

2023年销售专业免费简历 销售专业个人简历(优质5篇)

无论是身处学校还是步入社会，大家都尝试过写作吧，借助写作也可以提高我们的语言组织能力。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？下面是小编为大家收集的优秀范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

销售专业免费简历篇一

宋__ (男，32岁，本科学历，8年以上工作经验)

婚姻状况：已婚

民族：汉

参加工作时间：20__-08

身高：170

现居住地：石家庄市

户口所在地：石家庄市

联系电话：

求职意向

期望工作性质：全职

期望工作地点：石家庄市

期望从事行业：电气销售

期望从事职业：电气销售

到岗时间：面谈

期望月薪：3000元-3999元(税前)

教育经历

专业：机械设计制造及其自动化学历：本科

专业描述：第二专业计算机

工作经验

公司名称：石家庄通合电子有限公司

职位名称：区域销售经理工作时间：20__-02至今

工作描述：

20__年2月至今，就职于“石家庄通合电子有限公司”，从事高频开关电源的销售工作。

入厂两个月，用于熟悉产品，了解行业情况。

接手工作后做大区经理，全面负责江苏、安徽、湖北的市场开拓。20__年业绩272万，20__年业绩416万，20__年1~8月403万。负责区域年度目标的制定及完成，区域销售政策的制定；及时了解各省区市场动态，掌握客户信息，对客户分类，针对性协助业务人员开拓市场；控制应收款。权限范围内特殊事件的决策；组织月例会，整体情况每月向公司汇报一次。

公司名称：科一重工

职位名称：区域销售经理工作时间：20__-07至20__-01

工作描述:

20__年6月毕业至20__年1月, 就职“石家庄科一重工有限公司”, 从事塔式起重机配套机构(各种减速机)的销售工作。

20__年入厂实习三个月后, 于驻山东办事处工作一年。负责汇总山东片区产品需求计划;产品销售、收款;收集用户信息、反馈。

20__年10月, 做区域经理, 辖区西南四川、重庆、云南、陕西各省, 业务成绩从20__年的260万做到20__年的700万。带领业务员稳固老市场, 开拓新市场, 寻找合适的新产品。主要负责产品销售计划、产品质量反馈汇总、控制货款回收、客户关系维护、监督合同执行情况等。管理销售队伍, 完成公司的销售任务。掌握市场的动态, 及时反馈给公司以便做出应对措施。

自我评价

本人为资深市场营销人员, 年销售额在公司名列前茅。办事认真负责, 工作热情高, 思维缜密, 决策果断, 领导能力强, 团结同事。从事销售和市场工作8年, 对市场营销, 渠道开发, 业务员管理有丰富的经验, 可经常出差。热爱营销, 富有进取与学习的积极热忱, 熟练操作各种办公软件。

培训经历

培训课程:

所获证书: 毕业证培训机构: 科技大学

培训描述: 各种办公、设计、多媒体的使用[]vb[]vc[]编程。单片机。软件工程, 等计算机相关课程。

it技能

技能名称□windowsnt/20__/xp使用时间：20__年熟练程度：
精通

销售专业免费简历篇二

姓名：

国籍：中国

目前住地：广州

民族：汉族

户籍地：广州

身高体重：

婚姻状况：未婚

年龄：24岁

求职意向及工作经历

人才类型：普通求职

应聘职位：

工作年限：2

职称：无职称

求职类型：全职

可到职日期：随时

月薪要求：20__——3500

希望工作地区：广州

工作经历：

公司名称：广州__机械工具有限公司

起止年月：20__-09~20__-12

公司性质：私营企业

所属行业：五金矿产，金属制品

担任职务：销售助理&订单处理员

工作描述：销售助理：

- 1、管理客户档案，接受客户咨询，跟进要解决的问题。
- 2、向市场业务人员传递下发公司指导性文件和工作要求，及时向上级反馈市场信息。
- 3、整理业务各种报表(如周报表、月报表、经销商计划跟进表等等)并及时输入、汇总、统计销售金额。
- 4、做好销售部会议记录;制作与管理销售合同。
- 5、审核业务差旅票据，整理后提交财务核销。
- 6、管理展厅样品，做好借出归还的登记，并监控库存。
- 7、协调市场与公司各部门的工作衔接。

订单处理员：用金蝶erp系统处理订单，管理报价单、发货单、入库单、退货单、货运统计表、库存表(包括手工帐与电脑帐)等，并与财务对接，做好对内与对外的对帐工作。

离职原因：

公司名称：广州__数码印花有限公司

起止年月：20__-10~20__-08

公司性质：股份制企业

所属行业：造纸，印刷，包装

担任职务：业务跟单员

工作描述：主要是通过网络销售印花业务与热转印礼品，从联系客户到接单，与其他部门进行图样设计、打样、排期的沟通，跟进整个生产过程直至出货，以及售后与客户保持联系，维护稳定的合作关系。

