最新社会实践周报告大学(优质5篇)

报告在传达信息、分析问题和提出建议方面发挥着重要作用。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的报告吗?下面是我给大家整理的报告范文,欢迎大家阅读分享借鉴,希望对大家能够有所帮助。

社会实践周报告大学篇一

通过实践学习,使所学理论知识得到验证,培养灵活运用书本知识的能力,并且学到许多书本上学不到的东西,增长和扩充知识面,增加对社会的接触,锻炼和提高我们的能力,进一步提高认识问题、分析问题、解决问题的能力,为在毕业后能快速地融入社会打下基矗。

XXXX

: ****公司

行政助理的工作是比较繁琐的,我的具体工作有:

- 1。文件、档案、资料的整理、分类、归档、记录;
- 2。电话记录、打印文件、复印资料、扫描文件和资料:
- 3。日常报表的收集、整理、汇总、传递、上报:
- 4。收发邮件、信件,及时转交相关人员;
- 5。完成上级管理层交付的临时工作。

每日重复单调繁琐的工作,虽然不感觉累,但时间久了容易厌倦。但是工作简单也不能马虎,必须具备坚忍不拔的个性,遭遇挫折时绝不能就此放弃。最初因为不习惯这种作息方式

有点不适应,不过几天后就习惯了。工作后发现有很多事情自己不懂,要经常向同事学习一些办公知识,比如如何使用打印复印扫描机这些办公用具等。一直以来,我们都是依靠父母的收入,而有些人则是大手大脚的花钱。工作以后,我们才体会到父母挣钱的来之不易。学会自我安慰,能容忍挫折。要善于化压力为动力,改变内心的压抑状态,以求身心的轻松,重新争取成功。另外在陕西兴榆建筑公司实践的这段时间里,单位指导老师给予了我很多的热心指导,也给了我很多机会,让我积极参与了日常的相关工作,同时我也注意把书本上学到的行政管理理论知识对照实际工作,用理论知识加深对实际工作的认识,用实践验证所学的管理理论,探求日常管理工作的本质与规律。

踏上社会,我们与形形色色的人打交道。由于存在着利益关系,又工作繁忙,很多时候同事不会象同学一样对你嘘寒问暖。而有些同事表面笑脸相迎,背地里却勾心斗角不择手段,踩着别人的肩膀不断地往上爬,因此刚出校门的我们很多时候无法适应。在电视上不止一次的看到职场的险恶,公司里同事之间的是非,我想我能做的就是"多工作,少闲话"。且在离毕业走人仅剩的几个月,更加珍惜与同学之间的相处。也许等到真正管理一个公司时,才会体会到难度有多大,我们在老师那里或书本上看到过很多精彩的谈判案例,似乎轻而易举,也许亲临其境或亲自上阵才能意识到自己能力的欠缺和知识的匮乏。

实践期间,我拓宽了视野,增长了见识,体验到社会竞争的 残酷,而更多的是希望自己在工作中积累各方面的经验,为将来自己走上工作岗位做好准备。

社会实践周报告大学篇二

"3个小女孩,第一次下乡,你们吃得消啊?"开车的白师傅一边说,一边忙着去药店买晕车药,60多公里,3个多小时的山路,途中要盘旋无数个弯道,最近几年,白师傅都没这

样跑过了。

8月7日,原生态土家女儿会在湖北省恩施市红土乡石灰窑村上演。石灰窑是土家女儿会的发源地之一,但由于地处偏远,山路崎岖蜿蜒,交通闭塞,很少有人能亲临现场去体会这份原始。

经过反复讨论,中国青年政治学院[微博]大二学生孙石和她的两名队友最终决定:到女儿会的发源地去感受一番、探个究竟。现代文明对原始的少数民族文化到底进行了怎样的冲击?当地的村民是不是已经把自己的习俗和文化忘记?这个选题,先后被中国青年政治学院团委、团北京市委立项,经过层层筛选,入选"xx年的石灰窑土家女儿会除了赶场相亲、民间文艺汇演、傩戏展演等传统项目外,还增加了原生态婚俗、背媳妇比赛、最美女儿、模范女儿评选等新内容,应该会更接地气、更有意思吧!"队员毛明子说。

