

2023年小学实践调查报告 大学生暑期社会实践调查报告(大全7篇)

在当下社会，接触并使用报告的人越来越多，不同的报告内容同样也是不同的。那么，报告到底怎么写才合适呢？下面我给大家整理了一些优秀的报告范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

小学实践调查报告篇一

目的：通过实践学生应该了解机械制造基础方面的实际知识，培养操作设备和使用工具的能力，为学习机械制造基础课程和其他后续专业课程奠定必要的基础；也为从事机械制造和设计方面的工作建立必需的实践基础。

任务：

(1) 建立机械制造过程概念(毛坯制造——零件加工——机器装配和调试)。

(2) 了解毛坯制造和零件机械加工的基本方法。

(3) 了解机械加工主要设备、附件、刀具、工具的结构、性能、用途及其使用方法。

(4) 培养学生实践动手能力，掌握操作机器设备的基本能力，获得基本的机械加工工艺知识与技能。

(5) 树立安全操作观念，做到安全实践。

(6) 培养和锻炼学生劳动观念、组织纪律观念、理论联系实际观念，形成细致严谨的科学作风。

本实践安排于一年级下学期及二年级上学期。

实践学分：2

实践总计时间：4周(含休息日，实际实践时间20天)

(一)实践安全教育

讲解安全生产的重要性和工厂实践的安全制度。

(二)铸工实践(2.5天)

1. 基本要求

(1)了解砂型铸造生产过程及应用实例。

(2)了解砂型的性能要求及其制备。

(3)初步掌握整模造型、分模造型、挖砂造型等手工造型操作方法，并了解假箱造型、活块造型、三箱造型等其他手工造型方法。了解各种手工造型方法的应用实例及铸造工艺，包括分型面、浇注位置与浇注系统。

(4)了解常用的机器造型方法，实用实例及造型机。

(5)了解砂芯的作用和常见的造芯方法，芯头的作用及其形状尺寸要求。

(6)了解冲天炉的构造及其熔炼操作过程。

(7)了解常见的铸造缺陷的名称、特征及其应用实例。

(8)了解常见的特种铸造方法的工艺过程及其应用实例。

(9)了解铸造车间的安全生产规程。

2. 独立操作(2.5天)

(1) 整模造型、分模造型、活块造型、挖砂造型及下芯、合型。

要求不漏工序，各工序的操作正确，舂砂松紧适度，初步掌握这几种手工造型的操作方法。

* (2) 熔模(消失模)铸造。

3. 现场参观

(1) 参观铸造生产工艺过程。记下铸造生产过程及实践所见的铸件实例。

(2) 观摩整模造型、分模造型和挖砂造型的示范表演，了解：

1) 整模造型、分模造型和挖砂造型的操作过程及其要领。

2) 常用手工造型工具及其使用方法。

3) 舂砂紧实度的要求及其对铸件质量的影响。

4) 浇注系统的组成，各部分的作用和要求。

5) 砂芯的作用，固定砂芯的方法。芯头的作用及对芯头形状尺寸的要求。

6) 什么叫分模面、分型面?分型面与分模面的作用。结合所用的模样的结构特点，分析其分型面与分模面的选择。记下所做的铸件实例，说明铸件名称、数量，画出铸件图，标出分型面、分模面，画出砂芯轮廓线，并注明造型方法。

7) 结合所造砂型，分析铸型的组成及模样、型腔与铸件的关系。

8) 下芯、合型及其操作要点。

9) 手工造型的安全技术。

(3) 参观假箱造型、活块造型、三箱造型等手工造型方法。

(4) 参观铸铁熔炼与冲天炉，了解：

1) 冲天炉的构造及各部分的作用。

2) 炉料的组成及铸铁熔炼过程。

3) 冲天炉熔炼操作过程及注意事项。

观察各种炉料的备料，配料。记下要熔炼的铸铁牌号与炉料配比实例。

(6) 参观开炉浇注，注意浇注安全技术。

(7) 参观落砂、清理和铸件热处理。

(8) 观看铸件缺陷与废品，了解常见铸件缺陷的名称、特征及产生原因(从铸造工艺分析)。

* (9) 参观特种铸造

参观金属型铸造、压力铸造、离心铸造等。了解其工艺过程，观察铸件质量。记下实例，包括铸件名称、材料、数量和铸造方法等。

(三) 锻压实践(2天)

