践,往把青春奉献给社会,为自己的人生书写一篇满足的答卷。社会是个大熔炉,大学校园是半个小社会。我们的成长,我们的需求,都是跟随社会脚步的。社会实践是一笔丰富而深刻的财富,投身于实践,才能熟知社会对人才方向的需求;投身于实践,才能把自己奉献于社会。这次暑期实践我实践队以“深进实践,落实科学发展;服务社会,立德行于自身”为宗旨,奉献社会的同时不

断完善自我，并时刻谨记学校的办学理念和育人宗旨，使我们的实践得到了实践单位的高度好评。

北京求实律师事务所是北京比较繁忙、业务众多的律师事务所之一，我们——由法学07级七名同学组成的实践队伍在此接触到了大量的法律咨询、求助案件，在专业领域获得了实际的工作经验，巩固并检验了自己几年来本科学习的知识水平。

第一天的实践，是以回答普通法律题目咨询为主要内容的。北京居住人口众多，民事纠纷自然应接不暇。当事人就采光权和自己的房屋居住权向我们咨询，这是一个普通的民事纠纷，当事人在验收房屋时发现房屋采光效果与开发商在购房协议上约定的并不一致。为此当事人决定起诉房屋开发商并要求开发商赔偿相应损失，而开发商则以为购房协议上的关于采光效果的约定只是理想化的效果，与实际规划及国家相关规划行政部分的实际审批结果有关，与开发商并无直接关系，因此开发商不承担赔偿责任。当事人则拿出了签定购房协议之时开发商的小区宣传资料，当事人与开发商的购房合同是建立在该宣传资料的小区规划图之上的。建成之后实际小区的房屋密度增大，建筑数目增多，相关建筑物遮挡，从而导致当事人所购买的二楼采光效果变差。由此可以断定开发商违约，没有履行与当事人签定的合同中所约定的建筑效果事项，开发商应当承担赔偿责任，当事人有权申请仲裁或向人民法院起诉。我们专业而条理清楚的回答让当事人信心倍增，并不住的称赞我们的理论功底和专业知识，实践单位也对我们嘉许不止。第一天的实践让我们品尝到了劳动的汗水，甘冽留香，劳动是美丽的。暑期实践固然炎热难耐，但是汗水和赞扬给了我们收获的喜悦。我们把课堂上的知识应用于实践中，看到咨询者满足的笑脸我们顿感欣慰。感谢学校给予我们这样实践的机会，感谢社会对于我们的信任。我们会更努力地贯彻落实科学发展观，把实践落到实处，让暑期社会实践的队旗在人们的心中飘扬！

随后的几天，我们着上印有xx石油大学校徽的实践队队服，擎着鲜红的暑期社会实践队旗，代表律师事务所走上街头，在社区进行法律咨询及宣传，为居民解决疑难题目。受某单位的邀请，我们又进该企业进行法律宣传，普及法律知识。在解决一个个疑难之后，我们顿感欣慰，多年来，为学业付出的汗水不仅仅体现在考试分数上，把学习把握到的知识应用于实践、自己投身于实践，同时群众对我们嘉许称赞的目光、微微竖起的大拇指，像炎夏里的习习凉风，齿颊留香。

我们随后将编辑好的普法宣传资料影印成册，上街散发，并随机解决居民的日常法律题目。七日的宣传、咨询，我们在北京的暑期社会实践活动取得了圆满成功，除了广受好评以外，我们在对法学的理解、理论水平进步以及业务素质增强方面也收获颇丰。我们七名实践队员也对实践活动进行了深刻的总结和感悟，并将相关稿件以邮件形式发给校团委，进行投稿宣传。为期七天的实践共参与受理、办理案件13起，制作各类意见书，代律师事务所书写起诉状、意见书等法律文书，在繁忙的七月为实践单位分忧，处理简单的法律事务，起到了至为关键的作用，受到实践单位领导的表扬和赞许。