激烈地讨论,就此展开。下乡调研,还是留在新造的景区体验,成了让队员们头疼的问题。

石灰窑,远离尘嚣,民风原始古朴,受现代文明冲击少,至 今非常完美地保存着傩戏、山民歌、女儿会、婚丧习俗等原 生态文化遗产。每年农历七月十二这一天,年轻漂亮的土家 幺哥阿妹打扮一新,相互邀约,从四面八方的山寨走出,踏 着幽径,唱着山歌,来到石灰窑,寻找自己的"白雪公主"或 "白马王子"。在恩施博物馆,队员们看到了这样的介绍。

"那些东西不能只是放在博物馆里啊,得让更多的人知道、了解,如果我们能用文字、影像等方式将其尽可能地保留和宣传出去,岂不更好?"孙石说,这时,她想到了当初促使他们申报课题的一个发问: "老说中国文化博大精深,可是怎么博大精深了?可以举几个例子吗?"

"我们是来做课题的,我们不能只当游客去体验,第一手的

资料,对我们更有意义。"最终,3人达成了共识:下乡。

"现在都是独生子女,谁舍得自己的孩子去吃那份苦啊?!下乡可是需要勇气和决心的,大热天的,条件艰苦,还可能遇上雨。"白师傅说,不过,从他内心,还是很支持现在一些"养尊处优"的大学生下乡的,也因此,她对今天车里这3个女孩,点了好几个赞。"鼓励大学生下乡是对的,特别是那些城里长大的孩子,真正地去村里看一看、走一走,对他们是很有意义的。我接触的很多大学生,连田地是什么样的、农民是怎么生活的、现在的农村有哪些变化都不知道,这以后怎么做群众工作啊?"白师傅说。

下乡,寻找文化的源头

不到3000人的常住人口,来了.5万人,"通街都满了",听到这个介绍,孙石和小伙伴着实惊呆了,她们没有想到,一个农村的女儿会,办得比市里的还热闹,这不符合她们对"竞争效果"的预判。"我们与恩施市女儿城的女儿会不存在竞争,我们纯属自娱自乐,你可能觉得我们演的节目不好看,没关系,村民们玩儿得开心就好。但是,确实没有想到今天来了这么多人。"从红土乡党委宣传委员谭玉珑这里,孙石找到了答案。

根据一些摄影爱好者和游客的反馈,他们更愿意来参加石灰窑的女儿会,因为有更多原生态的东西。"我们知道,我们的舞台即使搭得再华丽,也比不过央视的舞台,所以宁愿办得'土'一点,越'土'越好,这是我们的一个宗旨,要让农民来参与,贴近我们自己的生活,连节目的内容反映的都是老百姓之间的琐事,很多都是父子、母女同台演出,有些村民一年也不背一次自己的媳妇,在我们的舞台上,背着就跑。"谭玉珑说。

就在前几天,石灰窑村里来了另一支"暑期社会实践小分队",他们来自湖北民族学院,调研的内容也是土家族女儿

会的发展情况,"在恩施女儿城,我们做了一次问卷调查, 大多数人的反应都是不太了解,但有些老人却对传统文化的 继承非常重视,他们认为是神圣的,是中国少数民族文化的 绵延和交流。"调研队在微博上说。但当他们来到石灰窑, 看到那条丁字街中古老的房屋和质朴的人们时,队员们感觉 到了浓郁的文化底蕴,"这里记载着石窑人们原始的历史生 活,还有他们心里最美好的记忆,那是关于他们的节日。" 他们写道。

