

婚内财产归各自所有协议(汇总5篇)

每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？下面是小编帮大家整理的优质范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

调度岗位年度述职篇一

尊敬的各位领导，亲爱的同事们：

我于 20xx 年 8 月被分配到女鞋商场，最初实习导购的岗位，从基层作初步了解，随着工作深入担任了柜组长的职务，着手开始基层的现场管理事务，12 年 5 月体制改革，我有幸成为经理副理，我所涉及的业务工作更加广泛。在过去的 2 年时间里，从最开始的初来咋到到现在的初窥门径，我学到了很多我所匮乏的东西，也对这个行业有了深入的了解，在此我将对自己所做的工作进行详细的阐述：

日常管理工作：

1、人员管理：每天日常的巡场，检查员工行为规范、商品物价质检、员工的业务知识能力及员工的销售工作状况等，及时指正员工不当的行为。对于不合规范的价格、产地、材质等相关标示和其他不合格的活动展示牌及时发现并整改，监督员工的出勤及柜台在岗率，避免漏失顾客及销售。

2、针对员工在工作中出现的共性问题，进行整理归纳，利用每日晨会时间进行着重强调，督促员工有则改之无则加勉。对于相关业务知识能力也会抽出晨会或其他时间集体进行培训，重点内容通过考试形式进行检验，帮助员工扩大知识面，提升自身的综合素质，成为一名优秀的导购人员。

3、妥善管理新进员工及离岗人员，尤其对于提出离职人员及时了解其心理动态，在不违背原则的情况下开导员工留任原岗位调岗至商场内其他品牌，尽可能减少商场人员流动，保证商场有一个和谐、良性的发展。对于新进员工的要求严格把关，并协助其做好进场的相关手续，随后进行业务知识、规章制度、工作流程等内容的培训及考试，保证新员工的各项基本工作可以顺利完成。

货品管理：

1、每月对各品牌库存架构及销售分类结构进行统计分析，了解不同类别货品的库存情况与之带来的销售收益情况，针对畅销款式及时沟通补货，滞销款式采取一定的促销方式拉动销售，2、每周及每月固定时间对周边竞争店进行市场调研，了解其他店与本店货品差异情况，以及活动、价格、陈列等差异情况，对于我店比其他店存在的劣势，跟厂家沟通对其作出调整，保证我店库存是最优质的货源。3、在大型活动之前督促厂家储备货源，跟厂家索要货品明细，对活动货品进行审查，确保货品能够为品牌为商场带来切实的销售收益，催促厂家尽早发货，并对货品进行质检和验货，一切无误后在指定特卖场陈列上柜。

销售管理：

1、每月根据商场分配给柜组的销售细化到每个品牌，有需要时细化到品牌每天销售，随时跟进品牌及柜组任务完成情况，并对销售较差品牌了解情况，分析原因，并跟品牌厂家进行沟通，在促销、货源、人员方面给出改进建议，尤其是销售淡季联系厂家进行特卖、反季货品促销活动，借此提升品牌销售，向销售任务更近一步。

2、积极与厂家沟通各个档期的促销活动，对扣点情况进行协商达成一致，在保全商场利益的前提下尽量保证活动的参与率，营造活动氛围，提升销售。

3、每周及每月对品牌销售进行全面剖析，从人员、货品、促销等方面发现其中不足之处，挖掘可提升销售的方式和潜力点，并针对相关问题提出可行性解决方案。

装修管理：

1、协助主管与装修品牌的装修人员或供应商进行前期沟通，审查其装修图纸，约定装修日期，对接相关装修工作，帮助办理施工手续及施工证。

2、专柜装修时现场监督，发现问题立即指出，并对相关装修要求和注意事项随时给予提示，尽量避免不符合要求的情况出现，同时催促装修进度，保证在约定时间内顺利完工。

3、在相关部分的协助下对装修好的专柜进行验收审核，发现问题联系装修人员立即整改，并随时跟进保证一切验收合格。

工作中亮点和不足：

亮点：1、在万达广场开业之时，我随同主管一起参与了门店调研，而我主要负责了电子版平面示意图的绘制，由于示意图对图纸精度要求不高，我采用的是ppt的自选图形功能，该方法绘图简便易行，不需要专用软件及相关操作技术支持，此绘图技巧也被领导、同事所认可和赞赏。

