

假期调研报告(优秀5篇)

报告是一种常见的书面形式，用于传达信息、分析问题和提出建议。它在各个领域都有广泛的应用，包括学术研究、商业管理、政府机构等。报告的格式和要求是什么样的呢？下面是小编为大家带来的报告的范文模板，希望能够帮到你哟！

假期调研报告篇一

大学生毕业前实习是今后走上工作岗位，获得基本工作经验的快捷之道。我们班这次有幸来到深圳市华力特电气股份有限公司地铁项目部实习，我感到很高兴！这次实习是我们学习生涯走向社会生活的转折点，带着好奇与担心我们走过了短暂的两个月，在这两个月里，我们有过汗水，有过欢笑，也有过难过，明白了一些社会的潜规则。总之，我在这次实习中收获很多。

一、实习时间单位地点

1、实习时间□20xx年xx月xx日——20xx年xx月xx日。

2、实习单位□XXXXXXXXXXXXXXXXXX

3、实习地点□XXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXX

二、实习单位简介

华力特电气股份有限公司成立于1994年，至今有的历史，是国家级高新技术企业、重点软件企业□“aa”级资信企业。长期致力于变配电自动化、中心点接地及电气工程领域，提供从工程咨询、方案设计、工程实施到维护的全程服务。公司设有管理接待日、总裁接待日、员工生日聚会等新颖的假期，符合企业发展。

三、实习过程

这次实习的主要内容弱电综合系统中不间断电源(ups)的安装与调试。在此次实习中我学会了手磨机、冲击钻、手电钻及电弧焊机等基本使用方法。在使用这些工具之前，实习导师都认真、仔细的为我们介绍这些工具如何使用及使用中应注意的问题、安全常识等；如在使用弧焊机时，李师傅就细致的为我们讲解焊接的角度、高度、姿势，电线应该怎么放置，决不能缠绕到自己，焊接材料与电流大小的调节等，到了施工现场，带队的戴师傅用最标准的姿势为我们亲身示范，开始我们焊接的不好，但经过两天的练习，我们的技术基本过关了。作为这次实习的主要内容不间断电源系统，我有了基本的了解，如对它的接线、防护及注意事项等，不间断电源(ups)的工作原理如下示意图：(略)工作原理说明□ups是380v□3相5线或220v单相3线制输出，其输出电压总是与静态旁路开关的电源电压保持同步。交流市电电源由开关q1输入，被转换为直流电源后，给dcdc双向电池变换器(保证对电池时时进行充电)，同时还向逆变器供电，逆变器将此直流电转为交流电后，得到了纯净的、不受市电干扰的交流电，提供给负载；市电中断时，由电池通过双向电池变换器和逆变器给负载提供后备电源(一般是公安通信2小时，民用通信2小时等)，最大转换时间不超过500纳秒；逆变器过载或故障时，还可由外部交流旁路通过通过输入开关q2和静态旁路给负载供电。此外，如需对ups进行维护或检修时□ups可通过内部的手动控制维修旁路开关q3给负载供电□ups正常运作时，除维修旁路开关外，其它所有开关均闭合。

除了对ups的安装，我还了解了如何处理地线接地及电缆线槽、桥架的安装。

四、实习收获与体会

本次实习我不但在技术上有了很大的提高。而且在思想认识

上也有了明显的进步，这些都不能离开师傅们上午教导。首先我们这次实习的环境很恶劣，都是在地下很深处工作，地下光线不足，深圳的气温又很热，地下就很闷热，蚊子也特别的咬，开始我们都不适应，觉得来这里实习很倒霉，但过了几天我才发现这样的环境也没有什么大不了的，我们年轻一代最缺的就是艰苦条件下的锻炼，在恶劣的环境中如何磨练自己的意志，如何坚持。我仅用了两天多的时间就适应了在地工作的工作条件也会和这里的一样，所以我只有适应它。

地铁项目是投资巨大的工程，仅我们的弱点综合系统就达二千二百多万，小小的一个蓄电池就接近三千元，ups主机更是几十万，所以对这些设备的连接更是要加倍的小心与仔细，我们工作的弱点综合系统是向其它工作区供电的，电缆头多的像头发丝一样，如何对这些线头进行准确的连接至关重要，稍有不慎，损失难以估量！所以在处理这些问题时，我觉得要有明确的标示，细心就是安全的保证。不仅是在处理眼前的事要细心，而且在今后的学习、生活、做事，我都应该培养细心的能力，使自己的路更加的顺利！

