

# 最新监理工程师个人述职报告(实用8篇)

在当下社会，接触并使用报告的人越来越多，不同的报告内容同样也是不同的。写报告的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？下面我就给大家讲一讲优秀的报告文章怎么写，我们一起来了解一下吧。

## 监理工程师个人述职报告篇一

尊敬的领导们、同志们：

大家好！

我叫xx，现年xx岁，于xx年到殡仪馆工作，现任礼容部职工。感谢组织上给我这个机会，我竞聘的职位是礼容部副部长，下面是我对这些年殡仪馆工作的总结和我对礼容部副部长职位的工作设想。

自从进入殡仪馆工作以来，在礼容部部长和殡仪馆各位领导的正确指挥下，在同事们的帮助和关心下，我本着“以人为本，丧主至上，服务为先”的工作理念，积极创新工作方法，开拓工作思路，较好的完成了领导交付的各项工作任务。

### 一、加强自身建设

我自觉加强思想政治学习，提高思想觉悟，积极参加各项培训教育活动，并利用业余时间读书看报，进一步提高自己的政治理论水平和思想素质，努力做一名合格的员工。在工作业务方面，我虚心向身边的老师傅请教，不懂的方面积极学习，努力让自己在短时间内适应了工作环境和内容。

### 二、忠于本职工作

通过领导的耐心指导和自己的努力学习，我能够较好的完成

礼容部的各项工作和其他临时性的任务。在工作中，我具体负责遗体接运、穿衣、验收、入棺等，认真做好了遗体的验收登记、冷藏管理等，并每天坚持清理逝者遗物，打扫场地区域卫生，由此加深了对工作的熟悉和了解，为后来的工作奠定了基础。

多年来，我在工作中逐渐成长进步，但自身还有很多不足需要在以后的工作中改进。对于副部长这个职位，如果我竞聘成功，我将从以下几个方面来开展工作，以提高自己，更好的为殡仪馆做好服务。

1、找准自己的位置，积极配合部长开展好各项工作。作为副部长，必须要履行自己的工作职责，发挥好下级员工和上级领导间的桥梁纽带作用，对于部门指示的工作要第一时间传达到员工中并予以实施，认真贯彻上级领导的工作意图，带领部门员工顺利完成各项工作任务，当好助手和参谋的角色。

2、继续加强学习，不仅要加强专业知识和工作技能的学习，同时还要继续加强自己的思想道德建设，逐步提高自身工作水平和思想素质，强化服务意识，把自己打造成一名优秀的合格的殡葬职工。

3、克服心浮气躁的缺点，做到脚踏实地，勤奋努力，加强自己工作的主动性。同时我将团结部门职工，努力营造和谐的工作环境和工作氛围，提高部门内部的凝聚力和向心力，让大家的工作积极性和工作效率都得到提升。

## **监理工程师个人述职报告篇二**

非常感谢各位领导给我这次机会参加竞聘，多年来我深爱着和兢兢业业地从事着教学工作，此次我竞聘的是xx教师岗位。

自毕业以来，我一直从事教学并多次担任班主任工作，多次送毕业班让我积累了丰富的教学经验和丰富的班级管理经验，

同时我个人也多次被评为优秀教师，我认为自己有能力胜任教学工作。因为我有一颗热爱教育的心，自工作以来严格履行中学教师职业道德规范，为人师表，严格遵守岗位制度，严格恪守人民教师的职业道德，积极参加学校的各项活动。我用自己的汗水、智慧、和一颗跳动的火热的心，去面对我的学生。在平时教学工作中，为了不断适应时代的发展需要，我认真学习有关教育教学理论，深刻反思自己的教育教学实践，不断总结自己在教育教学实践中的经验教训，针对新时期化学教学工作面临的新问题，我在教学实践中认真总结经验，不断摸索新的教学思路和教学方法，坚持从全面增强学生素质入手，全面提高学生综合素质。