2、我对数据比较敏感，在品牌结款的核算工作中表现比较突出，我还利用excel表格将各个计算公式设置到表格中，只需将相关销售数据填入表格即可直接得出结算金额，这样使得结算工作更加方便快捷，核算结果也更加准确。

不足：1、跟供应商的沟通还有待加强，前期主要局限于活动的沟通，对于人员和货品相关的沟通有所欠缺，在沟通技巧上也表示不足。所以，现在要做的就是多于供应商接触，不怕与供应商沟通，与供应商建立共存体系，定期与品牌供应

商对人员、工作状态、货品等方面进行沟通，加强感情联系，让供应商了解商场的制度与管理方法，使促销、客诉等能更快更好的解决。

2、需要在品牌方面加大学习和认知度，多了解不同的品牌，掌握这些品牌的相关信息，提升自己的品牌敏锐度，只有自己了解了才能更好的为员工培训。

今后的工作计划：

1、现在担任经理副理之际，抓紧时间学习作为副理的各项事务，并把自己放在更高层次去要求自己，努力把自己向着全面性人才的方向培养，尽早让自己学会独立处理商场一切事务，成为全方面的管理人员。

2、加强与品牌供应商的沟通，在今后的活动、人员、货品等方面的沟通更加顺畅，将工作做得更到位、更完美，在销售淡季联系实力较强品牌做户外路演和室内走秀，将品牌推销出去，让更多顾客了解品牌并喜欢品牌的商品。

3、加强自身业务知识，提升工作能力，以便于以后对员工的培训工作可以更加完善，帮助员工成为优秀的导购人员，也使自己成为高素质的管理人员。

4、在三期即将开业之际，借此机会认真学习装修相关知识，熟知装修的所有工作流程，学会独立安排和协调商场的所有装修工作。

在过去的两年时间，曾流过辛勤的汗水，也流过激动的泪水，正因为经历了这点点滴滴的酸甜，才让我不断成长着，进步着。所以，我热爱这份工作，希望自己今后能快乐着工作，同时也能在工作中找到更多的快乐！更多的自信！更多的成功！

调度岗位年度述职篇二

- 1、进一步理顺企业外部关系，努力营造满足企业经营发展需要的美好外部环境。
- 2、加强自身建设，进一步提高自身素质，以适应企业工作需要。
- 3、科学、合理、完善健全企业经营管理机制，培育独特的企业文化，逐步建立现代企业制度，推动企业健康、有序、持续发展。

述职人：本站

20xx年xx月xx日

2015管理人员述职报告(二)——建筑业管理人员

调度岗位年度述职篇三

尊敬的公司各位领导、股东，亲爱的同事：

大家好！

20xx年已经过去，从进入公司以来我们一起经历、一起成长，今天我们将以崭新的面貌去完成20xx年的冲刺！

在这8个月时间里公司以及我自己都发生了一些改变。首先从公司来讲□20xx年4月一个崭新的开始，公司不论是从产权还是内部结构都进行了变更，经营者的变换迎来了新的经营理念的转变，1.为更好的适应巴国城宴席为主，打造高品质零餐的大环境，公司决定对内部装修进行改造，将原来的八大