在实践期间，我们实践队员之间与实践单位的工作人员形成了友好的工作关系，并得到了各位前辈的指点教导。工作之余，各位前辈、同事询问我们的大学生活状况，并时不时地考察我们的法律知识，我们专业而从容地回答另在场前辈翘起了大拇指，称赞道看到了祖国法律业界的希看。在业务能力水平方面，我们的法律专业术语口语表达、法律文书写作水平有了很大幅度的进步。在实践之余，我们实践队员之间相互交流经验，取长补短，建立了良好的同学及工作关系。实践结束后，我们相互交流了实践收获，并指导建议对方的暑期社会实践报告的撰写，让这次实践有了完美的题名。

本次暑期社会实践我们以“深进实践，落实科学发展

服务社会，立德行于自身”为核心宗旨，铭记校训，让自己

的一言一行符合学校的办学宗旨及教育目标，努力体现xx石大精神风采。实践单位对于我们的工作能力给予了高度好评，并称赞到，我使业界感受到学界的高素质，展现了当代大学生的青东风采，让祖国法律事业感觉到后继有人。这让我们品尝到甘冽的辛勤汗水所带来的甜意，对人生、对社会有了更新的熟悉和了解，并对大学生涯乃至人生有了更新的规划。

谁说意气风发，我们年少轻狂，经受不住暴雨的洗礼？谁说象牙塔里的我们两耳不闻窗外事，一心只读圣贤书？走出校园，踏上社会，我们能不辜负他人的'期看，为自己书写一份满足的答卷，让全社会，在这个仲夏感受到长江后浪正厚积薄发而进！

药学专业进实验室实践报告篇三

社会实践是大学生课外教育的一个重要方面，也是大学生自我能力培养的一个重要方式。下面小编就和大家分享药学社会实践报告，来欣赏一下吧。

随着生活方式的更新和社会交往的活跃，药品行业蒸蒸日上，药品的种类也日益繁多。在人们生病时，需要药物的治疗，药店对于大多数人来说，则是一个方便的选择。但是，药物种类繁多对于不同体质的人来说，选择合适的药物对于患者的早日康复格外重要。今年寒假，我在托克逊县城实践了半个月时间，获得了经验，更增长了见识，使我对药店导购工作有了更深的了解。

在达康药店半个月的实习已划上了圆满的句号。在这里，第一次接触社会的实践生活，体验到生活的艰辛和不易，总体来说还是有不少的收获和所得。从一个对药品行业无知的少年变成一个既具有初步药品知识，又懂得简单的疾病治疗的青年。实习的收获是不能用语言一一所能描述的，总的来说有酸有甜、有苦有乐，苦的是让人记住那些几十种药物的疗效

和基本成分，还得分清它们的适宜人群，是否有严重的副作用。快乐的是和同事领导的和睦相处以及老板的风趣幽默，还有顾客对自己付出服务的肯定与赞赏和自己既充实又有滋有味的实习生活过程。其实，实习的日子不是很长，当初的我还不知道药品导购到底是干什么工作的？不知道原来感冒也是分种类的，风热感冒，伤风感冒，对于不同的患病症状，区分感冒的不同种类，用以不同的药物进行治疗，才不至于吃了药还不见效。师傅在工作上的教导，是那么的叫人印象深刻。在这里，自己对药品超市和药品导购方面有了比较深刻的认识。药物的种类繁多，总体的可分为处方药和非处方药。处方药是置于柜台内，通过持有医生的处方才能购买的药物，常见的为那种可令人产生依赖性的，如吗啡类镇痛药及某些催眠安定药，心血管疾病药和本身具有毒性须听医嘱的药物。非处方类药物无需医生处方即可购买，一般置于药品超市自选货架上。由于药品超市大，药物种类多，则将这些药物分别以其不同治疗功效而归类，划分区域。止咳平喘类、抗感冒类、维生素类、胃肠道类...每一类药物也有好多种药品，我们药品导购则是在患者进入药品超市时，询问患者所需要的药物，然后由各类药品分区负责人带领患者去相应药品去选择适当药物，同时以其病情进行相应的推荐，这就要求导购员做到对药物成分和其服用后反映及其疗效有深刻的了解，这也有利于我们充分掌握基本的用药知识。