1. 基本要求

(1) 了解锻造生产过程及应用实例。

(2) 了解坯料加热的作用，始锻温度与终锻温度，加热炉的大致构造。

(3) 了解自由锻、模锻和冲压设备的大致构造。

(4) 了解自由锻的基本工序和典型模样锻件自由锻工艺过程。

(5) 了解冲压的基本工序、冲模结构和典型冲压件的冲压工艺过程。

(6) 了解锻压车间安全生产规程。

2. 独立操作(2天)

(1) 在空气锤上进行自由锻基础工序操作，锻造简单锻件。能锻造一钉、螺母坯、螺栓坯、链条等零件。

小学实践调查报告篇二

风雨中，我迎来了作为大学生的第一个暑假，我毅然选择了去当地的工厂实践。德化因陶瓷而闻名，德化乃中国瓷都之乡，身为德化人都知道，进瓷厂打工是最普遍的选择。

当然陶瓷的生产工艺也是很复杂的，做样品模具，倒坏，修坏，素烧，素选，彩绘，施釉，贴花，釉烧，釉选，包装等等，繁杂的流程也为我的实践内容带来多方面的选择。

本次实践，哥选择了与我的专业-机械制图比较相关的一个项目-陶瓷彩绘。陶瓷彩绘主要任务就是，根据样品，按照要求，在瓷上的墨印上上彩，这个最能锻炼我们的动手能力，能够提升我们的制图能力。

对一个大学生而言，敢于接受挑战是一种基本的素质。本次实践时间xx年1月9日至1月17日，天天下雨，天暑地冻最能描

述当时的天气。在这样的环境，我读过了这个暑假。1月9日，暑假第一天，也就是哥实践第一天，早早的，早早的，哥离开了被窝，来到了大盛陶瓷有限公司，管理者安排了我的任务，我的分组及我的同组员工，实践算真正开始了。

管理者之所以能成为管理者，不仅是他有能调动他人的能力，还需要有多年的工作能力，这就是熟能生巧的道理。自从走进了大学，就业问题就似乎总是围绕在我们的身边，成了说不完的话题。在现今社会，招聘会上的大报都总写着“有经验者优先”所谓的“有经验”不就是经常实践，达到熟能生巧吗？但是我为了亲身体验社会实践让自己更进一步了解社会，在实践中增长见识，锻炼自己的才干，培养自己的韧性，想通过社会实践，找出自己的不足和差距所在。

为了拓展自身的知识面，扩大与社会的接触面，增加个人在社会竞争中的经验，锻炼和提高自己的能力，以便在以后毕业后能真正真正走入社会，能够适应国内外的经济形势的变化，并且能够在生活和工作中很好地处理各方面的问题，我来到了一家超市，开始了我这个假期的社会实践。实践，就是把我们在学校所学的理论知识，运用到客观实际中去，使自己所学的理论知识有用武之地。只学不实践，那么所学的就等于零。理论应该与实践相结合。

另一方面，实践可为以后找工作打基础。通过这段时间的实践，学到一些在学校里学不到的东西。因为环境的不同，接触的人与事不同，从中所学的东西自然就不一样了。要学会从实践中学习，从学习中实践。在中国的经济飞速发展，又加入了世贸组织后，国内外经济日趋变化，每天都不断有新的东西涌现，在拥有了越来越多的机会的同时，也有了更多的挑战，前天才刚学到的知识可能在今天就已经被淘汰掉了，中国的经济越和外面接轨，对于人才的要求就会越来越高，我们不只要学好学校里所学到的知识，还要不断从生活中，实践中学其他知识，不断地从各方面武装自己，才能在竞争中突出自己，表现自己。