作坊酒楼更名为“忆江南品宴居酒楼”，将原来的多功能厅自助餐区、二楼海鲜区、中庭进行拆除或重建，改造后酒楼拥有巴国城唯一1家同时容纳700人就餐的豪华大厅，宴席总接待量提升至160桌，同时配备15个典雅包房，一个6桌连包，三个棋牌休闲区共计29桌机麻，大大提高了宴席预定促成率，酒楼经营业绩较去年同期也是节节攀升。2. 在员工福利上公司领导也是决心改善，在薪资结构上对底薪提高的同时增高工龄工资和工龄上限，在酒水提成上做到比例化透明分配，在福利上新增员工季度福利，划分员工专用用餐区域，职工宿舍加装空调、洗衣机等，让员工上班之余有一个舒适的休息环境，以最佳状态投入到工作中，公司领导人始终把坚持企业与员工同成长作为发展理念，服务万家社会作为经营宗旨。其次，我个人而言，非常感谢公司各领导对我的信任与厚爱，开业之初我升任公司副总经理一职，日常工作我主要负责后勤部、工程部、监管人事部与公司各类行政审批，改造初期重点负责店内装修材料的计划、验收与计量、与各点装修负责人的协调，配合营业部门在进行装修同时保障酒楼的正常营业，协助人事部完善员工档案和店内各项规章制度；正常营业后安排工程部对店内设施的保养、维修，对部分需要外联的维修项目进行核实并申报，对店内需增设的标示进行清点，加强对后勤工作的监督(保洁、传菜、保安)，对各部门申购材料的审查和核实，做好营业的后勤供给，保障酒楼的后勤力量，但在日常工作中我对我及直属部门的工作的不足，特别是管理后续力度不够表示做认真总结，同时对直属部门提出以下希望：

1. 工程部：做到维修及时，让所有花钱的设备为公司创造更大的节能，提高工作效率
2. 传菜部：合理化安排，保证菜品快速、准确的传输
3. 保安部：坚守职责，保证公司财产绝不流失
4. 保洁部：切实干好本职工作保证店面环境卫生

5. 作为一名餐饮管理者，工作上我们必须始终秉持集体利益高于个人利益的管理准则。

最后，新的一年希望与在座同事一起让自己在20xx年活的更有意义，做更多有意义的事，精诚团结超额完成酒楼在20xx年2400万的营业目标，祝愿公司领导及其家人，身体健康!!!

调度岗位年度述职篇四

尊敬的各位领导：

我，来自__景区管理所。从事风景区城管监察工作，担任监察队长一职。

自己身为一名共产党员，时刻按着一个党员的标准严格要求自己。在领导班子的正确带领下不断推进新实践、展示新形象夯实基础，稳步推进，锐意创新，坚持依法行政，文明执法，各项工作取得了突破性进展。

准严格要求自己，时刻不忘在政治思想上的进步学习。带动城管一班人爱岗敬业、吃苦耐劳、严守纪律、乐于奉献的思想品质和政治觉悟。

大家团结一致同心协力做好各级领导所交给我们的各项任务。在人员少，防火区域面积大的情况下，我从来没有向领导提出什么困难要求，带动我们现有的城管人员，在做好本职工作的同时，协同园务绿化班组做好其它工作。

__木栈道，是我们大连一张亮丽的名片。为了使它不受到任何人为的损坏，我们响应处领导的号召，在基层领导的安排下冬季里全线巡逻，不论天气如何变化我们始终如一。及时发现问题及时处理及时汇报，让__木栈道__段在我们的精心呵护下以它完整的形象呈献给广大游客。

一年一度的防火工作，是我们全年工作的重中之重。为了做好这一工作我和大家一道不知道放弃了多少休息日，当万家灯火闪亮的时候，当节日的鞭炮奏响的时候，当合家团圆喜庆佳节的时候。我和我们城管的同事们却坚守在防火第一线。我告知大家千万不能掉以轻心，思想要紧紧的绷住防火这根弦。在我们共同的努力之下，我们连续四年辖区内没有出现一次火情。在兄弟单位区域内出现火情的时候，我们在领导的安排下积极的参与灭火工作中去。我们深信，火警就是命令！