初期，店长会对所有的员工进行药品基本知识的培训，才会上岗，还会对服务人员进行定期的考核和认定。在药店实习最刻骨铭心的是药店员工竭尽全力为客人提供“温馨细微”的服务，使患者温暖至心。都说服务是经营企业的形象之本，是企业的竞争之道，那么达康药店的服务魅力有表现在哪呢？那就是一张诚挚动心的笑脸，一声声悦耳动听的话语，一次次全身心投入的服务而凝结出一个个回味无穷的优质服务。在那里实习的半个月时间学到的东西可不少，感触也颇多，若要为患者或患者家属提供优质的服务，就是要充分读懂患者的心，充分理解患者的需求，以最低的价格推荐最有疗效的药物，帮助患者省钱，让患者买的放心，认识到我们药店才是

真正为百姓着想的好药店。所以，要在当下满足患者的多方面要求的同时，把服务的质量提高。

在药店实习的这半个月，在工作岗位上勤勤恳恳付出的不光有汗水，还有智慧和技巧，更多的是自我超越。因此，自己变的成熟了，少了一份脆弱，多了份坚强，忘了如何去依靠，想的是如何去学习让自己独立自强。没有了父亲和母亲的关怀，没有了老师和同学的指点，自己的一切事物都得要自己亲自去解决，增强了自己的自信心，从这次实习中我深深的体会到没有自己办不成的事，只有自己不去做，认认真真的学习，勤勤恳恳的做事，这就是生活，是真正的生活！

通过实训、实习，我对药品的专业知识有了很大的提高了，尤其是服务意识、语言交流与表达能力、处理与患者关系能力、团队协作能力等方面具有明显的提高，为自己以后走上社会做了个好的开始。社会上由课本上学不到的东西，那就是社会经验，为人处世的经验，想想自己四年之后就要真正的走向社会，参加工作，也许自己的这次实习就是自己新的开始，也就意味着自己的成熟，我会在以后的工作和学习中，不怕困难，勇于克服，在实践中锻炼自己的能力，努力提高自己，实现自己的理想。

结束语：通过这次社会的实践，我学会了自立，懂得了团队在工作中的作用，也对药学专业方面的工作有所了解，对常见疾病的治疗和所用药物又所认识，为以后的工作和学习提供了宝贵的经验和教训，我会依次为起点，以后更加勤奋学习，锻炼自己的各方面的能力，努力提高自己的综合实力！

见习时间□xx月xx日—xx月x日

地点：

主题：在口腔科见习半个月

调查报告：在口腔科见习半月

学到的知识：

- 1 认识器械、材料及它们的用法。
- 2 了解了其他常见病的护理及预防原则。
- 3 熟悉了常用医疗无菌，污染物品的处理方法。
- 4 积累了与患者沟通的技巧，提高了自己的觉悟。不足之处。
- 5 门诊病历的书写方法。

