

# 2023年京东近三年的财务分析报告(实用5篇)

在当下社会，接触并使用报告的人越来越多，不同的报告内容同样也是不同的。报告书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇报告呢？下面是我给大家整理的报告范文，欢迎大家阅读分享借鉴，希望对大家能够有所帮助。

## 京东近三年的财务分析报告篇一

1. 应坚持物料使用单位只请购但不采购；2. 采购单位只采购不收货的原则；3. 仓库只凭核准的领料单发货，只对实收货物开具入库单（非仅根据采购单）；收发记录都应完整提供给财务。即便是废料，处理发出记录也应交到财务；4. 财务仅凭核准的采购单、仓库入库单核对无误后入帐付款。

## 京东近三年的财务分析报告篇二

1: 公司名称：四川长虹电器股份有限公司

证券简称：四川长虹 证券代码|600839

公司网址：

经营范围：视频产品、视听产品、空调产品、电池系列产品、网络产品、

公司网址：

经营范围：电视机、电冰箱、电冰柜、洗衣机、热水器、微波炉、以及洗碗机、电熨斗、电吹风、电炊具等小家电产品、广播电视设备、电子计算机、通讯产品、信息技术产品、家用商用电器和电子产品的制造、销售和服务；卫星电视地面广

播接收设备。

行业类别： 电器

公司网址： /

注册地址： 广州市花都区新华街镜湖大道8号办公地址： 广州市花都区新华街镜湖大道8号

主营业务： 电声产品的设计和生产

## 二. 三家公司08年财务指标比较与比率分析

### 1.

主要财务指标表

2009年12月31日

### 2. 资产与负债表

2008年12月31日

### 3. 现金流量表

2008年12月31日

### 4.

利润构成与盈利能力指标表

2008年12月31日

### 5. 经营与发展能力指标表

2008年12月31日

### 三. 三家公司08年综合简要财务指标表

### 四. 财务分析报告

由三家公司主要财务指标比较表可以看出：

1：盈利能力：由净资产收益率可以看出：国光电器股份有限公司盈利能力最强；

其次为四川长虹电器股份有限公司；青岛海信电器股份有限公司盈利能力最弱。

2：公司经营发展能力：由净利润增长率可以看出：四川长虹电器股份有限公司

经营能力最强、最有发展前景；国光电器股份有限公司其次；青岛海信电器股份有限公司经营能力最弱、发展前景最差。

3：公司负债：由资产负债比率可以看出四川长虹电器股份有限公司负债最大，

偿还压力大：其次为国光电器股份有限公司；青岛海信有限公司负债最小，偿还压力最小且其速动比率最高所以偿还流动负债的能力也越强。

4：收益能力与现金流动：由净利润现金含量可以看出：青岛海信电器股份有限公

司收益能力良好，现金流动性最强；其次为国光电器股份有限公司；四川长虹电器股份有限公司收益最差，现金流动性最弱。

302元，平均溢价2倍，实现销售收入70万元，这在当时同类电器有限公司中十分难得。

公司净利润比上年有减少，其主要原因有：

1. 公司2009年当期所得税费用调增979.70万元。2. 公司2009年营业外收入调减338.66万元。3. 公司2009年营业外支出调增478万。4. 调增资产减值损失150万。5. 调增坏账准备230万元。6. 调增人员费用207万元。7. 调增财务费用109万元。

五· 电器市场受到全球金融，次贷危机等因素的影响，使公司经营面临一定的风险。

### 1. 不可抗力风险

2008年底全球经济发生了重大金融和经济危机，国际贸易急剧萎缩。

据家电协会判定如外部环境不发生好转，我国电冰箱、冷柜、洗衣机等家电的总产销量2009年非常有可能出现下滑。

### 2. 国内经济环境的影响

通过实施家电下乡政策极大地启动和拉升农村市场潜在的需求，带动了电冰箱、冷柜、洗衣机的内销量的增加，对于家电行业渡过金融危机，抵御来自由于全球经济下降造成外部需求大幅度减少的风险具有积极意义和积极作用。