旅游季节的到来，__木栈道__公园迎来了四面八方的游客。随着__婚庆公园知名度的不断提高，来这里举行婚礼的新人在不断的增加，这无疑给园区工作增加了工作的难度。在园务班人员少的情况下，我带动城管一班人为了保持__和木栈道的卫生整洁，合理安排路面的垃圾捡拾以及安排人员清扫园区。每次公园里举行大型的活动，我们都要把园区内的路面清刷一遍，春季里的井水别提有多凉了，我和我们城管班的小伙子们全然不顾这一切，急工作之所急，想工作之所想，用我们的实干去让我们的景区更加的美丽和整洁。让游客所到之处都有一个温馨浪漫的环境呈献给他们。

在防台防汛的工作中，我积极的响应领导安排，作出昼夜值班及时汇报，在山林维护中我们及时的发现问题及时的处理，紧紧围绕以维护绿化成果为己任。恪尽职守，创新拼搏在领导的帮助同志们的支持配合下扎实有效地开展工作。

不论是冬季节日到劳动公园的工作，还是夏季到付家庄公园的工作，自己始终走到哪里就实干到哪里，所到之处受到了各位领导的好评。

各位领导，我深深地知道；一流的发展需要我们以一流的城市管理执法水平与其适应，我们的执法水平和素质都需要进一步的提高，只是单一的能干是不行的。还要实干加巧干，以理论与实际相结合。这样我们完善我们的事业追求，不辜负

领导对我的希望。

我有信心在新的一年里，以创新、提升、发展为理念，不断加强对相关法律和业务理论知识的系统学习，并注重结合工作实际。在不断学习中完善领导交办的各项工作。

调度岗位年度述职篇五

各位领导、同事们：

紧张、忙碌的20xx年已进入金秋十月。回顾这段时间以来，我们在上级公司党委的领导下，全体员工克服各种不利因素，同舟共济，不断拓宽服务领域，各项工作取得了一定的进展和提高。在保持共产党员先进性教育活动中，全体党员领导干部认真学习，认真撰写学习笔记，通过学习，用科学的理论武装头脑，更新了观念，振奋了精神，对教你怎样永葆共产党员先进性及今后的保险工作中教你怎样发挥共产党员的先进性有了明确的目标，尤其加深了对“三个代表”重要思想的理解。按照把整改贯穿始终的要求，在学习教育活动中注重有针对性地查摆自己在人生观、世界观、价值观等方面存在的突出问题，边学习、边查摆、边整改、边提高。下面，我就将我的思想工作等情况向领导、同志们汇报如下：

一、认真加强政治理论学习

作为公司的一名管理人员，思想政治素质的高低，是能否做好管理工作的思想基础，要想提高公司的管理水平，提高自己的政治素质，这就要求自己平时不断地加强政治理论的学习。多年来，本人除了积极参加公司组织的政治学习，还能够利用业余时间认真学习政治思想工作等理论书籍，特别是在保持共产党员先进性教育活动中，自己能够充分认识到先进性教育活动的重大历史意义和现实意义。开展保先进性教育活动，是党的xx大作出的重要部署，是贯彻“三个代表”重要思想的重大举措。

这次教育活动是一次自我加压、自我完善、自我提高的良好机遇。所以自己能够以积极的态度自觉主动地投身到先进性教育活动中去。认真遵守公司关于先进性教育活动的各项规章制度，在按时参加集体学习活动的同时，注重利用业余时间撰写心得体会。学习教育培训阶段共写学习心得17篇，党性分析材料1篇，笔记15000余字。学习内容既包括毛泽东、邓小平等老一辈无产阶级革命家的著作理论、也包括新时期《中国共产党章程》、以及“三个代表”重要思想等重要文献。通过学习，用先进理论武装头脑、指导工作。