在实践的这段时间内，我们穿街走户接触各种各样的人和事，这些都是在学校里无法感受到的，在学校里也许有老师分配说今天做些什么，明天做些什么，但在这里，不会有人告诉你这些，你必须要知道做什么，要自己地去做，而且要尽自己的努力做到最好。在学校，只有学习的氛围，毕竟学校是学习的场所，每一个学生都在为取得更高的成绩而努力。无论是学习还是工作，都存在着竞争，在竞争中就要不断学习别人先进的地方，也要不断学习别人怎样做人，以提高自己的能力！

记得老师曾经说过大学是一个小社会，但我总觉得校园里总总少不了那份纯真，那份真诚，尽管是大学高校，学生还终归保持着学生的身份。接触那些刚刚毕业的学长学姐，他们总是对我说要好好珍惜在学校的时间。在这次实践中，我感受很深的一点是，在学校，理论的学习很多，而且是多方面的，几乎是面面俱到；而在实际工作中，可能会遇到书本上没学到的，又可能是书本上的知识一点都用不上的情况。回想这次社会实践活动，我学到了很多，从我接触的每个人身上学到了很多社会经验，自己的能力也得到了提高，而这些在学校里是学不到的。

在社会上要善于与别人沟通是需要长期的练习。以前没有工作的机会，使我与别人对话时不会应变，会使谈话时有冷场，这是很尴尬的。人在社会中都会融入社会这个团体中，人与人之间合力去做事，使其做事的过程中更加融洽，事半功倍。别人给你的意见，你要听取、耐心、虚心地接受。在工作上还要有自信。自信不是麻木的自夸，而是对自己的能力做出肯定。社会经验缺乏，学历不足等种种原因会使自己缺乏自信。其实有谁一生下来句什么都会的，只要有自信，就能克服心理障碍。

文档为doc格式

小学实践调查报告篇三

作为当代大学生，社会实践尤其重要。唯有在社会中充分锻炼自己，才会使自己在实际工作中让自己成熟，在劳动中感受未来社会对我们的挑战。也只有这样，我们这些在大学里养尊处优的所谓天之骄子，才能够在挑战和经历中更加认真地学习和生活，为将来打好基础。当然，社会实践也能或多或少地为我们取得一些额外的经济来源，以购置自己所需要的学习和生活用具。

大一的这个暑假，正是抱着磨练自己和赚钱的两种念头，我来到厦门投奔打工的姐姐，希望能够找到一份暑期工。在去之前我可是踌躇满志、气焰高昂：怎么说我也是西大的一员，是一个重点大学生，找一份暑期工，应该没有多大困难吧！可是到了厦门，我才发现，我极大地高估了自己。这根本就没有我所想的那么简单。下面我就举一些我所遇到的问题吧：

厦门本身就有厦门大学、厦门理工学院等一些高校。尤其是厦门大学，在国内外享有盛誉，因此我这个西部来的人，面对他们，几乎就没有成功的概率。除了厦门大学，其他的学校应该都不及我们西大，但是，我还是会败下阵来。原因很简单，厦门通用闽南语，当地的大学生，即使不会说，也听得懂。而我是一个十足的方言白痴，连最简单的重庆话都不大明白，又怎么听得懂闽南语呢？尽管我也觉得它蛮好听的。

我去过好多的星巴克、麦当劳、肯得基、得克士等需要懂英语的快餐店，却发现他们早在放假之前就到厦大招了满满的一批人了。我这个吃来的人连面试的机会都没有。这也只能怪我自己了。另外有很多的宾馆酒店之类的餐饮服务行业，都不招收暑期工，这只能怪我自己事先没有问我姐具体情况了。我曾经尝试隐瞒自己的学生身份，去应聘。到了后来，却发现也不行，因为我没有齐备的证件：什么健康证、暂住证、未婚证之类的。甭说有，有的我都没有听说过。

