

最新述职报告银行(通用10篇)

在当下社会，接触并使用报告的人越来越多，不同的报告内容同样也是不同的。怎样写报告才更能起到其作用呢？报告应该怎么制定呢？下面我给大家整理了一些优秀的报告范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

述职报告银行篇一

作为中国金融业的核心组织，银行两会报告是银行业各方代表互相交流工作经验、总结发展成果、展望未来的重要平台。日前，中国银行业协会和中国人民银行联合发布了2019年“银行业两会报告”。该报告对中国银行业的发展趋势、关键挑战和政策建议进行了全面解读。本文将对两会报告的要点进行分析和总结，以及对于中国银行业持续稳健发展的体会和展望。

第二段：发展趋势与关键挑战

银行业两会报告对于行业的发展趋势进行了深入探讨。首先，报告指出，虽然金融行业面临着多方面的挑战和压力，但整体上仍保持稳定运行。其次，随着金融科技的兴起，传统银行面临着数字化转型的需求和机遇。报告提到，银行应加强技术创新和与科技公司的合作，积极拥抱新技术，提升金融服务效率和质量。此外，报告还提到了金融去杠杆和防范金融风险的重要性，鼓励银行进一步加强风险管理、缓解金融系统风险。

第三段：政策建议与措施

在对发展趋势的分析之后，银行业两会报告还提出了相应的政策建议和措施。首先，报告强调了金融服务实体经济的职责和使命，呼吁银行加大对小微企业和民营经济的支持力度，

推动经济高质量发展。其次，报告建议银行推行普惠金融，加大农村和贫困地区金融服务的力度，提高金融包容性。此外，报告还提到了金融监管和风险防范的重要性，鼓励银行加强内控管理、科技风险管控等方面的工作。

第四段：体会与反思

连续多年，银行业两会报告都是中国金融业的一个重要指引，对于中国金融业的发展道路起到了积极的引领作用。在这篇报告中，我深深感受到中国银行业在推动金融科技创新、加强风险防控方面的努力和成果。与此同时，报告也提醒我们，当前金融业面临的挑战和风险不容忽视，各银行应加强风险管理，积极应对市场变化。同时，通过两会报告，我们也看到了银行业在支持实体经济发展、服务社会的过程中，仍然存在一些问题，例如小微企业融资难、金融服务不平衡等。对于这些问题，银行需要更加注重客户需求，精准发力，提供更优质的服务。

第五段：展望与结论

中国银行业作为国民经济的重要组成部分，发展稳定对于全社会都具有重要意义。通过对银行业两会报告分析和总结，我们可以看到中国银行业未来发展的方向和重点。随着金融科技的快速发展，银行需要积极推进数字化转型，提升金融服务的质量和效率。同时，银行还需要加强风险管理，做好机构内控建设，防范金融风险。此外，银行应该更加关注实体经济发展的需求，加大支持力度，促进经济高质量发展。综上所述，银行两会报告为我们提供了重要的启示和指导，我们期待通过金融业的稳健发展，为中国的经济繁荣和社会进步做出更大贡献。

述职报告银行篇二

银行两会报告是每年银行业重要的一项工作，也是对过去一

年银行业发展情况的总结和对未来发展趋势的展望。通过解读银行两会报告，我们可以了解银行业的发展状况，从中获得启示和体会。近期，我阅读了2021年银行两会报告，并从中得到了一些心得体会。

第一段：报告总结银行业发展成绩

银行两会报告首先对银行业过去一年的发展情况进行了总结，概括了银行业在金融支持实体经济、服务国家战略、风险防控等方面的成绩。报告指出，银行业注重服务实体经济，积极开展普惠金融服务，为小微企业和农村地区提供更多金融支持。同时，银行业还服务国家战略，投入更多力量支持乡村振兴和城市国际化发展。此外，银行业在风险防控方面也取得了显著成效，为金融市场的稳定运行作出了重要贡献。

第二段：报告展望银行业未来发展趋势

银行两会报告不仅总结了过去一年的发展情况，还对未来的发展趋势进行了展望。报告提出了银行业在数字化转型、绿色金融、风险防控等方面面临的挑战和机遇。在数字化转型方面，报告强调了银行业要抓住数字技术发展的机遇，加快推进金融科技创新，提升服务效率和用户体验。在绿色金融方面，报告指出银行业要积极参与低碳转型，推动可持续发展。同时，银行业还需要保持对风险的高度警惕，加强风险管理和内控能力，确保金融市场的稳定运行。

第三段：从报告中获得的启示

通过阅读银行两会报告，我从中获得了一些启示。首先，金融服务实体经济是银行业的使命所在，这一点在报告中得到了明确强调。作为金融机构，银行业要充分发挥自身的优势，为实体经济提供更具有针对性和创新性的金融服务，为国家经济发展做出更大的贡献。其次，数字化转型是未来银行业发展的必然趋势。随着科技的不断进步，金融业务已经逐渐

与互联网、大数据等技术融合，银行业也要紧跟时代发展的步伐，加快推进数字化转型，提升自身核心竞争力。此外，报告中对风险防控的强调也提醒着我们，风险是银行业发展过程中必然存在的，银行业要时刻保持高度警惕，加强风险管理，确保金融市场的稳定运行。

第四段：对报告的肯定和建议

银行两会报告是银行业过去一年发展情况的总结和对未来发展的展望，从中我们确实能够看到银行业的成绩和趋势。报告对银行业取得的成绩进行了充分的肯定，同时也提出了发展中需要面对的问题和挑战。我认为，报告对银行业的发展方向 and 重点进行了准确定位，但在具体实施过程中还需要更加细化和具体化。希望报告能进一步明确银行业在数字化转型、绿色金融等方面的具体举措和目标，以及如何加强风险防控的措施和策略。

第五段：个人的思考和收获

通过阅读银行两会报告，我对银行业的发展有了更深入的了解。报告中对实体经济的支持、数字化转型、绿色金融和风险防控的重视让我深感银行业在社会经济发展中的重要性。作为社会主义市场经济的重要组成部分，银行业不仅仅是金融服务的提供者，更是国家经济发展的参与者和推动者。我深信，在党中央的坚强领导下，银行业必将迎来更加广阔的发展空间和更多的机遇。作为一名年轻人，我也将抓住这些发展机遇，不断提升自身的专业能力，为银行业的发展和国家经济的繁荣做出自己的贡献。

