

精彩的报告 述职报告精彩精彩(通用7篇)

随着社会不断地进步，报告使用的频率越来越高，报告具有语言陈述性的特点。写报告的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？下面是小编为大家带来的报告优秀范文，希望大家可以喜欢。

精彩的报告篇一

虽然工作是平凡而辛劳的，放弃了不少与家人、孩子团聚的时间，一旦病房里有了危重病人时即使在家心理也总觉的有点不踏实。但可喜的是在医院、护理部领导的帮忙与支持下工作逐渐的显露出了成效，得到了患者及其家属的称赞，得到了领导和同事的认可。我明白这只是一个起步，以后的路还很长，“路遥知马力”，我坚信只要经过不断的努力，只要把满腔的活力奉献给医院，把爱心播撒到每一位患者的心里，我就必须会把综合病房的工作开展的更好。

精彩的报告篇二

本人自任林业局副局长以来，严格执行廉洁从政的各项规定，认真贯彻执行《廉政准则》和中央廉洁自律六项规定。一年来，在工作中、生活上坚决反对拜金主义，极端个人主义，实事求是，严于律己，并与领导班子成员互相监督，密切配合，努力加强领导班子及个人的廉政建设。根据23号文件精神，现将本人一年来的廉洁从政有关情况述职如下：

精彩的报告篇三

最后，还想说两点：一是我工作能顺利的展开首先要感谢公司领导的支持，和财务部全体员工对我的工作给予的帮助和配合。二是希看大家在今年能一如既往地支持配合我的工作，

我将一如既往地与大家一道，为公司取得更好的经济效益做出努力。

精彩的报告篇四

本人现将20__年_工作历程做个简单的汇报，并对20_工作作以简单规划，希望通过这次总结对全年工作作以回顾，并总结汲取经验，为今后更好的履行好自身职责奠基铺路。

时光匆匆而过，蓦然回首，超市在稳步发展，个人也在逐步成长。曾有过恍惚，也有过迷失，甚至堕落，可是每次都能从其中挣脱出来，只因为心中那不灭的信念：宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来。为此，我不断从自身的知识储备和处事方法出发，以超市给予我的任务和职位职责为实践点，虚心学习，努力实践，力争自己能通过实际行动为超市的发展壮大增砖添瓦。

精彩的报告篇五

1、时间过得很快，转眼间，一个学年见习期的教育教学工作已经即将结束了，本学期我担任二年级数学教学。由于是刚毕业，教学经验尚浅，因此，我对教学工作不敢怠慢，认真学习，深入研究教法，虚心向前辈学习。经过一个学年的努力，获取了很多宝贵的教学经验，也取得了较好的成绩。现将具体工作汇报如下：

2、时间如流水，从事小学教育、教学工作已八年了。任职期间，在领导的关怀教育下，工作积极，勇于探索创新，表现突出，教育教学成绩显著，年度考核称职以上，符合小学数学高级教师的申报条件，现申报小学数学高级教师职务，本人述职如下：

3、一个学年即将结束了，在这一学年里，我觉得自己在思想、工作、学习以及个人素质能力等各方面都进步、提高了许多。

一年来，我热爱社会主义，关心我国社会主义现代化的建设大业，关心国家大事，关心世界大事；热爱教育事业，关心、热爱每一位学生，热心为每一位学生排忧解难；遵纪守法，遵守学校的各项规章制度，在各个方面从严要求自己，努力提高自己的政治思想觉悟，自觉抵制各种不良风气、不良现象的侵蚀。下面就从几方面简单汇报一学年来本人在各方面的表现情况。

4、时光迅速，光阴飞逝，转眼之间20xx年已经结束□20xx年是自己不断探索奋斗的一年，也是自己不断取得进步和发展的一年。作为一名一线教师，身处在这个信息技术日新月异的年代，对自己业务能力和教学水平的要求越来越高，如果停止学习，就会落后，甚至被淘汰出局。所以在20xx年，我一如继往地坚持学习，一如继往地分享自己的教学智慧，一如继往地传递社会正能量。久而久之，继续教育已经成为我生活和工作的一部分，时刻伴随我的左右。事业无止境，学习无穷尽。为了更好地总结20xx年的经验教训，开展20xx年的教学工作，现对20xx年工作述职如下。