在xx年的这个暑假,像孙石这样"三下乡"的社会实践团队不少。7月日,广东海洋大学[微微博]寸金学院"曦望"暑期服务队(以下简称"曦望"队)跨越千里,来到湖南省邵阳市洞口县长塘瑶族乡,进行为期8天的"三下乡"活动。

在城市里长大的队员没有见过碾米机,而这种当地最为原始的农家工具,让他们觉得"再新鲜不过了"。在邻居的指导帮助下,队员们亲自上阵,经过几轮分离、研磨的操作,稻谷明显被分离成大米和米糠、稻壳。队员们还借用邻居家的石磨磨起了豆浆,洗净的黄豆被研磨成白白的豆汁顺着磨口流出,没等到豆汁煮好,队员们就被浓浓的豆香味馋出了口水。

之后,"曦望"队队员又来到该乡老艾坪村的村长戴昌路家,他们得知村长是非物质文化遗产"棕包脑"瑶族祭祀舞的第二代传人后,便开始"连番轰炸",访谈、记录、邀请村长亲自表演,不想错过任何一个有利于调研的细节。"棕包脑"舞蹈是一种古老的祭祀舞蹈,因舞者用棕叶包住脑袋而得名,每年农历正月十四、十五,"棕包舞"舞者们会穿上瑶服走村串寨,为瑶族同胞送去新春祝福。村长从2岁开始学习"棕包舞",而且"舞功"相当了得,访谈之余,他还专门穿上了瑶服,拿着木棍,为队员们来了一段即兴表演。

做好一个守望的"稻草人"

7月8日,超强台风"威尔逊"袭击华南地区。岭南师范学院"稻草人"实践队的实践基地阳江也受到了影响。"长这么大,第一次遇见这样的一个夜晚,停水停电,没有灯光,周遭都陷入一片黑暗。和其他的几个队友躺在教室的课桌上(床都是用课桌拼成的),外面的风很大,把树木的枝桠都吹断了。雨点噼啪噼啪打在窗户上,大家都纷纷喊着,很想回家,要崩溃了……当时强忍在眼眶的泪水就无声落下。"队员张琼写道。

其实,来的第一天,她就有了想回家的念头。"我知道下乡的条件很艰苦,比如食宿,有的在教室的地板上打地铺,有的睡在课桌上,煮饭要自己劈柴生火,没有热水洗澡,水都是从地底下抽上来的,即使在酷热的7月,往身上泼洒,也是彻骨的;厕所的排水不好,总是积水······很多很多的事情,从小到大第一次遇见。虽然自己不是娇生惯养,但遇到这样的境况,还是有点手足无措。"张琼说。

社会实践周报告大学篇三

首先介绍一下我的实习单位:滕州市级索水泥厂。该厂位于山东省西南部、鲁南大煤田之中,是一家地方国营企业,主要生产"鲁力"牌p.o 32.5强度等级普通硅酸盐水泥等产品,产品主要销往江苏、安徽、河南、济宁地区,年产量可达50万吨,产值八千多万元。该厂于xx年通过iso 9001[]xx质量管理体系认证,产品多次在省级、部级的评比中获奖,深受广大消费者和用户青睐。

自7月12日起,在一个月的工作中我参加了该厂的供销实习工作。实习可以分为两个阶段。第一阶段该厂领导安排我在厂的供应科工作,主要是组织收购原材料。通过对这一阶段的工作使我知道了一般生产水泥的原理。水泥是由石灰石、无烟煤、煤矸石、硫磺渣等原材料经过粉磨成生料,然后经立窑煅烧成为熟料,再加入石膏、炉渣由粉磨机磨制而成。我参与收购的原材料是煤矸石,跟随几个经验丰富的采购员去

附近的众多煤矿进行采购。级索水泥厂利用附近煤矿多的优势,大量利用其长期作为废料的矸石代替黏土,既降低了能耗,减少了污染,又提高了效益,是节约型企业的典范。水泥行业作为微利行业,为了降低成本必须要以一个较低的价格买入原材料,那就要了解、分析市场上的收购价格,作好记录,而且要兼顾长期联系的老顾客、运费等因素,最后购买了还要作好验货、入仓等工作。虽然在供销科的实习只有两周,但相信对我今后的学习和工作尤其在供销方面有了一个很好的开始。