我曾经到一个较为大型的网吧里去应聘网管。竞争对手是一个17岁的初中生。老板对我非常满意，我也认为这项工作是志在必得。但是，当老板问到工作经历时，我只有在竹子加工厂工作和做家教的经历。而竞争对手却在家里的麻辣烫店里帮忙过。就因为这样，老板最终选择了她。理由是：网吧是个人多且杂乱的地方，要接触不同的人。这需要有好的应变能力，懂得和特殊的人周旋的能力，这是不可以通过培训获得的。而我是在校大学生，接触的事情没有很多，因此不够格。而我缺少的，也是对方所具备的。

以上都是我在服务行业求职时遇到的问题，既然在这里失败，我就到别的地方去碰运气，没有想到的是，运气依然不惠顾我。最先到光辉科技有限公司应聘文员。笔试过关后，是面试。原本很顺利的时候，对方突然问到，既然英语对你所学的专业那么的重要，为什么你大一没有过英语四级呢？能否告诉我们原因吗？当时我就晕了。这个问题真的让我措手不及。我知道，英语没有过级不重要，重要的是我居然连参加过级考试的资格都没有。我如实解释完之后，几乎是抱头鼠窜了。

另外一次是应聘华运软件公司的接线员。一听到软件公司，我想肯定是和电脑有关，应该没有那么简单吧。可没想到，对方听说我是大学生，懂得英文，而且专学普通话，如获至宝，面试几乎没有有什么困难就过了。接下来，就要求和我签订合同。我马上警觉起来。便提议先试一天再说。他们没有办法，就让我次日下午去工作地点熟悉一下环境。当我借来蓝色的工作服，到达工作地点时，却大失所望。什么软件公司的接线员，所做的只是为一些夜总会拉客的工作。只不过不是面对面，而是通过打电话的方式，。原来该公司在台湾兼营好多的夜总会、歌舞厅、酒吧等娱乐场所。

我们这些接线员所做的就是打电话给台湾年轻的男士，以你的“个人语言魅力”让他们到本公司消费，按人头算提成。电话对方大多是不大正经的混社会的人。这算什么工作？在“熟悉工作”的过程中，看着那些和我年纪相仿的女孩子用或是

娇滴滴或是嗲声嗲气等各种语调(有的甚至粗俗不堪)，给未知男士通电话，想方设法让对方上钩时，我几乎要吐出来了。我做不到那副撒娇样，也无法以自己大学生的身份去从事这项工作。是我架子大，或许是我自作清高，反正我当天就跑了。万般无奈之际，我姐托人让我到服装厂里上班。只要吃苦耐劳就可以了，来自农村的我是绝对适合的。可是由于厂在岛外，又不包吃住，我做了两天，发现除了往返的车费、伙食费，我几乎要倒贴了。也就因此作罢。而此时，我由于水土不服引发的感冒极其并发症也越来越严重，家里爸妈一天一个电话叫我没有合适的工作就回家帮忙，我也就回家了。反正家里虽然过了农忙时节，但是弟妹新学期的学费仍无着落，我回家或许帮得上忙。

这就是我在厦门找工作的经历，虽然最终以我失败告终。但是，对我而言，它仍是一段不可抹去的经历，是一笔不可缺少的财富。

首先，我在找工作的时候，基本上完全融入了这个社会。姐姐只是个打工者，除了指路和提供住宿，基本上帮不上什么忙，全都是我自己去找的。我第一次体会到，头顶烈日，拖着带病的身体，走街串巷，一次又一次被拒绝甚至吃闭门羹的滋味。我开始了思考生活问题和生存问题。尽管以前我也知道家里贫穷生活不容易，要好好珍惜来之不易的学习机会。但是长大后所要面对的现实，远比我想象的要残酷千倍万倍。一向自以为是的大学生身份，居然被人那么的随意一瞥，然后嗤之以鼻。我无奈，但是又能够怎么样呢？生活给我上了严峻的一课：生活没有我想象的那么简单。

其次，我也摸索出了一些经验。对于我们在校大学生，要学会之前去观察，做好充分的准备，到合适自身的去应聘，这样既不会浪费时间，也能够提高成功率。一定不能病急乱投医，不然，难免不吃闭门羹。再次，要谨防上当受骗。处在大学校园的我们，没有面对复杂社会的经验。要时刻保持警惕。那个接线员的工作就是个很好的例子。最后，当然