离职原因：公司搬迁

教育背景

毕业院校：广东轻工职业技术学院

学历：大专

所学专业：市场营销

第二专业：

培训经历：起始年月终止年月学校(机构)专业获得证书证书编号

20__-1020__-05广东轻工职业技术学院市场营销中、高级推销员证

语言能力

外语：英语一般

国语水平：优秀

粤语水平：精通

工作能力及其他专长

本人能够在某些特定的情况、某些特定的场合下做到收放自如。我既有活泼外向的一面，对工作积极、热情、主动、勤奋；具有较强的亲和力，待人有礼，善于与人沟通，团队意识良好，以大局为重；生活作风良好，时间观念强；也有内敛的一面，性格沉稳，处理事情时小心谨慎，同时也能够做到当机立断，具有高度的责任心，应变能力、组织能力与管理能力。

销售专业免费简历篇三

工作年限：

2~3年

学历：

大专

期望工作地点：

广州 - 深圳 - 佛山

期望月薪：

5000元

求职意向：

销售(销售代表/客户经理/区域销售主管/销售经理/市场开拓)

工作经历

1、20__年4月 至今

公司名称:广州金沪贸易有限公司

职位名称:销售

工作内容:负责销售中高端的红酒，洋酒

3、20__/02--20__/02 中山市天朗机械有限公司

所属行业：机械

市场营销部 业务代表

公司主营机械类，磨床系列，铣床系列

(1)贯彻执行公司销售管理规定、销售计划目标。

(2)收集市场信息和用户意见，对公司营销策略、服务、等提出参考意见。

(3)负责产品在所负责区域的销售工作，实现销售目标。

4、20__/02—20__/06 东莞市朋高五金制品有限公司

所属行业：建筑/装修

市场部 区域经理

公司主营建材家装五金类，邦派五金，门锁，拉手

2. 定期收集市场信息，掌握家装市场动向，市场竞争动态，发展状况趋势

3. 全面负责公司客户的售前、中、后服务，执行公司领导交待事务

教育经历

1、20__年9月 至 20__年6月

学校名称:广东省经济贸易职业技术学校

学历/学位:高中/中专

专业名称:市场营销

在校期间表现良好，学习认真，期末老师评语多为认真、优秀、望保持等字眼。

2、20__-20__年广通技术学院, 电子应用与计算机专业, 大专

自我介绍

本人性格成熟稳重，责任心强，心态稳定，敢于担当重任。为人诚实谦虚，具有亲和力，善于与人沟通。具备销售人员应具有素质：积极，自信，大胆，沟通力强。多年的工作实践，有较强的团队管理能力和作战意识，能充分理解和执行公司领导的策略。能够按公司要求对销售指标按照市场实际情况进行有效的分解及达成。

开朗，喜欢笑，喜欢团体工作，语言能力强，有责任心。有2年团队配合销售经验。以及人事助理经验。

本人从事过2年二手房销售工作，一手房电话预约工作，和一年外跑和电话保险销售工作。

本人销售能力强有自己一套销售方案，期望能有更大的发展平台，您的信任就是我的动力。

销售专业免费简历篇四

姓名：

性别：女

民族：壮族

出生年月：1988年4月9日

证件号码：_____

婚姻状况：未婚

身高□163cm

体重□47kg

户籍：广西南宁

现所在地：广西南宁

毕业学校：桂林山水职业学院

学历：专科

专业名称：国际贸易

毕业年份：20__年

工作年限：一年以上

职称：

求职意向

职位性质：全职

职位类别：销售行政及商务-销售行政专员/助理

职位名称：跟单员；助理；

工作地区：湛江市霞山区；

待遇要求：1500元/月不需要提供住房

到职时间：可随时到岗

技能专长

语言能力：英语三级

计算机能力：证书初级

教育培训

教育经历：

时间所在学校学历

20__年9月-20__年7月桂林山水职业学院专科

培训经历：

时间培训机构证书

20__年7月-20__年9月桂林山水职业学院

工作经历

所在公司：桂林嘉诚投资有限公司

时间范围：20__年3月-20__年7月

公司性质：私营企业

所属行业：金融业(投资、保险、证券、银行、基金)

担任职位：销售助理

工作描述：开发客户，维护客户的资源跟联系，接待客户投诉

离职原因：

销售专业免费简历篇五

真实姓名：朱晓惠 性别：女

年龄：22岁 身高□172cm

婚姻状况：未婚 户籍所在：贵州省贵阳市乌当区奶牛场

最高学历：中专 工作经验：1-3年

求职意向

最近工作过的职位： 公司前台，礼仪模特

期望工作地： 贵州省/贵阳市

期望岗位性质： 全职

期望月薪： 4000~5000元/月

期望从事的岗位： 其他, 无限制

期望从事的行业： 无限制

技能特长

沟通能力比较强，为人亲和，做过一年的销售，平时兼职礼仪模特。接触过的工作领域较多，有丰富的工作经验。

教育经历

理工（中专）

起止年月： 20__年9月至20__年6月

学校名称： 理工

专业名称： 建筑工程

获得学历： 中专

工作经历

中国平安保险 - 销售人员

起止日期： 20__年9月至20__年6月

企业名称： 中国平安保险

从事职位： 销售人员

业绩表现： 有较好的业绩

企业介绍： 从事销售行业， 和讲师工作。

培训经历

中国平安 – 销售培训

起止日期： 20__年6月至20__年8月

培训机构： 中国平安

培训课程： 销售培训

培训描述： 主演提高学员的销售能力和沟通能力