

最新党支部换届会议发言(大全7篇)

心得体会是对所经历的事物的理解和领悟的一种表达方式，是对自身成长和发展的一种反思和总结。我们想要好好写一篇心得体会，可是却无从下手吗？以下我给大家整理了一些优质的心得体会范文，希望对大家能够有所帮助。

大学生创业培训心得体会篇一

我非常荣幸能和大家一起参加这次为期十三天的syb培训课程，在此次学习中，能聆听郑老师充满激情、风趣幽默的授课，同时认识了许多新朋友。

在学习过程中，我们了解了企业的性质，只有更好地了解企业的定义才能更好的去经营它。首先，我们了解到，创办企业不只是有很多好处，同时也会给我们带来一系列的问题，比如租金、工资、债务、没有休息时间等，这些都是我们之前没有考虑到的。这让我们认识到，创业不是一个简单的理想状态，成功的背后都有数不清的艰辛。其次，我们还了解了企业的类型，在沙盘演练中也模拟了帽子生产商，并启动运营，为之奋斗。同时我们认识到，质量，掌握着企业的命脉。没有质量，就没有明天。在以后的工作和生活中我们都会更加投入，更加认真。

在沙盘演练中，每个团队都有各自的想法，并随着课程的推进，不断的将自己的企业完善起来。在游戏过程中，大家都充分体验到了创办企业的艰辛：风险无处不在、资金的筹集与流通、人员的分配与管理、营销策略的开展，更重要的，信息的收集与筛选。在游戏过程中，很多重要的信息，我们都没能好好的把握住，导致企业经营非常艰难。在游戏结束后，各个团队也都能在总结中发现自己的不足，并警醒自己，企业，是需要用心经营的。

syb课程即将结束，我希望大家能铭记一点：企业不是创立来装饰你的门面，而是需要你对他承担起责任。企业不是一个可以随意挥洒我们情绪的地方，而是一个有生命力流淌的实体，只有用心去对待，用双肩把责任扛起来，才能使自己和企业都受到社会的认可和尊重。在以后的人生道路中，不论是否创业，我想我都会以更加理性的态度来对待。syb教给我的不仅仅是创业知识，还有更多的如何做人。谢谢郑老师对我们的指导！谢谢同学们对我的信任，以及对我工作的支持！最后预祝各位，在以后的创业路上飞得更高，走的更远！

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

[点击下载文档](#)

[搜索文档](#)

大学生创业培训心得体会篇二

2020年xx月我很荣幸的参加了xx培训班。在这短暂的10天学习和生活中，让我学到了很多有关创业的专业知识，通过这次学习也给我的人生增添了丰富多彩的新篇章。在此，我特别感谢三都县委、县人民政府的大力支持，感谢县人劳局给予的这个学习平台，感谢给予灌输知识的讲师们，深情的对你们说一声，你们辛苦了！

更不用说去理解它的含义了，后来经过老师的用心讲解，让我终于知道“syb”的意思是创办你的企业，也让我懂得了，这是一门很好的课程，值得学习，尽管很短暂但我是很用心的去学，去听，去理解。随着课题慢慢的深入，老师也讲得非常的到位，让我以前有过的种种顾虑完全释放出去，等我学习完了才知道在没有学习前，我脑海中对创办企业的想法只不过是个皮毛，和真正的企业相比还差很远，我还有很多知识需要学习，很多能力需要锻炼。

《创办你的企业》培训课程就是帮助我们找到创办企业思路，系统的掌握了创办企业的步骤，创业者的自我评价；建立企业构思；估计你的市场；企业的人员组织、分工；企业的法律形态；法律环境和你的责任；判断企业生存。最后将写出自己的企业策划书，担任培训的老师根据学员的实际情况出发，尽量用通俗易懂的语言和容易理解贴近生活的实例，耐心的给我们讲解和提示，直到学懂弄懂为止，通过各种方式和动手实践不知不觉的掌握了创业的流程，记账的重要性，预测市场，减少风险，减少损失。

