

# 2023年社区运动会主持词开场白 社区运动会主持稿(模板5篇)

随着社会不断地进步，报告使用的频率越来越高，报告具有语言陈述性的特点。报告帮助人们了解特定问题或情况，并提供解决方案或建议。下面是我给大家整理的报告范文，欢迎大家阅读分享借鉴，希望对大家能够有所帮助。

## 银行职员述职报告篇一

我是xxxx中行的一名普通员工，xxxx年xx月从xxxxxxxxx学校毕业后，被分配到中行xxxx市分行xxxx分理处从事会计工作，xxxx年xx月通过竞聘上岗，被组织上委任到市分行xxxx支行xxxx分理处任主任。工作之余，我参加成人高考，于xxxx年顺利取得了会计电算化大专文凭。曾在xxxxxxxxx年获“地区分行存款工作先进个人”，在总行省行组织的业务技能测试中先后获得“计算器三级能手”、“中文储蓄传票录入二级能手”、“中文xx录入一级能手”等称号。在中行工作的这几年中，我始终保持着良好的工作状态，以一名合格中行员工的标准严格的要求自己。立足本职工作，潜心钻研业务技能，使自己能在平凡的岗位上默默的奉献青春，为中行事业发出一份光，一份热。

在稳定与发展储蓄存款的同时，我们还需大力发展企业公存款。为了使分理处企业公存款能早日有零的突破，我主动出击开始一家企业、一家企业的进行攻关。市石油公司昌富加油站是市内一个小有名气的加油站，每天的营业额也是个可观的数目，为了能使他们到我们分理处开户，我多次上门找到加油站的经理，向他介绍中行的各项业务，并保证我们将持着“想客户之所想，急客户之所急”的服务理念为他们提供全方位、周到、细微的服务。经过多次的`上门交谈后，经理抱着试试看的想法到我们分理处开立了户头。在为客户服务

的过程中，我们恪守诺言为客户提供了令他们满意的服务，给客户留下了良好的印象，也赢得了客户的信任。通过一段时间的业务往来，那位经理终于放心的将全部存款都存入了我们所。在企业公存款有了零的突破后，我们相继推出了延时营业，上门服务，业务创新等一系列举措，积极稳住老客户的同时，主动扩大新客户，寻找新储源。通过全所员工的共同努力，分理处很快取得了令人振奋的成果，以往士气低落的xxxx分理处也在短短的时间里恢复了生机和活力，呈现出蓬勃向上的发展势头。截止8月底，公司企业户头达到6户，存款余额187.57万，完成奋斗目标187.57%。

在金融市场激烈竞争的今天，除了要加强自己的理论素质和专业水平外，作为储蓄岗位一线员工，我们更应该加强自己的业务技能水平，这样我们才能在工作中得心应手，更好的为广大客户提供方便、快捷、准确的服务。到xxxx分理处后，我经常组织员工利用晚上和业余时间在所里刻苦操练、勤练技能。终于“功夫不负有心人”，在xxxx年总行组织的业务技能测试中，我们分理处合格率为100%，能手率达到80%。我也在这次测试中取得了“计算器三级能手”和“中文xx录入一级能手”的好成绩。

一个集体要发展，关键的因素就是要有一个团结、融洽、协作具有团队精神的集体氛围。发扬团队精神，加强各岗位间的协调、配合的整体联动，增强分理处员工的协同作战能力，才能促进业务的全面发展。在分理处工作期间，我重视与员工之间的心灵沟通，关心员工的真实需求，和分理处的同事们相处融洽，培养了亲如兄弟姐妹般的深厚感情。大家在工作、生活上相互帮助，彼此学习长处，改正短处。虽然在分理处我年纪最小、行龄最少，但大家都很照顾我，支持我的工作。我在他们身上看到了“老中行”人任劳任怨不计名利不求回报的工作作风，学到了不少的东西。今天我能取得一些小小的成绩和他们是分不开的。

在今后的工作中，我将努力把自己培养成一个爱行敬业、素质高、适应性强、有独立能力、有正确人生观、充满朝气、富有理想的复合型人才。“人生的价值在于奉献”在未来前进的道路上，我将凭着自己对中行的激情和热情，为我热爱的中行事业继续奉献我的热血、智慧和青春。

## 银行职员述职报告篇二

工作以来，我在总行及上级主管部门的正确领导和仔细指导下，紧紧围绕我行工作重心，以支持服务“三农”为已任，理清思路，突出重点，履职尽责，本着仔细学习及踏实做好本职工作的看法，结合自身业务实力开展各项工作，能刚好完成领导下达的各项工作任务。

