

2023年创业难的经典语录(汇总9篇)

无论是身处学校还是步入社会，大家都尝试过写作吧，借助写作也可以提高我们的语言组织能力。范文书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇范文呢？下面是小编帮大家整理的优质范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

创业难的经典语录篇一

比尔盖茨连续十几年成为世界首富，是他的运气比较好，还是他掌握了经营企业的方法？迈克尔乔丹得过六次nba总冠军，得过十次nba得分王，是他的运气比较好，还是掌握了赢球的方法？我的老师安东尼·罗宾24岁成为亿万富翁，27岁世界第一名演说家，你觉得安东尼·罗宾是运气好，还是掌握了成功的方法？为什么我们还没有成功或是还没有到达自己设定的理想境界，事实上只有一个原因，就是我们非常缺乏成功的方法。比尔盖茨生出来不会设计软件，乔丹生出来不会打篮球，陈安之生出来也不会演讲，所以没有成功者是天生的，所有世界上最成功的人都是靠学习而来的。

如果你有三十种成功的方法，但是你有20种失败的习惯和原因，请问你会成功还是不会成功，答案是：不会成功。因为每当你用成功方法往前走三步，你失败的习惯又向后退两步，每当你用成功的方法往前走四步，你失败的习惯又让你往后退一步，会成功还是不会成功？一定不会。是不是呢！所以我认为研究成功的`最好方法是研究一个人为什么失败，然后把这个失败的原因摒除掉，然后学习成功的方法，这样子你比较容易成功。华人首富李嘉诚曾经接受一本杂志的访问，他们问李嘉诚先生：你经营公司57年来做过数十种行业，经营的区域几十个国家，那你有没有亏损过？他说：没有。李嘉诚先生57年来他的公司没有亏过钱，他的个人的资产从来没有今年比去年低，从来没有过，持续57年。记者问他：你如何做到？李嘉诚先生说，他百分之90的时间在研究失败了

后该怎么处理？如果你花百分之90的时间避开了所有可能失败的理由，请问你是不是已经非常接近成功了？可是一般的企业家头脑总是想找成功的方法，李嘉诚说：我们先把失败的原因全部研究一遍，当他研究这个步骤的时候，他已经立于不败。所以连续57年只赚不亏的人，他的思维模式跟我们一定不一样。

创业难的经典语录篇二

1、创业者光有激情和创新是不够的，它需要很好的体系、制度、团队以及良好的盈利模式。

2、注重自己的名声，努力工作、与人为善、遵守诺言，这样对你们的事业非常有帮助。

3、不管你拥有多少资源，永远把对手想得强大一点。 --马云

4、宁静的夜晚，浮想联翩，想念我的家乡，想念我的亲人，想念我的朋友！ --马云

5、一个项目，一个想法如果不够独特的话，很难吸引别人。

6、做战略最忌讳的是面面俱到，一定要记住重点突破，所有的资源在一点突破，才有可能赢。

8、营销”这两个字强调既要追求结果，也要注重过程，既要“销”，更要“营”。

9、天不怕，地不怕，就怕cfo当ceo☐

10、首富生活很痛苦，人人都围着我的钱转。 --马云

11、不是你的公司在哪里，有时候你的心在哪里，你的眼光

在哪里更为重要。

12、人要有专注的东西，人一辈子走下去挑战会更多，你天天换，我就怕了你。

13、一个公司在两种情况下最容易犯错误，第一是有太多的钱的时候，第二是面对太多的机会，一个ceo看到的不应该是机会，因为机会无处不在，一个ceo更应该看到灾难，并把灾难扼杀在摇篮里。