要想成为一个成功的创业者必须具备较高的个人素质、品德及修养，当然自身能力和对自己企业的生产技术了解也是不可缺少的，同时需要家人的支持与资金是否充沛也密不可分，但企业必须考虑到四点：一是商品，二是价格，三是选址，四是促销等等因素。

在这当今社会里，我们应届毕业生面临很大的挑战，但是如今的社会也给我们提供一个很好的平台，相信我们有实力、有信心能战胜，年轻是我们的绝大优势，通过syb培训能帮助我在创业中可能出现的盲目性和随意性。在这10天里，我也认识了一起创业的朋友伙伴们，一起开心，一起创业，一起交流所得，是我人生中可遇而不可求的，虽然时间短暂，但我们像亲兄弟姐妹一样快乐的学习着，希望今后我们互相鼓励，互相支持，让每一个角落都能听到我们的声音。

最后，再次感谢我们的培训老师，跟你在说一声：您辛苦了！是您一直陪伴了我们整整10天，我会用我所学到的知识用到创业实践中去，不辜负老师对我们的一片用心，取长补短，创造出属于自己的一个美好将来。

大学生创业培训心得体会篇三

转眼间10天的培训即将结束。

在这10天中，有欢乐，有兴奋，也有郁闷。

开心的是我们同学师生间相处愉快，也让我懂得了创业的程序，郁闷的是几次模拟创办企业成绩都不太理想。

但我想，只要有心，不断加强摸索，我不会输在起跑线上的。

创办企业是我的梦想，但我发现真正打算创办自己的企业时，就会有很多事情要考虑，并且是千头万绪，难以入手。

syb培训课程帮助我一步一步地捋理创办企业的思路。

经过培训后，我将能决定自己是否适合创办企业。

办什么样的企业，衡量自己的企业构思是否现实可行，并在此基础上形成自己的创业计划书，它让我的梦想更加坚定。

在今天这个社会，大学生择业面临很大的挑战。

创业就成了一条很好的出路，创业是当今社会发展的大趋势。

鼓励创业，不仅有利于拓宽劳动者的就业门路，为社会创造更多的就业岗位，而且有利于实现劳动者的个人价值，在全社会形成创新、创业的氛围，推动社会经济的持续、快速、健康发展。

大学生在这样一个大环境中，有更多的优势，但也面临着很大的挑战。

优势：我们有热情，有活力，有知识，有胆识；挑战：在社会这个大染缸中，我们的经验不足，没有很好的是非辨别能力，也没有很大的交际圈，这就造成了我的创业中可能有的盲目性和随意性。syb培训帮助创业者早做准备，起到一种很好的监控效果。

在10天的教学课程中，邀请了两位成功的企业家，给我们讲述了自己的成功经验，给我的启发很大，特别是刘老板，他用一个“赢”字，给我们讲述了创办企业的各种要素，告诉我们办企业必须赢利，这是企业成败的关键。

要懂得什么是成本，怎么样定价，怎么样才能赢利。

也告诉我们如果你想创办企业，只要有6分的把握，就要努力去实施，等到你有10分的把握，那就没有市场的先机了。

市场经济汪洋海，拼搏切忌独木桥。

在10天的syb创业培训中，让我相信，有梦想就要努力去实施，我也相信，随着市场导向就业机制的形成和再就业优惠政策的落实，中国必将迎来一个新的创业高潮。

我希望我也是这市场经济汪洋海中的一叶小船，乘风破浪，达到成功的彼岸。

我是，你也是……

这学期，我参加了学校组织开展的创业培训讲座。

在两个多小时的时间里，我们认真听取了刘老师富有激情且贴切实际的讲课，也着手完成了我的培训心得体会。

这次培训内容丰富全面，除了有关于创业的专业知识，让我们了解如何把握商机和选择创业项目，还给我们分析了创业与创新的关系以及当前的创业环境和企业家应具备的创业精神；创业是一项充满挑战的事业，一个具有创业愿望的大学生能否最终走上成功创业之路，与他是否相信自己可以在激烈的挑战和竞争中胜出有着直接的关系。