我至总行风险合规部，为快速融入角色，不辜负领导的期望，我严格要求自己，从学生做起，注意加强学问积累和业务学习，夯实新岗位的工作基础。工作中，以风险合规限制为核心，帮助部门总经理做好各项业务工作落实，强化不良贷款清收、盘活和处置，同时以风险合规管理为工作重心，加强日常风险合规管理，主动主动帮助开展风险管理机制建设工作，自身业务风险管理水平也逐步提高。为进一步有效提升不良贷款化解工作，多听、多看，客观的了解我行现有的风险管理状况，主动与各支行的沟通与沟通，倾听基层支行对我行风险管控的优化建议，细致分析风险管理现状，刚好捕获外界信息，主动协调落实各项方案的有效实施，我明确目标，按领导制定好的方案，落实处置不良信贷资产，促进风险处置工作的有序推动。同时广布“眼线”，搜集客户信息，了解客户经营状况，一旦发觉借款人出现风险苗头，马上向部门主管汇报，确保在第一时间实行有效措施化解风险，防范信贷风险的产生。截止xxxx年xx月末，按五级分类口径划分，我行不良贷款余额xx万元，不良贷款占比xx%□比xx年末下降xx个百分点。

xx年xx月我被调至xx支行任副行长工作，在xx支行共贷款管户xx笔，贷款金额合计xx万元。工作中，我从防范化解信贷风险角度动身，围绕我行发展工作思路，将清收不良贷款作为工作的重中之重，日常做好工作日志，逐一比照落实，使工作有目标、有方向、有秩序、有效果；本着多年的基层工作经历主动献策，在有效的化解部分不良贷款的同时自身业务实力也得到了肯定的提升。化解不良贷款的同时也不忘支行各项业务的开展，在短时间内了解当地存、贷款等业务状况后，结合总行下达的年内任务，帮助支行行长安排、制定各项任务的分解及落实工作，逐步有序推动各项业务发展。闲暇时，与当地党政部门、村两委等建立联动关系，做好各项业务的营销工作，帮助理顺各方面业务发展难点，做好支行行长的`左右手，不遗余力。

xx年xx月我被调至xx任职副行长（主持工作），截止xx年末各项指标状况如下：

### 1、各项存款发展稳步增长。

炉下支行各项存款首次突破亿元大关，截止上年末，各项存款余额达xx万元，比年初上升xx万元，完成任务的xx%□日均存款余额xx万元，比上年初上升xx万元，完成任务的xx%□

### 2、各项贷款稳步推动。

截止上年末，各项贷款余额xx万元，比年初增加xx万元，完成任务的xx%□贷款日均余额xx万元，比年初增加xx万元，完成任务的xx%□

### 3、贷款利息收入有待进一步加强提升。

截止上年末，贷款利息收入xx万元，完成全年任务的xx%□

#### 4、不良贷款呈上升趋势。

受市场经济大环境影响，我行不良贷款呈上升趋势，截止上年末，按五级分类划分存量不良贷款余额xx万元，比年初上升x万元，存量不良贷款占比xx%□

回顾上年，是我个人业务实力、管理实力提升的一年，虽做出了一点成果但与总行领导要求还存在肯定差距，在今后的的工作中还需不断加强学习，不断提高自身业务水平，着力提升团队集体战斗力，保持敢拼会赢的理念，坚持开拓金融创新之路，挖掘更多的自身潜力且勇当先锋，为我行的二次创业倾尽全力。

### 银行职员述职报告篇三

#### 一、履行职务情况：

在组织和行领导的精心培育下和教导下，在部门领导的直接指导下，同事们的关心帮助下，我通过自身的不断努力，无论是思想上、学习上还是工作上，都取得了长足的发展和巨大的收获，现将工作业绩总结如下：

思想上，积极参加政治学习，关心国家大事，遵守行纪行规，政治上要求进步，具有较高的政治觉悟，积极向组织靠拢。

工作上，本人能忠于职守，严于律己，工作勤恳，严格执行国家金融政策，遵守省行、支行的各项规章制度，积极响应上级行的有关号召，在授权范围内积极开展各项工作。我在许多工作流程的细节上想点子、找方法，在符合有关规章制度的前提下简化流程、提高效率，更好地完成工作要求。