如果我能顺利通过此次竞聘，我坚决做好以下几个方面：

1、更加科学规范地做好日常教学工作，认真落实教学常规工作，确保教学质量稳中有升。做一个学习型的教师。在工作中不断完善自己，充实自己；拓宽自己的知识面，早日使自己的教学再上一个新的台阶。

2、进一步钻研课程标准和教材，认真备课、精心设计每一次教学活动，不断摸索新时期化学教学的有效模式，积极研究好的学习方法、途径，努力提高化学教学工作的质量和效率。

3、加强个人修养，练好基本功。进一步树立自己强烈的事业心和责任感，加强自己的工作能力和工作艺术，顾全大局，维护学校良好形象，努力调动学生的学习积极性，提高教学质量，力争在教学中体现实力，在工作中保持动力，在创新中增加压力，在与学生、同事的交往中凝聚合力。

4、积极做好学生思想工作，促进班级建设及良好班风学风的形成，避免把贫困生和后进生推向社会，把教学和思想教育融为一体，争做一名优秀教师。

总之，通过这次竞聘，我更加清醒地看到：时代向教育提出

了更高的要求，作为一名教师的我，更应该立足本职，奋发有为。我有信心、更有决心搞好教学工作。

## 监理工程师个人述职报告篇三

我是xxx□来自xx级电气专业xx班，于20xx年6月电自学院团总支学生会换届后，担任院学习部副部长一职。就职以来，以务实的工作作风、丰满的工作热情和充沛的工作精力，理清工作路线，细致铺排工作计划，积极主动配合老师及团学其他成员，恪守本职，使自己分管的工作进展地井然有序，较好的完成了上级交代的各项任务。

我以为，做好副部长的枢纽在于六个字：协调、沟通、调控。详细就是协助正部及副部处理好日常工作，公道分配任务；促进部分成员间沟通，增强其集体团结荣誉感；鼓励引导干事介入工作的讨论中，充分挖掘其潜力以及培养其责任意识，使工作协调进行，并查漏补缺。

而做好学习部副部长，除了做到以上六个字之外，还要对学习部有全面、深刻的熟悉。电自团学学习部是以策划和组织各种大型文化性流动，来促进同学树立起良好而准确的文化价值观，并积极倡导建设优良的校园学风，在全院建立起健康向上的学习观念，促进电院文化熏陶。好比说，我们部分举办的各类学术性讲座，以此拓宽同学们的知识面。此外，还举办了各类演讲比赛、征文大赛、辩论赛等，例如由我们部承办的08□xx年“国防在我心中”演讲比赛，进一步激发了大学生的爱国热情和国防意识。

下面，我将任职以来的详细工作讲演述职如下：

首先，9月，我们完成了本部分10年度纳新工作，招录并培养了七名新成员，为学习部的工作预备了充足的人才资源。

国防教育是新生军训的一项重要内容，也是大学生思惟政治

教育的重要内容之一。10月下旬由我部承担了校“国防在我心中”演讲比赛的任务，在大家的努力下，成功举办了院预赛，校复赛及决赛，为校级流动的开展尽了我们的一份气力。所有参赛选手和工作职员在领会演讲主题、充实理论知识、查找相关资料的过程，深深地加深了对“国防”的熟悉，同时由此流动中得到的宝贵经验，又让我们达到了工作与学习的双赢。

其次，为院校团学其他部分举办流动提供支持。好比开学之际的闪耀迷彩，我介入了邀请函的制作以及现场秩序的维持工作；在xx月初的迎新晚会上，经由一个月紧锣密鼓的排练，我参加了跳舞节目的演出。此外，我还介入了校迎新晚会上民乐的演出。

最近，我部又成功举办了外语系举办的主题英语演讲比赛院级预赛。在次比胜过程中，特地铺排干事为选手打分并算入选手总评成绩中，更加调动了干事介入流动的的积极性。此次比赛锻炼了选手英语白话表达能力，充分展现了其个人风貌。