实践创业是大学生村官通过发现和识别商业机会，组织各种资源提供产品和服务，以创造价值的过程。

实践创业活动的主体是大学生村官，客体是商业机会和各种为达到目的而需要和可以得到的资源。

同时，大学生村官实践创业也是一个不断探索的过程，在这个过程中可能会遇到挫折和失败，所以我们是否自信、能否在挫折和失败中重新振作，对于创业能否成功至关重要。

我们实践创业阶段的主要任务包括了解经营常识、把握经营方向、提高商业能力。

于是针对刘老师的讲解，对于成功之中个人所需的几点素质能力，我思考为以下几点。

一、凡事豫则立，不豫则废要想创业，并且取得成功，前期的准备一定要充分，所谓“凡事豫则立，不豫则废”，前期的准备非常重要。

首先，我们要找到适合自己的创业项目。

创业项目的选择取决于个人和环境两方面因素，第一，我们必须思考自己的专业知识背景和各方面的能力，看自己适合经营什么样的项目，是农业还是工业或是其他之类。

这个是最基本的前提，做什么事情都要先认识自己，只有先

认识自己，才能更好地认识其他事情，才能准确地把握创业的脉搏。

第二，在确定创业项目方向之后，我们要根据自己所处环境，利用环境优势，进一步来明确我们的创业项目。

那么，如何才能做到真正地利用好我们的环境呢？首先我们得发现优势，比如地理优势、资源优势、知识优势，还有人脉关系优势等等。

其次就是根据这些优势点，来进行我们的创业了。

二、艰难困苦，玉汝于成。

创业是一个艰辛而繁琐的过程，在创业过程中，我们需要处理许多事情，涉及方方面面，有许多事情要我们处理解决，有可能是很繁琐的小事情，也可能是关系创业成败的重要问题。

我们只有不怕繁琐，不畏艰难，一步一步地走下去，我们才能成功。

也可以说，只要我们能坚持，一丝不苟做事，认认真真做人，在创业的道路上抓住一切锻炼自己的机会，就是一种成功。

在今天这个社会，大学生择业面临很大的挑战。

创业就成了一条很好的出路，创业是当今社会发展的大趋势。

鼓励创业，不仅有利于拓宽劳动者的就业门路，为社会创造更多的就业岗位，而且有利于实现劳动者的个人价值，在全社会形成创新、创业的氛围，推动社会经济的持续、快速、健康发展。

作为大学生的我们有热情，有活力，有知识，有胆识，但对

于初出茅庐的我们来说面临着经验不足，没有很好的是非辨别能力，也没有很大的交际圈的劣势，这就造成了创业中可能有的盲目性和随意性。

体验创业、学习创业与实践创业，是大学生成功创业的三个连续阶段。

大学生有益的创业活动将成为真正发挥自己才华、展现创新思想和个性特点以及充分认识社会的一个大好机会，为此学校专门为大三的学生安排了模拟创业实训课程。

由老师对从注册公司到成本利润分析分课程讲解，注册公司首先要核名，有固定的厂房办公处，制定公司章程，银行开立公司验资户，还有相关税务办理。

期间还有税务、银行等专员对相关知识及流程的讲解，营业税：销售商品的公司，按所开发票额的4%征收增值税；提供服务的公司，按所开发票额的5%征收营业税。

小公司的利润不多，一般是18%。

对企业所得税，做帐很关键，如果帐面上你的利润很多，那税率就高。

二种税的区别：营业税是对营业额征税，不管你赚没有赚钱，只有发生了交易，开了发票，就要征税；所得税，是对利润征税，利润就是营业额扣减各种成本后剩余的钱，只有赚了钱，才会征所得税。