学习上，自从参加工作以来，我从没有放弃学习理论知识和业务知识。刚工作我就利用业余时间自学，我没有满足于现状，由于学习勤奋刻苦，成绩优良。不但掌握和提高了金融

知识，也有了一定的理论水平。学习理论的同时，更加钻研业务，把学到的金融知识融会到工作中去，使业务水平不断提高。

## 二、今年取得成绩：

1、今年“业务技术比赛牡丹卡申请表信息输入比赛”中获得市第一名。

2、我参加电大学习，于今年顺利毕业，取得了会计大专文凭。

## 三、存在的主要问题：

一是学习不够。当前，以信息技术为基础的新经济蓬勃发展，新情况新问题层出不穷，新知识新科学不断问世，面对严峻的挑战，我有时缺乏学习的紧迫感和自觉性。

二是在工作较累的时候，有过松弛思想，这是自己政治素质不高，也是世界观、人生观、价值观解决不好的表现。

三是业务技能水平还是不够娴熟，需要继续加强。

## 银行的职员述职报告5

### 银行职员述职报告篇四

xx月新沙装修完毕重新开业，崭新的工作环境让人耳目一新，不知道这算不算我的幸运，因为自入行一来，去哪家支行都是崭新的装修，崭新的同事。还记得来到新沙后的第一次班后会，王行提到了经济增多值，提到了整个新沙面临的境况，王行说我们新沙支行面临的局面就是我们需要用八个月的时间去完成和兄弟支行12个月才要完成的任务，也许当时每个开会的同事都会不同程度的觉得自身肩上的担子更重了一些。

来新沙短短的8个月，在理财室的每个窗口我都做过，最后固定在贵宾室，10年农行的优质文明服务被真正意义上的提上了日程，因此自身在优质文明服务上还是痛下了功夫的，时刻都在鞭策自身，无论是从说话语气，待人接物，业务交流都力求做到大方，自然，不掉以轻心，不松懈，保持服务过程中的“优质文明”的连贯性，虽然刚开始的时候确实有难度，但努力坚持下来，看到客户满意的笑容，和发自内心对自身服务肯定的时候，觉得自身的坚持是值得的，我的体会是：服务是做出来的，是需要用事实来说话的，当客户正在一天天的改变对农行服务的看法，对农行服务的肯定的时候，我会觉得那是件非常有成就感的事情。

新沙是个年轻的团队，工作环境非常轻松，工作氛围非常融洽，领导对我们年轻一代的柜员也是非常的包容和鼓励，所谓三人行必有我师，在新沙学到了同事的很多好的品质，王行的大局为重，蔡喆永远的'积极向上，莉莉的客户至上，小红姐的工作认真态度，佟宇的包容个性，红姐的任劳任怨等等，都是值得我们学习的好榜样。

新的一年我为自身制定了新的目标，那就是要加紧学习，更好的充实自身，以饱满的精神状态来迎接新时期的挑战。明年会有更多的机会和竞争在等着我，我心里在暗暗的为自身鼓劲。要在竞争中站稳脚步。踏踏实实，目光不能只限于自身四周的小圈子，要着眼于大局，着眼于今后的发展。我也会向其他同事学习，取长补短，相互交流好的工作经验，共同进步。争取更好的工作成绩。

## 银行职员述职报告篇五

时光荏苒，一年的时间转瞬即逝。回顾即将过去的，我在邮政储蓄银行领导的关心和同事的帮忙下，经过自我不断努力，迎难而上，较好地完成了各项工作任务。现将我一年来的工作情景及下步打算汇报如下：

一年来，我始终坚持“工作第一”的原则，认真执行所里的各项规章制度，工作上兢兢业业、任劳任怨，以用户满意为宗旨，想客户之所想，急客户之所急，努力为储户供给规范化和优质的服务，取得好的成绩。

### （一）我在不耻下问中收获了成长。

我作为邮政储蓄银行的老员工，有着牛犊不畏虎的精神，和对未来职业的茫然与憧憬。为胜任本职工作，我不耻下问，不断向单位同事虚心请教学习，努力让自我迅速融入主角，尽早成为轮台县邮政储蓄银行的优秀员工。一年来，在单位领导的关怀指导和单位同事的关心帮忙下，经过自我的不懈努力学习和刻苦钻研，已经熟练掌握了各项业务技能、办理程序。功夫不负有心人，经过自我不断向书本学习、向实践学习、向同事学习，使我最终成长为一名轻车熟路、应对自如的熟手，真正成长为一名能胜任本职工作的邮政储蓄银行职员。