通过解读银行两会报告，我对于银行业的发展成绩和未来的发展趋势有了更深入的了解，也从中获得了启示和体会。我深感银行业在国家经济发展中的重要地位，同时也清楚银行业面临的挑战和任务。我将抓住发展机遇，不断提升自身的能力，为银行业的发展和国家经济的繁荣贡献自己的力量。

述职报告银行篇三

银行实习是一个不错的历练机会，下面是本站小编收集整理
的中国银行实习报告1000字范文，欢迎阅读与参考。

中国银行实习报告1000字(一)

实习地点：中国银行淄博分行

实习时间□20xx年x月到x月

中行概况

1) 中行地位：中国银行是中国建立最早也是国际化程度最高的一所优秀的国有银行。连续多年被国际银行组织评为中国最佳银行和世界10大银行。如今也是世界500强和中国10强的优秀企业。

2) 中行历史：中国银行是中国历史最久的银行，在孙中山的批准下于1912年成立。同时中行也是最早成立海外银行的银行，于1929年在伦敦成立第一家海外银行。百年的力史也为中国的银行业的发展起了引导的作用。

3) 中行分布：中国银行是中国目前国际化程度最高的银行。不仅分布在全国各地，同时也分布在世界各地。在伦敦，在纽约，在东京，在新加坡，在莫斯科，在悉尼，你都可以看到那红色醒目的标志。它代表着中国的银行业的形象，代表着中国优秀企业的形象，代表着我们中国的经济在进步，在发展，在腾飞;在向着国际化，世界级前进。

4) 中行战略：中国银行有很多竞争性的战略。第一个是实行it蓝图战略，把所有部门的银行业务分系统合为一个系统，提高办事效率，方便统一管理。第二个是工商e线通，派专门的

人员去到工商局，当有新企业在工商局注册时，让企业去中国银行去做验资证明，然后开户。那以后的存款和贷款都在中国银行进行。然后为企业提供一整套的流程服务。第三个作为国际化的银行，中国银行为留学生提供一系列的留学资金证明，留学贷款，信用卡和借记卡等服务。其他还有很多的战略，但是由于实习时间较短，就给大家介绍这么几个。

5) 中行的人：中国银行作为一个优秀的中国企业。企业的员工都至少是本科学历以上的较高素质的员工。对人尊敬，为人和善，做事积极，认真负责。所以跟他们相处很愉快，同时也可以学到很多在单位上怎样对领导，对客户，对工作的态度和方法。

6) 中行部门：中行大大小小的部门有10几个将近20个的样子。从外部的物业管理部，保卫安全部，人力资源部，办公室到核心业务的个人金融部，银行卡部，公司业务部，个人业务部；信息科技部；风险管理部；财务管理部等等。每个部门都各尽其能，并且相互合作，相互联系。共同支撑中国银行的健康快速的发展。

7) 中行业务：对应的部门就有对应的业务。和其他银行一样，中国银行的 core 业务也是存款，贷款，结算，银行卡，外汇等。我实习的部门则是公司业务部，主要是对公司或者企业等组织处理资金业务，发放贷款，征收存款等等。像中国银行山东分行的大客户有中国移动，中国联通，鲁商集团，山东高速等等。这是中国银行盈利的一个重要部分。

工作状况：

1) 刚去期间：刚去的几天，什么都不懂，什么都不会。只能一边看，一边听，一边想，一边试。首先从开始认识部门的每个成员开始，去收集和记录他们的信息。然后就集中去看相关的书籍(经济学，金融学，货币银行学，商业银行学，中国银行产品手册，中国银行员工守则)去了解银行的运作流程，

银行的工作业务等。

2) 工作期间：在公司业务部。新员工的主要任务就是负责服务的后台业务。第一就是统计工作，在邮箱里面，省行下发任务，然后我就帮忙下发给下面的五区三县的支行。然后把他们汇总的任务在汇总起来，发给省行。这些表格的内容不外乎于：企业信息表(包括企业的规模，资金，诚信);客户经理表(时间，职位，管理企业);贷款评估表;第二，除了统计表格外，我还帮助各个客户经理和主任们去打印，复印和扫描文件。还有去各个科室去传递文件，传达信息，领取物品，叫行长签字等等。这些杂活，只要能做的，都尽力做好它。

中国银行实习报告1000字(二)

这次实习的岗位是大堂经理，所涉及的工作内容基本有. 教客户开户，填单据，兑换外币的程序，对公，对私业务的引导。以及给予客户存款贷款建议，介绍客户理财渠道，提供给顾客一些财经信息。还有教客户如何用atm□自动缴费机、网上银行的使用方法等等。

实习的感想：作为一名经管系国贸专业的大学生，我一直很期待能够有机会到银行、证券、保险等金融领域的公司去实习。这个期待已久的梦想终于在今年的暑假实现了：在中国银行池州分行进行暑期实习。虽然实习只有短短的一个月，但却在金融知识、银行业务、公司内部管理等方面给我上了一堂意义深远的实践课。特别是中行各部门经理经理对我的悉心教导与细心关怀，让我感受到了中行这个大家庭的美好与温馨，让我对中行充满了感激与敬仰!