语言是我们沟通的主要工具，但如何使用好却是一种技巧。在这次实习过程中，如何与别人客气的说话我有深刻的经历，我们在工地工作都需要用电，没电几乎什么都做不了，但去哪里接电，的确是件难事，因为几乎没有固定的电箱，故都需要去别人的电箱接电，每次去接电时，要是不会客气的语句，恐怕这天的工作就很难做了。所以在做事之前先说“请”，做完后说“谢谢”，这自己不会损失什么，反而让人觉得自己的个人修养很高！

最让我感觉最深的是一天和宋师傅接电箱时他的一席话“机会是留给有准备的头脑”。的确，这句话我高中就知道，但那时只觉得这句话是一句名言，一句可以拿高分的话，没有把它联系到实际中来，但听了宋师傅的分析，才恍然大悟感觉它是以后就业与成功的关键，我想不能打没有把握的战，

做事之前得先准备好需要些什么，怎么实施，做起事来肯定会事半功倍！

感谢华力特电气股份有限公司给我这次动手实践的机会，来到实践中才发现自己欠缺的实在是很多；还好，我还有机会，回到学校还有一年多的时间，一定要多去图书馆少去网吧，培养自己的兴趣爱好，多读书、多交际。人生是短暂的，但要使自己短暂的人生绽放出生命的火花，才值得！行于社会，学习必定永无止尽，虚心学习、严格律己、诚恳待人，我的前面一定会有一条路！

更多热门的实习资料分享，大家敬请关注实习报告频道！

代码，而这些是基础开发者需要学习的东西，也就是说，从长远来看学习这些东西是必须的，但眼下我们需要的是直接将整个框架做出来，而不是从底层框架一点点自己开发，所以我们更需要学习的是二次开发，而当时的我们不知道，也没有人告诉我们，所以自学的过程中很困难也很迷惑，遇到问题也只能团队一起讨论。

不过也正是因为这个，我们后来学了将近一个月后才会有感觉，“人在达成目标前80%的时间和努力，只能获得20%的成果，80%的成果在后20%的时间和努力获得。”在整个过程中真的是这样，因为从来没接触过，然后自学，会走很多弯路，会看很多不必要的基础枯燥知识，再加上整天几乎都是自己一个人一个座位在那里学，特别容易放弃和坚持不下去，因为看不到什么时候才能学出头，也不知道什么时候自己能够开始做一个小项目，心态会发生变化，这也就引出了第二点，看不到希望时的心态，坚持。

1. 看不到希望时的心态，坚持。

要记住无论是什么心态都不可能持续到永远，坚持下去，才会看到那个跨越这一切而成长起来的自己。

很多人也许也很能体会那种心态，每天都一样的机械式流程，一直在做着同一个东西，但却看不到头，就像我们一直在学着很基础的东西，但不知道怎么自己真正去实现做一个网页，后面的教材也没有写，而一直看下去显然也不是办法，但也只能看这些资料，挺迷茫的，周围也有很多学生受不了这种煎熬回家的。

但当我们坚持学下去之后才认识到正像俞敏洪说的那样，人生不是走大学这四年，要走一辈子，孤独者的耐心必不可少，为什么成功的人总是少数的，因为能坚持的人总是少数的，一个月后我们才渐渐涉及到做别人模板的二次开发，然后才开始正式摸到一点门道，虽然走了一些弯路，但付出还是会有回报的，只是沉淀的时间长短而已。

接下来谈谈银行的实习，我自己的理解，大学生在公司的实习，重点在于自己的眼睛和嘴，很多东西要靠自己的观察和问，当然这是在严谨完成了自己任务的情况下，虽然基本都是些琐碎的杂事，而薪水则不要太计较，因为实习是来看这个工作环境适不适应自己，这个行业是怎样的，别人的一天是怎么过的，学到一些人际交往的东西，这个时候太计较薪水，反而太短见了。