### （二）我在辛劳付出中得到了回报。

我是进入银行至今获得了领导、同事们的认可和信任，这是我莫大的荣誉。我常常以此为动力，不断鞭策自我。要在工作中肯于吃苦，甘当老黄牛，我是这样想的，也是这样做的。当前，应对银行市场竞争日趋激烈的新形势，如何在激烈的市场竞争中赢得一席之地，是摆在我们银行业面前一道难题。

为完成工作目标任务，我毅然弃“小”家而顾“大”家，将小孩交由自我父母带养，全身投入到工作当中，利用自我是本地人的人际社会优势，牺牲个人休息时间，夜间深入乡镇村民家中，主动向客户营销我行产品，耐心解释分析邮政储蓄银行为他们服务中带来的利弊以及他们所关心的利益问题，赢得了他们的理解与支持，圆满完成了工作任务。虽然无暇顾家，也搭进了休息时间，但经过自我的艰辛付出却得到了回报。

### （三）我在竭诚服务中赢得了笑容。

优质的银行源于优质的服务。礼貌规范服务是社会发 展对服务行业提出的要求，也是邮政储蓄银行自身生存和发展的需要。我心中始终奉行“心想客户，心系客户，想客户所想”的服务理念，认真遵守《员工行为守则》，做到行为规范、语言规范、操作规范，努力为客户供给实实在在的方便。服务无止境，仅有不断超越自我、挑战自我才能给客户供给更加满意的服务。经过自我的努力，不断提升服务水平，促进了业务发展。我始终把邮储银行当成自我的家，把客户当成自我亲人，凭着自我满腔的工作热情和脚踏实地的工作作风，把一颗真诚的心传递给客户，赢得客户的信赖与笑容。在我看来，客户满意就是我的幸福和欢乐。

### （四）我从敬业守道中感受了欢乐。

我坚信仅有与自我的职业紧密结合，立足本职，脚踏实地，才能实现自我的人生价值与目标。我热爱这份工作，总是以务实求真、一丝不苟的'态度处理每一笔业务；总是以自然豁达、亲切真诚的心境接待每一位客户；总是以全身投入，尽心而为的工作作风完成交办的每一项任务。在工作中，我常常不断提醒自我要善待别人，在遇到不讲理的客户时，总是试着去包容和理解他人，在得到客户的理解和尊重时，我总是满脸的幸福和欢乐。

回顾这一年，我自身也存在一些问题：一是业务学习不够到位，缺乏学习的紧迫感和自觉性；二是在工作较累的时候，有过松弛思想，这是自我约束本事较差的表现，针对以上问题，我今后将加强理论学习，进一步提高自身素质，转变工作作风，努力克服自我的消极情绪，提高工作质量和效率，积极配合领导和同事们把工作做得更好。

在即将到来的一年里，我将坚持不懈，努力做得更好。紧紧围绕“以客户为中心、以账户为基础，抓大放小”的目标，

采取“确保稳住大客户，努力争取小客户，进取拓展新客户”策略，为邮政储蓄银行做出新的贡献，我着力做好以下“四个服务”。

### （一）做好诚信服务吸引客户。

在激烈市场竞争中，树立邮政储蓄银行诚信品牌形象。首先，从我做起，做到诚信服务，诚信待客，诚信纳储。经过诚信服务来提高我行的信誉和声誉，以吸纳更多的储蓄户，尤其要争取个体经营户、机关事业单位成为我行的重要客户。

### （二）做好精细服务留住客户。

用心服务，客户至上，注重细节，追求完美，一向是我追求的目标。我要经过细致化、个性化、专业化服务，帮忙储户理财，想储户所想，急储户所急，让储户真正感受到我们服务的无微不至，让客户自觉留在我行，并且争取新的储户转入我行。

### （三）做好真诚服务打动客户。

我要紧紧抓住轮台县大开发、大发展的历史机遇和我行所处的地缘优势，针对特殊群体、特定人群制定点对点的服务策略，用真心、用真情、用真意去服务客户、感化客户。让客户真切地感到我们的服务是实实在在的、是设身处地为他着想的，让客户真正被我们的服务所打动而留在我行。

### （四）做好创新服务招纳客户。

我深知，惟有服务创新才能在激烈的市场竞争中立于不败之地，作为邮政储蓄银行员工，要做到心系银行发展，更要做到心系客户利益。要在服务过程中不断总结创新、不断探索求变，经过各种不一样方式和手段，不断推陈出新，来满足不一样群体、不一样客户理财需求。要自觉将自我的创新服

