

# 最新商业计划书编制流程图(精选5篇)

时间流逝得如此之快，前方等待着我们的的是新的机遇和挑战，是时候开始写计划了。我们在制定计划时需要考虑到各种因素的影响，并保持灵活性和适应性。以下我给大家整理了一些优质的计划书范文，希望对大家能够有所帮助。

## 商业计划书编制流程图篇一

### 1、会所成立背景

杭州，是浙江的政治、经济、交通、文化、科技、信息、金融中心。

荣获“全国文明城市”和“联合国人居奖”的省会城市。

同时也改变了人们物质文化、精神文化生活的需求!各大金融财团、跨国企业、知名品牌纷纷向浙江涌来,众多的获得丰厚财富的成功者工作之余对个人的生活品质的要求更加高涨。

观念的改变带动社会的繁荣，高端私人会所正是这个时代最具代表性的产物。

木桐酒窖私人会所，将按国际化标准打造浙江商务会所旗舰品牌。

营造真正意义上的“家外之家”。

会所集娱乐、休闲、餐饮、商务洽谈、文化交流、商品展示、酒会party、商品销售及生活私人空间等全方位的立体化的综合服务性能的服务机构。

同时为我们的会员构筑政治、经济、文化、时尚信息、社会名流、交流交际的多元化平台。

让我们的会所从真正的意义上成为上层商务人士休闲、娱乐、生活、工作交流上不可或缺的心灵寄托的港湾和最佳获得财富的地方。

我们在设计装修风格、经营方针路线、规范化企业管理、完美优质的服务使会员在精神、心理上得到寄托和经典的享受。

## 商业计划书编制流程图篇二

对成立时间、注册资本、经营产品、员工规模等进行简要介绍

### (二) 产品/服务介绍

对公司主要的产品和系列服务进行简要描述

### (三) 行业/市场分析

对行业状况、市场容量、市场发展前景、消费者接受程度进行简要分析

### (四) 业务现状

对市场份额、客户数量简要分析

### (五) 财务分析

公司成立以来累计投入、产出、本年度收入及利润

### (六) 融资计划

融资金额、参股比例、融资期限、退出方式

第一部分公司概况

## (一) 公司介绍

详细介绍公司背景、规模、团队、资本构成

### 1. 主要股东

股东名称 出资额 出资形式 股份比例 联系人 联系电话

### 2. 团队介绍

对每个核心团队人员在技术、运营或管理方面的经验和成功经历进行介绍

### 3. 组织结构

### 4. 员工情况

## (二) 经营财务历史

## (三) 外部公共关系

战略支持、合作伙伴等

## (四) 公司经营战略

近期及未来3-5年的发展方向、发展战略和要实现的目标

## 第二部分 产品及服务

### (一) 留学中介产品、服务介绍

### (二) 留学中介核心竞争力或技术优势

### (三) 留学中介产品专利和注册商标

## 第三部分行业及市场

### (一) 行业情况

留学中介行业发展历史及趋势，进入该行业的技术壁垒、贸易壁垒、政策限制

### (二) 市场潜力

对留学中介市场容量、市场发展前景、消费者接受程度和消费行为进行分析

### (三) 行业竞争分析

主要竞争对手及其优劣势进行对比分析，包括性能、价格、服务等方面

### (四) 收入(盈利)模式

业务收费、收入模式，从哪些业务环节、哪些客户群体获取收入和利润

### (五) 市场规划

公司未来3-5年的销售收入预测(融资不成功情况下)