2. 我的工作和银行的工作氛围。

我在银行工作主要是负责大堂的接待，客户要办什么业务的咨询，外加银行的资金归集加上外面的一些业务及其他一些琐碎的杂事。

进入银行之后我非常好奇银行的工作氛围和盈利模式是什么，先谈谈工作氛围，由于我是在一楼的对公和对私窗口这边，所以不知道二楼的信贷人员的工作情况，就下面的工作而言，分为对公和对私的柜台，在大堂的，分为大堂经理和客户经理，接着就是高级客户经理，对私的客户经理一天的任务便是坐在椅子前回答来咨询买理财产品的客户的问题，或是为

其办理理财产品，柜台就不用多说了，一天的忙碌，到下午五点结束都不能回去，还要整理一天账单，非常得辛苦，而刚入职的新员工一般都会先在柜台做半年再选择自己的职位，可以继续做柜台，但工作氛围就是从早到晚在一个狭小的空间里重复着相同的事情，比较压抑，而且升职的曲线是以时间来计算的。

而在外面的客户经理相对要好一些，一周中有两到三天是出去跑业务的，其余的日子在银行工作，而且虽然每天都是和年纪比较大的人们交流但至少可以有放有送，这个也是看个人习惯的吧，做柜台没有硬性指标，而做个人理财有指标压力，有时候也要昧着良心，明明知道这个理财产品是保险，而且收益不高，也会忽悠着年纪大的人去买，但也是偶尔，在我实习期间，也就看到过那么一两个不是太好的理财产品。

二，银行的盈利和推广。

就我所看到的，个人觉得未来的银行要么必须得联合在一起，要么一个个被支付宝给吞并，现在的银行针对个人业务越来越薄弱，首先，来银行的客户群体据我的观察基本都在45岁甚至50岁以上，年轻人几乎不存在，即使存在也只是转瞬即逝，所以从未来的角度，越往未来走银行越是岌岌可危，第二办理的业务，无非就是定期存钱，要么就是理财产品，而理财产品收益一般在4.9到5左右，而支付宝最新推出的余额宝的第一期也是理财产品，而且有5.1的收益，只需通过网络操作，更可怕的是它是活期，无论什么时候你想提都可以，这种便捷的操作正一点点渗透年轻人的思想，而银行依然在用很古老的来银行看理财产品，买理财产品，而且主流客户群体是老年人，所以我会认为它的未来不客观。

更别谈还是不是遇到类似光大证券这样的乌龙事件，本来光大的理财产品还得受别人质疑等等。

论到推广能力，网银和银联还能稍微与支付宝相抗衡一些，

但现在越来越多的东西被支付宝集成，无论是家庭的水电煤，网购，充话费，网上预订等等，生活化的东西几乎都可以用支付宝搞定，而其要推广什么也很容易，无论是官网还是邮件，甚至微信，主流的交流方式年轻人都能够接受也懂，但反观银行，推广方式只能是人力的推广，和一些广告，而接触这些的大多也是年纪较大的人，也没有这个兴趣和好奇心来接受新的事物，举个例子，光大和浦发银行新推出了手机钱包，通过nfc装置，用手机直接可以付账，有多少人知道的，至少我周围圈子的人没有一个是知道的，我自己也是去了银行实习后才明白的。

对于自己，在银行实习的过程也认识到了一些东西。

1. 在公司，你穿上这身行服后，你代表的就是你们整个公司，而不是像在学校一样代表的是你个人，所以你个人的一言一行，客户会认为是你们整个银行的形象，所以，慎言，多思，细察，不确定的话情愿多问一句师傅，也不要说类似于好像，貌似这样的字眼，这样会让人家觉得你不够专业，失去信任感，即使他知道你是一个实习生。
2. 工作的时候思想一定要集中，是你的责任就不要推卸。在工作不像学校，学校里还可以犯错，也没有人会过多责怪你什么，但在公司里，一个错误，再加上你的推卸责任会给你带来不可估计的后果，我有一次师傅让我3点半收柜台的账单，我到了4点半才猛地想起来，赶紧去收，这样的失误以后绝对要谨记谨记。
3. 多问一些东西，要弄明白银行和公司是怎么选新人的，如何在那么多人中被hr选中，问下来的结果，要么有关系，要么有实力，什么叫有实力，别人拿不出的东西，你能拿出来。
4. 多打招呼，毕竟是新人，不要给人的感觉像老板一样，谦虚谨慎还是很重要的，一开始的时候我有点腼腆，等人过去了之后再后悔可就来不及了。