并给学生充分的创新发展空间。

首要做好角色的转换，如何从一名学生转成一名工作人员，从一位学习者变成执行者。

由会计、市场营销、工商管理三个专业自由组合形成个小公司，讨论公司项目及公司成立、根据员工的专业特长确定员工职务、明确企业文化、分析市场形式制定营销策略、分析成本费用等等以达到企业的盈利。

例如我们是大连百乐道旅游服务模拟有限公司，本旅行社面对顾客群是社会上的所有认识，但我们的主要顾客对象是在校大学生和刚步入社会的青年人群或想以较低价格旅行的人们。

短途旅行，长途旅行并存，同时承包团体室外活动。

目前以大连市为中心构建成旅游网，和多家旅行社建立长期合作关系，在全国范围建立属于我们公司的旅游路线，并有望在3年到5年期间发展成国内知名企业并进军国外。

本公司以“真诚，耐心，无私”为宗旨。

以互相尊敬，互相信赖，互相帮助，互相学习，互相进步，互相成功的“六互”原则为企业文化。

人们生活水平的提高，旅游意识也逐渐加强，自然旅行社的竞争也越来越大，我们抓住社会上经济薄弱的群体，主要走低价格的路线，活动是多样化的，经营是多样式的，是具有一定的优势。

经成本分析，现金流量，利润表的制定，公司会在前三个月有一定的亏损，作为一个崭新的，没有任何经验背景的团体，亏损是在所难免的，但这也是我们的资本，相信定会有一定的发展空间。

第一课时，教室墙上都是上批学生所作的公司分析，例如swot分析，现金流量表，利润表等，如今八次课结束了，墙上又焕然一新，虽说只是模拟，看着满墙的分析结果，心

里也有一定的成就感。

团队中也很有意见分歧，各企业间相互监督，互相较量，只有这样不断发现问题并解决，发现自身考虑问题更周全、细致。

而且更加懂得了自主创业需要各方面的知识积累，还需要社会经验和处理人际关系的能力，以及良好的心里承受能力和风险意识，也更加成熟，为以后无论是就业还是创业都做了一定的铺垫，课时很短，但有很多的认识。

要想成功的创业有以下几大要点

一、要明确目标。

就业和创业哪个更适合自己。

无论你应聘时高层管理人员还是普通职员，说白了就是跟别人打工，你所执行的工作就是服从。

而要创业就要抓住市场机会，确立可执行的目标。

中国腐朽的官员、富人，太多了，不管用多少法律手段也不会杀尽得，他们不舍得捐赠却能够去消费挥霍，我想创办个供他们娱乐的场所，赚取他们的钱还给更需要的人……可是现在我觉得我的想法太天真了，那得需要多大的资金多宽的人脉，创业不是随随便便的，不能意气用事，而要事实求是抓住商机。