银行并不像我之前想象的那样，工作轻松，银行的工作人员也是很辛苦的，看似简单的工作其实里面包含的细节非常的多，每一步都需工作人员的小心谨慎。而且还经常为了完成某项工作而加班，当然这也是因为中行的员工具有很强的责任心，对自己的没完成的工作会主动加班完成，尽管加班是

没有工资报酬的。这更让我感受到了中行这个大家庭的团结与责任心，而这对于企业尤为重要。没有团结，企业内部就会一片混乱，难以发展，只要企业内部团结就会战无不胜，即使再难的事，只要团结，就一定会成功；而如果只有团结而没有责任心，企业就难以在市场经济环境下取得与竞争对手的相比较优势，就无法体现一个企业市场地位，同时也难以得到客户的广泛认同，企业的发展就会举步维艰。而中行此时展示给我就是这样这样一个团结、负责的大企业的形象，我相信通过中行员工齐心协力的工作，中行领导远见卓识的领导，中行一定能取得与竞争对手的巨大优势。

我所在的中行的文化理念是微笑服务。对每一位客户的到来和要求都要热心欢迎和对待，特别是遇到一些年纪较大的顾客更是要将这些经济上涉及的细节慢慢不厌其烦的道来，一是为了给企业赢得更好的口碑，另一个是银行涉及业务的资金都是每个顾客的心血，我们必须要对我们的寄托和信任认真负责。银行不仅要求我们对每一位客户都笑脸相迎，对每一位自己的同事更是要关爱、关心。值得赞扬的是同事们对每一件顾客要求小事都会放在心上并认真对待的，而且工作时都有节俭的好习惯，不浪费。每天早晨的晨会是总结一天的工作和互相检查仪容仪表的时候，接着就是以全新的心态和面貌开始了一天的工作。我想不管在哪一个企业，如果有良好的企业文化，员工有积极的心情，那么这个企业的发展将会蒸蒸日上，也会是更多人才向往的地方。

在银行里我和每一位同事都相处的非常好，也学到了很多的东西，包括关于银行以及和银行相关的如保险的基本的知识，为人处事的方式方法，从客户交谈中学到的社会知识和经验等等。我觉得实习对在校大学生有重要的意义也是非常必要的。通过实习能够不断充实和完善自身的知识结构，培养自我教育、自我管理和自我发展的能力，将学到的知识联系实际并在实践中得到校验，锻炼适应能力和社交能力，从而积累社会阅历和工作经验，走出成功就业的第一步，为国家和社会作出应有的贡献。希望这次的实习经验可以为我毕业以

后的求职、发展的道路提供一些帮助，更重要的是我对自己以后的成功有了更多的信心。

中国银行实习报告1000字(三)

这次实习所涉及的内容，主要是会计业务(对公业务)，其他一般了解的有点、捆钞技能的锻炼;大堂引导以及顾客服务方面的锻炼;信用卡业务。

一、会计业务

对公业务的会计部门的核算(主要指票据业务)主要分为三个步骤，记帐、复核与出纳。这里所讲的票据业务主要是指支票，包括转帐支票与现金支票两种。对于办理现金支票业务，首先是要审核，看出票人的印鉴是否与银行预留印鉴相符，方式就是通过电脑验印，或者是手工核对，(目前中国银行使用的都是手工核对);再看大小写金额是否一致，出票金额、出票日期、收款人要素等有无涂改，支票是否已经超过提示付款期限，支票是否透支，如果有背书，则背书人签章是否相符，值得注意的是大写金额到元为整，到分则不能在记整。对于现金支票，会计记帐员审核无误后记帐，然后传递给会计复核员，会计复核员确认为无误后，就传递给出纳，由出纳人员加盖现金付讫章，收款人就可出纳处领取现金(出纳与收款人口头对帐后)。转帐支票的审核内容同现金支票相同，在处理上是由会计记帐员审核记帐，会计复核员复核。这里需要说明的是一个入帐时间的问题。现金支票以及付款行为本行的转帐支票(如收付双方都是本行开户单位的)都是要直接入帐的。而我们熟知的是“存放中央银行款项”，则是与中央银行直接往来的省级分行所使用的会计科目。

一些数额较大的走账(一般两百万以上包括两百万)要登记大额款项登记表，另外报备合肥管理部以免头寸不足。

“一天之际在于晨”，会计部门也是如此。

每天早上的工作就是对昨天的帐务进行核对，打印两份昨天的回单(大小额转账、网上扣税……)，一份留底，一份盖上转讫章按照帐号分类放入回单柜内给客户，并对昨日发生的所有业务的记帐凭证进行平衡检查等，一一对应。然后才开始一天的日常业务，主要有支票，电汇等。

二、点、捆钞技能的锻炼

述职报告银行篇四

中信银行实习报告（一）

实习是大学生进入社会前结合理论与实际最好的锻炼机会，也是大学生进入职场前调节自我的过渡期，更是大学生培养自身工作能力的磨刀石，作为一名即将毕业的大学生，本人于2018年2月1日到2月29日在中信银行股份有限公司西安分行进行了为期29天的实习。实习期间，在单位领导和指导老师的帮助下，我熟悉了中信银行的主要经济业务活动，理论水平和实际工作能力均得到了锻炼和提高。现将暑期实习的具体情况 & 体会作一个系统的总结。

一、本次见习的目的

- 1、通过在西安市中信银行的见习，并进一步巩固我在本专业的的基本理论，依靠理论联系实际，以增强自我解决实际问题的能力。
- 2、通过在中信银行的见习，达到了社会实践目的，通过自己在中信银行进行的调查了解，基本上熟悉了中信银行的主要经济业务活动，基本上能熟练的办理该银行的一项业务。
- 3、熟悉中信银行的发展情况、经营模式和整体经济形势。

4、通过在中信银行的见习，我知道了自己在专业知识上以及在实践能力上缺乏。

二、中信银行简介

1、见习单位概况

中信银行成立于1987年，原名中信实业银行，是中国改革开放中最早成立的新兴商业银行之一，是中国最早参与国内外金融市场融资的商业银行，并以屡创中国现代金融史上多个第一而蜚声海内外。

中信银行的业务辐射全球70多个国家和地区，全国540余家分支机构战略性地分布在经济发展迅速的中国东部、沿海地区以及内陆的经济中心城市。16000多名员工为客户提供最佳、高效、综合的金融解决方案，以及优质、便捷的网上银行、电话银行以及信用卡客户服务中心等电子银行服务。

凭借业务的快速发展，优秀的管理能力、出色的财务表现和审慎的风险控制，中信银行近年来的成就广获业界认同，并深受国内外权威机构的肯定。在英国《金融时报》公布的“2008年全球市值500强企业排行榜中，中信银行首次入榜即排名第260位。在英国《银行家》杂志公布的2008年度“世界1000家银行”排行榜中，中信银行一级资本排名位居第77位。