也是最重要的一点。就是要成分提高自己的自身能力和技能水平。工作经验我们无法获取。但是，像xx[]计算机操作能力这样的是我们每一个大学生所不可缺少的，都是自己在平时的学习生活中就可以去提高的。

说说英语吧。在厦门找工作，让我有一种明显的压力。那些询问你英语水平的人，不是问你过了四级没有，而是问你过了六级没有。对于他们(应该说是沿海城市)而言，英语过四级是最基础不过的，六级也只是一般水准，只有六级以上，才算得上是好的。即便是打工的人也是如此心态。我姐姐现在就在自学八年级英语。她的一个姐妹，被一家公司的老总养，生活不会很奢侈，却是叫老总花几万块钱到厦门最好的学习英语的学校爱得华去学习英语。可见，他们对待英语的重视程度，远高于我们这些在校的学生。此前对于英语我是敬而远之，因为自从高二开始我的英语成绩就一落千丈，现在更是看到英语就烦。这次厦门之行，我算是体会到英语的重要了。

这就是我在厦门的“实践经历”，我知道没有任何单位或是公司的印章，不能说是一份合格的实践报告。但是我确信它对于我而言，已经是一份完美的答卷了。

小学实践调查报告篇四

在放射科见习一月学到了很多知识.明白了理论与实践相结合的重要性.见到了很多病的临床表现,症状体征,了解了患者的心理状态,深入的手法必须靠在临床上的实践才能不断进步,熟悉了医院的各项规章制度.工作人员的分工及工作职责.

时间虽然短暂,却开阔了眼界.在此谢谢各位老师的关爱及教育.

在今后的学习中我会继续努力,争取理论结合实践,早日做一名优秀的影像工作人员.

1影像设备的操作方法与技巧.

2. 了解不同检查部分的不同摆放姿势

3熟悉了常用医疗无菌，污染物品的处理方法，

4积累了与患者沟通的技巧，提高了自己的觉悟.

1部分理论掌握不熟练.

2临床经验少，与患者沟通能力欠佳.

历时一个月的见习已经结束，坎坷而温馨的医院生存之旅业已过了大半，感慨颇深。

暑假之始，怀着激动又憧憬的心情，我来到了人民医院，我很荣幸的来到了自己所学专业的科室见习。一年的学习，我也只是基本上掌握了医学的基本知识，但是我并没有因为专业知识的缺乏而胆怯，而是让我更虚心的向科室里面的前辈们学习。不过从他们亲切的问候和热切的举动中，我摒弃了多日来的揣测及不安。我也暗下决心，一定要在这好好的实习，与医院融为一体，不辜负老师们对我的期望。感谢马边彝族自治县人民医院给我见习的机会，也感谢各位代教老师在工作忙碌之时，还要带领见习生，教导我正确的方向;也很高兴与其他医务人员，在紧凑的实习生活中不但互相学习，并且还成为无话不谈的好朋友。虽然实习时间安排紧密，难免觉得疲累，但这段时间却给了我无比大的收获，除实务工作上的学习外，人际关系的拓展、职场文化的百态、还有一些活动的参与都让我获益良多，这样充实的生活，我想会是我人生中一段难忘的时光。

实践，是一种磨练，是对自己感受医院环境，了解医院事务的一种巩固理论知识的社会实践活动，更是对自己医疗梦想的期前准备。

小学实践调查报告篇五

金工实践是工科院校大多数专业学生必不可少的实践性教学环节。作为电气专业的学生，我们当然不可避免地要经过这一环节。

是苦是乐？是喜是忧？是有趣还是无聊？个中滋味，只有金工实践过的同学才能体味出来。数控车床与普通车床相比，同是车床，数控车床的优势是不言而喻的！数控车床是数程序控制车床的简称，它集通用性好的万能型车床、加工精度高的精密型车床和加工效率高的专用型车床的特点于一身，是国内使用量最大、覆盖面最广的一种数控车床。