临床经验： 1 做根管治疗时患者若张嘴时间过长，可在其嘴角涂抹凡士林，防止嘴角裂。

2 加失活剂后可加丁香油棉球加氧化锌，棉球的作用是减压。

3 瘻管，口腔及颌面部皮肤形成瘻管，大量炎性肉芽组织增生，处之易出血，长期排脓，有死骨形成。

5 若无炎性渗出或符合根充指征，就可行根管充填。瘻管会慢慢消退。

6 最好每一次扩管都要用酒精棉球擦拭扩大针，以防止污染其他根管，同样擦拭牙胶尖。

7 前牙开髓用球钻，熟练后可用裂钻。

8 扩管时若患者疼痛剧烈，可根管注入少量地卡因或利多卡因。

常用知识： 1 口腔常用药甲硝唑、利君沙等只可用于18岁以上的患者服用，年龄较小者应适当减量。

3 拔牙后不能漱口，因为自来水中含有许多细菌。

口腔小手术饮食问题：

(1) 术后2-4小时，进食无渣冷流食，如排骨汤、鸡汤、酸奶、凉牛奶、冰激凌、果汁等。

(2) 术后4小时至次日可食半流食和软食，如蛋羹、米粥、蔬菜泥 汤等。

(3) 术后三天开始进食高蛋白饮食。

总结：

在口腔科实习的半个月学到了很多知识。明白了理论与实践相结合的重要性。见到了——病的临床表现，症状体征，了解了患者的心理状态，体会了整体护理实施的关键所在。加强了对常见药物的计量用法。进一步学习了对龋、牙髓炎、尖周炎的症状、治疗方法。积累了与患者沟通的技巧。熟悉了医院的各项规章制度和身为一个医师的基本工作职责。时间虽然短暂，却开阔了眼界。在此谢谢各位老师的关爱及教育。在今后的学习中我会继续努力，争取理论结合实践，早日做一名优秀的口腔医师。

转眼间大学四年就快要结束就还剩下一年了，即将踏上社会的我而很懵懂，不知道社会的酸甜苦辣，之前一直是学生，也没有到社会上去实践工作过，这很是不好。终于在即将踏入社会之前有了一次社会实习的机会，我当然不能放过，兴高采烈的去参加实践去了。希望在毕业之前能够了解工作生活的艰辛，在毕业以后踏上社会也不至于无所依赖。

在实践结束以后我感觉这个暑假过得异常的丰富，其中最大的收获就是第一次真正的接触了与中药学专业有关的社会部门，进行了短期的社会实践活动。这次活动让我亲身经历了

本专业的工作流程，仿佛是一次模拟的职场人生，受益匪浅。

联系到中医院实习是通过一位要好的初中同学，她所读的专业是药学(中药学方向)。今年过年的同学聚会上，我便听她聊起了她在寒假时14天的到中医院实习的经验。当时的我兴奋不已，直说暑假的时候也要一起加入她们的行列。

八月初，我带着从辅导员那开的证明信，和好朋友一起来到了中医院报道。首先去科教科和那里的医生说明我们是来进行短期实习的学生，然后科教科开介绍信给财计科和药剂科说明我们的来意。在财计科交完费后，一位李老师带我们去中药房熟悉环境。

第二天开始正式上班。我们的实习期虽短，但实习的内容和其他大三、大四的实习生没有什么区别。每天和专属的指导老师一样时间上下班，在药房里协助老师抓药，有空的时候将缺的药材及时补够。

还记得刚到药房的几天，我对药材所在的位置都很不熟悉，抓一味药就要问一次老师，烦的不得了。于是我在有空的时候用纸将药材的名字按顺序抄下，再多多转转药盘，刻意的去记记药的位置，甚至于想到一个联想的办法，比如从下面开始将药盘编号，将编号和药材的名字进行联想几天下来就对药材的位置有了大概的印象。

然后再过了几天，进入了另外一个阶段。由于我们的中药学课程还没有学，所以我对药材的药性不是很清楚，老师一开始教我用药性的方法来归类，然后不知不觉地，下次再见到这味药的时候就自然想起了上次的暗示，回忆起了药的位置。

在药房里的时光过得很快，每天都是站在药盘中间不停的抓药，其实我觉得这是一份很机械的工作，没有什么专业度可言，只要是看得懂字，记得住位置的人都可以胜任这样的一份工作。药房里的老师每天都找不同的话题来聊，有时候说

得火了甚至还骂两句，但我想，这也是因为工作本身没有太多的乐趣和潜力的原因吧。

4天的实习生活让我和中药有了第一次的亲密接触，我记录下了中医院中药房里所有的药材，同时也将大部分的常用药材记在了心里。认识了300多种常用药材，我想这是我最大的收获吧。

带我实习的老师和我算是半个老乡，老师很慈祥，她经常在工作不忙的时候教我一些认识鉴别中药的方法，也和我讲一些有关在药房工作的利弊，她说她在药房工作了三十年，人情世故见得最多。我还在平时不用上班的时候去安娜老师家拜访了一回，老师带我参观她的书柜，里面全是有关中药的书籍，其中最老的竟然比我还要大上三、四十年。我在老师家借了三本书回去看，受益匪浅。