二、尽心尽职，抓好本职工作

我所分管的工作是办公室工作和汽车消费贷款逾期清欠工作，由于今年机构人员重新设置后，综合部经理由裴勇同志担任，因公司员工较少，很多同志都是身兼数职，综合部经理也承担着很多业务单位的承保工作，加之办公室工作事务繁杂，他又是一名新手，自己从事办公室工作多年，所以很多工作都是带着新手一起干，还有的工作就直接自己承担下来，工作从不分份内份外。汽车消费贷款逾期清欠工作也是目前公司的一项重要工作，由于今年三月份才刚刚接触，所以资料性的收集和掌握是这项工作的入手点，由于该项工作的同志一直从事该项业务工作，从汽车消贷业务的开展到目前的逾期清欠工作，一直没有中断，所以对所有客户的经营情况以及诚信程度了如指掌，所以我虚心向他了解，及时了解客户的基本情况。平时还及时和银行分管这项工作的人员联系，及时掌握贷款户还款情况，对逾期户和担保人及时电话联系催交，并通联系公安部门，得到经济侦察大队人员协助，连同银行人员一起对三期以上逾期户进行上门催欠，通过宣传法规、政策，晓之以利害关系，对无法联系的贷款户，通过各种关系来查找，对逾期大户则采取扣车的办法，高温天气仍然坚持到外地以及乡镇摸排查找逾期户，由于多方共同努力，汽车消费贷款逾期情况得到了一定的控制。

三、严于律己，勤政廉洁

我始终坚持严格自律，在错综复杂的腐败现象面前坚持党性原则。能够严格按照党和国家的政策、法规、和党纪、政纪的规定执行纪律，工作中不谋私利，如何做到秉公执纪。严格遵守党风廉政建设各项规定，始终如何做到廉洁、奉公、守法，干干净净干事，堂堂正正做人，清清白白从政，扎扎实实办事。作为领导身边的副职管理人员，我始终摆正位置，不做先斩后奏、越位犯规的事，决不因为个人利益而让领导为难。我始终做好表率，严格管好自己，不做有损自己声誉、败坏自己前途的事，坚持如何做到自重、自省、自警、自励，做一名廉政勤政的合格干部。

回顾近期工作，我个人的工作尚有许多不足之处，一是以共产党员先进性标准还有差距，保持和发挥党员的模范作用还不够。在保持和发挥先进性方面，在日常工作和生活中有时把自己混同于一般群众，降低了对自己的要求和标准。满足于过得去、差不多。认为工作只要过得去就行，没有养成好的学习习惯，学习的自觉性、主动性不强。对业务知识的学习没有引起足够的重视，只满足完成本职工作，总以为各项业务的发展是上面的事，上面怎么说就怎么干，被动地去学习，而没有自觉地去学习、理解性地学习，主动地、创造性地开展工作的不够。

二是对于业务人员的指导和帮助很少，解决业务实际问题少。在协调业务关系上主要是经理和副经理做的工作多，本人做得少。在业务管理上想得也较少，提出建设性意见和合理化建议少。三是工作预见性、主动性还有待于进一步的加强。在内部管理、从严治司、严格要求方面还也需要进一步加强。

以上是自己的不足，衷心欢迎大家多提批评意见，以便今后改善自己的工作方法和提高自己工作能力。在今后的工作中高标准、严要求，严格遵守党的各项规章制度，时刻用党员的标准严格要求自己。转变作风，积极工作。身体力行“三个代表”，做“三个代表”有效的、科学的实践者。脚踏实地地做好本职工作，树立高度的责任和敬业精神，从我做起，

从现在做起，从一切能够做的事情做起，少说空话，多办实事，在群众中树立良好的形象。

调度岗位年度述职篇六

根据《东丽区国家公务员年度考核实施细则》的要求和科委的安排，对自己在全年的工作，分德、能、勤、绩四方面做如下总结：

的工作在委领导的支持和有关同志的配合下，比较圆满地完成了自己所承担的各项工作任务，在政治思想觉悟和业务能力等方面都取得了一定的进步，为今后的工作和学习打下了良好的基础。所得的工作成绩主要有以下几项：