数控机床主要通过数控装置和伺服系统来实现数码操控——它们就好象车床的大脑和双手，是数控车床区别于普通车床的最大特点。

可能因为自己是读计算机的缘故，所以我对数控车床通过编程来控制车床加工感到特别的亲切，上手特别的快。之前担心的耐性和准确性问题消失得无影无踪：只要有严密准确的思维，输入正确的程序，车床就会执行相应的操作，完全不用担心人为的差错，而且数控车床还可以加工轮廓形状特别复杂或难于控制尺寸的回转体零件——如果是通过普通车床来应付它们的话，普通车床将会显得那么的无力。

由此，我不禁联想到，现代科技是第一生产力，我们大学生的肩上更有着不可推卸的重责！科技，将为我们带来日新月异的变化！

锻工

锻工，也就是我们所说的打铁。第一次打铁就要把一块8厘米长的方形铁条打成4厘米长的铁块，而且要保持有棱有角，可真辛苦。当拿起重重的铁锤，狠狠的往铁上面敲的时候，便

会想起《钢铁是怎样炼成的》，真的很有那种意境啊！当铁的温度间在电炉中上升到800到1300摄氏度的时候，铁会变得通红，这时便真的应该“趁热打铁”，不然等铁变成暗红的时候，即使力气花得多大，铁也不见得有什么变形了，那就是白费力气了。

在开始的时候我们用的力气比较大，总觉得自己力大无穷，但在铁块渐渐扁下去的同时，我们的手也慢慢觉得酸痛，不得不停了下来。这时，老师过来给我们做了特别指导。

原来，当铁饼接近要求的厚度时，用力便要小一些，并且在整个过程中要注意铁锤的锤面要与铁块的正上面平行，这们打出来的铁才会正，另外有一点就是要在打造的过程中要不时把铁块摆平打。打铁力大心细，特别要注意不被烫伤。当工件在水中冷却而冒起热气时，我们的肩膀和手腕已经酸得不得了，整个人好象散架了一样。老师开玩笑道：“你们大学生就应该多参加这种锻炼锻炼你们的体魄和精神。”

我们看着自己做出来的工件，够方够正的，热门思想汇报心里不禁暗暗赞同老师的话：我们要锻炼我们的体魄，将来成为支撑祖国建设的一根韧钢！

钳工

钳工工厂设备较为简单，因为多数都是人工体力劳动。在这一天内，为了让我们熟悉钳工基本的工作操作以及锻炼我们的动手能力与意志，我们要做一枚m12的.螺母。从剧断铁柱到锉磨平行平面，从打孔到拧螺纹，件件不是轻松的活。单看老师演示时，我们都已经目瞪口呆，可能吗，莫非要上演铁杵磨成针的现代版？由于时间关系，老师也没多说什么，就是介绍了一下台虎钳，锉刀和锯的使用方法，然后就叫我们用铁棒为材料加工一个m12的六角螺母，要把螺母的上下两面用锉刀挫平，还要挫出六个侧面，当然还要钻孔，最后还要倒六个30度的角。

听完我的心里就咯噔了一下，这要做多久才可以把一段铁棒加工成螺母啊！首先是把铁棒的一面挫平，把坑坑洼洼的表面挫平可不是一件容易的事情，要掌握正确的方法才行，关键就是要使锉刀的运动保持水平，这要靠在挫削过程中逐渐调整两手的压力才能达到。在挫削的过程中，还要要不时的用角尺来检验是否已经挫平。挫好了一个端面，接下来更艰苦工作就是锯铁了。

要用手锯锯下10mm的一段铁，同样，要有一定的方法，用右手握柄左手扶弓，推力和压力的大小主要由右手掌握，注意左手的压力不要太大，站立的姿势是身体正前方与台虎钳中心线成大约45度角，右脚与台虎钳中心线成75度角，左脚与台虎钳中心线成30度角。用正确的方法才能既省力又提高效率。

锯完后，接着挫另一个端面，两面都比较平的时候就可以加工螺母的六个侧面了，工具同样是锉刀。干了三个多小时，总算把六个面马马虎虎的加工出来了，由于时间关系，不能接着钻孔了，就这样把我们的“作业”交上去了。