在实习期结束的时候，老师为了我写了一段实习鉴定，其中有一句话令我兴奋了一天。她在评语中写到：“由于学习刻苦，目前已具备了独立操作的能力……”，这是对我的实习工作的一种认可，也是我这14天来不断努力的最大的收获。

暑期的社会实践活动，给了我们更多的接触社会的机会。在这写实践活动中，我感觉自己就像是社会中的一员，在社会中不断的磨练自己，学会如何与人相处，学会特殊的技能，学会更好的容入社会。

这一次暑假的学习实践，使我明白了许多道理。“宝剑锋从磨砺出，腊梅香自苦寒来”这次实践活动有苦也有甜，在魔力和充实自己的同时，让我更多的认识社会，了解社会，使自己未踏入社会就已经体会到社会的更多方面。

药学专业进实验室实践报告篇四

每次的实践都会有意想不到的艰辛和收获，作为一名中药学专业的学生，我深深地认识到光是学理论是用处不大的，因为理论掌握得再好也只是理论，只有理论与实践相结合才能够把中药学知识发挥到最大的用处。因此，这个暑假我很幸运地找到了一份医院药学部的实习机会，当然也很感谢主任能够给我这个机会，虽然申请的过程有点艰辛，但我很庆幸自己能够坚持到底，这一次的成功告诉我即使再困难的事情也会蕴藏着机会，关键靠你能不能抓住机会，敢不敢去尝试，能不能坚持到底，我们不能被别人的质疑、别人认为的不可能而吓到，只要自己认为是对的都要去尝试一下，不尝试的话你永远都不知道自己到底有多大能耐。

去中医院报到的第一天在刘老师的带领下办理了一切手续，最后被告知自己接下来的见习部门将会在煎药室和制剂室，每个部门轮流半个月，不能去门诊药房虽然有点遗憾，但我一定会服从安排把分配到的工作做到最好。我首先去的是煎药室，刘老师带我去见组长——辉哥——一个很阳光的男生，看起来比我们才大几岁，他很热情，对我这个新来的见习生很照顾。他向我一一介绍了煎药室的成员，大家都很热情，和他们交谈很快就消除了我心中的紧张和忐忑。我的带教前辈是一个很胖的男生，他很认真也很负责，有问必答，最令我意外的就是他原来是我的同校师兄，有了这一层关系我们相处就很自然了，没那么拘谨。我在煎药室的工作主要是剪药、送药和对药，煎药主要是去掉包装，但要把特殊中药分出来，这里就很需要用到中药学的知识了，有毒的、先煎、后下的等等都要有所区分，对于这个本人非常惭愧，中药学只是掌握得与理想还有段差距，不过很开心，那里的员工都很热情地教导我。接着就是去门诊药房送药，这是每天上班每隔一个半钟必须要做的事情，这个工作是不允许出现差错和绝对不允许马虎的，因为一旦送错药导致病人吃错药的话那后果不堪设想，在顶着高要求的压力下，我莫名的感到了责任重如泰山。一直暗中自己提醒自己不能犯错什么的，发药的时

候将名字与自己拿着药反复查验好几遍才发出，令人惊险的几天一过，我现在也很熟练的能办好事了，我大大的松了一口气，没有出现什么失误还是让我比较振奋的。下午的工作只要是对住院药房的药，因为在医院内有很多科室，比如说，康复科、综合科、icu科、外科、内科、骨科等等，总之一个医院分很多科室，而每个科室又细分为好几个，对药任务很重大，每天的药一定要按照科室和床位对好，绝对不能出现任何差错或者有任何遗漏，师兄把需要注意的细节都和我讲了一遍，不过第一次遇到这么有压力的工作对我来说也算是一次精神上锻炼，很快我就进入了状态，遇到不懂的就问，很感谢辉哥，亲自教了我很多关于查询药品的方法和传授了很多他自己的工作经验，有这么多前辈的指点，我对煎药室的工作很快就上手了，也熟悉了这里的工作流程和规章制度。