总结过去，明示现在，指导未来，回顾这半年的学习部副部长工作经历，我想说的是感谢两个字，感谢我们部分那些可爱的干事们，是你们给学习部注入了新鲜活力，感谢正部和另外一位副部，也感谢支持介入我们部分工作的每一个人，感谢鼓舞过我们的每一份气力。最后，我要以在竞选学习部副部长时的宣言来结束讲演：在年青的季节甘愿吃苦受累，只愿通过自己富有热情、积极主动的努力实现自身价值并在工作中做出的贡献。

## 监理工程师个人述职报告篇四

各位领导、同志们：

大家好！

我非常荣幸地能够站在这里，与一些求上进的.同事一起展示自己，证明能力，阐述观点。

首先我简单介绍一下我的个人经历，我是1988年参加工作的，时到仓库工作，后来到过门市、新华人超市等部门[]xx年到音像超市任部门负责人至今。几年来，无论是当员工，还是任部门负责人，本人都能严格要求自己，认真履行职责，加强自身政治思想及业务知识的学习，严格律己，兢兢业业。

1992年以来，本人多次被为店先进工作者，音像超市任部门负责人任职期间，所负责的各项工均名列全店前列，音像超市自xx年成立以来年年都容荣获“先进集体”的称号。

本人这次参加竞聘的第一志愿就是继续在本岗位发光发热，让本人填报这个岗位的直接原因是本人有能力、有信心在现有的基础上将xx年的工作做的更好。

在谈本人竞聘这个职务的优势和工作思路之前，本人想先谈谈竞聘这一职务的劣势。

文化水平是本人参加此次竞聘的主要劣势，文化的问题在本人参聘之初可以说是的心理障碍。在看到区店机构改革和用工改革的文件时，本人也想过不参加竞聘或者“告老还乡”，做个本分的好员工。

接下来我将从五个方面谈谈本人参加此次竞聘的优势和今后的工作思路。

一、老马识途，轻车熟路。

本人参加工作以来，从事图书工作1xxxx年，在超市工作期间，接触过一些管理工作，自任音像超市任部门负责人时，自己的业务和管理能力又得到很好的锻炼，可以说对竞聘本岗位的工作比较熟悉。虽然文化水平有待提高，但本人发行经验

丰富，能熟练掌握市场，学习愿望较高，主持音像超市工作可以说是“老马识途，轻车熟路”。

## 二、德能过硬，赤诚奉献。

音像超市工作是一项直接面对全区读者的窗口工作，随着经济的发展，读者理性意识的提高，我们的工作更需要越来越贴近人们的生活，发行人员的形象、工作作风和工作态度，直接反映了我店的形象，越来越受到整个社会的关注，因此仅有过硬的业务素质和能力是不够的，必须要做到业务素质和道德素质双过硬。本人从参加0000工作以来始终不忘加强自身的政治思想道德素质建设，自觉地将自己的形象作为我店一个窗口，自己对自己所承担的那份形象负责；自己对自己所承担的那份责任负责。对待读者热情细致、耐心周到，始终坚持善待别人就是善待自己的观点。如果此次本人竞聘成功，本人将一如既往地追求思想道德素质和业务素质双过硬这一目标，并且会严格要求本部门人员加强思想道德素质和业务素质的提高，使整个部门成员都成为德能双过硬，适应形势，符合时代发展的新时期新华人。

本人是一名要求上进的新华人，从进书店的那一刻起，就将这颗滚烫的赤诚之心献给我们的事业，无论在任何时刻，任何工作岗位上，也无论此次竞聘的结果如何，本人一颗赤诚之心都将献给我所热爱的新华事业。

## 三、尽职尽责，协调合作。

音像超市的工作主要是销售，商品包括音像、杂志、学习机和小电器等，这些都需要我和我们的员工兢兢业业、尽职尽责，这些商品的征订、进货和销售，都需要其他部门的大力配合。在实际工作，我们的工作则可能不止这些。我们的工作还必须体现“尽职尽责，协调合作”的特性，这是工作职责所要求的。我们不能只管不理，不能简单地只看销售的问题，还要搞清备些什么货、怎么销售、如何更好的销售、如何更