接下来的第二阶段我被安排到销售科工作。为该厂联系销售业务,推销该厂的主要产品: 硅酸盐水泥。对于我这个毫没有实际工作经验又没有业务联系的学生来说推销一种商品确实很难。所以刚开始那两天真的无从下手,只能跟着单位的同事跑那些有业务联系的老顾客去学学看看。通过一个星期的学习观察和老同事的分析我总结了一下: 该厂产品主要是销往苏、豫、皖等地区,在我们本地由于生来源于产厂家较多,竞争压力过大,因而市场接近饱和,而且自己工作时间短,经验少,又没有很广的交际面,在本地推销是难上加难。不如去大力开拓农村市场。

"皇天不负有心人"通过努力我终于在最后一个星期里做成了两档生意。虽然有一档是推销到自己亲戚的门市部那里但生意成功总是值得高兴。另外一档就是自己努力的结果更值得骄傲。这档生意是一间建材商店。为了这档生意我做了很多功夫:背熟资料,市场调查,打听该店实际情况,总结前几次失败原因等等。通过这两个星期的推销实习使我深深明白到推销的重要性和搞推销是一件很辛苦的事,根本不是读书时想象的那样简单。同样也使我深刻体会到在学校学好专业知识固然很重要,但更重要的是把学到的知识灵活运用到实践中去。

在为期1个月的实习里,我象一个真正的员工一样拥有自己的工作卡,感觉自己已经不是一个学生了,每天7点起床,然后

象个真正的上班族一样上班。实习过程中遵守该厂的各项制度,虚心向有经验的同事学习,一个月的实习使我懂得了很多以前不知道的东西,对级索水泥厂也有了更深的了解,通过了解也发现了该厂存在一些问题:

- (2) 销售业务工作管理还不够完善,资金回笼有时不够及时,直接影响工厂的正常运转;
 - (3) 市场信息反馈较慢,对发展新客户的工作作得不够细。

实习是每一个大学毕业生必须拥有的一段经历,他使我们在 实践中了解社会,让我们学到了很多在课堂上根本就学不到 的知识,也打开了视野,长了见识,为我们以后进一步走向 社会打下坚实的基础,实习是我们把学到的理论知识应用在 实践中的一次尝试。我想,作为一名大学生,建立自身的十年发展计划已迫在眉睫。

最后衷心感谢级索水泥厂给我提供实习机会!

社会实践周报告大学篇四

- 1完善暑期生活,使我的暑假更加充实
- 2获得社会经验和工作经验,使自己对社会有一定了解
- 3学习处理人际关系,与同事和睦相处,为今后踏入社会做好准备
- 4. 适当了解在工作中的民事纠纷,寻求正确方式解决争端,维护自身权益
- 1. 文件整理: 劳动仲裁委员会审理各种各样的案例, 所以需要整理的案例自然很多, 每天都帮忙整理编排所处理的案例, 按类分好, 然后再用页数码刻录一下页数。

2. 随庭收听仲裁审判,每一次开庭都认真旁听,学习及时记录下每次开庭内容,这对我们专业以后的同声传译很有帮助,同时对于今后我进入社会对自身利益的维护也有很大帮助,其中有个庭审令我至今记忆匪浅:郑某系某化工公司,郑某自20xx年1月1日起与某化工公司建立劳动关系,任销售职务,适用不定时工作制,工作地点为新桥[]20xx年3月29日,某化工公司口头通知郑某将其岗位调至外地山东,郑某并未同意。4月21日,某化工公司则以郑某未到新岗位报到工作,也未向直线经理请假为由通知郑某解除劳动关系。郑某经与某化工公司协商不成,向靖江市劳动争议仲裁委员会提起仲裁申请。虽然结果是郑某胜诉,可是他失去了自己的工作,我从中认识到到一个单位劳动合同一定要签署并仔细阅读,个人利益要及时维护。