假期调研报告篇二

当你走上你人生的第一份岗位时你是否会感到对陌生的恐惧，来看看这篇实习报告吧，希望你有所帮助！

大学生毕业前实习是今后走上工作岗位，获得基本工作经验的快捷之道。我们班这次有幸来到深圳市华力特电气股份有限公司地铁项目部实习，我感到很高兴！这次实习是我们学习生涯走向社会生活的转折点，带着好奇与担心我们走过了短暂的两个月，在这两个月里， we 有过汗水，有过欢笑，也有过难过，明白了一些社会的潜规则。总之，我在这次实习中收获很多。

一、实习时间单位地点

2、实习单位□XXXXXXXXXXXXXXXXXX

3、实习地点□XXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXX

二、实习单位简介

华力特电气股份有限公司成立于1994年，至今有的历史，是国家级高新技术企业、重点软件企业□“aa”级资信企业。长期致力于变配电自动化、中心点接地及电气工程领域，提供从工程咨询、方案设计、工程实施到维护的全程服务。公司设有管理接待日、总裁接待日、员工生日聚会等新颖的假期，符合企业发展。

三、实习过程

除了对ups的安装，我还了解了如何处理地线接地及电缆线槽、桥架的安装。

四、实习收获与体会

本次实习我不但在技术上有了很大的提高。而且在思想认识上也有了明显的进步，这些都不能离开师傅们上午教导。首先我们这次实习的环境很恶劣，都是在地下很深处工作，地下光线不足，深圳的气温又很热，地下就很闷热，蚊子也特别的咬，开始我们都不适应，觉得来这里实习很倒霉，但过了几天我才发现这样的环境也没有什么大不了的，我们年轻一代最缺的就是艰苦条件下的锻炼，在恶劣的环境中如何磨练自己的意志，如何坚持。我仅用了两天多的时间就适应了地下工作的环境，我是工科类的而且还是专科，以后的工作条件也会和这里的一样，所以我只有适应它。

地铁项目是投资巨大的工程，仅我们的弱点综合系统就达二千二百多万，小小的一个蓄电池就接近三千元，ups主机更是几十万，所以对这些设备的连接更是要加倍的小心与仔细，我们工作的弱点综合系统是向其它工作区供电的，电缆头多的像头发丝一样，如何对这些线头进行准确的连接至关重要，稍有不慎，损失难以估量！所以在处理这些问题时，我觉得要有明确的标示，细心就是安全的保证。不仅是在处理眼前的事要细心，而且在今后的学习、生活、做事，我都应该培养细心的能力，使自己的路更加的顺利！

语言是我们沟通的主要工具，但如何使用好却是一种技巧。(实习报告)在这次实习过程中，如何与别人客气的说话我有深刻的经历，我们在工地工作都需要用电，没电几乎什么都做不了，但去哪里接电，的确是件难事，因为几乎没有固定的电箱，故都需要去别人的电箱接电，每次去接电时，要是不会客气的语句，恐怕这天的工作就很难做了。所以在做事之前先说“请”，做完后说“谢谢”，这自己不会损失什么，反而让人觉得自己的个人修养很高！

最让我感觉最深的是一天和宋师傅接电箱时他的一席话“机会是留给有准备的头脑”。的确，这句话我高中就知道，但那时只觉得这句话是一句名言，一句可以拿高分的话，没有把它联系到实际中来，但听了宋师傅的分析，才恍然大悟感

觉它是以后就业与成功的关键，我想不能打没有把握的战，做事之前得先准备好需要些什么，怎么实施，做起事来肯定会事半功倍！

感谢华力特电气股份有限公司给我这次动手实践的机会，来到实践中才发现自己欠缺的实在是很多；还好，我还有机会，回到学校还有一年多的时间，一定要多去图书馆少去网吧，培养自己的兴趣爱好，多读书、多交际。人生是短暂的，但要使自己短暂的人生绽放出生命的火花，才值得！

假期调研报告篇三

问题性调查报告也叫暴露性调查报告。这种报告的主要任务是通报情况，揭露问题。这就要求调查报告的写作者具备发现问题的敏锐眼光，能够在纷繁复杂的社会生活中发现值得关注的现象或问题，使之起到警示作用。敏锐的眼光来自于高度的政治敏感性。凡是政治敏感性强的人，他们的鉴别能力、洞察能力都相对较强。这种人对新情况、新问题表现出识别快、反应快的特点，写出的东西一般都较有新意。

