

天使计划游戏攻略 天使投资创业项目计划书(优质5篇)

光阴的迅速，一眨眼就过去了，很快就要开展新的工作了，来为今后的学习制定一份计划。通过制定计划，我们可以更加有条理地进行工作和生活，提高效率和质量。下面是小编为大家带来的计划书优秀范文，希望大家可以喜欢。

天使计划游戏攻略篇一

包括名称、地址、实收资本、股东、主营及财务收支情况及公司历史沿革等。

二、产品及服务描述

公司目前拥有及正在研发的产品、技术特点及证书、授权情况、合作伙伴、市场应用及潜力描述，并请引用有关专业机构对市场潜力的报告或数据进行说明，请阐述目前公司的核心竞争实力以及相应获取的优势。

三、营销模式及盈利模式

须说明公司目前采用的营销模式及未来准备采用的营销模式，注明相应的营销布点情况，分销情况或加盟商等。

公司对市场推广采用什么方法？有效性如何评估。

公司如何盈利，盈亏平衡点的预测。

四、主要竞争对手描述

通过比较的方法将自有产品与主要竞争对手情况，其产品、销售渠道进行比较，并注明目前对手采用的策略及对其不利

的地方。

潜在的替代产品的情况。

五、主要管理团队简介

主要管理人员年龄、学历、工作背景及其拥有的管理或技术经验等。

六、公司股权结构及其变动情况

公司主要的股东及其出资额，所占股权比例等。

七、公司过往一两年的财务数据

公司在过去一至两年的主要分产品销售收入、盈利数据等。

公司的资产负债表主要财务数据。

公司的手头现金及现金流情况。

八、公司融资说明

须列出融资清单，注明融资目的、融资额及预期利润。

九、其他

对公司风险进行描述及相应对策。

关于公司目前一些关键问题的描述。

其他公司认为的一些重要且需提供的事项。

以上就是《天使投资商业计划书》的全部内容，讲的是关于公司、情况、主要、产品、目前、描述、数据、采用等方面

的内容，希望大家能有所收获。

天使计划游戏攻略篇二

n市a餐饮连锁有限责任公司是中国目前最大的素食餐饮连锁机构，是具有悠久历史、博大精深的中华素食的集大成者。依托百年老店a积累的独家技术于20xx年9月推出的汇集宫廷素食、寺庙素食和民间素食的“百素宴”在第三届中国美食节上，经中、法、美、日等数十位国际级评委评定□a荣获“国际餐饮名店”称号，这集中反映了a在中国乃至全球素食界的实力和地位，素食餐饮已成为国际性的潮流□a以其中华素食集大成者的优势，成为海内外众多有志于素食餐饮发展引进中华素食餐饮文化的机构和个人寻求的最佳合作伙伴。连锁公司严格按照现代企业制度组建，两个主要的投资方：一方是拥有百年老字号且经百年经验积累而成的素食核心技术和经营模式——银都集团；另一方是拥有先进的企业理念和经营理念、具有现代企业管理水平和现代企业制度——加拿大北美投资集团。

a在市场竞争面前，对外选择品牌扩张。举起素食餐饮连锁的大旗，使百年老店a的品牌优势深入人心，让全国人民都有机会分享中华素食餐饮的博大精深，迅速抢占并扩张在餐饮市场中的份额。目前，全国已有80多家a连锁店开门迎客，又有几十家加盟店在筹备培训和洽谈中□a在原有基础上又增加了配送中心等部门，从而形成了素食、清真、速冻食品等几大系列，各大超市、大卖场也纷纷设置店中店、专场柜，以满足消费者的需要，顺应“素食养生”的餐饮潮流。成功的连锁局面形势喜人，加盟a餐饮连锁行业，您既不必为菜肴口味特色担心，也不必为店面的正常营运烦恼□a餐饮连锁体系拥有系统的、全面的、完善的培训机制及高素质的管理团队，负责地将所有的厨艺技术和管理经验传授给您，辅助您直至正式开业，直到您能独立营运为止。