2、中信银行经营业务

人民币存款、贷款、结算、贴现业务；汇兑、旅行支票、信用卡业务；代理收付和财产保管业务；经济担保和信用见证业务；经济咨询业务；外汇存款、汇款、放款、担保业务；在境内外发行或代理发行外币有价证券；贸易、非贸易结算；外币票据的承兑和贴现、买卖或代理买卖及外币有价证券；外币兑换；出口信贷。

三、实习经历及工作内容

2月1日到2月29日期间，我有幸进入中信银行股份有限公司西安分行实习。期间，我主要在信贷部门跟随我的师傅王彩君老师学习信贷业务。师傅是名客户经理，主要从事的信贷业务是个人贷款和小企业贷款以及理财产品的营销。

所谓“信贷”，“信”是指银行提供的信用，主要是表外业务，包括授信额度、开具银行承兑汇票、开具银行保函、开具信用证等；“贷”是指银行发放的贷款，主要是表内业务，包括流动资金贷款、项目贷款、银团贷款、票据贴现、贸易融资、死人贷款等。信贷资产业务在银行资产总额中所占的比例，一般已经达到70%以上。所以，管理好信贷资产，就等于保证了银行的利润来源。

我在师傅的带领下，熟悉了个贷和小企业贷款申请贷款所需要的资料。如私人住房抵押贷款需要身份证、结婚证、户口本、房产证、土地证、收入证明、信用调查报告、贷款申请书、核保书、贷款合同等等。了解到贷款的形式可以多样的，就私人购房贷款来看，有私人住房按揭贷款(包括抵押登记、过渡期担保、免担保放款)、私人住房房改房贷款、私人住房公积金委托贷款、私人住房组合贷款、私人住房押旧买新首付款贷款、私人住房质押首付款贷款等等。这些都是我在帮师傅整理和输入客户贷款资料时积累总结的。

对于私人企业的贷款，银行应该更加谨慎。作为客户经理，对于贷款的收回应付首要责任。所以，对于企业贷款的贷前调查、审查工作和贷后管理工作是必不可少的。而我所接触到的贷前调查工作是对借款企业的实际控制人进行信用调查、调查贷款实际用途、和通过进来报表调查其还款来源；而贷后调查工作就需要进行不定期的实地访问，对每月报表进行分析来确保其还款来源的可靠性。

银行实行的是客户经理负责制，既客户经理负责一定数量固

定的客户，并根据对这些客户的营销业绩来计算薪酬。所以，如何营销银行产品，获取客户资源，是每个客户经理的生存之道。找到客户并不难，困难的是要留住客户并深层挖掘客户。这就需要客户经理同客户保持长久的联络，成为朋友。我见过很多客户来找我的师傅，他们并不是来了解产品的，而是来叙家常的，而我的师傅在倾听他们的同时适时地把握时机，向他们推荐好的理财产品。我也发现师傅每天都会抽出半个小时的时间专门用来关心她的客户，给他们打电话和发短信。我也有幸得到师傅的允许，通过电话营销的方式给他的客户推销产品，在短暂的一两分钟内抓重点的介绍产品，并使客户对我们的产品感兴趣还真有点难度，几十个电话打下来就4、5个客户愿意买，但我当时还是很兴奋，颇具成就感啊！

在中信，我觉得最能吸引客户光临的是它的服务，其中包括服务态度服务质量。在我的实习期间，西安分行举行了两次针对贵宾客户的活动。一次是邀请了三甲医院的中医医师来银行坐诊，另一次是帮助客户的孩子从小树立理财意识而举行的小小银行家的桌游游戏。我也参与了这两次活动的筹备，并得到了老师们的好评。

四、感受和体会

这次实习，对我来说，是一次机遇，也是一次挑战。29天的银行实习生活，除了让我对中信银行的基本业务有了一定的了解外，我觉得自己在其他方面的收获也是挺大的。我深深地感受到自己所学知识的肤浅和在实际运用中的专业知识的匮乏。

“纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行。”看似简单的业务处理，当真正上岗时却有这么多的细节需要注意。比如：对待客户的态度，首先是要用敬语，如您好，请签字，请慢走；其次，与客户传递资料时必须起立并且双手接送，最后对于客户的一些问题和咨询必须要耐心的解答。这使我认识到在真

正的工作当中要求的是我们严谨和细致的工作态度，这样才能在自己的岗位上有所发展。

在今后的工作中，我需要虚心向他人学习，和同事培养团队协作精神，在实际生活中，我还需学习与沟通交流等一些做人处世的基本原则，不断提高自己的素质。在银行，尽管许多操作看似简单重复而枯燥，但要做到保持始终如一的工作热情和长期高效的准确无误还需要加倍努力以及进一步的再学习。从此次实习中，我认识改进了自己的一些缺点，学会了如何戒骄戒躁、耐心谨慎地对待自己的工作。作为一名即将步入社会的我，这次的毕业实习无疑成为了我踏入社会前的一个平台，为我今后踏入社会提供一次良好的契机。

中信银行实习报告（二）

转眼间，我在中信银行武汉分行近一个月的银行实习结束了，我从没想过会如此不舍。“千里之行，始于足下”，这个暑期短暂而又充实的实习，让我受益匪浅，是人生的一段重要的经历。实习中有苦有甜，平坦的大道上多个门槛是种挑战也是一种机遇，这个门槛也许是障碍也许是通向另一个世界的门票。

我是七月十九日开始到银行实习的，一个月的实习，我不仅体会到学校里的学习生活没有的社会工作的繁杂与压力，也的确感悟到中信银行以客户为中心的经营理念及由此带来的竞争优势。更重要的是，我在辛苦的实习中，收获颇多。一个月的实习里，我基本掌握了会计柜岗位职责，银行业务的《票据法》《支付结算办法》《账户管理办法》，同时掌握了转账支票，现金支票，银行汇票，银行本票的运用原理及业务流程。了解了单位银行结算账户集中开立系统，增资验资开立情况，变更印鉴，票据清算打码等银行基本业务等等，我相信这对我专业知识的提升以及为将来进入社会真正走上工作岗位是非常有益的。