14、最优秀的模式往往是最简单的东西。

15、不想当将军的士兵不是好士兵，但是一个当不好士兵的将军一定不是好将军。

16、建立自我、追求忘我。

17、一个一流的创意，三流的执行，我宁可喜欢一个一流的执行，三流的创意。

18、做小了，一定要做到独特。

20、那些私下忠告我们，指出我们错误的人，才是真正的朋友。

21、人还是要有梦想的，万一实现了呢？ --马云

22、一个成功的创业者，三个因素，眼光、胸怀和实力。

23、战略不能落实到结果和目标上面，都是空话。

24、这世界上没有优秀的理念，只有脚踏实地的结果。

25、一个好的东西往往是说不清楚的，说得清楚的往往不是

好东西。 --马云

26、多花点时间在你的其他员工身上。

27、互联网像一杯啤酒，有沫的时候最好喝。

28、在今天的商场上已经没有秘密了，秘密不是你的核心竞争力。

29、所有的创业者应该多花点时间，去学习别人是怎么失败的。

31、人一定要有梦想，万一成功了呢？ --马云

32、有时候，打败你的不是技术，可能只是一份文件--马云

33、一个创业者最重要的，也是你最大的财富，就是你的诚信。

34、我为什么能活下来?第一是由于我没有钱，第二是我对internet一点不懂，第三是我想得像傻瓜一样。

35、阿里巴巴的六脉神剑就是阿里巴巴的价值观：诚信、敬业、激情、拥抱变化、团队合作、客户第一。

38、创业者的激情有的在表面上，有的在内心里。

40、你的项目感觉是一个生意，不是一个独特的企业。

42、我们说上市就像我们的加油站，不要到了加油站，就停下来不走，还得走，继续走。

43、成立公司，组织的目的是让平凡的人做出不平凡的贡献。

45、我们与竞争对手最大的区别就是我们知道他们要做什么，

而他们不知道我们想做什么。我们想做什么，没有必要让所有人知道。

46、再愤怒也不大吼大叫，保持冷静。 --马云《马云对女人的忠告》

48、别人可以拷贝我的模式，不能拷贝我的苦难，不能拷贝我不断往前的激情。

50、自创业以来，阿里巴巴公司最初的18个创业者，现在一个都不少。别的公司出3倍薪水，员工也不动心。马云还说风凉话：“同志们，3倍我看算了，如果5倍还可以考虑一下。”对其中奥妙，马云是这样解释的：“在阿里巴巴工作3年就等于上了3年研究生，他将要带走的是脑袋而不是口袋。”

52、很多东西是很难考量的，理念很难考量，但结果是可考量的。

53、不要贪多，做精做透很重要，碰到一个强大的对手或者榜样的时候，你应该做的不是去挑战它，而是去弥补它。

54、发令枪一响，你是没时间看你的对手是怎么跑的。只有明天是我们的竞争对手。

55、有时候死扛下去总是会有机会的。

56、最核心的问题是根据市场去制定你的产品，关键是要倾听客户的声音。

57、必须先去了解市场和客户的需求，然后再去找相关的技术解决方案，这样成功的可能性才会更大。

59、小公司的战略就是两个词：活下来，挣钱。

60、生存下来的第一个想法是做好，而不是做大。

61、寒冷的时候，学会用自己的左手温暖右手。 --马云

62、如果你看了很多书，千万别告诉别人，告诉别人别人就会不断考你。

63、做任何事，必须要有突破，没有突破，就等于没做。

64、我们公司是每半年一次评估，评下来，虽然你的工作很努力，也很出色，但你就是最后一个，非常对不起，你就得离开。

65、喜欢的东西自己努力赚钱买。 --马云《马云对女人的忠告》

66、不去想清楚就会变成一个包袱，一定要花时间去想。

67、记住，关系特别不可靠，做生意不能凭关系，做生意也不能凭小聪明。

68、不做电子商务，五年后你会后悔。

69、关注对手是战略中很重要的一部分，但这并不意味着你会赢。

70、做一份工作，做一份喜欢的工作就是很好的创业。

71、没有一个良好的过程，任何一次成功都不可能复制。

73、男人的胸怀是委屈撑大的，多一点委屈，少一些脾气你会更快乐。

74、信自己才有机会--马云

75、小企业有大的胸怀，大企业要讲细节的东西。

76、做回自己才能给自己，给别人更好更多的交代。

78、三年以前我送一个同事去读mba[]我跟他说，如果毕业以后你忘了所学的东西，那你已经毕业了。如果你天天还想着所学的东西，那你就还没有毕业。学习mba的知识，但要跳出mba的局限。