如今，百年老店a正以特色鲜明的素食文化，优质的产品，规范的管理，专业的领导核心为a餐饮连锁加盟商铺就出一条成功之路！百年老字号“a”作为中华素食文化的代表，不遗余力地向现代都市人推广时尚饮食观。顾客们评价a的菜肴是“看着美，吃着香，不长脂肪，益健康”□a不仅营造了一种健康取向的饮食新风尚，更兼顾美味，在保留原有传统素食的基础上，广泛采集信息，汲取各地素食精华，每年都策划出富有新意、精彩纷呈的叹为观止，在市民心目中树立了“吃素食就到a”好口碑。

本次合作经营及部分股权转让所筹集资金主要为了整合社会资源，迅速抓住市场时机，充分发挥a品牌及百年积累的核心技术的作用，组建中国最大、海外有影响的素食餐饮连锁机构，进而形成包括素食餐饮原材料生产和供应、素食半成品和产成品的配送以及相应电子商务系统的素食餐饮产业。

公司名称□n市a餐饮连锁有限责任公司

注册资本：150万元人民币

企业类型：有限责任公司

经营地址□n市集庆路198号l省通信大厦11楼

法定代表人□xxx

经营范围：餐饮业连锁网络管理、咨询；配送、电子商务（服务）；

餐饮业技术开发、管理、咨询（服务）；企业形象策划；电脑软硬件、食品机械设备（开发、销售）；包装副食品、日用百货（销售）。

a餐饮连锁（中国）总部是中国目前最大的素食餐饮连锁机构，是具有悠久历史、博大精深的中华素食的集大成者。公司严格按照现代企业制度组建，两个主要的投资方：一方是拥有百年老字号且经百年经验积累而成的素食核心技术和经营模式——银都集团；另一方是拥有先进的企业理念和经营理念、具有现代企业管理水平和现代企业制度——加拿大北美投资公司。

连锁总部自正式组建以来发展迅速，已在全国及海外开设了近40多家大型连锁店，主要的合作方为：香港西恩国际企业顾问公司、中国饭店协会、中国烹饪协会、印尼驻华大使馆、大连华隆集团、石家庄三义集团、山东胜利油田服务公司、新疆百花村股份有限公司、北京金鸡集团、山东嘉和实业总公司、北京宜诚厚商贸有限公司、山西煜海实业有限公司、湖南南湖宾馆等，其中有数家是上市公司。

3. 1法人股股东

n市银都饮食服务（集团）总公司（占股28%）总经理□xxx

n市银都饮食服务有限公司拥有宾馆、餐馆、旅游、娱乐、商业、培训、广告等企业10余家，是一家集多功能为一体的大型服务性企业，销售过亿，多年荣获省、市行业先进称号。公司麾下几乎囊括了n市所有声名显赫的“中华老字号”，如四川酒家、大桥饭店□a菜馆□l省酒家、建康饭店、永和园酒家、清真马祥兴菜馆、鼓楼宾馆等，它们继六朝金粉之盛，袭十代王朝之风，精肴美馔代代传承，饮誉四海；同时公司还拥有档次各异、设备先进的宾馆旅社，温馨环境、星级服务令人流连。

n市清真a菜馆（占股10%）总经理□xxx

a菜馆创建于清末民初1921年，因座落于秦淮河畔桃叶渡的杨

柳中，故名“a”[]该店以经营正宗素菜而名闻遐迩，当年店堂的墙上幅“八仙过海”的壁画，栩栩如生，仿佛在告诉食客，这八仙皆因吃素而道。解放后[]a菜馆曾一度销声匿迹，1963年在太平南路杨公井附近重新开张，继续经营正宗素菜。1987年，该店在经营素菜的基础上增加清真菜，满足了回民的消费需求。1995年[]a在原地翻建成一座五中式建筑，面积达到1480平方米[]a的素食历史悠久，清真菜至清、真、至纯，已成为该店两大特色。