学习期间就要从打工中领取经验，哪怕是个服务员……

二、必不可少的创业计划书。

创业不是仅凭热情可梦想就能支撑起来的，因此在创业前期制定一份完整的、可执行的创业计划书应该是每位创业者必

做的功课。

通过调查和资料参考，要规划出项目的短期及长期经营模式，以及预估出能否赚钱、赚多少钱、何时赚钱、如何赚钱以及所需条件等。

当然，以上分析必须建立在现实、有效的市场调查基础上，不能凭空想象，主观判断。

根据计划书的分析，再制定出创业目标并将目标分解成各阶段的分目标，同时订出详细的工作步骤。

三、周密的资金运作计划。

周密的资金运作计划是保证持续发展的重要步骤。

在项目刚启动时，一定要做好3个月以上或到预测盈利期之前的资金准备。

但启动项目后遇到不可避免的变化，则需适时调整资金运作计划。

四、不断强化创业能力与知识。

俗话说“不打无准备之战”，创业者要想成功，必须扎扎实实做好充分准备和知识的不断积累。

除了合理的资金分配，创业者还必须懂得营销之道，比如何进货，如何打开产品的销路，消费者对产品的需求，都要进行充分地调查研究。

这些知识获取渠道可以是其他成功者的经验，也可以是书本理论知识。

同时还要学会和各类人士打交道，如工商、税务、质检、银

行等，这些部门都与企业的生存发展息息相关，要善于同他们交朋友，建立和谐的人脉关系。

五、不断在实践中磨练。

由于缺少社会经验和商业经验，大学生创业总是显得“心有余，而力不足”。

不如给自己营造一个小的商业氛围，比如加入行业协会，就可以借此了解行业信息，学会借助各种资源结识行业伙伴，建立广泛合作，提升自己的行业能力。

千方百计给自己营造一个好的商业氛围，这对创业者的起步十分重要。

六、学会从“走”到“跑”。

大学生创业培训心得体会篇四

感谢您的选择参加了这次关于创业培训的课程，作为参与者之一，我想分享一下我的心得体会。在这个快速发展的时代，创业已经变成了越来越多人的选择，而创业培训也应运而生。这次课程它不仅帮助我重新建立起了对创业的信心，让我了解了一些常见的创业决策和风险管控知识，还给予了我不同的启发和价值理念。

首先，创业课程的讲师让我感到很惊喜。他们都是有着非常丰富实践经验的创业者，通过他们的分享，我对创业的认识进一步得到加强。他们的成功案例激励了我对创业的梦想，让我更加深入地思考和探讨创业的道路，并且给我带来了不少真正的帮助。

其次，我对于风险管控与投资良心的了解和实践也有了提高。

在课程中，我们学习了市场调研、商业计划书的撰写技巧、创新产品的开发、财务管理等几个章节，在这些课程中，除了对创业知识的掌握之外，更重要的是它们教会了我们如何处理风险控制和资金管理问题，让我们有能力在创业过程中保护和规范企业的运营。

第三，培训让我更加理解团队协作的重要性。一个人的力量不足以支撑整个公司的运营，一个好的团队，可以让企业和员工的发展得到更好的帮助和支持。课程中，我们巩固了对“一环扣一环”的思维模式。同时，我们也学会了如何留住优秀员工而不是贪图便宜而雇用低廉的劳动力。

第四，课程的背后也让我更加清晰地了解到了自己。对于一个初次创业的人来说，你需要做的不仅是精通业务，还要学习其他的一些内容，例如：如何进行产品推广和市场拓展、如何缓解融资风险等。在学习过程中，我也发现了自己在许多方面还需要进一步提高。通过这次课程的学习，我开始逐步成为一个成熟的初创企业家。

最后，我的心得体会告诉我，在未来的创业路上，我们需要保持谦虚和感激之心，更要不停地学习、不停地成长，这样才会有更好的机会和更广阔的前景。培训给了我机会，但接下来要做的事情是要发挥所学的能力，并继续不断地学习与改进。

大学生创业培训心得体会篇五

在一个月的时间里，我们认真聆听了陈老师富有激情、风趣而贴切实际的讲课，也着手完成了我们公司的创业计划书。以前，我所理解的创业很简单，就是只要能赚到钱就可以了；然而，说起来容易，做起来难，往往是头脑一片空白。通过这次的培训，让我茅塞顿开，对创业有了一个更清晰的了解；逐渐改变了原来错误的理解和想法，端正了思想态度，因此，对创业的真正意义就有了更深刻的认识。

为了提高试验效率、保证每个学生都能用心参与创业的实践，融入创业的平台。陈老师把整个班级分为八个小组进行实战模拟训练。激发了每个学生的积极性与创业热情。

这次的创业模拟实验很有趣和也很复杂，考验了学生们的创业意识。此次模拟创业非常接近真实创业，老师预先设置了不同的创业环节，如公司材料的购买、材料的生产、以及出售和合计。以及公司员工吃穿住用行等各个方面的消费。每个环节环环相扣，都加强了对学生的考验，让我们培养长远的意识、做下一部计划、讲究团队精神与协作。这次模拟中，我们组的八个成员积极听取相互的意见，细心组织生产和经营。在创业中遇到困难相互讨论、以及研究创业方案。各个部门分工细致明确、各个负责人尽职尽责，最终使我们公司的生产有盈余，企业最终获得良好经济效益。在各个小组中取得了不错的成绩。