79、我觉得我们应该为结果付报酬，为过程鼓掌。

81、其实，有的时候人的最大问题就在于他说的都是对的”

82、一个好的东西往往是说不清楚的，说得清楚的往往不是好东西。

83、永远不要跟别人比幸运，我从来没想到我比别人幸运，我也许比他们更有毅力，在最困难的时候，他们熬不住了，我可以多熬一秒钟、两秒钟。

84、人一定要有梦想万一哪天就实现了呢——马云

85、赚钱模式越多越说明你没有模式。

86、我们家保姆，我给她1200元，杭州市场价800元。她做得很开心，因为她觉得得到了尊重。而那些高层他们月薪四五万元，即使你给他加一万元、两万元，他也不会感到什么。但是你对广大员工增加一些，那么士气会大增。

87、蒙牛不是策划出来的，而是踏踏实实的产品、服务和体系做出来的。

88、要是公司里的员工都像我这么能说，而且光说不干活，会非常可怕。我不懂电脑，销售也不在行，但是公司里有人懂就行了。

89、这个世界不是因为你能做什么，而是你该做什么。

90、纠结和疼痛就是参与感——马云

91、看见10只兔子，你到底抓哪一只？有些人一会儿抓这个兔子，一会儿抓那个兔子，最后可能一只也抓不住。CEO的主要任务不是寻找机会而是对机会说no。机会太多，只能抓一个。我只能抓一只兔子，抓多了，什么都会丢掉。

92、每一个人都很平凡，我马云也没什么了不起，这几年被媒体到处吹捧，其实自己很难为情。我一点儿也不聪明，也没有先见之明，只是一步一步走来，刚开始创业时被4家公司骗得晕头转向，但是那些骗人的公司今天都已经不复存在了。