一、思想品德方面

最近，自己又结合党的____大的召开和天津市委八届二次全会的召开，认真学习了_____同志关于《全面建设小康社会，开创中国特色社会主义事业新局面》的报告和张立昌同志在市委八届二次全会上的讲话，作为一名党员进一步明确了我们党的下一步工作目标和任务，很有收获。同时，进一步坚定了共产主义信念。

在工作中能够坚持全心全意为人民服务的宗旨，热情接待各方面的人民群众，耐心宣传各项政策和办法、程序，坚持为基层多办事、办实事。对于个别的提出要办一些违反政策法规的现象给予了坚决的抵制，自觉地维护了国家机关的工作形象，具备了工作岗位及社会活动中应有的职业道德和社会公德。

二、业务知识和工作能力

自己在目前的工作岗位上已工作了____年，经过不断学习、不断积累，具备了比较丰富的工作经验，能够比较从容地处理

理日常工作中出现的各类问题，在组织管理能力、综合分析能力、协调办事能力和文言语表达能力等方面，经过多年的锻炼都有了很大的提高，保证了本岗位各项工作的正常运行，在实施上述各项工作的过程中，没出现过明显失误。

三、工作态度勤奋敬业方面

能够以正确的态度对待各项工作任务，热爱本职工作，认真学习党和国家制定的各项方针、政策并努力贯彻到实际工作中去。积极参加市、区各归口单位组织的业务培训，提高自身各项业务素质，争取工作的主动性，具备较强的专业心，责任心。认真遵守科委机关制定的各项规章制度，努力提高机关工作效率和工作质量，基本上保证了全科工作的正常开展。

四、工作数量、质量及贡献

按照年初制定的各项工作计划，经过一年的努力，全面完成了各项工作任务，基本上达到了预期效果。在文件起草，提供调研资料，科技培训等方面的数量都要高于往年，为各级领导决策提供一些有益的资料，数据。同时也使自己受到了很好的锻炼，从面向全区的高度上，进一步理解了科学技术对于推动区域经济发展所起到的重要作用。

回顾一年来的工作学习虽然说取得了一定的成绩，但也总结出一定的不足。比如讲，开创性的工作开展的不多，个别的有些工作协调的不是十分到位，这些问题都有待于在今后的工作中不断加强学习，及时改进。在新的一年里，自己有决心认真学习党的____大精神，努力提高思想觉悟和业务水平，为实现我区的经济跨越式发展，贡献自己应该贡献的力量。

调度岗位年度述职篇七

年终岁末，紧张繁忙的一年即将过去了，新的挑战又在眼前，沉思回顾，在这个大家庭里使我得到了锻炼，学习了很多的知识，交了很多朋友，当然也积累了更多的经验，在xx年里也通过深刻的教训发现了自身的不足。

具体述职如下：

一、业务

1. 超市看似是一项简单的工作，真正做起来却不那么容易，需要较强的责任心，不仅要干好本职工作，还要做好沟通，服务两者相互相成，缺一不可一年来的工作很短，写出来却很长，既做到三实，四严，两个一样，三实即是做人诚实，说实话，办实事，四严即是严格要求，严密的组织，严肃的态度，严明的纪律，两个一样，即是领导在与不在都一样，有无检查都一样。

4. 做好防火，防盗，防破坏工作，熟练业务，礼貌待人，乐于倾听他人建议，批评

二、管理

提起管理，我觉的让我头疼的问题就是促销员，当然大量的销货也是和促销员分不开的，组内员工六名，14名促销员，一但管理不好，组内将是一片散沙，不可收拾，首先我教育员工把促销员当成自己的同事，用心呵护她们，其次教育促销员把自己当成组里最重要的一员，她们由于是厂家开资，所以有些事情很散漫，第一步归纳以下三点，明确的责任，积极的态度，正确的位置。