3. 认真学习《劳动仲裁法》,在学习的过程中积极向同事请教问题

并从他们与上访者交流中有所学习,有一次有个上访者多次 上访未果,情绪比较激动,但是接待人员仍然细心解答,没 有表现出一丝不耐烦,这令我看了后深有感触,工作过程中 一定要有做够的耐心和毅力。

1. 学习到了专业知识以外的知识。

虽然劳动仲裁与我的专业英语毫不相干,但是单有一技之长并不能应对今后巨大的工作竞争,而且这对于我以后的工作却有着很大的帮助,知道如何与单位或企业进行协商,如何正确处理所遇到的问题。

2. 对于今后处理人际关系有帮助。

在这一个月的工作过程中,虽然与同事之间有时也有小的摩擦,但是退一步海阔天空,总的来说我们还是相处的挺融洽的,其他同事之间虽然有些共事很多年了却仍然相处得非常

好。一定要做到多做事少说话,遇到问题虚心提问,接到任务积极去做。

参加完社会实践,我明白学校里要求我们参加社会实践是为了引导我们学生走出校门,走向社会,接触社会,了解社会,投身社会的良好形式;是培养锻炼才干的好渠道;是提升思想,修身养性,树立服务社会的思想的有效途径。通过参加社会实践活动,有助于我们在校大学生更新观念,吸收新的思想与知识。1个月的社会实践,一晃而过,却让我从中领悟到了很多的东西,而这些东西将让我终生受用。社会实践加深了我与社会各阶层人的感情,拉近了我与社会的距离,也让自己在社会实践中开拓了视野,增长了才干,进一步明确了我们青年学生的成材之路与肩负的历史使命。社会才是学习和受教育的大课堂,在那片广阔的天地里,我们的人生价值得到了体现,为将来更加激烈的竞争打下了更为坚实的基础。我在实践中得到许多的感悟!

虽然在这假期我没有在我的专业知识、专业能力上有所提升。 但是我感觉我懂得了太多的书本上没有的东西,假期实践增 强了我的办事能力交往能力,叫我懂得钱来之不易,叫我懂 得人要打拼出一片属于自己的天空。

社会实践周报告大学篇五

白驹过隙,不知不觉假期很快就要结束了,在这段时间了我已与那些孩子们剪下了深厚的友谊,我想着这对于我来说是一笔难得财富。经过实践锻炼后,我的.个人素质、心里观念、沟通技巧等多方面都获得不同程度的进步,真正达到了社会实践的目的。此次社会实践或许会存在一些问题,但是我欣喜的看到,经过实践的磨练,我变得更加成熟,更加自信。我们有理由相信,当代青年大学生有能力承担起未来建设国家的重任,追求进步,刻苦求知,勤于实践,全面成才必将成为广大青年学生的共同心声和行动。自信不是麻木的自夸,而是对自己的能力作出肯定。社会经验缺乏,学力不足等种

种原因会使自己缺乏自信。其实有谁一生下来就什么都会的,只要有自信,就能克服心理障碍,,那一切就会变得容易了。而自信程度,我们很大程度是取决于我们的知识含金量的。知识的积累也是非常重要的,知识犹如人的血液,人缺少了血液,身体就会衰弱,人缺少了知识,大脑就要枯竭。这次的实践活动,对于我来说,还是比较陌生的,要想把工作做好,就必须了解各方面的知识,有深入的了解,才能更好的应用与工作中。这次亲身体验让我有了很大的感触,这不仅是一次实践,还是一次人生经历,是一生宝贵的财富。在今后我要参加跟多的社会实践活动,磨练自己的同时让自己认识更多,使自己未踏入社会就已体会社会更多方面。