一、第一阶段的实习

在实习的前几天里，我主要跟主任学习，一方面要学习相关的实务操作，其中会计占决大多数，既要强化已有的知识，还要学习新的知识，另一方面，还要学习人民银行下达的相关文件。结合金融研究等杂志刊物，了解银行改革的方向，动态。在学习中，我深切的感到，学习就是为了提高，提高素质，加强对工作的负责态度，每一个员工都有权利和义务去学习！在学习了各种相关知识的同时，我还积极向业务员学习。因为现在银行是实行的柜员制，所以我并没有机会去进行操作，但是就是从旁边的学习中，我学到了工作之外的东西。当银行提出从以产品创新为中心到以顾客为中心转变的原则时，就是对业务员最大的挑战和考验。业务员所要求的不仅是熟练的业务操作，更应懂得如何同顾客交流，为顾客服务，服务优于管理，一个好的管理者更是一个好的服务者。起初对于那种一张报纸，一杯茶的管理者的生活在这彻底改变，报纸是了解客户，了解银行的手段。茶是服务于客户的。“创建学习性组织，争做学习性员工”每个员工勤奋学习的精神，带动着银行业务的广泛开展。身在银行，身处不同的岗位，都是为客户服务，每一位中信的员工都是我学习的对象。在跟客户经理的学习中，我认识到客户资源的优劣决定了一家银行业务结构盈利状况和竞争力水平。实施客户知识管理可以提高客户资源的开发和利用。在实习中，我归纳总结了客户知识管理的结构，并用理论知识和时间不断丰富。改善银行与客户之间的关系，拓展业务空间，发展利润源泉。在对客户服务的同时，我明白并领悟着，中信在资产总额大但资本欠缺的情况下，是如何利用资本的稀缺性的。利用最少的经济成本获得最大的收益，是每个客户追求的，资本追求利润，决定了资本是闲不住的，只有通过创新金融产品来节约经济成本。

在对会计业务的学习中，让我了解最多的是对公业务。对公业务的会计部门的核算(主要指票据业务)主要分为三个步骤，记帐、复核与出纳。这里所讲的票据业务主要是指支票，包

括转帐支票与现金支票两种。对于办理现金支票业务，首先是要审核，看出票人的印鉴是否与银行预留印鉴相符，方式就是通过电脑验印，或者是手工核对，（目前中国银行使用的都是手工核对）；再看大小写金额是否一致，出票金额、出票日期、收款人要素等有无涂改，支票是否已经超过提示付款期限，支票是否透支，如果有背书，则背书人签章是否相符，值得注意的是大写金额到元为整，到分则不能在记整。对于现金支票，会计记帐员审核无误后记帐，然后传递给会计复核员，会计复核员确认为无误后，就传递给出纳，由出纳人员加盖现金付讫章，收款人就可出纳处领取现金（出纳与收款人口头对帐后）。转帐支票的审核内容同现金支票相同，在处理上是由会计记帐员审核记帐，会计复核员复核。这里需要说明的是一个入帐时间的问题。现金支票以及付款行为本行的转帐支票（如收付双方都是本行开户单位的）都是要直接入帐的。而我们熟知的是“存放中央银行款项”，则是与中央银行直接往来的省级分行所使用的会计科目。

二、第二阶段的实习

后一阶段的实习主要以大堂引导和户外宣传活动为中心，期间进行了几次相关业务的培训。正是这些知识的培训，使我逐渐了解了金融，了解了银行，更是了解了中信银行。通过在中信的学习，我越来越深刻地了解了中信相对于其他银行的不同之处，了解中信发为客户着想的各种业务，我想这正是可以使中信在银行业间不断壮大不断深入人心的关键所在。中信的细腻，周到，以及独到的业务，不仅使客户选择了中信，同时也使我们非常自豪可以在这样一个蓬勃向上有活力的银行实习。

有了这些对中信银行的了解，我们便可以代表中信去做宣传工作。我们把中信介绍给大家，使尽量多的人可以享受的中信优质的服务，同时也拓展客户群，为中信创收。在学习了相关的政策和业务知识后，。我们跟随中信前台工作人员，一起边宣传边现场发卡。我们分成左右两组，各组都在做积极的宣传。活动结束后我们群的宣工作和发卡量明显高于另外一组。我

们凭借我们的热情和口才还有不怕碰钉子的态度,更是凭借我们东方卡本身的魅力,赢得这一场各个银行间银行卡的“战争”。

述职报告银行篇五

尊敬的陈主任:

您好,感谢这一个月来您对我的关怀,然而今天我却不得不向您恭敬的呈递上我的辞职信。

回首这一个月多月来,首先得感谢xx银行信用卡中心广州分中心给予我这次机会,让我有幸加入推广室业务二组这样一支在招行百余支业务组里业绩都能名列前茅的优秀团队里,在二组,我感受到了荣誉同时也体验到了压力,这些都成为我每日工作的原动力。入职以来我进行过写字楼、大型商场、街边店铺的陌生拜访,同时也实践过不同形式的摆摊工作,凭借这些多元化的作业方式,我份内的任务量得到了一定的保证,但还是未能圆满达到龙主任所给予的期望。

之所以选择离职,大致有以下几方面的原因:

第一,社会之所以产生分工,是由于每个人的能力不同,而个人能力的差异势必会从客观上要求人人考量自身实际,选择能闪避其短而发挥其长的工种。本人入职以来虽然兢兢业业的工作,却仍然与公司所要求的月最低任务量目标有一段距离,而再结合每日诸如交通费、饮料费的开销,让自己感觉到了入不敷出、捉襟见肘的考验。因而,从民生的角度而言,离开xx银行信用卡中心确实是经济无奈所致、能力所不胜任这份工作所为。