在现实生活工作中，每个人都有不同的责任，只不过由于职位的高低存在责任大小而已，做为公司的一名员工，我们的

责任是什么?我给她们比喻，公司是一台高速运转的机器，而我们就是这台机器上的一个齿轮，每个齿轮都在为这台机器运转提供服务。

而其中任何一个齿轮出现问题，都将使机器无法正常运转，不言而喻，我们就是转化思想，工作是，我要做，而不是要我做，一年来，自己严格要求自己，没有规矩不成方圆，榜样的力量是无穷的，在促销员中找一个比较积极的员工来做榜样，让所有的促销员有工作上学习上的标准，让大家跟着榜样干，树立榜样时要通过公正，公平，公开的方法产生，这样的榜样才能让别人福气，才有号召力，才能在他们心中树立威信。

三、xx年计划

xx年我有个信念，只有前进，不能后退，只能成功，不能失败。

我不能自信的报出xx年我要销货多少万，利润要超过多少万，我只能说我会全力以赴的去干，在工作全流程的每一个细节都要做到精锐求精，不折不扣，关于细节不等于 $100-1 \neq 99$ ， $100-1=0$ ，1%的错误会导致100%的失败，因此，在xx年里我要坚决杜绝1%的错误，各项任务争取100%达标，我相信，同心山成玉，协力土变金，团结就是力量，团结就是胜利，最后祝福在xx年里发展突飞猛进，祝福未来，前程似锦!

调度岗位年度述职篇八

尊敬的领导：

您好！

回顾一年来的工作，我感慨颇多，在大家的大力支持和帮助下，我和车间干部、职工一道克服一个个困难，又迎来一份

份喜悦。

过去的一年是我不断学习，锻炼和提高的一年，也是我车间整体服务水平获得极大提高的一年。现将一年来我的学习、工作情况向大家作一述职。

一、踏踏实实学习，提高了思想修养和业务能力

工作岗位的变动，工作责任的加大，使我深刻地认识到学习的重要性，因此使自己不断地加强思想政治学习，管理技能学习和电气业务知识的学习。

在学习新《党章》的过程中，一遍遍细读精读党章，记下一篇篇心得体会，找到自己思想工作上的差距，明确自己前进的方向；在社会主义荣辱观的学习中，与自己的实际相结合，不以善小而不为，不以恶小而为之，对照准则从细节处纠正自己存在的错误和不是通过学习使我深刻地认识到：做人先于做事，堂堂正正做人，才能仔仔细细地做好事。

作为基层的一线领导干部，管理知识和领导艺术的学习是我的必修课。俗话说：“一句话有百样说，一件事做法有百样。”我性格直，脾气急，一心想着如何干好工作，在语言表达上常常不考虑婉转含蓄，怎样更容易使人接受，给自己的工作造成很多障碍，为此我专门买一些有关管理知识的书籍，仔细研读、实践，虽然有些收效，但还是不太理想，渴望通过与大家不断的磨合和相处能够在今后的工作中逐步加以改善和提高，在有关业务知识的学习上，我紧紧围绕我厂技改后采用的新工艺、新技术的特点，认真分析领会设备控制原理，深入现场实践，掌握了解运行状况，熟悉设备故障处理措施，与职工共同学习，共同提高。同时注意查阅资料，学习一些新技术，新知识，以便更好地服务于生产，使我车间的整体工作获得更大的提高。

二、勤于思考，勤奋做事，圆满完成各项工作任务

在工作中，我勤于思考，勤奋做事，圆满完成了厂下达各项任务。延续了安全生产的好形式，实现了安全生产一天的历史成绩，故障比去年降低了一%，材料，配件消耗较计划节约一元，设备完好，班组建设优质服务等方面均获得很大提高，服务热线的开通，方便了其他部门对我车间工作的监督和帮助，为创建我车间的服务品牌奠定了坚实的基础。

我车间检修维护工作点多、面广、技术含量高，工作强度大，针对这些特点，我将设备工作放在首位，在原有点巡检基础上，进一步制定了各班组巡检包机制度，确保各班组对所辖设备的巡检真正做到“定人员，定周期，定内容，定考核”，发生巡检质量问题，明确责任，严格考核，必要时加大考核力度，切实提高巡检质量，一定要主动地尽可能避免事故发生，而不应该总是被动的去处理问题。