务理念融为邮政储蓄银行的一种企业文化和品牌，经过创新服务和品牌化影响，更多地招纳客户。

银行职员个人述职报告匆匆忙忙中，一年的时间很快过去了，银行职员的个人述职报告。这一年里，我在领导的带领和同事的帮助下，认真履行职责，踏踏实实的做好本职工作。我热爱自己的本职工作，能够正确认真的去对待每一项任务，把金融政策及精神灵活的运用在工作中，工作中能够采取积极主动认真遵守规章制度，及时完成领导交办的各项工作任务。现将一年来的工作情况作述职报告如下：

### 1、提高工作质量。

及时准确的做好信贷基础资料的管理，搞好信贷基础资料的记载、收集、管理，是信贷内勤重要的工作之一，这项工作即繁琐又重要，需要经常加班加点来完成。

### 2、严格规章制度。

作为一名信贷内勤，我深感自己肩上的担子的分量，稍有疏忽就可能出现信贷风险。因此，我不断提醒自己，要增强责任心。对20xx年新放的每笔贷款我都做到了先查、再放，更好的堵绝了向不良客户发放贷款及一户多贷，把借冒名贷款消灭在萌芽状态之中。如：借款人xxx来我社贷款，经过客户信息查询发现本借款人在资产部有不良记录，拒绝了xxx的贷款申请，xxx再三请求我都谢绝。

### 3、坚持信贷原则、做好贷款的审查。

我深知，信贷资产的质量事关信用社经营发展大计，责任重于泰山丝毫马虎不得。一年来，我坚持贷款的“三查”制度和联社制定的信贷管理制度，对每笔贷款都一丝不苟地认真审查，从借款人的主体资格、信用情况、生产经验项目的现状与前景、还款能力到保证人的资格、保证人的能力、抵押

物的合法有效性，每一个环节我都仔细审查，没有一丝一毫的松懈。在贷前审查时，我做到了“三个必须”：

(1) 贷款条件必须符合政策、贷款证件必须是合法的原件；

(2) 贷款人与保证人必须到场签字；

(3) 并且做到了生人熟人一样对待，保证了贷款发放的合规合法。

4、精诚团结，为提高经营效益尽心尽力。

作为信贷内勤的我20xx年累放102笔，金额14943.7万元，年累收利息及本金4千余笔左右，共计收回利息3800余万元，本金18205.4万元，但没有出现过一笔差错。

回首全年，总的感觉是忙与累，但我觉得很充实。自己感到仍有不少不足之处，一是业务素质提高不快，对新的业务知识学的还不够、不透；二是本职工作与其他同行相比还有差距，创新意识不强；三是只是满足自身任务的完成，工作开拓不够大胆；四是有时脾气急躁，时不时的发点脾气。五是处理问题时工作方法需要改进。

新的一年，我将努力克服自身的不足，认真学习，努力提高自身素质，积极开拓，履行工作职责，服从领导，当好参谋助手，与全体同事一起团结一致，为我部经验效益的提高，做出自己应有的贡献。

## 银行职员述职报告篇六

我一直纠结于如何写好这份述职报告，因为我觉得仅凭几句话无法道尽我过去一年的酸甜苦辣。然而，回顾过去，我发现那些曾经看似无法逾越的困难和坎坷已经在时间的洗礼中逐渐淡去，留下了满满的成长和收获。

4月份我结束了不到4个月的产假，带着刚刚度过百天的宝宝回到工作岗位。这段时间里，我需要处理公司和个人汇入款、资本金结汇、光票托收、跨境人民币等业务。然而，在产假前，我只处理过两个月的汇出款业务，对于庞杂复杂的国际业务并不是很熟悉。

事实上，汇入款业务数量多、客户范围广、业务类型多变、客户时效要求也很高。不仅要应对各种繁琐毛病，还需要处理每天几十个电话的客户通知、查询、网点咨询和客户后续要求。在这样高速旋转的工作节奏中，我曾经被迫要像陀螺一样旋转。除此之外，我还需要兼顾个人和公司的汇入款划账，资本金结汇以及世行结汇划账等问题。而思想汇报专题还要数次往返于四楼和财务部之间。为了节省时间，我经常不坐电梯，改成了跑楼梯，以便能够更快地完成划账业务。由于产假时间较短，身体还未完全恢复，我有多次差点晕倒在从四楼爬回的八楼的路上。为了缓解这些情绪，我甚至在周末去看了精神科，尝试帮助自己注意休息。