通过学生创业培训的精彩实验，让我对创业有了更加深刻的认识，也让我们懂得创业并不是简单的事情，他需要创业者有相应的知识，以及先进的理念思维，创新精神...只有具有了创业者相应的只是才可能创业成功。创业过程中会遇到这个那个的困难，只有坚定不移，矢志不渝的努力，才会真正的创业成功！

陈老师的讲课严谨认真、内容丰富、简明扼要，非常容易理解。从什么是创业至创业的实质意义，每讲一段都是那样认真、细致而透彻，形容恰到好处，赢得了同学们的阵阵掌声，至今让我记忆犹新。

我还完成了我们公司的第一份创业计划书。通过填写自己的创业计划书，我明显感觉到创业的艰难，创业不是简单的想，简单的做，它需要考虑到问题还很多.....

在这一个月的时间里，我一点都没有虚度。我找到了一份创业的激情和一种创业精神，在这个创业团队里，我们分享了

创业的苦与乐，我相信，在家共同的努力下我们自会打拼出真正属于自己的一片新天地。

大学生创业培训心得体会篇六

大学生创业与培训是当前教育体制变革的重要内容之一，为大学生提供了拓宽视野、实践能力培养的机会。笔者作为一名大学生创业与培训的参与者，深刻感受到这项培训对于学生个人成长的积极作用。在此，我将结合自身经历，总结出几点创业与培训的心得体会。

第二段：创意孵化的重要性

在大学生创业培训中，创意孵化被认为是关键环节之一。创意是创新的源泉，创新是创业的基石。通过创意孵化的训练，我逐渐明确了自己的创业方向，并且培养了自己的创新思维能力。创意孵化还让我学会了如何评估、筛选和优化创新创意的能力。这一过程不仅使我对自己的创业项目有了更准确的认识，也让我逐渐形成了辨别好坏创意的眼光。

第三段：团队合作的重要性

大学生创业培训中，团队合作是不可或缺的一环。在团队中，每个成员都有自己的优势与特长，只有充分发挥各自的优势并互相协作，才能实现更好的创业效果。我在团队中担任着策划与市场营销的角色，并且一直与团队中的设计师、技术专家等密切合作。通过与团队成员的合作，我深刻体会到团队合作所带来的协同效应和集体智慧。这种合作经验不仅加强了我们团队的凝聚力，也使我们的创业项目更加完善和可行。

第四段：市场调研的重要性

市场调研是创业过程中至关重要的环节。大学生创业培训中，

我和团队成员花费了大量时间和精力进行市场调研。通过对市场的深入了解，我们对目标顾客的需求和竞争环境有了更清晰的认识。市场调研还帮助我们在推出产品之前解决了一些潜在的问题，同时也让我们了解到了一些新的机会。市场调研的重要性在我创业生涯中的地位愈发凸显，因为只有了解市场，才能更好地抓住商机。

第五段：持续学习的重要性

大学生创业与培训是一个持续学习的过程，它不仅包括专业知识的学习，还包括了创新能力和创业技巧的培养。在创业过程中，我积极参加各类创业讲座和培训班，通过学习了解到了更多的创业经验和管理技巧。同时，在与创业导师和行业专家的交流中，我也不断拓展了自己的思维和视野。通过这些学习机会，我不仅提高了自己的专业素养，还更加明确了自己的人生目标和职业规划。

总结段：通过大学生创业与培训的参与，我深刻认识到创业和培训对于大学生成长的重要性。创业让我们学会创新思维和团队合作，培训让我们了解市场和不断学习进取。在今后的学习和生活中，我将继续保持学习的态度，不断拓展自己的知识和能力。我相信，只要坚持不懈，我们这一代大学生创业者的未来将会更加辉煌。