93、战略不等于结果，战略制定了以后，结果还很遥远，还有很长的路要走。

94、服务是全世界最贵的产品，所以最佳的服务就是不要服务，最好的服务就是不需要服务。

97、绝大部分创业者从微观推向宏观，通过发现一部分人的需求，然后向一群人推起来。

98、当你成功的时候，你说的所有话都是真理。

99、什么都想自己干，这个世界上你干不完。

100、公关是个副产品，由于你解决了以后会逐渐传出去，这才是最好的公关。

103、商业计划绝对不是一个销售计划，里面有无数细节，无数人才的运营。

104、不要贪多，做精做透很重要，碰到一个强大的对手或者

榜样的时候，你应该做的不是去挑战它，而是去弥补它。

105、短暂的激情是不值钱的，只有持久的激情才是赚钱的。

106、听说过捕龙虾富的，没听说过捕鲸富的。

创业难的经典语录篇三

1、要勇于打破自己的习惯，任何时候都不能放纵自己。

2、世上没有绝望的处境，只有对处境绝望的人。

3、选择自己的路就要为之奋斗，证明自己的选择是正确的。

4、国际易货网向世人展示易货人的风采！

5、听不到奉承的人是一种幸运，听不到批评的人却是一种危险。

6、快乐与痛苦永远都是自己决定的。

7、我们与易货事业一起成长

8、我们要对自己和支持我们的人负责

9、成功是在对失败经验的积累中获得的。

10、即使是不成熟的尝试，也胜于胎死腹中的策略。

创业难的经典语录篇四

世界上所有美好的事物都是创造力的果实。——米尔

创造包括万物的萌芽，经培育了生命和思想，正如树木的开花结果。——莫泊桑

人具有动物所没有的'东西——创造性想像力。——马克斯韦
尔·莫尔兹

如果试图改变一些东西，首先应该接受许多东西。——萨特

如果学习只在模仿，那么我们就不会有科学，也不会有技术。
——高尔基

科学的存在全靠它的新发现，如果没有新发现，科学便死了。
——李四光

如果你从肯定开始，必将以问题告终，如果从问题开始，则
将以肯定结束。——培根

干部怎样对市场？创与闯。既要创新创造；又要有闯劲冲劲。
——张瑞敏

神从创造中找到他自己。——泰戈尔

创业难的经典语录篇五

2、不断淘汰自己的产品。微软公司的成功秘诀之一

3、创业初期假如即面对着好景气，往往就会丧失了警觉性，
因而忽略了治理上的重要性；假如初期并不怎么顺利，或许
反要让大家一起拼命地干活，必需以创业时的血盟精神作为
企业经营的基础。

6、企业和企业之间的差距就是人的差距。——《管理圣经》

7、创业初期假如即面对着好景气，往往就会丧失了警觉性，
因而忽略了治理上的重要性；假如初期并不怎么顺利，或许
反要让大家一起拼命地干活，必需以创业时的血盟精神作为
企业经营的基础。

10、北方买马，南方配鞍。善于利用别人的优势，进行横向联合，扬长避短，借鸡生蛋，提高自己的市场竞争能力。

11、任何时候做任何事，订最好的计划，尽最大的努力，作最坏的准备。李想

12、不要赶时髦，要钻空子。要善于把目光瞄准人们都认为不起眼而又确实具有发展远景和良好销路的项目。

13、广交朋友，获得信息。朋友遍天下，凡事均好办，信息来源越广，获得收益的机会就越多。

14、一个响亮诱人的好名字会使你的产品极具魅力，给你带来意想不到的收获。

15、独出心裁追求天时地利：在别人想不到或还未想到的地方下功夫。藤田田[日]

18、出身贫苦，不可骄傲；创业艰难，不可奢华；努力不懈，不可安逸。——车耀先

创业难的经典语录篇六

1、眼泪的存在，是为了证明悲伤不是一场幻觉。

2、死脑筋的人相信命运，活脑筋的人相信机会。

3、此刻睡觉的口水将变成明天流下的泪水。

4、天才就是百分之九十九的汗水加百分之一的灵感。

5、实现自我既定的目标，务必能耐得住寂寞单干。

6、宁愿遭天谴，我也要做一个顶天立地的男人。

- 7、目标明确，坚定不移，天道酬勤，永续经营。
- 8、穷人缺的是钱而不是时间，富人缺的是时间而不是钱。
- 9、人的一生，可以有所作为的时机只有一次，那就是现在。
- 10、常常是最后一把钥匙打开了门。
- 11、生活不是林黛玉，不会因为忧伤而风情万种。
- 12、与其求取成功，毋宁不因失败而松懈才是重要的。
- 13、伟大的作品不是靠力量，而是靠坚持来完成的。
- 14、少数人需要智慧和勤奋，而多数人确要靠忠诚和勤奋。
- 15、热情和欲望可以突破一切难关。
- 16、谁能用勇气来迎接厄运，用笑脸来应付不幸，谁就能跨越一切艰难险阻。
- 17、人生有两出悲剧。一是万念俱灰；另一是踌躇满志。
- 18、狗一样地学，绅士一样地玩。
- 19、站在巨人的肩上是为了超过巨人。
- 20、奋斗是我的性格，成功是我的目标。