六. 公司内部继续深化改革，转变总部职能，全面提升经营管理质量

#### (1) 加强经营管理，提高行政支持系统的工作效率

通过引进高素质的专业人才，加强对公司员工职业素质和职业技能的培养，全面提高公司员工的整体素质，培养一支精明强干的高素质团队，综合提高北京旅游的核心竞争力，提高并加强“人力资本”建设的意识和工作力度。

## 七· 电器行业的契机

通过引进高素质的专业人才，加强对公司员工职业素质和职业技能的培养，全面提高公司员工的整体素质，培养一支精明强干的高素质团队，综合提高北京旅游的核心竞争力，提高并加强“人力资本”建设的意识和工作力度。

所以以电器为主的企业在面对全球金融危机时，牢牢抓住国家拉动内需和“家电下乡”的契机，全力抓好家电产品市场零售批发和集团采购的'拓展，保持平稳健康发展的好态势。应与著名企业联姻，结成战略合作伙伴，在某商品展示柜招标中，进行招标，与商品达成供货意向，还应不断细化市场，在全国各省、自治区、直辖市均设立地级代理商，每年分批召开地区经销商洽谈会议，建立好良好的企业声誉、灵活的营销策略和优良的产品质量赢得客商和消费者的青睐，收到更多的经销商的亲睐。还要抓好国际市场的开拓。

国家实施“家电下乡”政策，无疑为以电器为主的企业实现跨越发展注入了强力的助推剂，预计今年冷柜产品的销售同比可增长15%以上，俞仲良对认真落实国家“家电下乡”政策，积极应对全球金融危机充满期待。在财政部、商务部、农业部等部委组织的“家电下乡”招标项目中积极中标，将产品全国性销售。为达到“家电下乡”产品的技术要求，公司要投入资金进行技术改造，扩充生产线，改良生产设备和生产模具，加大科技自主创新力度，积极调整产品结构，提高产品性能，同时选用科技含量较高的高效压缩机及零部件，使冷柜保温性能更好、能耗更低，真正实现“高效、节能、环保”。“家电下乡”产品的质量事关农民的切身利益，严把质量管理，狠抓原材料检验、工艺流程和性能检测，确保电器达标出厂。同时，投入巨资完善建立全国售后服务网络，在全国各地设立多家维修网点，确保每一个维修网点在顾客求助后24小时内作出行动，72小时内处理好相关问题，若不能解决则立即为顾客更换同型号产品。市场的开拓必须要有强大的技术来支持。雄厚的技术力量和自主创新能力日益成

为以电器为主的企业应对挑战、开拓市场的强力引擎。

财务分析报告

市场营销

## 京东近三年的财务分析报告篇三

尊敬的领导：

大家好！

一年来计划财务部以\_\_计划财务工作为指导思想，紧紧围绕\_\_业务经营中心为前提，以提高经济效益为目标，狠抓会计业务基础工作，强化财务管理，化解会计风险，提高会计核算水平。积极做好20\_\_年度辖内资金使用、统计、财务收支、非现场监管、反洗钱、账户管理、票据兑付跟踪考核及非信贷资产风险五级分类，综合业务系统上线会计核算等方面的工作。现将本年度的具体工作情况，简要的工作总结如下：

### 一、做好辖内资金使用工作

为了防止发生支付风险，计划财务部负责辖内信用社资金使用工作，实现了全辖平稳支付，稳健经营。

### 二、认真做好上级行、办事处及银监局和政府部门统计报表的报送工作

财务部各种报表较多，上报时间要求严格，加上监管部门、人民银行、地方政府的各项报表、材料、统计数据等等，工作任务较为繁重，但是我们克服了时间紧任务重的困难，精心安排，认真统算，加班加点，保质保量的完成了上级部门下达的各项工作任务。

### 三、强化对会计工作的管理和监督以及各项规范工作的落实

加强对会计工作的规范化管理，使之有章可循，有规可依，根据\_\_各项会计法规及管理制度、办法进行了检查。发现问题及时予以纠正，确保了各项基本制度、岗位责任制和各项会计财务法规制度的贯彻落实。我们每季度对全辖进行了一次格式化、作业式会计工作检查，\_月份\_\_组织人员对辖内基层信用社现金、空白重要凭证进行了全面检查。\_月份又对全辖的大额支现情况进行了检查，使会计帐务有了进一步的规范和提高。