他们往往能从改革和建设的实际出发，深刻揭示事物的本质和规律，敢于选择别人未曾选用的主题，敢于揭示别人未曾揭示的规律，敢于提出别人未曾提出的见解，使人看了能受到新的启迪。例如有人针对近几年出现当兵冷、征兵难的问题，以及以前抢着要留下到如今争着要走的现象，展开调查，写成问题性调查报告，以期引起各级的高度重视，这些都是建立在敏锐的洞察力基础上。

敏锐的眼光来自于培养观察和思考问题的好习惯。观察和思考的习惯使人善于抓住事物的新特点，寻找人们普遍关心的现实生活中迫切需要解决的各种问题。例如有人针对和市民生活息息相关的早餐点问题发起的调查和思考，对早餐点的规范和管理提出了具有可行性的见解，引起较大影响。（王斐《关于改善城市早餐摊点管理的几点思考》）作者在观察思考

基础上形成的调查报告就反映了新情况，研究了新问题，从而对工作和生活产生了积极的意义。

问题性调查报告只有在调查工作深入扎实进行后，才能得出较为客观准确的结论，调查工作离不开深入扎实的具体工作，有赖于调查手段的多样性和有效性。调查者通常采用座谈、走访、咨询、查证等手段，发挥不怕吃苦、排除万难的毅力深入蹲基层，到现场得到第一手资料，然后进行加工整理。调查的过程大致分为普遍调查、重点调查、典型调查、抽样调查、统计调查等五种，通常采用以下几种方式：

第一种是开调查会。召集知情人、参与人或者有经验的人开调查会，了解情况，这是做实地调查常用的一种方式。开调查会时，调查者需要提前拟定调查提纲，考虑好调查的内容和方式方法，主持人事先要做好准备，消除与会者的隔膜或者怀疑心理，对咨询中可能产生的各种方案应心中有数，制造气氛，鼓励别人积极发言，使参加会议的人互相启发，产生灵感，这往往称之为“头脑风暴法”。讨论过程中调查者需要以满腔热忱和虚心求教的态度，尽量多地听取与会人员的意见或建议，开调查会时必须口问手写，征得与会人的同意，还可以录音、录像、拍照等。经验证明，采用此法往往可以产生大量新方案，是产生新思想的催化剂，特别是对探讨新问题的调查有重大意义。

第二种是专家调查法。专家调查法是以函询调查的形式向参与调查的有关领域的专家分别提出问题，然后将他们回答的意见进行综合、整理、归纳，又匿名反馈给专家，再次征求意见，然后再加以综合、整理、反馈，经过多次反复循环，最后得出一个比较一致的意见。它是在专家个人判断和专家会议的基础上发展起来的一种调查研究方式。

第三种是收集资料法。收集资料法是从书籍、报纸、杂志等公开出版物中，或从内部保存的档案中，或从照片、录音、录像以及电脑贮存的信息中，收集、检索与调查项目有关的

材料和信息。这样收集来的一般都是第二手材料，有时还需用第一手材料加以印证和补充。

第四种是实地取证法。这种方法是最重要、最常用的调查法，也是最基础的环节，离开了实地调查取证，容易得出片面甚至错误的结论，调查报告也就失去了它的价值。实地调查可以是明察也可以是暗访，根据需要制定实地考察的行动方案，配合适当必要的影、音、像设备，把调查者看到的、听到的、感受到的用实物的形式展示出来，客观地反映事物的原貌真相。

如何从繁复的事实材料中抽象归纳问题的实质，需要我们从历史角度，用发展的观点分析问题，在研究的深度上求突破，才能从中挖掘出带有规律性、具有普遍意义的东西，撰写出调研精品。

一是要有发展的观点。事物是不断发展变化的，调查时要做到全方位，多视角，对调查对象的正面和反面、历史和现状、部分和整体都要辩证地分析，这样做出的调查结论才周密深刻，没有片面性。例如，在针对我国欠发达地区新农村合作医疗保险调查中发现“新农合”在参保人数不断扩大、成效显著的同时，也存在筹资工作难度大，经办机构开展工作难度大等问题，为此提出了促进“新农合”发展的对策，为“新农合”的健康发展提供了参考。（李希《我国欠发达地区新农村合作医疗保险调查》）