创业难的经典语录篇七

世界上只有想不通的人，没有走不通的路。

世界上那些最容易的事情中，拖延时间最不费力。

人之所以能，是相信能。

不是每句“对不起”，都能换来“没关系”。

征服畏惧、建立自信的最快最确实的方法，就是去做你害怕的事，直到你获得成功的经验。

如果我能够看到自己的背影，我想它一定很忧伤，因为我把快乐都留在了前面。

不要等待机会，而要创造机会。

速度，连贯性，敏锐性，灵活性及创造力。

昨晚多几分钟的准备，今天少几小时的麻烦。

失败是什么？没有什么，只是更走近成功一步；成功是什么？就是走过了所有通向失败的路，只剩下一条路，那就是成功的路。

一个坏的`团队能把一个好的主意运作得一塌糊涂，所以看着办吧！

成功不是将来才有的，而是从决定去做的那一刻起，持续累积而成。

创业难的经典语录篇八

一、不管多么险峻的高山，总是为不畏艰难的人留下一条攀登的路。

二、懦弱的人只会裹足不前，莽撞的人只能引为烧身，只有真正勇敢的人才能所向披靡。

三、与其临渊羡鱼，不如退而结网。若不给自己设限，则人生中就没有限制你发挥的藩篱。

四、读书争学位，工作抢岗位，结婚霸床位，死后占灵位，竞争无处不再！

五、顾客后还有顾客，服务的开始才是销售的开始。

六、种子牢记着雨滴献身的叮嘱，增强了冒尖的勇气。

七、对于创业者来说，轰轰烈烈的事业要脚踏实地的干。

八、只要有坚强的意志力，就自然而然地会有能耐、机灵和知识。

九、失败可以失去地位，但不可以失去信念；失败可以失去金钱，但不可以失去信心；失败可以失去名声，但不可以失去良心；假以时日，你还可以东山再起。

十、创业路上，只有抱成一团，才能驱走严寒；只有充满激情，才能温暖人心；只有坚持不懈，才能见到光明！

十一、人生如棋局，布局阶段按别人做过的去做就行了；关键的是中盘要有自己的东西，否则，残局不好收拾。

十二、挫折其实就是迈向成功所应缴的学费。

十三、崇高的理想就象生长在高山上的鲜花。如果要搞下它，勤奋才能是攀登的绳索。

十四、一个能从别人的观念来看事情，能了解别人心灵活动的人，永远不必为自己的前途担心。

十五、未遭拒绝的成功决不会长久。

十六、行动是治愈恐惧的良药，而犹豫拖延将不断滋养恐惧。

十七、如果惧怕前面跌宕的山岩，生命就永远只能是死水一潭。

十八、生活就像海洋，只有意志坚强的人，才能到达彼岸。

十九、拥有梦想只是一种智力，实现梦想才是一种能力。

二十、当心长寿令自己痛苦；追求快乐要适时，当心快乐把自己遗忘。

二十一、创业如上山打虎，下海抓鳖，需要能力，更需要胆量！

二十二、社会关爱每个人，为自己过好每一天。

二十三、事前的一份努力，胜过事后的十分补救！

二十四、看看根有多深，目标才树多高。

二十五、含泪播种的人一定能含笑收获。

二十六、成功决不喜欢会见懒汉，而是唤醒懒汉。

二十七、世界会向那些有目标和远见的人让路。

二十八、懒惰在某种意义上，为技术进步暗示了方向。

二十九、脚步怎样才能不断前时？把脚印留在身后。

三十、销售是从被别人拒绝开始的。

三十一、自觉心是进步之母，自贱心是堕落之源，故自觉心不可无，自贱心不可有。

三十二、知识给人重量，成就给人光彩，大多数人只是看到了光彩，而不去称量重量。

三十三、创业者可以坚守三尺柜台，也可以征战四方。

三十四、容易融入团队的人，一般都是孝敬父母热爱家乡的人。

三十五、只有千锤百炼，才能成为好钢。

三十六、重要的工作要用倒计时来推动！任何计划最好从今天开始，现在开始！

三十七、用精神的力量可以激发人的潜能，用物质的力量可以激发人的本能。

三十八、如果我们做与不做都会有人笑，如果做不好与做得好还会有人笑，那么我们索性就做得更好，来给人笑吧！