第二,坦诚说来,之所以选择xx银行信用卡中心这份工作,我的初衷更多的是倾向于让这份工作来重新塑造自己的性格,而从目前的效果来看,是完全达到了。这一个月过去,我改

掉了腼腆和不敢在陌生人面前谈吐的缺陷，培养成为现在勇于在众人面前展示自我的个性，以及与陌生人有强烈攀谈欲望的性情。这短短一个月端正了我二十几年来性格上的不足，锤炼出了全新的自我，这对我今后不论是在职场上亦或是在人生大道上，永远都是有百利而无一害的。

第三，去年毕业后我参加考研，天意弄人的是我仅以一分之差未能如愿，这不得不说是—次人生的转变，姑且不论这次转折是利还是弊，但我还是怀有一颗强烈上进的心，希望在青春这样黄金的时段里能够博览全书，尤其是认真研读一些对自身职业发展有益的书籍，而这需要有一份朝九晚五、有规律作息的工种，因而离开招行也是出于自身职业规划的考虑。

以上就是我离开现任工作的三个理由，希望能得到龙主任的谅解。

我是一个很重视感情的人，龙主任是我出社会工作以来的第一位直属上司，我一向都很敬重有加，并且今后也会时刻铭记着。这一个月以来我能体会并由衷感谢龙主任在许多小细节上对我的关心与照顾，正如龙主任在二组同事里的口碑—样，您在工作方面虽然严格要求，但为人却是善良与真诚的，而这些素质也正是您获得招行年度优秀员工荣誉的真实体现。

一个月以来，我常与龙主任交流工作中存在的困惑，而龙主任展现出的精湛业务知识以及诲人不倦的师长风范都令我钦佩不已。记得—次户外临时摆摊作业时，您富有激情的派单以及热情的向路人宣传信用卡，这种精神面貌把我们这些—道来作业的下属都比下去了，也在那—次令我着实体味到敬业也是—种做人的品质。

其实我做人很谦虚，喜欢将问题拿与您交流，希望通过沟通来吸取对自己有益的建议，而不是您所批评我的“固执”。尊重师长对我的指点是我—向为人的秉性，我从未有过顶撞

或是将意见不屑一顾的张扬，这一点希望得到您的认同。

此致

敬礼！

辞职人□xxx

20xx年xx月xx日

述职报告银行篇六

第一段：引言（100字）

银行干部讲评报告是银行业务的重要环节，旨在评估干部的能力和绩效。近期，我有幸参加了一场银行干部讲评报告会，收获颇多。通过听取并参与讨论干部的报告，我对银行工作的重要性和干部角色的责任有了更深刻的认识。在这次体会中，我发现了很多值得思考和改进的地方，同时也明确了自己在提升能力上的方向。

第二段：关于表达能力的重要性（250字）

在这次报告会中，我对干部的表达 ability 产生了深刻的触动。优秀的银行干部不仅要有出色的业务能力，还需要能够清晰、准确地传递自己的观点和想法。然而，我在听取报告时发现，有些干部的表达 ability 相对较差，无法很好地传递自己的思路 and 理念。这种情况下，即使干部的观点很有价值，但可能因为表达不佳而无法得到有效的沟通 and 认同。因此，我认为提升自己的表达能力是非常重要的，可以通过多进行演讲 and 沟通训练来提高自己的表达能力。

第三段：关于领导能力的提升（250字）

除了表达能力，我在报告会中还对干部的领导能力产生了一些思考。干部在展示自己的业绩和能力时，也需要展现出对团队的领导能力。然而，有些干部在报告中过于强调个人成绩，而忽视了团队协作的重要性。我深刻认识到，作为一名优秀的银行干部，不仅要有优秀的个人能力，还需要具备团队合作和领导能力，带领团队实现共同目标。因此，我决定加强团队合作的意识，通过参与团队项目和与同事的交流，提升自己的领导能力。

第四段：关于学习与自我提升（300字）

这次报告会同时也给我带来了学习与自我提升的思考。干部在报告中展示的能力和思路，都需要建立在良好的学习基础之上。我在听取报告时，不仅对干部的行业知识和业务能力感到佩服，还看到了他们对学习的持续追求和钻研精神。这使我深刻认识到，在不断变化的金融行业，只有不断学习和提升自己，才能不被淘汰。因此，我决定加强自身的学习和专业知识的更新，通过参加各类培训和学习交流，不断提升自己的综合素质和竞争力。

第五段：结束语（200字）

通过这次银行干部讲评报告心得体会，我深刻领悟到了自身在表达能力、领导能力和学习提升方面的不足。未来，我将加强自己的表达能力和领导能力，积极参与团队协作，提升个人和团队绩效。同时，我也会持续学习和更新知识，保持对银行业和金融市场的敏感度，不断提高自己的综合素质和应对能力。我相信，通过不断努力和提升，我将成为一名优秀的银行干部，并为银行业务的发展做出自己的贡献。

述职报告银行篇七

近日，国内多家银行相继发布了两会报告，对当前经济形势和银行业发展提出了有针对性的建议和措施。作为金融业的

重要组成部分，银行业的发展对于推动经济发展具有重要意义。通过阅读和解读这些报告，我深刻感到了银行业的改革和发展的重要性和紧迫性。以下是我对银行两会报告的解读心得和体会。

首先，银行两会报告中强调了金融支持实体经济发展的的重要性。这一点在报告中凸显得十分明确，正是因为实体经济是国民经济的基础，支持实体经济的发展才能带动全国经济的健康增长。报告中指出，要加大对制造业、农业等传统产业的金融支持力度，同时支持新兴产业的发展。这意味着银行需要通过加大对实体经济的融资支持，促进传统产业的升级和转型，培育新兴产业的创新发展，以实现经济的可持续增长。

其次，银行两会报告中提出了要加强金融风险防控，防范金融市场的风险暴露。随着金融业的发展，各种金融风险也在不断增加。为了稳定金融市场，保障金融体系的健康运行，银行必须加强对各类风险的监测和防控。报告中强调了要建立健全风险管理系统，加强对重点领域和重大风险的监测和评估，提高金融风险应对能力。只有这样，银行才能在风云变幻的金融市场中立于不败之地，为国民经济的发展稳定提供有力支持。