人生没有彩排,每天都是现场直播。我们必须让自己的人生活得更有意义,变得更精彩。经过了一个月的教学生涯,,现在,我对于老师这个职业有了更深入的体会,当别人称我"老师"时,已没有了昔日的逃避与羞涩。很多人说教师是太阳底下最光辉的职业,对此,我在寒期家教的过程中深有同感。虽然我只是做了一段时间的"老师",可我分明感到了这两个给我带来的光荣与自豪感[20xx年的这个冬天,在我的内心里,我收获了阳光下最灿烂的感动我收获了属于自己人生道路上的成就。最后,想对自己说:继续加油!自己的路,得自己一步一步走,你已经迈出一步了!

大学生打工要为"能"而动,而不是为"利"而动。挣钱确实是不少大学生打工的目的,但这不应该是唯一目的。对大学生而言,利用打工增加社会能力,这无疑是一笔无形的财富。

寒假到家,我给妈妈说我们要进行社会实践。妈妈告诉我说我家附近的xx酒楼正在招收服务员,让我去试试。我就抱着试试的心态去应聘啦,谁知酒店经理听说我寒假实习还挺支持,就答应让我做一名短工。

第一天穿上工装你别看还真有些员工的样,经理让我当服务

员,也就是把菜从后厨端到前厅指定的桌位就可以,如果前厅有客人点菜,然后把菜单带到后厨。

想想是再简单不过的事情。

一天的工作基本是这样的:早上9点半到营业厅(吧台点到),然后打扫卫生,开全体员工会,而我,做为新员工的我却很期待这样的会议。

大堂经理讲话, 要我们注意, 天气冷, 在没客人的时后就要 把空调打开,上班时间不能聊天和玩手机,见到客人和上司 要说你好,上菜的时候要对菜单等等。然后就叫了一个女服 务员背酒店的服务宗旨——以人为本,创邻水品牌。来到邻 水享受一流服务,尽享东坡大餐。10点吃饭,11点开始工作 检查一下餐前准备工作(检查一下餐具和卫生),然后到楼 梯口站位,客人来时将客人带到雅间,给客人到茶水,点菜 (点菜时一定要把菜的材料和味道以及做这道菜所需的时间 给客人说清楚,以免客人退菜或换菜),然后去后厨递菜单。 等到传菜生把菜端上来时,我把菜上到餐桌上(其实上菜也 有规则:要注意冷热搭配,菜色的搭配),上菜时也要报菜名 (这些菜的名字和材料)。客人走后还要撤餐具,打扫卫生, 摆台。一般下午2点半左右下班。晚上5点开始点名、做事, 到10点下班。忙时要11点半才下班。这个酒店服务员不够, 所以忙起来时,我们都有些不知所措,尤其是我这个新手还 有很多方面不清楚需要想别人请教, 所以在我不忙时我就尽 量帮助一下别人,这样也好以后去麻烦别人。由于我乐意帮 助别人, 因此我和别人能够愉快相处, 在别人那里我也学到 了很多。

渐渐地我步入了正轨,也慢慢的适应了我的本职工作,可时间过的很快□x天的实践工作即将结束,经理在我走前告诉我"社会是一个大舞台,我们这里只是他的一个角落,还有很多东西在你们大学里是学习不到的,有机会去其他的地方也锻炼一下,会对你们有很多的帮助。一个人在他的学生时

代最重要的是学习东本,增长见识,锻炼能力,尤其在大学学习时候,选用假期时间参于社会实践活动是一个很好的锻炼机会,放假的时候,经常往全国各地跑,不为别的,就为了增长见识。赚钱不是主要的,作为学生,能赚多少钱,等你毕业了有的是赚钱的机会。也希望你们常到我们店里玩,当然你们还得以学习为主,大学里你们学习的东西很多,不要错过这个机会哦。祝你们学业有成。

x月x号我的工作正式下岗了,因为我们要开学了。为此我还写了我人生的第一份辞职报告。