精彩的报告篇六

实习目的：

- 1、将自己同社会，同企业紧密结合起来，让自己更好的适应社会与企业的发展。
- 2、获得专业知识相关的知识，扩宽自己的知识面，学习如何成为一个综合性人才。
- 3、学会将理论运用在生产实践，让自己的知识更加牢固，调和理论与实际的关系。
- 4、培养良好的职业道德观，恪敬职守，用于创新。

要求：

1、遵守公司的各项规章制度和安全生产规章制度。

2、尊重师傅，虚心学习，将理论知识运用于实践，严格执行安全技术操作规程。 实习内容：

1、在海德曲轴，我们在工人师傅的带领下进入车间，观看曲轴的制造过程，听师傅讲解曲轴的相关知识。

2、在山东滨州活塞有限公司，在工人师傅的带领下，参观了三个车间。并且给我们讲解了活塞的加工，制造与使用情况。还向我们介绍了企业的历史与成就。

3、在滨化集团的热电厂，工厂的师傅讲解了锅炉，讲解了电厂的历史，工人们还与我们交谈，交流了工作的经验，工资等情况。

4、在华纺股份有限公司，我们遵守工厂的制度，在相关人员的带领下，进入物流车间，制衣车间，漂洗车间进行参观。

这次实习，除了让我对生产企业的基本业务有了一定了解，开拓了眼界，我觉得自己在其他方面的收获也是挺大的。作为一名一直生活在单纯的大学校园的我，这次的实习无疑成为了我踏入社会前的一个平台，为我今后踏入社会奠定了基础。

首先，我觉得在学校和单位的很大一个不同就是进入社会以后必须要有很强的责任心。在工作岗位上，我们必须要有强烈的责任感，要对自己的岗位负责，要对自己办理的业务负责。如果没有完成当天应该完成的工作，那职员必须得加班；如果不幸出现了错误，也必须负责纠正。

还有安全第一，这是老师给我们多次提到过的，对于任何机

械厂安全始终是重中之重，所以在实习老师的带领下，首先对我们进行了一些安全教育和以及在实习过程中的安全事项和需注意的项目。机加工实习的第一天我就和其他十名实习生通过观看录像带了解了实习中易犯的危险操作动作和工作时的注意事项。比如在加工细长工件时一定要夹紧工件？还要用顶尖顶紧，不然工件飞出就会对自己或他人造成伤害。用沙纸打磨工件表面时一定要注意右手在前？左手在后？以免卡盘卷住左手衣袖造成伤亡事故等等。因为一个无意的动作或是一个小小的疏忽？都可能导致机械事故甚至人身安全事故。

事实上机加工实习目的有两个，一是确保人身安全？设备安全；二是获得机加工的基本知识为将来的发展做准备。在未发生安全事故前许多人对安全教育不重视？认为太烦琐太枯燥。一旦发生了事故后悔就晚了。还停老师说，本校以前有同学在实习时候袖口长了又没扣好袖口，结果不小心被卡盘从车床这头带到另一头去了。还有女同学因为头发长？有没有戴安全帽一个没注意就被车床卷住头发而受伤。另外在工作进行时不要玩手机，以前一个大型工厂就有学生实习时玩手机，手机不小心掉到正在加工的大型工件上去了。同学去拣的时候造成亡事故的。虽然普通车床和铣床危险性比大型机床小，但同学们在操作过程中仍要按老师要求做，以避免发生不必要的伤害。

还有许多学校中没见过的机械设备，在这个科技时代中，高技术产品种类繁多，生产工艺、生产流程也各不相同，但不管何种产品，从原料加工到制成产品都是遵循一定的生产原理，通过一些主要设备及工艺流程来完成的。因此，在专业实习过程中，首先要了解其生产原理，弄清生产的工艺流程和主要设备的构造及操作。其次，在专业人员指导下，通过实习过程见习产品的设计、生产及开发等环节，初步培养我们得知识运用能力。