对于业务种类和时效性要求，我往往会先忙于处理资本金结汇和贸易项下汇入款，再处理服务性质的汇入款，最后只有在零碎的时间里才能够处理私人汇入款。有时在下午五点之后，我才会开始处理当天的‘疑难杂症’业务。退汇、发查询查复、通知客户，我必须要在晚上才能够与不能及时收汇的私人客户通电话沟通，进行反复的纠缠和解释。有时候，甚至到了晚上七八点，只有遇到一些善解人意的客户，才会热情地问道：“辛苦了！这么晚还在工作啊！”那个时候，我会觉得心里非常的温暖和欣慰。

当然，国际部最具向心力的时期，也是最艰难的时期，即7、8、9这三个月时间。人手极度短缺，因此我们四个经办变得十分团结和默契。除了处理自身的业务外，我们还要肩负网点晨会培训、新员工培训、网银对账推广、产品创新、同业信息报送等诸多系统推动任务。然而，我们最终克服了各种困难和障碍，在第三季度大获全胜，超额完成省营的多

项指标，系统推动考核更是从第二季度的50分上升到满分的100分！

说到这里，所有的辛勤努力似乎都有了回报。在完成了半年的汇入款工作之后，我还有幸轮岗到汇入款复核和单证、贸易融资业务的经办岗位。我曾在想，如果没有那半年密集的工作，我半年内可能无法达到复核的标准。一个人，也许永远无法了解自己的潜力有多么巨大。

如今，我已经转入单证和贸易融资业务的经办工作，更加深刻地意识到国际业务的广度与深度。在工作了两年之后，我对持续性学习有了更加深入的认识。多学习、勤思考、善总结，新的一年，我会向自己的工作提出更高的要求。因为，我们还年轻，开始奔跑吧！

## 银行职员述职报告篇七

我怀揣着对农信社事业的憧憬与追求走进了栏垅信用社白水分社。时间匆忙，转瞬间我已做了近8个月的柜员。还记得刚安排到白水信用社的时候，我为信用社网点的覆盖之广之偏折服。在这短短的时间里，我学习了也学会了许多，慢慢变得成熟起来，努力做到从一个学生到职场人的转变。回顾这段时间的学习和工作，我做了如下的工作述职：

柜员一职，看似每天重复着简洁的事情，但要做好柜员的工作，首先就要集中精神，镇静冷静。作为一线员工，我深刻的体会到柜台服务是展示农信系统良好服务的“文明窗口”，我们的工作须要协作主动、热忱、耐性的`服务。经过不断的努力学习，在实际工作中的持续磨练，我现在已经娴熟驾驭了相关业务以及规章制度，渐渐成长为一名业务熟手。

柜员是干脆面对客户的群体，柜台是展示农信形象的窗口，柜员的日常工作或许是繁忙而单调的，然而面对各类客户，柜员要娴熟操作、热忱服务，日复一日，用点点滴滴的周到

服务让客户真正体会到农信人的真诚，感受到在农信社办业务的温馨，这样的工作就是不平凡的，我为自己的岗位而骄傲！

为此，我要求自己做到：一是驾驭过硬的业务能力、时刻不放松业务学习；二是保持良好的职业操守，遵守国家的法律、法规；三是培育和谐的人际关系，与同事之间和谐相处；四是醒悟的相识自我、胜不骄、败不馁。参与工作以来，我立足本职岗位，踏实工作，努力学习业务学问，向有阅历的同事请教，只有这样，才能确的确实干出能经得起时间考验的业绩。

这段时间以来，我觉得我在工作责任心上有很大的提高。在银行工作自己所担当的就是一名工作职员，要对自己做的事情负责，对公司负责，对储户负责。工作后每个人都必需要坚守自己的职业道德和努力进步自己的职业素养。正所谓做一行就要懂一行的行规，没有规则不成方圆。在这一点上我在银行工作的一年中深有体会。现在银行属于服务行业，所以职员的工作看法题目尤为重要。

在学习工作的道路上有成长和收获，但仍在存在许多不足的地方：业务虽娴熟但但办理业务的速度还比较慢；二是学习主动性不强，闲暇时间比较懒散，没有把时间用在学习和提高自己上。针对自己的不足我给自己安排了今后努力的方向：在今后的工作和生活中进一步加强学习，虚心求教，克服不足，不断积累阅历，将工作做得更好。加强身体素养锻炼，以更饱满的热忱投入到工作中，履行自己的工作职责，把工作提升到一个新的高度。其次，不断学习理论、业务学问和社会学问，用先进的理论武装头脑，用精良的业务学问提升实力，以广博的社会学问拓展视野，完善自我。