大学生创业培训心得体会篇七

创业是一项充满挑战的事业，一个具有创业愿望的人能否最终走上成功创业之路，与他是否相信自己可以在激烈的挑战和竞争中胜出有着直接的关系。“创业艰难百战多”我知道创业很难但这是一种学习一种挑战，这次在这个培训过程中使自己对创办一个企业有了更加正确和清晰的认识，从中受益匪浅，在这里真的要感谢各位领导，各位老师，和同学们的帮助，因为你们的帮助让我学到了很多。

这门课程的内容分为几天的授课，步步相扣，逐渐深入，非常的好。讲师的讲解也很到位，很详细。他们是舵手，为我们扬起希望之帆；他们是纽带使我们一颗颗火热的心与组织部紧紧联系在一起，是我们事业上必不可少的精神支柱与后盾。通过课程才明白创业要考虑很多因素，我不仅学到了与创业有关的知识，还增强了团队意识，学到了更多做人的道理，明白了连带责任。当然，在这次培训中，更是提供了一个结交朋友的平台，对倍感缺少人脉的我们来说是极其重要的，这也是我来这里的一个重要原因，而最后我得到了一个很好的答复。在这里我了解到了更多的商业信息，听取更多人对项目的意见。在这十天里面我们成为了很好的朋友，我们能一起合作，能一同分享经验。

总之，这样一个培训让我整个人都有了一种提升的感觉，对现在自己的将来也有了全新和更加完整的看法。这次培训课让我受益匪浅。老师把他的经验传授与我们这些对我们刚刚走上社会的大学生来说是极其宝贵的，这让我们能少走很多很多的弯路，减少了我们在以后经营中的损失，提高了我们创业成功的概率。我相信，我以后不论是创业者还是就业者，这次培训课都将对我有很大的帮助。

在接下来的生活中我会运用这次培训课中学到知识创业的道路上，没有一成不变的道理，很多东西都是要靠我们去发掘的，正所谓“思路决定出路，观念决定贫富”，我们只有不断地摸索发掘，不断地创新和改革，才能找到一个适合自身发展的创业之路，在社会中创造出自己品牌，与时俱进，才不至于落后于发展的步伐。在今天这个社会里，就业面临很大的挑战。创业就成了一条很好的出路，创业是当今社会发展的趋势。鼓励就业不仅有利于拓宽劳动者的. 就业门路，为社会创造更多的就业岗位，而且有利于实现劳动者的个人价值，在全社会形成创新，创业的氛围，推动社会经济的持续、快速、健康发展。

通过这次培训，我学习到了很多，越过了很多心理上的障碍；

我给自己做了很多人生的规划，规划了自己短期的目标、长期的目标和最终的目标，懂得了自己需要什么和为什么奋斗、做一个勇敢自信、有目标的人，在这次大学生创业学习培训中总结了一些经验，希望在将来的创业或者工作之路上多多注意创业前要进行市场调研现在很多年轻人可能有着满腔的创业热情但我要说的是创业不能盲目在创业前一定要进行全面细致的市场调查最好是从事自己熟悉的领域。人生能有几个十年机会走了就不会再来我们都不想错过机会但机会却悄无声息的从我们身边溜走与此同时我们要以一颗感恩的心去感谢我们的父母用一颗感谢的心去回报我们的社会用一颗责任的心去对待我们自己。

全面了解了创业实训这个项目，对我以后从事学生的创业就业指导服务工作

影响到学生的学习积极性。并在试讲中进行了尝试，相信这种教学方法对我今后的教学和工作会有很大的帮助。培训的时间虽短，但很充实，每一堂课都很有价值，对于处在当前创业热潮环境中的我们很有启发，什么是创业，为什么创业，怎么样创业……第一次对这些问题进行系统的学习与感悟。

两天的时间，没有虚度，我找到了一份创业的激情和一种创业精神，创业是艰难的，然而作为新时代的代表的大学生，就要凭借着我们自身的优势去闯去干，在这个大舞台去展现自己的舞姿，为社会的发展出一份力。

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

[点击下载文档](#)

[搜索文档](#)