第三，银行两会报告中还呼吁加强金融科技创新，推动金融业的转型升级。当前，金融科技被认为是未来金融发展的重要方向。报告中指出，银行要加大对金融科技创新的投入，加强与科技企业的合作，推动金融科技与实体经济的深度融合。金融科技不仅可以提高金融服务的效率和便利性，还能够降低金融风险，增强金融体系的抗风险能力。因此，银行业要积极借助科技创新的力量，不断提升自身的科技水平和服务能力，适应时代发展的需求。

第四，银行两会报告中还强调了要加强绿色金融的发展和运用。当前，环境污染和资源浪费等问题已经成为困扰我们的

严重问题。银行要发挥自身在资源配置和融资方面的作用，积极培育和推广绿色金融产品和服务，引导企业和个人选择负责任和可持续发展的投资和消费方式。这不仅有助于保护环境，还能为银行业开辟更多的业务领域和市场空间，实现可持续发展。

最后，银行两会报告中还强调了要加强人才队伍建设，提高银行从业人员的专业素质。银行业是现代经济的重要组成部分，需要一支高素质、专业化和创新能力强的人才队伍来推动银行业的发展。报告中呼吁银行要加强员工教育和培训，注重引进和培养金融专业人才，提升从业人员的综合素质。只有这样，银行才能更好地适应和引领金融业的发展，为国家经济建设贡献更多的力量。

综上所述，银行两会报告的解读表明了当前银行业发展的方向和重点。银行业要加大对实体经济的支持力度，同时加强金融风险防控，推动金融科技创新和绿色金融的发展，提高人才队伍素质。这些都对于银行业的可持续发展和为国家经济发展做出更大贡献具有重要意义。作为银行从业人员，我们应该深入研究和学习银行两会报告，根据报告的要求和建议，提高自身的素质和水平，迎接新一轮的银行业发展机遇和挑战。

述职报告银行篇八

近日，我参加了一次银行干部的讲评报告会，从中深感到了自身的不足与不完善，也收获了许多宝贵的经验与启示。下面，我将从聆听报告的感受、对银行干部的要求、提升自身综合素质、加强个人修养以及积极参与学习交流等方面，分享一些心得体会。

首先，聆听报告让我深感自身的不足与不完善。报告中，银行干部们围绕行业发展现状、市场竞争压力以及新业务需求等方面进行了深入剖析和讲解。他们的洞察力、分析能力和

战略眼光令我深感震撼。相比之下，自己的知识储备和见识显得相对狭窄，思考问题的深度和广度还有待提升。因此，我明确了自我进步的方向，并下定决心要加强学习，将自己的知识储备与能力水平提升到更高的层次。

其次，报告会让我对银行干部的要求有了更深刻的认识。在报告中，银行干部们强调了对干部的要求，包括责任心、执行力、团队协作能力、创新精神等。银行干部作为金融机构的重要骨干，需要具备全面的能力素质，同时，还要能够处理复杂的金融交易、把握市场动态、预测风险趋势。独立思考能力和领导能力也是银行干部必备的素质。摸清了这些要求，我深感自己离目标还有很大差距，同时也明白了要实现这些要求需要通过不断的学习和实践来提升自己。

第三，报告会让我意识到提升自身综合素质的重要性。银行作为金融行业的核心，对干部的要求非常高。除了专业知识，还需要具备良好的沟通能力、领导能力、管理能力和动手能力等。在报告中，干部们强调了综合素质的重要性，并提出了针对性的建议和改进方案。因此，我深入思考如何在日常工作中不断提升自己的综合素质，希望能够更好地胜任自己的工作职责。

第四，报告会让我认识到加强个人修养的重要性。银行干部作为金融行业的代表，需要具备高尚的品德和丰富的人文素养。在报告会上，干部们强调了道德操守、正直诚信和服务意识等方面的重要性，并以自身为例进行了深入讲解。他们的言行举止、低调务实的风格给我留下了深刻的印象。通过观察和学习，我意识到修养的培养是一个长期而艰辛的过程，需要持之以恒地严格要求自己。因此，我决定在平时的工作中注重个人修养，不断提升自己的素质，努力成为一名更优秀的银行干部。

最后，报告会让我更加坚定了积极参与学习和交流的决心。银行干部之间的学习和交流是提高个人能力和业绩的重要途径。

径。在报告会上，干部们分享了自己的经验和教训，并鼓励大家要多交流、多学习。他们通过案例分析和实战经验的分享，让我深刻认识到了学习的重要性。因此，我决心要积极参与银行内部的学术交流和经验分享，不断吸收新鲜的知识和经验，以提升自己的专业水平和业务能力。

总之，银行干部讲评报告会让我深感自身的不足与不完善，也让我对银行干部的要求有了更深刻的认识。通过参加报告会，我意识到提升自身综合素质和加强个人修养的重要性，并决心要积极参与学习和交流，不断追求进步和提高自己。希望在今后的工作中，我能够主动学习、努力实践，不断提升自己的能力，为银行的发展做出积极的贡献。

述职报告银行篇九

尊敬的各位行领导：

大家好！

首先，感谢各位领导在百忙之中抽出时间阅读我的辞职信，我怀着忐忑的心情在招商银行即将腾飞之际正式提出辞职。

从我20xx年7月大学毕业进入招商银行广州分行工作以来，无论是在荔湾支行短短两个月的实习经历，还是在广州分行风险合规部近两年的工作，我都获益良多，个人综合素质得到了较快的提高。一方面，广州分行给了我一个广阔的平台，让我得以发挥个人专长，在合规管理、法律诉讼和资产保全实践中锻炼了自己，并对银行业务知识和业务风险有了全方位的、深入的认识。另一方面，广州分行良好的工作氛围以及风险合规部和谐的团队精神，分行行领导的正确领导，风险合规部洪总、张总的悉心指教，让我在办事能力、为人处世和工作作风方面日渐成熟，受益匪浅。对此，我深表感激。

但一直以来，我都在思考自己的职业道路和人生出路，反复

地问自己这些问题——“我想要什么?我适合做什么?我该怎么去做?”，并时刻以自己的人生理想鞭策着自己。而今，我的职业目标也日渐清晰，某银行也正好给我提供了一个可以实现自己职业目标的更好的机会。此外，广州这个城市的生活压力、经济压力以及自己肩上所负担的对于家庭和父母的责任，也迫使我不得不考虑辞职。因此，我经过慎重考虑，正式向各位领导提出申请，请求辞去在广州分行的职务。

在此，我非常感谢各位领导和同事在我工作以来的这段时间里对我工作上的教导和生活上的关怀，在广州分行的这段工作经历对于我而言是非常珍贵的。我确信这段工作经历将是我职业生涯发展中极为重要的一部分，无论将来我在哪里就职，我都会为自己曾是中国招商广州分行的一员而感到荣幸!