加拿大xx投资集团（占股30%[]ceo[]xxx

加拿大xx投资集团[]xx国际顾问有限公司）上世纪90年代成立于香港，它聚集了来自西方世界各地营销，投资等经济研究领域的各路精英，并在香港，中国大陆及北美等区域创造了一个又一个的辉煌业绩。

3. 2自然人股东

xxx[]占股26.67%)

xx[]占股3.33%)

xxx[]占股2%)

公司有一支全国一流的管理技术团队，主要领导层都具有硕士、博士学位；董事长蒋忠勤是emba[]中国饭店协会的副会长，国内一流的餐饮管理权威；总经理杨顺璋，工商管理硕士[]mba[]高级经济师，资深连锁经营管理专家；副董事长宋敬博士，毕业于加拿大名校、一流的管理专家和投资专家；副董事长马荣霞是国家级服务师的评委、高级国宴设计师、服务大师；总部的员工80%以上具有管理、营销本科学历，相当部分拥有烹饪餐饮的等级管理证书。

公司管理层人员情况简表：

姓名职务/职称学历

xxx副董事长博士

xxx副董事长/国家级服务师的评委/高级国宴设计师/服务大师

xxx总经理/高级经济师/资深连锁经营管理专家mba

——绿色孕育着生命

杨柳寓示着长青

精神理念

我们立足历史，播种希望；

我们弘扬传统，超越时尚；

我们创造未来，收获辉煌。

经营理念

源远流长，财宽路广；

独具特色，享誉八方；

普结善缘，喜乐安康。

服务理念

用品牌打造市场

天使计划游戏攻略篇三

一、项目企业摘要

创业计划书摘要，是全部计划书的核心之所在。

*其它需要着重说明的情况或数据(可以与下文重复，本概要将作为项目摘要由投资人浏览)

二、业务描述

*企业的宗旨(200字左右)

*主要发展战略目标和阶段目标

*项目技术独特性(请与同类技术比较说明)

介绍投入研究开发的人员和资金计划及所要实现的目标，主要包括：

- 1、研究资金投入
- 2、研发人员情况
- 3、研发设备
- 4、研发产品的技术先进性及发展趋势

三、产品与服务

*创业者必须将自己的产品或服务创意作一介绍。主要有下列内容：

- 1、产品的名称、特征及性能用途；*介绍企业的产品或服务及对客户的价值

2、产品的开发过程，*同样的产品是否还没有在市场上出现？为什么？

3、产品处于生命周期的哪一段

4、产品的市场前景和竞争力如何

5、产品的技术改进和更新换代计划及成本，*利润的来源及持续营利的商业模式

*生产经营计划。主要包括以下内容：

1、新产品的生产经营计划：生产产品的原料如何采购、供应商的有关情况，劳动力和雇员的情况，生产资金的安排以及厂房、土地等。

2、公司的生产技术能力

3、品质控制和质量改进能力

4、将要购置的生产设备

5、生产工艺流程

6、生产产品的经济分析及生产过程

四、市场营销

*目标市场，应解决以下问题：

1、你的细分市场是什么？

2、你的目标顾客群是什么？

3、你的5年生产计划、收入和利润是多少？

4、你拥有多大的市场?你的目标市场份额为多大?

5、你的营销策略是什么?

*行业分析，应该回答以下问题：

1、该行业发展程度如何?

2、现在发展动态如何?

3、该行业的总销售额有多少?总收入是多少?发展趋势怎样?

4、经济发展对该行业的影响程度如何?

5、政府是如何影响该行业的?

6、是什么因素决定它的发展?

7、竞争的本质是什么?你采取什么样的战略?

8、进入该行业的障碍是什么?你将如何克服?

*竞争分析，要回答如下问题：

1、你的主要竞争对手?

2、你的竞争对手所占的市场份额和市场策略?

3、可能出现什么样的新发展?

5、你的策略是什么?

6、在竞争中你的发展、市场和地理位置的优势所在?

7、你能否承受、竞争所带来的压力?