好的为读者服务。

随着社会的进步，我店各项改革工作的落实。按照店经理室和本岗位的职能要求，就必须将自己放在一个洞察全局、务实进取的位置上去展开工作，因此□xx年的工作将不再是过去的一种简单配合，而是将各部门融合起来。要有自己的工作成效如何将影响我店事业发展的责任。

#### 四、互帮互学，团结一致。

全店工作的进步关键体现在各部门工作的进步上。而各部门工作的进步则最终要落实到一大批热爱新华事业，道德素质高、业务水平强的员工肩上，做为音像超市的负责人更有责任和义务，将自己的工作经验与他们交流，同时要擅于学习、总结、汲取他人的工作经验，其他部门的先进经验和做法，也是我们借鉴的对象。如果本人此次竞聘成功，本人将亲力亲为的工作，与本部门同事共同工作，互相学习，共同使xx年的工作迈向一个新台阶。一个人在一个岗位上不可能干一辈子，工作经验是一点一滴积累总结出来的，经验是自己的，也是大家的，在位时，应当毫无保留，无私奉献，承前启后，这样才能使我们的事业持续稳步的发展，才能使我自己的人生有些闪光之处。今天，我在竞聘演讲中提出“互帮互学，团结一致”，是对我今后工作的一个要求，让我们共同营造一个进取、温馨和团结的环境，让我们的事业呈现积极向上、团结一致、好学实干的工作、学习氛围。

#### 五、年轻力壮忘天命，无须扬鞭自奋蹄。

在书店工作多年，但真正的参加竞聘还是头一回，心里的紧张不亚于参加竞聘的每一位，今天站在这里讲是演讲，是介绍自己，阐述观念，接受评委和大家的点评。从徘徊不定到决定应聘，从不自信到自信，多少也有一些“壮犊搏虎易，老骥伏枥难”的感悟。总之，不论此次是否能够竞聘上，都对我本人是一个历练，从某种意义上讲，参加竞聘本身就意味着



一种成功。即使我没有竞聘上，我也决心一如既往地任何工作岗位上做好本职工作，支持其他同志做好各项工作。

“年轻力壮，志在千里”，在工作中应当忘我工作，要敢于竞争，毕竟这个工作是我最热爱的事业，我愿永远为之奋斗！

## 监理工程师个人述职报告篇五

尊敬的各位领导、同事们：

大家好！

我今天要竞聘的是主班教师岗位。理由如下：

要做好一名幼儿教师，首要的素质是尊重孩子、热爱孩子，具有奉献精神。在日常生活中，我对孩子们一视同仁，不偏不宠。做到多鼓励、多肯定，及时发现每个孩子的“闪光点”，用爱心温暖每个孩子。除了要传授知识，教给孩子做人的道理外，我还承担起“妈妈”的责任，负责孩子们的日常生活。我时常保持微笑，经常拉着他们的小手、抱抱他们、亲亲他们。给予妈妈般的关爱和体贴使孩子对我产生一种深深的依恋情感，从而觉得幸福、安全和满足。走进童心世界，做孩子们的好伙伴。并能够善于捕捉教育的契机和欣赏幼儿。

教师的职业是为社会服务、为家长服务、为孩子服务。“细微处见真情”是我家长工作的感受。我和家长交流的方式通常采用家园联系栏、家园联系册、电话以及接送时面对面沟通。交流的内容多为生活中孩子的具体表现、孩子的最大特点和有针对性的家庭教育指导。交流的方法根据家长不同的心理和个性特点，注意说话的语气和方式，讲究沟通、交流的艺术。面对形形色色的家长，我总是虚心地听取他们的合理化建议，耐心地为他们排忧解难，热心地为他们提供帮助，将每项工作做到前面，照顾好每个孩子。让每个孩子高高兴兴来，愉愉快快走，使每个家长都感到放心、安心。