### 四、做好会计核算的指导、监督，严格控制各项财务指标，确保各项经营指标的完成

年初，我们按照市办下达的经营计划，对各社制定了全年经营计划。并按月、按季进行认真的测算和分析，更好完成今年市办下达的各项经营指标。

### 五、及时上报银监局非现场监管系统数据报送工作，严控各项风险指标，化解经营风险

非现场监管系统是银监局对农村信用社非现场监管的重要途径，我们财务部按照银监局“以防为主”的监管理念，组织各社学习对预警指标的计算和通过吸收存款，严控大额贷款，按月结息收息等控制预警指标和化解风险的手段。使各信用社在资本充足率、备付金比例、不良贷款比例、一户贷款比例等资本充足率指标、流动性指标，安全性指标，效益性指标较上年有了很大的提高。

### 六、时刻做好反洗钱的宣传防范工作，抓好信用社大额现金备案及上报工作

为提高反洗钱工作水平，规范反洗钱业务操作，\_\_省\_\_信用社大额数据业务上报系统开始应用，我们专门组织各信用社

反洗钱领导小组，反洗钱岗位人员，多次召开专门会议和培训，了解国际、国内反洗钱工作形势，国家有关反洗钱的政策和法规，学习反洗钱的识别、上报工作，我们财务部每天对辖内基层信用社反洗钱数据进行录入、审核、汇总及上报。确保操作无风险。

## 七、按人民银行账户管理系统的要求，严格审核开户手续

严把开户审核关，对于手续完备的，经审核后录入到账户管理系统中，再由市人民银行进行审核核准开户。

## 八、认真做好专项央行票据考核兑付的跟踪考核工作

我们财务部负责对票据考核兑付后的各项数据的具体测算工作。票据考核工作政策性强，我们每月每季末都要对资本充足率、不良贷款比例等项指标进行详细的计划和测算。尽管考核时间与月末结账发生冲突，但我们还是做好了各项考核达标工作。

## 九、认真做好中和系统上线前的准备和上线后的会计核算工作

为了做好综合系统数据移植工作，我们通过\_\_精心安排，加班加点，较好的完成了移植工作。因为我们理解有限，具体的核算工作还需要我们积极探索。

## 十、20\_\_年度工作计划

- 1、继续完成财务、会计、统计、非信贷五级分类、财政快报、反洗钱、结算、改革及监测、本级1004等各类报表的填报、汇总及上报工作，同时按月监测各项经营指标、绩效考核完成情况，按季进行财务会计检查。

- 2、计划在\_月末之前，完成账户联网核查工作；在\_月份进行



一次“银行卡”业务培训，\_\_、\_\_月份搞两次会计培训及赛帐活动并按季做好格式化检查工作。

3、积极配合网络中心完成“\_\_工程”各项工作。

4、根据“准确分类-提足拨备-做实利润-资本充足率达标”的监管要求，针对信贷五级分类单轨运行的情况，做好来年呆账准备、应付利息、其他资产减值准备的提取计划，并按季度列账，以逐步达到准备金提取的标准。

5、做好呆账核销工作：

一是要积极配合风险管理部门加大呆账贷款核销。

二是按照规章制度进行操作并对已核销贷款做好相关账务处理工作。

6、积极协调市区级财政对\_\_年年度度风险准备金政策的落实工作，力争补贴按时足额到位。

7、与国、地税部门沟通协调各项税费减免、纳税申报等相关事宜。

明年我们除了一如继往的做好上述工作外，将全力以赴做好综合系统的会计核算工作，以提高会计核算质量，还要开展账户管理、会计核算、费用列支、现金等检查工作。我们坚信，只要我们严格按照\_\_省办事处及\_\_的指示精神，抓住机遇，克难奋进，开拓进取，团结务实，真抓实干，就一定能够取得更大、更好的成绩。

此致

敬礼！

## 京东近三年的财务分析报告篇四

该企业基本上是靠正常经营活动来产生现金收入的，其中，投资活动产生的现金流量是负值，说明该企业基本在投资固定资产等较大的投资，以促进企业的壮大发展。而在09年度有所减缓，并且扩大投资也需要一定的筹资来弥补了。