8、产品的价格、性能、质量在市场竞争中所具备的优势？

*市场营销，你的市场影响策略应该说明以下问题：

1、营销机构和营销队伍

2、营销渠道的选择和营销网络的建设

3、广告策略和促销策略

4、价格策略

5、市场渗透与开拓计划

6、市场营销中意外情况的应急对策

五、管理团队

*全面介绍公司管理团队情况，主要包括：

2、要展示你公司管理团队的战斗力和独特性及与众不同的凝聚力和团结战斗精神

*列出企业的关键人物(含创建者、董事、经理和主要雇员等)

*企业共有多少全职员工(填数字)

*企业共有多少兼职员工(填数字)

*尚未有合适人选的关键职位？

*管理团队优势与不足之处？

*人才战略与激励制度？

*外部支持：公司聘请的法律顾问、投资顾问、投发顾问、会计师事务所等中介机构名称。

六、财务预测

*财务分析包括以下三方面的内容：

2、投资计划：

- (1) 预计的风险投资数额
- (2) 风险企业未来的筹资资本结构如何安排
- (3) 获取风险投资的抵押、担保条件
- (4) 投资收益和再投资的安排
- (5) 风险投资者投资后双方股权的比例安排
- (6) 投资资金的收支安排及财务报告编制
- (7) 投资者介入公司经营管理的程度

3、融资需求

创业所需要的资金额，团队出资情况，资金需求计划，为实现公司发展计划所需要的资金额，资金需求的时间性，资金用途(详细说明资金用途，并列表说明)

融资方案：公司所希望的投资人及所占股份的说明，资金其他来源，如银行贷段等。

*完成研发所需投入？

*达到盈亏平衡所需投入？

*达到盈亏平衡的时间?

项目实施的计划进度及相应的资金配置、进度表。(略)

七、资本结构

*请说明你们希望寻求什么样的投资者?(包括投资者对行业的了解, 资金上、管理上的支持程度等)

八、投资者退出方式

天使计划游戏攻略篇四

中工国际工程股份有限公司关于老挝万象滨河综合开发项目一期建设及投资方案的公告

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整, 对公告的虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏负连带责任。

一、对外投资概述

1、公司控股子公司中工国际投资(老挝)有限公司(camceinvestment (lao) co., ltd.)以下简称“中工老挝公司”)投资开发老挝万象滨河综合开发项目一期, 计划投资规模1.6亿美元。

2、董事会审议投资议案的表决情况

中工国际第四届董事会第九次会议于7月29日召开, 以9票同意、0票反对、0票弃权审议通过了《关于审议老挝万象滨河综合开发项目一期建设及投资方案的议案》, 本次对外投资额度在董事会权限范围之内, 无需提交股东大会审议。

本次对外投资需经国家发改委及商务部核准。

3、本次对外投资不构成关联交易。

二、投资方情况介绍

企业类型：有限责任公司

法定代表人：王博

注册资本：300万美元

经营范围：咨询、服务、设计、建设、业务开发与投资。

股东情况：公司持有 70%股权，老挝吉达蓬集团公司持有 30%股权。

三、投资标的的基本情况

1、项目资金来源

项目投资资金来源于中工老挝公司自有资金，不足部分由中工老挝公司通过向金融机构借款解决。

2、项目内容

老挝万象滨河综合开发项目用地位于老挝首都万象市中心湄公河畔，分上、下游两个地块，地理位置优越，紧邻老挝国家主席府、滨河公园、万象中心大道及使馆区，整个地块成狭长地形，沿湄公河长约 1,700米，宽约200-300米，具有天然的滨河景观。中工老挝公司于2014年4月24日与老挝万象市政府签署了下游土地的综合开发及长期租赁协议，该地块面积约为25万平方米，租赁期限为50年，经老挝政府或万象市政府批准，到期后还可延长40年。同时，中工老挝公司已经通过协议转让的方式从马来西亚进出口银行方面取得老挝万象滨河综合开发项目上游的 17.5 万平方米的土地开发权，相关的开发协议正在与老挝政府相关部门进行协商。