我始终坚持努力学习业务知识和科学文化知识，提高自身素质和业务水平。从踏上工作岗位起，在教育教学上，我经常学习各种幼教刊物，不断上网学习和查找相关资料来充实自己。在备课中，明确每节课的教学目标，熟悉教学任务并认真书写教案，做好教具，力求备好、上好每节课。其次，我个人青春、阳光有活力，具有较强的适应思想、能力和责任感。我相信自己有能力、有实力胜任这个岗位，请大家支持我。

当然，即使我没竞争上班主任岗位，我也决不气馁，不论领导安排我到哪个班，担任什么工作，我都会一如既往，勤勤恳恳、踏踏实实！我坚信，在园领导以及全园教职工齐心协力的努力下，我们旭虹早教幼稚园的明天将会更加辉煌！

述职人□xxx

20xx年xx月xx日

## 监理工程师个人述职报告篇六

尊敬的各位领导、各位老师：

大家好！

非常高兴有机会竞聘十一级岗位，我20xx年6月毕业于xx范校，分配到xx小学□20xx年9月调入xx小学。从事教育教学工作快九年了，这几年来，我和广大教师一样，热爱教育事业，以高度的事业心和强烈的责任感全身心地投入教育教学工作中，在教育工作中得到锻炼，在教学工作中得到提高。

从执教的第一天起，我就要求自己的举止行为要更加规范，因为从今以后我将为人师表，一言一行都影响着一批人即我所教育对象的未来，我要对他们负责。在新课程背景下我努力转变观念，把热爱学生放在第一位，有了这种心境，师生

之间就能处于一种和谐的状态，许多事情便迎刃而解，热爱学生包括尊重信任学生、关心爱护学生，只要是我的学生，无论成绩好坏，我都一视同仁。对性格孤僻的学生，更多给以热情帮助。意图使出他们恢复自信，走出自我评价的误区。人的感觉是相互的，教师的真诚学生是能感受到的。坚持与学生平等相处，鼓励他们谈自己的想法，尽量使师生之间形成一种交流的习惯。我坚信：只有当学生接受了你这个人，才可能以主动的态度接受你的教育。尽到教书育人的职责，光有爱心是不够的，还要勤奋钻研、科学施教。教育活动有其客观规律，正确运用教学规律，能提高教师的工作效率。这个规律的核心便是科学、有效的教育方法，靠自己不断地摸索才能得到。科学施教同时要求教师不断地完善自身、提高业务水平、扩大知识面，因为学生形成良好的学习习惯以后，他的发散思维得到了开发，提的问题自然就多了，面也广了，所以不管工作有多忙，我都坚持反复钻研教材，大量阅读参考书，以提高自己的业务能力。

从xx年协助搞教务工作，07任教导主任至今，我已基本熟悉教导处工作的职责和任务，具有一定的教导处工作实践经历，我虽没有什么值得骄傲的资本，但我有一颗爱岗敬业的事业心，相信自己能做好这份工作。

我工作尽心：教导处的工作忙而杂，每天总有许多的事情要去做，我有吃苦耐劳，默默无闻的敬业精神，不求闻达于人，只求每天能做些实实在在的事，为学校的教育工作出谋划策，为教师们的教育教学提供力所能及的服务。同时我工作热情高、干劲足。

我好学虚心：接受新事物比较快，勇于实践，具有开拓精神。虽不能给大家增加奖金，但是我能诚恳地听取你们的意见和建议，热忱地采纳你们的合理建议，优化完善教育教学管理模式。