### (二) 债务保障率分析

该企业的债务保障率07年为8.08%，08年为4.05%，09年为10.11%。债务保障率反映的是经营现金流量偿付所有债务的能力，由于企业每年的经营现金流量都被许多不确定因素所影响，因而该企业的经营现金流量有较大波动，没有一个确定的趋势。好在该公司的该比率高于同期银行贷款利率，说明公司仍然能够按时支付利息，从而维持当前债务规模。

### (三) 每元现金销售净流量分析

该企业的每元现金销售净流量比率07年为6.84%，08年为4.29%，09年为12.13%。从这些数据可以看出，该企业的每元现金销售净流量比率上下波动幅度很大，没有什么趋势可言，但是08年下降的幅度最大，反映在其财务报表上就是用于支付的现金额度很大，从而导致该年经营现金流量净额很低。总的来看，该企业的每元现金销售净流量比率还是比较稳定，该企业还有足够的现金可以随时用于支付的需要。

## 京东近三年的财务分析报告篇五

过去了一半儿，在这段时间的工作和生活中，到底应如何做一个自我评价和自我总结呢？这个问题有一定的难度。自己评价自己，自己总结自己，必须力求客观，避免成一家之言，要全面、立体地解剖自己。看清优势，寻找问题，借总结之机，欲上层楼。故此，回首半年来的履迹，罗列如下：

首先，在日常工作中的思想有问题。由于在平时工作中，受不纯正目的驱使，干工作的性质也就发生了变化。一旦没有得到荣誉或赞誉，就有情绪，消极怠工，使自己受缚于功利之中，难以解脱，万分苦恼。某夜，月明星稀，豁然开朗。人的一生固然希望自己多姿多彩，光芒四射。然而，淡泊名利，只求永恒光辉，遥挂天边的群星却更是绚丽。天边的北极星虽然没有月亮般地娇美，但却鲜明地向人们指点方向，不求任何回报。顿时，我为自己如此丑陋的人性感到羞愧，对那些生性淡泊的朋友和战友，油然而生一股敬佩之意。干工作如果以虚荣为动力，即使取得了辉煌的成就，也犹如粪土，不堪入目。幸好，我已开始纠正自己了。

其次，我在工作中形式主义的作风严重，花大量的时间，而做无用的事。不求实际结果怎么样，只向别人证明我干了。这种不求实际的工作做法是很不可取的。

第三，在工作中存在的方法问题。世界上任何事物都有其规律性，必须要认清事物发展的规律，才能掌握工作方法。在工作中，我也想干好，可因为种种原因，总是不得要领。如果别人告诉我 $1+2=3$ ，下次要再问我这个问题，我也许可以答出来。可要是问我 $2+1$ 等于几的话，我也许就百思不得其解了。有个楚国人，他家的桌子腿坏了，妻子让他去树林里砍根合适的树杈，来做桌子腿。那个人背着斧子在树林里转了大半天，最后灰溜溜地回来了。妻子问他：“你砍的树杈呢？”他丧气地说：“我在树林里转了大半天，没有象桌子腿那样向下长的树杈。”

也许我们会笑那个楚国人，可我们在日常生活中，不也常犯和那个楚国人同样愚蠢的错误吗？一方面，在实际生活中，要培养敏锐的洞察力，对世界万物给予持久的注视，培养强烈的好奇心。威廉·莎士比亚说：“天地间未知事物之多，远超出我们的哲思冥想。”亚历山大·贝尔将其新发明物——电话，热情洋溢地向马克·吐温说明，并邀请他参与投资。马克·吐温说：“用一根电线和几里外的朋友说话，这未免

太不可思议了吧。我或许是个傻瓜，但绝不是大傻瓜。”马克·吐温用他的笔为他赚了数百万美元。然而，他却失去了他一生中的一次机会。另一方面，在理论上也要不断地学习。世界万物是不断变化发展的，世界是运动的，静止只是相对的。所以，我们必须用变化发展的眼光看问题。任何事物，理论都具有时空性。比如，封建思想在两千五百年前是进步的，促进了社会的进步和时代的发展，对人类社会起到了积极的作用。可两千五百年后，封建思想就落伍了，阻碍了社会的进步和时代的发展，对人类社会起了消极的作用。因此，不断的学习，才能避免被扔进历史的垃圾堆。