小学实践调查报告篇六

为了响应国家关于送“科技、文化、医疗”的“三下乡”活动的倡导，学院xx年暑期特举办了大学生“三下乡”活动。此次活动将更好的在广大农村地区宣传科技、文化、医疗知识，促进社会主义和谐社会的发展。调查是我们的物理与信息科学学院所属的是一个省级小分队，赴xx区广大的农村地区宣传有关农产品网络营销的知识并做相关的培训。随着科学技术的不断发展，在广大的农村地区，科学技术也被广泛的运用于农产品的生产、销售中。为了更好的了解信息化、网络化在农村地区的普及；宣传网络信息对完成农产品市场运作的重要性；促进网络知识在农村的传播，我们这个小分队用了近两周的时间，对天水市秦州区部分农村农户进

行了走访调查，并在走访调查的每个村子进行了有关网络知识的培训工作。

xx年7月1日——7月8日，学校及各分队做了大量的宣传工作，并立项。

xx年7月9日——7月10日，我们所属的小分队在指导老师刘春明的指导下，明确了调研的有关事项，确定了参加此次“三下乡”活动的人员名单。就各调研地的实际情况，此次调研的程序，调研任务作了进一步的明确。

xx年7月11日——7月20日，我们这个小分队在刘春明老师的带领下，赴秦州区多个村子进行了有关农村农产品互联网销售的知识宣传和讲座活动。调查十分顺利，得到了当地村委会领导的大力支持。调查过程中，我们发现了秦州区窝托村的情况具有普遍性。

在调查的十天多天时间里，天气显得格外晴朗，虽然气温有些高，但是我们的调研还是十分顺利的完成了，在各村的调研过程中，所有成员由刘老师分成了三个小组，在村子中拉起了此次活动的宣传横幅。我们走访了村子大部分农户，此次调研采用了问卷调查的方式，但是考虑到农民文化程度的问题，我们最后决定采用问卷与走访相结合的方式，这样的调查方式得到了村民的欢迎，也是我们的调查得以顺利进行。穿巷进户，一问一答，调查在愉悦、和谐的气氛中进行着。走进西瓜地里，站在豇豆地边，当地村民对土地里的丰收硕果显得十分高兴，然而，当我们谈到农产品销售是，村民们显得忧心忡忡，他们表示，有于信息不畅，当地的产品只有依靠一些商人、小贩以极低的价格从他们手中卖走了，而后又高价转出，真正受益的不是劳苦耕作的百姓，而是那些小商小贩们。由此看来，我们此次的`调研就显得十分有必要了，整个调查过程有序完成了，每个村子的调研都是按步骤进行的。

由于此次调查方式我们采用的是走访调查现场进行，因此，调查问卷的回收率是100%即共发放四十五份问卷，回收四十五分。共发放300多份有关农产品网络营销知识的宣传单。整个调查过程中有近八成的村民是把自家地里的农产品拉到集市自己出售，只有不到百分之二十的村民的农产品是商家订购。同时我们还发现，大约有70%的农民是亲自到当地镇子的市场去了解有关农产品价格、销量等等一系列情况的，甚至还有60%左右的村民对互联网进行农产品销售仅仅是听说而已。还有极少数的农民对互联网销售闻所未闻。

此次调研顺利的完成了，但是调研之后，我们看到更多的是急切需要解决的问题，我们特将此次调研过程中当地村民反映出来的突出问题列款说明。

1、在信息化高速发展的今天，在广大的农村地区，农民的农产品销售依然主要靠当地的小农贸市场，销售渠道十分有限，造成了地里有好产品，却找不到好市场。

3、正是由于大部分农民对互联网的不了解，才使得好产品买了低价钱，也就赚不了更多的钱，农村家庭人均收入中，土地收入反倒显得十分有限。

4、在我们的调查过程中，有70%的农民表示，如果自家有足够的钱就会买台电脑，由此可见，很多的农民迫切需要获得关于农产品销售的信息，以帮助自己将好的农产品买一个好的价钱。