我待人诚心：能用真情和爱心对待每一位同事，平等负责地

落实每一项学校工作，协调各项活动，明确服务意识，以共同的目标团结人，以有效的管理激励人，以自身的行动带动人。

作为教导主任，能正确定位，努力做好以下几方面的工作：

1、在校长的指导下，和教导处其他成员研讨，制订好学校的教育教学工作计划，并组织实施，使学校教育教学工作更有针对性、实效性，并注意总结教育教学方面的经验。

2、制订教导工作方面的有关规章制度和检查考核制度，负责好日常教学常规检查工作、抽测工作和期末考评工作。

3、组织、指导、审查各年级教育活动的计划，各教研组教学教研计划，组织全校教育教研研究和经验交流，组织检测，审批试题及质量分析，领导和指导教研组工作。

4、关心全体学生的全面发展，组织好学生的竞赛活动。

5、组织好备课、听课、评课工作，负责指导各教研组工作，审查教学计划，组织好教研活动。

作为教导主任，在学校负有一定的责任，感到有一定的压力，但好在我与学校的每一位教师合作得都非常愉快，正是大家的工作，在承受着各种各样的压力，奠定了学校发展的基础，我为学校的每一个人骄傲。

近几年，我积极参加学校组织的各种教育教学活动，积极撰写论文、案例等，并获市、县级奖十余次。这次竞聘十一级岗位，希望能得到大家的支持，谢谢！

## 监理工程师个人述职报告篇七

尊敬的领导：

您好!

20--年对于我来讲是成长的一年、奋斗的一年、学习的一年、是感恩的一年;首先要感谢敦敦教诲的领导,感谢团结上进的同事帮助鼓励,感谢在我沮丧时鼓励我给我打气相信我的同事,感谢那些给我微笑,接纳我和五洲产品的合作者,因为他们的帮助、认可、信任、鼓励才能使我更加热衷于我的工作,更加热爱我的工作。

一年来,我认真贯彻执行公司销售目标和销售政策,积极配合销售经理做好本职工作,并和其他销售员一道努力拼搏、积极开拓市场,较好地完成了年度销售目标。根据公司管理人员考核办法的通知精神,按照年终述职的有关要求和内容,现将一年来的个人工作述职如下:

1、--市场全年任务完成情况。20--年,我负责--地区的销售工作,该地区全年销售-万元,完成全年指标-%,比去年同期增加了-万元增长率为-%。与去年相比原老经销商的销量都有所增长,开发的新客户销售也基本稳定,20--年新客户销售额有望,有较大突破。

2、重新捋顺销售网络。在原有的销售网络的基础上,精耕细作。以各经销商为中心,从一个一个市场入手,同经销商编织--产品的销售网络,通过我们的努力,和每个经销商细致沟通,耐心做工作,明确各家经销商经销区域范围,做到不重复,不恶意串货,逐一解决售后服务等各项问题,终于让经销商重拾了销售五洲产品的信心。

3、开发空白市场。---地区三个地区20--年底只有6家经销商,能够正常发货的只有4家,空白县市过多,能正常销售的太少。20--年年初我对空白区域进行重新调研,结合区域生活用纸消费习惯,制定了详细的市场开发方案,寻找合适目标客户,有针对性宣传销售产品。经过一年的努力,全年共开发新客户6家,终端连锁超市1家。

4、组织今年的销售工作。积极宣传公司各项售政策及淡储旺销政策，--区域今年销售量比20--年增加了800万以上。淡储旺销政策是我们公司产品率先把经销商的库房占满，使其不能再储备其他公司的产品，旺季到来，经销商优先销售的都是我们公司的产品，大大提升了公司的销量，甚至一些品种出现断货。如果发货及时的话，今年销量还能提高一块。

5、做好--区域各月市场销售分析工作，落实回款进度并向公司领导汇报各月完成情况，对当月的销售工作进行总结分析并根据当月的销售情况及结合全年销售任务做好下月销售计划。

6、每月至少一次与本区域重点客户一起分析市场销售过程中存在的问题，对这些问题及时给予解决，并与客户分析竞争对手，商讨提高市场占有率的办法，将有价值的观点和方法及时反馈给上级领导。