再其次，我觉得工作后每个人都必须要坚守自己的职业道德

和努力提高自己的职业素养，正所谓做一行就要懂一行的行规。比如，有的事务办理需要工作证件，虽然对方可能是自己认识的人。他们也会要求对方出示证件，而当对方有所微词时，他们也总是耐心的解释为什么必须得这么做。现代企业已经纳入正规化管理，所以职员的工作态度问题尤为重要，这点我有亲身感受。比如在华纺股份公司中，那边的仓库安检，都是只认证件不认人。证件，代表着认证，代表着权利，企业的这种负责任的制度，给了我很大的震撼。看着企业的明显部位写着的那些标语“100—1=0”，“小责任，大担当”等等，真心的教会了我很多。

我觉得到了实际工作中以后，学历并不显得最重要，主要看的是个人的工作能力和交际能力。任何工作，做得时间久了是谁都会做的，在实际工作中动手能力更重要。因此，如果将我们在大学里所学的知识与更多的实践结合在一起，用实践来检验真理，使一个大学生具备较强的处理基本实务的能力与比较系统的专业知识，这才是我们实习的真正目的。

我们的理论学习与现实操作确实有一定的差距，这是不争的事实。课堂上学的一般都是通识的，在工作中，每一个公司、每一个岗位、甚至每一个职员都会有自己的风格，虽然如此，但不代表我们不需要学理论知识，在这样的情况下，我们只能尽力学好通识，让它日后与实际工作接轨，学以致用，发挥它的价值。

通过实习，我觉得我获得了以下的成果：

- 1、扩展了我的知识面，对书本理论知识给予了一个很好的补充；
- 2、真正脚踏实地进入到工厂生产重点地带了解生产过程，认识工厂，了解设备；
- 3、对专业知识的学习打下有力的基础，为日后的专业课学习

埋下了伏笔；

4、深入全面了解本专业职业定位，为将来工作有了一定的导向作用；

5、对生产设备有了由感性到理性的认知，有种实实在在的深刻印象；

6、对工厂或企业的各个车间间的联系，资源配置，生产流水线，企业文化在企业发展中的作用有更为全面的理解。

很感谢实习单位给我这个这么好的实习机会，让我学习很多、成长很多、收获很多。

精彩的报告篇七

尊敬的各位领导、老师们：

大家好！

参与联通渠道经理竞聘，我主要是为了响应营销中心岗位改革的召唤，积极实现自己的人生价值，为公司的发展奉献自己的全部智慧和热情。

我本着爱岗敬业的精神来应聘今天的渠道管理这一职务：

首先谈谈我的优势，我有较强的沟通能力，为我今天来应聘渠道管理这一职务打下了坚实的基础：

- 1、具有熟悉各项联通竞聘演讲稿的优势。
- 2、具有较强的处理问题能力和沟通能力。
- 3、爱岗敬业，有强烈的责任感。

4、有较强的业务发展能力和对市场敏锐的洞察力。

5、有较好的年龄优势。

如何才能让渠道将联通业务顺利传达到消费者面前，并且让消费者接受呢？这使得我们必须要在渠道的深度上下功夫。

1、建立管理体系主要的内容包括：首先应针对不同等级的代理商；加强对代理商的培训，且建立相关二级渠道培训制度；优化渠道结构，建立渠道指标考核制度及淘汰制度。

2、我们在进行渠道管理的同时必须通过业务人员或其他的沟通交流方式，进一步加强和代理商的联系与合作。

3、扩大自营厅辐射能力，掌控市场格局。

如果我联通客户经理竞聘上这个岗位，我将珍惜这个机会，用心、用情、用智、用力干好工作。反之，不能上岗，我将一如既往在以后的岗位上尽心、尽力、尽职、尽责。无论结果如何，我都始终会老老实实做人，扎扎实实做事。