另外，在平时的生活中，应注意谦虚，防止骄傲自满。元末，谋士朱升向朱元璋提出了“高筑墙，广积粮，缓称王”的战略，从而使朱元璋一匡天下，建立了近三百年的明王朝。那么，我们在平时的学习中也应当如此，应多注意丰富自己的知识，而不是向别人显示自己的才华。唐代政治家，文学家魏征曾说过：“求木之长者，必固其根本；欲流之远者，必浚其泉源；思国之安者，必积其德义。”古希腊哲学家苏格拉底也说过：“我只知道一件事，那就是我什么都不知道。”伟大的哲人尚且如此，我想我们就更应多读些书来丰富自己。读书是一种文化底蕴的培养，他能使人类的尊严感，同情心，怜悯心，互助精神，牺牲精神等人类一切美好的品格复活起来。当我们翻开第一页书时，我想我们的人生才真正从这里开始。

下面，我想谈谈对待批评应采取的态度。每个人都喜欢听到赞颂的话，但赞颂的话只能使人飘飘欲仙，从而找不到自己真正的灵魂。我每天都照镜子，头发乱了，我会用梳子把它梳理整齐，脸上有污点，我会马上用毛巾把它擦拭干净。可当别人象镜子一样告诉我，头发乱了，或是脸上有污点，我就会很不痛快。我即使相信，也不会承认我的缺陷，甚至对镜子式的人物进行反击，心想：“丫怎么这操性呀。”人们把镜子摔得粉碎，是因为镜子让他们看到了自己的丑陋。

镜子真实的反映了我们的客观，而我们的姿态是不是更应该平和呢？我认为对待批评首先要有一个宽广的胸怀，容人的气度。宽广的胸怀，不是靠天天锻炼胸肌练就出来的。只要我们认为它是真正的美，就完全可以获得这种美德。大庭广众之下暴跳如雷，好象是让大大家闲暇之余看的一道无聊的风景。动不动就火冒三丈不是正直，而是缺乏涵养，缺少风度的表现。其实有的时候，总想当面检讨，可也许是因为嘴小的缘故，好多话从嘴里挤不出来。今后，凡事应冷静，推己及人，客观地看问题。就象打官司，听被告讲时，就要站在被告的立场上。听原告讲时，就要站在原告的立场上，这才是哲学意义上的客观。如果遇到批评，能冷静地分析自己错在哪里，并勇敢地承认自己的错误，那么这种伟大的人格魅力将是一笔旷日持久的财富。

中国有句古话：“有心为善，其善不赏；无心为恶，其恶不罚。”对于不知道自己是犯错误的，应向他们指点迷津，达到思想上的沟通，这样才有利于改正错误。而对于有意犯错的，则应当当头棒喝。尧是普通人时，连他的邻居也不听他的。而南面称王后，则令行禁止，号令天下。如此看来，还必须恩威并施，才能达到更好的效果。

是人之常情，天经地义的事。第二，长夜漫漫，万籁俱寂，我要不睡觉，未免破坏深夜的宁静。第三，我不是一个任人摆布的傀儡，我有睡觉的自由，也有不睡觉的自由。以上三条，都是狡辩，请连长，指导员一笑了之。自由也得讲场合。跳水运动员必须往贮满水的游泳池里跳，只有在这个范围内，发挥自由，才会得到人们的喝彩。否则，就象一头扎进滴水没有的池子里，弄个脑浆迸裂，尽管再自由，也只为人们茶余饭后添则笑料罢了。

有这样一句话，“圆有规，方有矩，没有规矩，不成方圆。”我们做事应有自己的原则，在自己的原则限度内可来可往。一棵树，他始终是向上生长的，这就是他的生命轨迹，也就是他的根本原则。一根主干，生出很多枝杈，它们来来

往往，潇洒自如，但要想让这棵树茁壮成长，以成栋梁之材，就必须对一些不合规矩的枝杈加以裁剪。人也跟树一样，也必须时刻鞭策自己，修剪自己，调整自己，才不至颓废。在这些方面，我深觉班里和连里的一些老同志为我们起了很好的表率作用。他们对待工作认真，工作的标准高，对自身的要求也比较严格，使我们这些新同志自愧不如。