7、积极参与并协助上级领导做好一些销售政策的和流程的制定，并对实施情况进行跟踪落实，做好内勤工作的协助和指导。

一年下来，虽然--市场销售工作无论是在销量还是在销售管理方面都取得了突破性的进展，但仍存在一些问题：

1、我们销售工作做得不细、对市场的了解分析不到位，面对市场的激烈竞争反映不够迅速，使我们失去一部分市场。

2、市场串货监管不到位。由于今年销售政策的改变，各家经销商的销售压力比较大，较去年相比个别区域出现串货情况。虽然今年我们对串货问题组织讨论过，但工作还没有做到位，串货问题继续存在，这样对我们产品经销负面影响都很大，对经销商的信心打击比较大。我们销售人员在信息收集、反馈方面做得2也不够全面，有的区域能提供信息协助防止串货，而有的区域搜集不到。这说明我们业务人员的业务能力还需

更快更好的提高。

3、--市场网络规划不好，二三级市场进货渠道比较乱，市场规范不到位，随意销售现象比较严重。

结合20--年销售工作取得的成绩及存在的问题，并根据生活用纸20--年1.5亿元的销售目标，打算从以下几个方面来开展20--的销售工作：

1、加强市场推广、宣传力度。在巩固现有的市场份额基础上，加强市场渗透，运用各种有效促销方式或商务手段，确保市场的占有率；制定市场宣传策略，监督广告投放，实施多媒体传播计划，制定并实施销售活动方案。

2、健全营销网络。完善客户资料的建立、保存和分类管理，负责客户情况收集、调查，20--年消灭--省--市。

3、做好业务人员培训、交流工作，进一步完善销售管理工作。20--年我们要对任务进行落实，做到目标明确、责任到人，保证预期目标的实现，同时会加大销售人员的引进及整合，对新进的人员进行全面的培训，使更多的优秀年轻人加入到我们这个销售团队中来。

4、服从大局，团结协作。在日常工作中，做好销售经理助理的本职工作，努力完成公司领导布置的各项工作，积极为其他同事的工作创造良好的氛围和环境，互相尊重、互相配合。同时，勇于开展批评和自我批评，对其他同事的缺点和错误及时地指出，并督促改正；对自己在工作上的失误也能努力纠正、主动承担责任。20--年我仍会和所有销售人员一道努力拼搏，力争20--年公司生活用纸销量增长-%，为实现公司生活用纸销售总额为-亿元的目标而奋斗。

## 监理工程师个人述职报告篇八

尊敬的老师、亲爱的同学们：

大家好！

今天，我要竞选的职位是大队长。我也很高兴站在这里参加班干部的竞选。因为班干部不仅仅是一种荣誉，它更是一个人责任心的体现和培养。能够为全校同学服务是我一直以来的梦想。我相信自己是非常合适的人选。

我已经3年胜任中队长的职务了。这三年里，我努力完善自我，团结同学，尽量把事情做到，也积累了很多少先队的工作经验。

我有很强的责任心，珍惜集体每一分荣誉，愿意为大家竭诚服务；我能团结同学，尊敬师长，刻苦学习，努力使自己做一个德、智、体、美、劳全面发展的优秀学生。

我还积极参加学校组织的各项活动，为班集体争光。我也尽职尽责，积极主动的完成老师交给我的的每一项任务。

如果这次我能当选，我一定会珍惜这个荣誉，不辜负老师、同学们的期望，继往开来、加倍努力、以身作则，起到班干部的模范带头作用，为同学们服务，成为老师的好帮手，出色地完成学校和大队部交给我的任务。

我会做到宽容、豁达，并学会珍惜幸福、忘记痛苦。雨果说过“世界上最宽阔的是海洋，比海洋更宽阔的是天空，比天空更宽阔的是人的心灵。”这使得我不计较点滴的得失，总有一个好心情，让我能和同学、朋友融洽相处，创造快乐，化解矛盾。这也是一个大队委所必备的。

我相信，虽然我没有担任过大队委，但是成功在于目标的坚



定和全心的付出，我会向着新的目标努力前进!

今天，我是光荣的参与者，明天我将成为成功者!同学们，请相信我，请大家一如既往地支持我，投上你们神圣的一票吧!