三十九、让生活的句号圈住的人，是无法前时半步的。

四十、人生仗剑，险中富贵；人生仗义，官场得位；人生仗智，名流万世。

四十一、人生伟业的建立，不在能知，乃在能行。

四十二、成功的信念在人脑中的作用就如闹钟，会在你需要时将你唤醒。

四十三、为了蛋汤清白，要有舍弃蛋黄的大方；为了官场廉洁，要有改造制度的勇气！

四十四、人生的旅途，前途很远，也很暗。然而不要怕，不怕的人的面前才有路。

四十五、贫穷是不需要计划的，致富才需要一个周密的计划——并去实践它。

四十六、入于污泥而不染、不受资产阶级糖衣炮弹的侵蚀，是最难能可贵的革命品质。

四十七、行动是思考的轮子，没有轮子，思考就不能到达现实。

四十八、我们爱我们的民族，这是我们自信心的源泉。

四十九、忍别人所不能忍的痛，吃别人所不能吃的苦，是为了收获得不到的收获。

五十、自己打败自己的远远多于比别人打败的。

五十一、对于最有能力的领航人风浪总是格外的汹涌。

五十二、蚁穴虽小，溃之千里。

五十三、创业者气质：朝气写在脸庞上，勇气用在行动上，大气显在战略上。

五十四、贫穷时用立志来鼓舞斗志，位低时用实干来聚集民心，领袖就是如此。

五十五、黑暗中，睡眠能恢复体力；迷茫中，思考能明辨方向。

五十六、为明天做准备的最好方法就是集中你所有智慧，所有的热忱，把今天的工作做得尽善尽美，这就是你能应付未来的唯一方法。

五十七、我们的脚下也许走不远，但一定可以看得远，也许我们看得不够远，但一定要想得远。

五十八、虽然没有火山爆发的力量，也没有闪电雷鸣的震撼，但一定要有利剑出鞘的勇气！

五十九、于行业的专注必然导致你成为行业的专家。

六十、天将降大任于斯人也，必先苦其心志，劳其筋骨，饿其体肤，空乏其身，行拂乱其所为也，所以动心忍性，增益其所不能。

六十一、形成天才的决定因素应该是勤奋。有几分勤学苦练是成正比例的。

六十二、欲望以提升热忱，毅力以磨平高山。

六十三、财广勤捐助，位高藏锋芒！

六十四、最重要的就是不要去看远方模糊的，而要做手边清楚的事。

六十五、当一个人先从自己的内心开始奋斗，他就是个有价值的人。

六十六、常去自己被蛇咬过的地方看看，创业者必有所感悟。

六十七、骏马是跑出来的，强兵是打出来的。

六十八、顿悟成就事业的智慧。

六十九、穷不一定思变，应该是思富思变。

七十、忙碌的人，也许懒得享受；但懒汉根本没资格享受！

创业难的经典语录篇九

2、回头看我的创业历程，是不断寻找不断纠正的过程。——吴

锡桑

3、工作上的执着实际上是人的一种意志。--张近东

9、思路决定出路。--王振滔

11、人不能把什么都设计好了才上路。--张若玫

21、高筑墙广积粮缓称王。--朱升

25、办成改革的产物，而不是改革的对象。--陈慕华

31、互联网像一杯啤酒，有沫的时候最好喝。--马云

32、尽管每次网到鱼的不过是一个网眼，但要想捕到鱼，就必须编织一张网。--佚名

40、创业就应该做一件天蹋下来都能够赚钱的事情。--李嘉诚

41、登高莫问顶，途中耳目新。--潘刚

43、伊利更愿意享受创建游戏规则的快乐，而不是钻游戏规则的空子。--潘刚

46、小胜凭智，大胜靠德。--牛根生

48、思路决定出路，布局决定结局。--牛根生

50、一两智慧胜过十吨辛苦，脑袋决定口袋。--牛根生

51、我每天都自问有没有犯错误。--梁昭贤

52、领导者应该常常保持自省的姿态和心态。--江南春

53、要敢于面对自己的缺点，不断改进才能不断提升。——郭广昌

54、一个人再有本事，也得通过所在社会的主流价值认同，才能有机会。——任正非

55、“创”业，其实就是找别人想不到的，或做别人没做准确的事情。