为了树立车间的良好形象，为了更快，更好地解决处理问题，我们特意开创了电气服务热线，随着这项工作的不断深入和逐步精细化，相信其必将会对我车间整体服务水平的提高起到重要的作用。

三、严于律己，会行禁止，时时处处起模范带头作用

“要求别人做到的自己首先做到，要求别人不做的自己首先不做。”这是我思想行为的一条准则，也时刻警示着自己该作什么不该做什么。要求职工严格遵守劳动纪律，我首先要起到模范带头作用；要求职工工作认真仔细，有责任感，我首先做到工作有计划，有检查，有考核，有改进，程序严谨，善始善终；要求职工工作不怕苦、脏、累，任劳任怨，积极进取，我首先在工作中遇到难、险的问题时，冲得上，拿的下，让职工信服。

总结过去的一年，有收获，也有不足，我将会在今后的学习和工作中不断地总结经验，克服自己性格直，脾气急的缺点，进一步提高自己的管理机能和业务知识水平。

借此机会，感谢大家一年来对我工作的支持和帮助，渴望大家在今后的工作中能一如既往地给予我支持和帮助。

调度岗位年度述职篇九

加强景区建设的同时，还要加强景区的管理力度。以下是本站小编为您整理的景区管委会年度工作总结,供您参考，希望对您有所帮助，更多详细内容请点击[本站查看](#)。

今年以来，_管委会在县委、县政府的正确领导下，紧抓景区建设不放松，严格按照景区规划要求开展工作，强化自身协调作用，密切联系企业掌握建设情况，主动与相关单位对接，协调处理有关问题，上下形成合力，环环紧扣地推进项目建设，同时为景区建设对象提供最优质服务，现就_年上半年工作总结如下：

一、加大项目建设力度，上半年完成投资4000万，__栈道工程建设360m;游步道基岩切割420m;游步道小品工程25个;__湾接待中心管理房建设;旅游道路防护加固工程600m;__接待中心管理费建设，__湾漂流管理费建设;200亩地场地平整，服务中心管理房基础开挖建设;河道驿站管理房。__服务中心和__湾服务中心场地绿化工程;__服务中心和__湾服务中心廊道工程;空中观景台建设;大坝管理房建设，大坝公路改建，公路隧洞洞口美观工程建设。

三、加大景区宣传力度，投资15万元，通过各种形式设立广告牌、印制宣传页、在《_旅游》做专版等形式对景区进行广泛宣传，提高景区知名度。

四、投资300万元的_遗址博物馆展馆布展项目已完成设计，6月26日将进行施工招标，7月底前完成监理询价程序后，预计9月底可完成施工投入使用。

五、精准脱贫工作我单位包抓_镇李家庄村，第一书记已调整，

不在担任，驻村工作队员一名，已脱离单位工作，保证工作时间和工作质量，共包抓贫困户7户23人，按照统一安排开展了困难慰问、户容户貌整治、三同、产业扶贫等活动，圆满完成各项工作任务。

六、环境卫生整治工作我单位包抓__镇姚家村，多次和村干部一起进行环境卫生整治，为村上印制告村民书100份，印制环境卫生宣传标语10条，投资20__元购置垃圾清运车一辆。

七、秸秆禁烧我单位包抓__镇__村，管委会干部轮流值班，与村干部共同开展工作，为村级印制宣传标语10条，捐助工作经费20__元，确保零焚烧。

八、党建工作严格按照上级要求，开展“两学一做”常态化教育，做好“亮星展旗强堡垒1234党建工程”，组织党员进行学习，积极开展“党建+精准脱贫”、“党建+景区建设”、“党建+环境卫生整治”、“党建+秸秆禁烧”“党建+景区建设”，以党建工作促进各项工作开展。