此致

敬礼!

辞职人□xxx

20xx年xx月xx日

银行辞职报告 | 辞职报告模板 | 辞职报告如何写 | 辞职报告
书 | 辞职理由

银行辞职报告 | 辞职报告模板 | 辞职报告如何写 | 辞职报
告书 | 辞职理由

述职报告银行篇十

20__年受市行委派我到工人路支行从事会计暨合规主管工作，上岗以来本人带领工人路支行全体会计人员，加强内控核算，进行内部风险排查，开展员工培训，做好柜面服务工作，工作中坚持核算、服务和营销的有机结合，将市行有关制度扎

实落到实处，力保支行前台工作运行有序。现将__路支行的工作汇报如下：

一、会计工作质量

1、根据会计结算部的统一要求，坚持每日、每周、每旬、每月、半年的检查工作，按照检查计划和市行的检查要求，认真履行会计基础规范常规检查职责，做好内控自查，对支行的重要物品管理、印章管理、查库状况、录音电话管理、会计档案管理、单位账户资料、个人开销户资料、查询查复、挂失业务、网银业务、托收业务、假币收缴、各类资料打印状况、个人存款证明、询证函、单位资信证明、代发业务、信贷资金流向、理财业务、大额款项支付核实制度执行、反洗钱工作进行了全面的检查和梳理，对检查出的问题坚决予以整改，督促柜员养成良好的柜面操作习惯。

2、提高会计核算质量。

现前台柜面共有柜员11名，3人上岗不到一年，其中柜员__6月底刚刚上岗，对公柜员__由于调岗也是2月底刚刚从事对公业务。

在工作中我采取前期由老柜员帮新柜员看票，后期业务较熟悉后，新柜员之间互相看票，这样不仅仅降低了差错率，同时也从他人的传票中学习到了新业务。

在二季度核算中有8名柜员差错为0，大提高了柜员的核算质量，保障支行业务的健康发展。

二、员工管理及培训

1、在7月末，对公会计柜员__调至滨海东路支行，柜员__由__路支行调到我行，柜员__由__柜员调岗到会计柜台。一系列的调整对柜员的心理影响较大，情绪波动不稳定。针对

这种状况，我及时与柜员逐个进行沟通，经过大家的共同努力，柜员已能熟练掌握所在岗位的技能，实现了业务的平稳过渡。

2、由于总体柜员从业时间不长，他们的操作风险意识较淡薄，我利用市行财会部举行柜面合规操作竞赛之机，结合合规执行年活动，利用班前晨会和每周例会带领柜员采用领讲、讨论、提问等多种形式学习省市行制定的各项会计结算制度，会计风险管理及相关操作流程要求，并重点学习《__市行柜面操作风险管理工作指引》以及柜面操作风险题库等资料，对员工进行了操作风险防范的宣贯，使柜员的操作风险意识有了一个较大的提高，在20__年__季度__市行柜面合规操作竞赛中支行取得了三等奖的好成绩。

3、在业务培训方面，我用心组织前台柜员开展业务知识学习，在内部举行业务练兵活动，用心调动大家的主观能动性。

二季度学习任务较重，会计证考试，反假币考试及三季度理论知识考试，二季度我行新增两名柜员取得会计证，一名柜员取得反假资格证，并且经过我与支行柜员的共同努力，在二季度理论考试中支行取得第一名的好成绩。

三、反洗钱工作

1、加强反洗钱内控管理。从反洗钱内控制度建设、尽职调查、数据的上报质量、客户资料及交易记录保存、培训制度及宣传各个方面进行严格要求。

2、指定专人负责个人开户资料的保管整理工作，按时将个人批量开户风险等级评定单独专夹保管，作为反洗钱资料。做好临时身份证及即将到期身份证管理，编制临时身份证及即将到期身份证表格，及时联系客户，完善后续手续。

3、向市行反洗钱工作办公室报送20__年二季度客户洗钱风险

等级划分报告和非现场监管分析报告，二季度识别对公新客户57家，对私新客户3579户。

四、其他主要工作

- 1、补充制定工人路支行前台业务柜员绩效考核实施细则
- 2、按时准确报送市行各项报表
- 3、配合会计部进行二季度会计检查，及时上报整改报告
- 4、组织召开支行季度风险分析会议并上报风险分析报告
- 5、配合市行各管理部门进行检查存在的问题：

首先是管理水平有待进一步提高，要转换视角，以一个基层管理人员的角度看待问题和解决问题；再者业务水平需要进一步的提高，会计暨合规主管需要掌握更加全面更加细致的业务知识。

这些都需要我在以后的工作中多学、多问、多总结，认真加以改善和完善，按照市行要求及委派会计主管的职权范围，严格履行岗位职责，努力做好分支行交办的各项工作任务。

下一步工作计划：

- 1、进一步梳理、规范会计基础管理工作，为支行会计管理打下坚实基础。
- 2、按时做好会计主管日常检查工作，对于工作中存在的问题要做到早发现、早整改。
- 3、加强人员管理，继续加强柜员培训，结合总市行各项规章制度、操作流程等对柜员开展会计基础培训，进一步提高柜员的工作效率和业务素养，用心为大家创造一个良好的工作

氛围。

4、加强柜员的道德风险警示教育，使每一位柜员都紧绷风险这根弦，时刻不松懈，杜绝风险隐患。

银行银行员工述职报告2