小学实践调查报告篇七

这个假期是我在xx学院的第二个假期，时间较长，俗话说想要充实自己的生活，必须在学习的同时积极参加社会活动，这样不仅可以增加社会经验挣点钱而且在人际交往方面会有很大帮助，就我个人而言可以为我将来踏入社会奠定坚实的基础，使自己立于不败之地，所以我决定利用寒假这个机会

好好，体验一下真正的社会生活，因次我来到附近的一家茶楼打工。

凡事想识容易，做时难，本以为在这打工是很容易的事，不就是泡泡茶，打少下卫生吗，这些在家都做过啊，心里还存在侥幸心理，可是让我没想的是，刚去的第一天下午我就犯错了，在端茶时，一不小心摔碎了一个茶杯，我当时吓得不得了，刚好被经理发现，他什么也没说，只是让我下班去交二十元罚金。

我心里想怎么会是这样啊，刚来还没挣到钱反而被罚了，心里很是不情愿，可事实就摆在我面前，在工作中他们说一就是一，说二就是二，当时经理严肃的表情让我说不出话来，他们告诉我；工作时容不得半点马虎，当时讲得很清楚，出了其他的是个人负责，我也没办法狡辩，这确实是我工作不认真造成的，就交了二十元罚款，诶！我想这也是我第一次做这种工作，二十元就当买个教训吧，可是我心里久久不能平静，总以为这些错不应该发生在我身上，可是又有太多的可是。

从这件事中我深深体会到想干好一件工作很难，即使是一件小事。心中总有一种想法不愿从事那简单繁琐的工作。可是，一屋不扫何以勺天下的道理我们都懂，我想万事开头难吗，在接下来的工作中我会认真。

那天晚上都九点多了，可是还有正喝茶的客人，我在坚持着，大约过了一个多小时，客人大都走散了，这时来了几个醉醺醺的客人，在那吵吵个不停，没办法人家是客人，不能撵人家走啊，我只好硬撑着，当我快撑不住的时候，他们也快走了，就当我撤盘子时一个喝的醉醺醺的人撞在我身上了，不仅没有道歉，还说了些很难听的话，我当时很是火大，这时经理来了，把事情解决了，但是我也有不可推卸的责任，经理说我是一个新来的临时工应该学会怎样和顾客交流，再发生类是情况应该怎么做，可是我要学的还有很多。

刚来没几天就发生了这么多的事，我实在无法呆下去，仿佛我来就是找气受的，想辞退不干了，可是又想到如果这样半途而废了，什么也学不到，况且也不是真正的走上了工作岗位，自己需要学的还有很多，其实社会就是这么复杂，形形色色的人，各种各样的事都有，为了了解更多，曾加自己的人生阅历，我选择了坚持，一直干了一个多月，一个多月的打工让我懂得了很多，心中也有万分的欣喜和快乐，真是一份付出与一分收获，不经历风云怎能见彩虹。

虽然只有这短短的几天，可就是这几天我结识了许多茶楼的工作人员，结识了社会上许多形形色色得人，学会了以礼貌温和的态度与人交流，用心服务每一位顾客，现在我只是一名学生，都说学校就是半个社会，可是我认为截然不同，社会上的人不会像老师那样为我们讲解，他们的言辞很锋利，直戳到我们心里，但是为了挣钱我们也只有忍耐了，工作结束了，我也拿到了一笔丰厚的工资。

钱虽然不是特别多但我我仍然很高兴，因为我学到了课本上所没有的知识，增加了我的个人阅历，通过这个，给我留下了深刻的体会，当你在做一件事的时候，无论会与不会，你都要有勇气面对他，尝试一下。做了，你是困难的领导，不做，你是困难的俘虏。

而我在社会中收获了许多，同时也发现了许多自身的不足，所以，我会在今后的学习中更加努力，不断地充实，完善自己。我相信这个开始将会成为我一生中没好的回忆，他也会不断的鼓励我不断前进人生的旅途中越走越远。