二是站在全局的高度。调查报告就是把感性的东西理性化，表面的东西实质化，揭示出事物的本质和规律。如何借助分析的解剖刀，站在全局的高度分析问题，帮助我们清除视觉上的盲区，把握问题的实质呢？一方面需要用党的方针政策和创新理论衡量所调查的情况和问题。例如，对国家所提倡的“过紧日子”有人理解为“过穷日子”，而不想办法解决现实问题；有的则按照“过紧日子”的精神，自力更生，发展生产，自我解决问题。哪一个可取？高下立现。另一方面需

要对照先进经验分析研究。看自己调查的事实材料、得出的观点和结论、提出的意见和建议，哪些有普遍指导意义，从而去粗取精、去伪存真，得出正确的判断，找出规律性的东西。

问题性调查报告的目的在于让群众了解真实情况，同时也为领导实施科学决策提供重要的参考依据。写作的难点不在于把思想观点变成文字，而在于形成有价值的思想观点，提出有创意的办法措施。

问题选择的典型性。调查报告在写法上，还要善于将揭示调查事物中所蕴含的共性与其鲜明生动的个性结合起来。共性是调查对象的价值内核，反映的是调查对象内部稳定的联系。而个性则是调查对象的独特外衣，它显示的是调查对象具有典型化的特征。只有将共性规律与鲜明个性结合在一起，才能使问题性调查报告中提出的措施具有较高的可操作性。

把握问题的纵深度。只有思考问题或现象的深层原因，才能把握这种问题或现象是怎样发生的，直接的原因是什么，间接的原因是什么，什么人或单位要承担什么责任，这些行为导致了怎样的后果等一系列问题。只有对事物产生的前因后果，对事物背后的复杂因素进行深入的剖析，才能找到问题的症结，有针对性地提出切实可行的对策措施。

语言是思想的衣裳，具有鲜明的“外显性”。问题性调查报告因为它的揭示问题、改进工作的目的，在语言表达上与其他类型的调查报告相比有更高的要求。它的语言依附于具体、完整、确凿的事实，一般不需要演绎和推理。这种类型的调查报告，政治性、原则性强，必须以对人、对事业高度负责的精神来进行写作，要求结构严密、语言表达准确恳切。

准确是就报告的事实、数据、结论而言。调查报告的事实是客观存在的，不容许过度想象甚至捏造，如果事实不准确，那么调查的结论必然是错误的，产生的影响也必然是有害的。

调查报告的数据是对问题进行的定量分析，不容夸大或缩小甚至虚构，如果数据不准确，那么问题的实质就不能准确把握，得出的观点必定缺乏说服力。调查报告结论的得出是建立在事实上，经过科学的分析产生的，结论的准确是指结论的必然性和客观性，如果是牵强附会或者主观臆断的结论，调查报告就不具备实用价值，没有意义。

恳切是针对报告的态度、语气而言。问题性调查报告写作的目的就在于揭示问题、“治病救人”，出发点是为解决问题，而不是单纯地暴露问题。因此，恳切的态度和语言容易让人信服，提出的建议更容易让人接受。反之，高高在上、高举指挥棒式的写作态度往往会收到适得其反的效果，反而不利于问题的解决。

假期调研报告篇四

xx县是个“土楼王国”，拥有各类大小土楼1.5万座。xx年7月7日，田螺坑土楼群、河坑土楼群、怀远楼、和贵楼这“两群两座”共20座土楼被列入世界文化遗产。xx年8月，福建xx土楼旅游景区被正式评定为国家5a旅游景区。xx土楼旅游是福建省主打生态旅游主线路之一，通过实地调研，宣传科学合理利用生态旅游资源，合理开发生态旅游，结合民众以及市政部门的努力共同促进生态旅游的绿色消费。

为了响应“三下乡”以及学校的暑期实践，7月17日绿色家乡生态保护调研小队先后深入xx土楼景区的延安楼、土楼旅游接待中心、田螺坑土楼群、裕昌楼、塔下村等景点进行调研，旨在实地了解景区的开发与保护情况及存在的问题，并结合新时代大学生的创新思想深入理解四进四信理念。