中工老挝公司聘请了国际知名的咨询公司对当地市场的基本情况进行深入调研，并在此基础上完成了整个区块的总体开发规划。整体区块开发分三期进行，拟建内容包括高端别墅区、商场购物中心、高档写字楼、商务酒店、服务式公寓、医疗中心、国际学校等多种物业，总开发周期计划为。项目建成后将成为老挝的新地标，将是具有浓郁老挝传统文化特色的现代化商业、文化、休闲、居住的中心区域。

在老挝万象滨河综合开发项目一期投资开发中将获取面积约为42.5万平方米的滨河土地权益，开发土地面积约为12万平方米，建设期约3年，总投资额约为1.6亿美元。老挝万象滨河综合开发项目一期内容主要包括：

(1) 获取上、下游地块的用地权益，面积分别为17.5万平方米和25万平方米。在获取相关权益后，还需对原居民及建筑进行搬迁、清场工作。

(2) 建设亚欧峰会官邸别墅项目。待建物业包括50栋高端别墅及1栋私人会所。该物业开发主要是为满足万象市承办的20亚欧峰会参会代表的居住接待需求。

(3) 开发高级商铺项目。

(4) 建设地块一期开发所需的基础设施建设。

老挝万象滨河综合开发项目一期开发完成后，将对公司的财务状况及经营成果产生一定的影响。

四、对外投资的目的、存在的风险和对公司的影响

1、项目投资的目的

该项目符合公司战略规划，是公司首个综合区域开发项目，是公司业务模式创新的实践，在带来经济效益的同时，也能

使公司积累此类项目开发、建设、运营及管理的经验，对于公司的长远发展，有着重要的战略意义，有利于增强公司的综合竞争力。

2、项目投资的主要风险和对公司的影响

本次对外投资可能存在的主要风险有：

(1)近年来老挝经济发展较快，居民购买能力稳步提升。但由于类似高端物业的开发在当地较少，因而在销售预测上缺乏借鉴，存在一定的不确定性。公司将聘请经验丰富的专业团队进行营销方案策划，协同完成销售以实现利润。

(2) 公司初次投资此类土地综合开发项目，在行业经验和专业人才储备上均有所欠缺。公司将加大人才引进力度，并充分利用当地和周边国家的资源，组织专业化团队开展各项工作。

(3) 目前全球金融市场几乎都处于升息通道中，项目的资金使用成本有进一步上升的风险。公司将充分发挥融资优势，在多家银行之间进行方案比选，择优筹措资金并妥善控制融资成本。

上述风险均在公司可控及可承受的范围之内，不会对公司的持续经营情况造成重大不利影响。该项目成功开发和实施将对公司产生深远而积极的影响，具有重要的战略意义并将产生较好的经济回报和积极的社会效益。

五、备查文件

中工国际工程股份有限公司第四届董事会第九次会议决议

特此公告。

更多相关热门文章推荐阅读：

天使计划游戏攻略篇五

一、公司简介

二、公司基本情况

三、目前公司主要股东情况

四、公司经营业务介绍

五、公司财务历史

六、公司的发展战略

第二部分公司治理层和管理层

一、董事会及监事会成员名单

二、管理层成员名单

第三部分产品/服务

一、产品/服务描述（产品/服务内容、北京、发展阶段）

二、目标市场

三、产品/服务的独特性和竞争优势四、公司现有的和正在申请的知识产权

第四部分行业及市场情况

一、行业情况

二、竞争分析

三、市场分析

四、公司未来3年或5年的销售收入预测

第五部分营销策略

一、渠道策略

二、宣传推广策略

三、服务策略

四、产品策略

第六部分管理

一、公司的组织结构和管理模式

二、管理体系和工具

第七部分融资说明

一、公司市值

二、融资方式

三、融资内容

四、资金用途和计划

五、投资回报

第八部分风险控制

一、政策风险

二、经营管理风险

三、市场风险

四、财务风险

第九部分投资方的介入和退出

一、投资方在公司经营管理中的地位和作用

二、资本退出