在煎药室工作虽然只有短短的半个月，但无论是在工作能力还是人际关系的处理上我都有了很大的提高，虽然煎药室只是医院药房的一个细分部门，但它也是药房的一个必不可少的部分，药房是一个医院的最重要的地方，所有病人必须都在药房领到自己的药品，药房的工作人员不能出一点点的错误，任何一个微小的错误都会造成不可弥补的伤害，所以作为一个药房工作者，虽然我的工作只是剪剪药，对药和发药，很简单，但同样不能出现任何的错误，所以我的责任重大，我必须仔细仔细再仔细，在学到知识的同时也让自己更加的熟练操作药房里的流程。

又有一定的区别，这里真像一个小药厂，每一个步骤都严格按照规定的程序进行，看着这些胶囊成品，心里就会觉得很满足。在这里自制的剂型还有口服液、颗粒、泡茶类、片剂等中药剂型，另外还有外用药的制备，在这里我见识了很多，也学到了很多课本上没有的知识，大大地巩固了我的药剂理论知识，参与这些工艺制作过程，丰富了我的知识储备的同时也增加了我的工作经验，在这里我养成了严谨的工作态度和提高了我的团队意识，例外，在制剂室这个大家庭我交到了很多朋友，每次和前辈的交流都让我受益匪浅，很庆幸我

有机会融入这个大家庭。

一个多月的实践时间对我而言是那么的短暂，这段时间我经历很很多从来没经历过的，一切对于我来说是那么的新鲜，在中医院见习的期间，我了解了医院药房的基本流程，也了解了医院的规章制度。在煎药房，我掌握了药房内中药的基本性状，对常用中药的特点认识有了进一步的提高；在制剂室，我了解了一些中成药如胶囊的制作工艺并参与一些生产过程，大大地巩固了我的药剂理论知识。在这段期间内，我感觉自己成熟了许多，特别是知识积累方面，比以前要丰富许多，更深刻体会到了实践对于学习的重要性。我把自己当作一名正式的员工来严格要求自己，丝毫不马虎，在药房最大的感触就是做事一定要严谨、认真负责，绝对不能不懂装懂。

实践活动提供给了我们大学生增加进一步了解社会，培养自己适应社会的能力，学习技能的一种机会，每次实践的机会我都会很珍惜，珍惜这来之不易机会。希望以后能有更多更广阔的空间供我们大学生发挥自己的才能。

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

[点击下载文档](#)

[搜索文档](#)

药学专业进实验室实践报告篇五

清早时分，暴雨倾盆下注，伴着轰轰雷鸣声，黑压压的天空中不时闪出两三道闪电。纵使天气恶劣，“关注海洋药用资源”小组成员仍毫不畏惧，赶往湖州德清进行采访调研。

这次的采访对象是浙江佐力药业股份有限公司。公司厂区给我们留下了深刻的印象，没有想象中的药厂弥漫着的那股酸味和令人窒息的臭味，穿行其中仿佛还可以闻到空气中透着的一丝丝药草的清新。

科研部经理彭晓国和副总经理黄经理热情的接待了我们。在会议室中，黄经理向我们介绍了佐力公司的发展历史以及特色药品，彭经理专业的药用知识也让我们大开眼界，学习了更多中药知识。采访中，他们结合自身的实际情况为我们答疑。彭经理以公司的特色药品——乌灵胶囊为例，从药材来源和加工方法开始介绍，为我们的海洋药用资源开发利用提供了新的思路。

为了让我们更加深刻了解佐力药厂，彭经理带我们参观了公司。一种种特色药品，一张张荣誉奖状，一一幅幅精彩照片，无一展现着佐力药厂的骄人成绩。小组成员在参观时，不时发出连连感叹。大家也就不认识的药品进行提问，获得了知识上的补充。

在进行了这次的采访之后，成员纷纷表示学习到了许多。也许我们这次社会实践只是关注海洋药用资源，但通过平常的中药、西药，我们同样可以从多方面去了解 and 关注现在的药用资源情况。通过群体有利于更好了解个体。

团队的每一个成员将以此次社会实践为契机，以浙江中医药大学药学院志愿者的身份，继续努力，为构建蓝色生态文明的海洋贡献自己的一份力量！