首先，通过来到延安楼的拜访了解，得知延安楼是至今最小的土楼，其之所以没有得到较好的维护建设，是因为当地居民并非都是一家族，而是经个人交易变卖给他人。如今住在

延安楼的居民也不是真正意义上的当地居民，久而久之导致延安楼的文化流逝。并且，延安楼是一座孤楼，政府也曾有过维护的念想，没能付诸行动，大概也是因为难度太大。

之后，调研小组来到已经开发的xx土楼旅游景点。如今的土楼熙熙攘攘，院里随处可见各种商贩，古朴的山寨也融入了市场经济的大潮。调研小分队针对土楼当地居民的满意度展开了详细的问卷调查与走访活动，向他们宣传建设“绿色家园”“美丽中国”。并对游客就门票价格与土楼现状等问题展开随机访问。绝大部分人对土楼的意愿消费在800元以下，然而令人倍感遗憾的是，只有13%的受访者认为土楼得到了良好的保护，基本维持原貌。超过半数的人认为土楼的环境保护势在必行，这是土楼实现可持续发展无法忽视的重要因素。

通过实地调研，调研小队得出土楼发展中的问题：

- 1、旅游配套设施不完善。
- 2、各地独立开发，缺乏区域合作。
- 3、缺乏监督机制。
- 4、绿色经济产品单一，消费疲软。

最后，我们的调研结论是，希望xx土楼，永定土楼，还有其他未被开发的小土楼等，可以整合资源，打造全域大旅游圈，加大基础设施和绿色环保建设力度，引进高级旅游模式，把卫生，环境，绿色摆在首要位置，提高景区开发管理水平，使得生态旅游开发合理带动绿色经济的崛起，最后形成别具一格的绿色经济文化品牌。

假期调研报告篇五

随着社会一步步向前发展，报告使用的次数愈发增长，通常情况下，报告的内容含量大、篇幅较长。写起报告来就毫无头绪？下面是小编帮大家整理的寒假假期调研报告，仅供参考，大家一起来看看吧。

当前，随着我国教育改革日渐深入，应试教育向素质教育的转轨进入关键时期。在这个过程中，教育观念的转变成为这一教育改革成功与否的关键一环。小组合作学习因其改变了传统教学中的师生关系，老师由台上走入台下，学生由被动转为主动，学习过程增强了学生的交流与协作，良好的心理品质和社会技能得以形成，评价机制更注重了学生自身的改变等一系列特点，已被广大教师越来越广泛地运用于课堂教学之中。

经过这段时期对有关教育理论的学习，结合对自己教学过程的反思，觉得自己对小组合作的理解过于肤浅，教学中存在着一些问题：

合作只是流于形式，在整个过程中，学生并没有真正地讨论与合作。基础好的学生还能思考和发表自己的见解，而基础差的同学只是充当旁听生。合作学习并不深入，学生并没有形成合作学习的意识和能力。《心理学大辞典》中强调：“合作是为了共同的目标而由两个以上的个体共同完成某一行为，是个体间协调作用的最高水平的行为。”通过学习，学生应形成良好的协作精神。但在实际教学过程中，最后发表意见的往往是基础较好的学生或个性比较开朗的学生。

在小组合作学习中，教师更侧重于结果的形成，而往往忽略了学生情感与学习技能的形成，致使一部分学生并没有有效地参与进来，而作为教师的我也忽略了对这部分学生的关注。

合作教学与传统教学是互为补充、相辅相成的。采用何种教学形式，要因教学内容、教学方法而定，两者并不矛盾。但在教学中，自己只是片面追求分组合作，学生的分组只局限

于同桌与前后邻桌。任务分下来后，教室嘈杂混乱，有的学生不知道自己该如何参与，任务是什么。导致的结果是部分同学经常发言，而部分同学则很少发言。成员之间没有明确的分工，同学发表完意见就算完事。

教学中，没有形成科学、完善的评价体系，对小组成员没有必要的评价反馈。小组学习处于有合作、无竞争，成员之间表现好坏无所谓，唯一的评价就是老师激励性的语言和同学之间的认可。学生失去了可持续发展的内驱动力。

综合以上各点，在本次课题研究中，自己将要以此作为重点，进行规划和设计，以期取了良好效果，并运用于教学实践之中。