## 第四部分营销策略

### (一) 留学中介目标市场分析

### (二) 留学中介客户行为分析

### (三) 留学中介营销业务计划

(1) 建立销售网络、销售渠道、设立代理商、分销商方面的策

略

(2) 广告、促销方面的策略

(3) 产品/服务的定价策略

(4) 对销售队伍采取的激励机制

(四) 留学中介服务质量控制

第五部分 财务计划

请提供如下财务预测，并说明预测依据：

未来3-5年留学中介项目资产负债表

未来3-5年留学中介项目现金流量表

未来3-5年损益表

第六部分 融资计划

(一) 融资方式

(二) 资金用途

(三) 退出方式

第七部分 风险控制

## 商业计划书编制流程图篇三

一、公司介绍 岛雅智能科技(上海)有限公司 致力于研发特种作业机器人，是依托先进管理和一流科技人才，集技术研究、产品开发、专业服务为一体的现代化高技术企业。

公司下辖的研发部、市场部和售后服务部，现有员工20余人，大学以上占员工人数80%以上。

消防抢险等多领域通用的特种设备-

gap(generalactiveplatform)通用机器人移动平台已进入最后的测试阶段。

二、项目主要技术1、中央空调风管清洗机器人:1)行走系统的非对称a字形摇枕结构的设计，提高了机器人的牵引力。

机器人可在较低通过截面中越过高45mm的障碍，在大部分企业不能达到国家标准的情况下，我们超过了国家标准(40mm)的要求。

2)因机器人有足够的动力和牵引力，能拖动吸尘管和电缆，与高真空吸尘器的连接，直接进入管道内松解灰尘、清除灰尘，一步完成，实现了风管内的逐点清洗。

直接改变了原有的清洗工艺，简化了清洗流程。

无噪音和扬尘等二次污染。

3)清洗刷y形布局，除尘效率较高，功耗较小。

同时，通过更换不同的功能模块，能够对各类管道内部的平面、凹凸、缝隙等处进行有效的观察、采样、清洗、消毒与喷涂。

本产品的清洗工艺如下图:2 gap的主体采用模块化设计，车体由履带模块和箱体模块组成。

针对上述不同领域，我公司研制开发了四种类型gap对于每种用途的不同需求而内置了不同的传输控制系统和不同存储量的蓄电池，依据行业确定车体主色，通过上装各种使用装

置，在行走驱动器的带动下，按照指令完成任务。

四种类型gap均配有高清晰摄像头，并可根据使用者需要增配桅杆摄像头及四视频切换器，通过ocu(控制箱)在操作的同时，清晰的'观察到gap的完整的工作画面。

## 商业计划书编制流程图篇四

第二部分行业与市场分析

第三部分发展规划

第四部分产品和服务

第五部分融(投)资说明

第六部分管理和运营

第七部分业务运作

第八部分风险分析和控制

第九部分团队成员介绍

具体写作点

对该项目进行简要立项说明，同时对计划书的适用性进行说明。

第二部分行业与市场分析

1行业背景、现状、发展趋势及特点等；

重点对行业发展趋势进行把握。

## l政策分析

- n检测行业相关政策

- n市场准入和限制政策

- n相关行业涉及检测的部分政策

## l市场行情

- n目前市场规模及涉及领域范围

- n未来3-5年市场前景和预测

## l竞争分析

立足本地(比如湖南省)为基础，分析本地的竞争情况。

先分析整个检测行业的竞争，再重点对主要竞争对手进行说明。

## 第三部分发展规划

### l业务定位

在进行未来3-5年的发展规划之前，先对整体的业务进行了解，并确定目前的业务定位。

### l发展规划

未来3-5年的业务发展规划——即未来3-5年的核心业务是什么。

## 第四部分产品/服务

1产品/服务及其背景和依据；

确定相应检测能力(项目)的范围，同时对其背景和依据是什么(为什么选择这些项目)进行说明，比如是某项法规标准，或者是客户的某项需求等等。

1产品/服务定位；

明确类检测项目(或各领域)的客户定位和需求

1与同行业其他公司同类产品/服务的比较；

说明与主要竞争对手在产品和服务的优势和劣势。

第五部分融(投)资说明(费用投入)

1投资总额；

1投资用途和使用计划；

投资用途包括仪器设备、试剂耗材、场地投入、人员配备(多少人、需要哪些资质)、福利待遇、认证评审等，以及他们的预算。

是一次性投入，还是分批投入，列明使用计划。

第六部分管理和运营

1公司组织机构

1人员及岗位分配；

1前期工作计划(获得资质前)

## 1正式营业后运作(获得资质后)

包括日常管理、质量管理、成本控制、团队建设等等方面。

## 第七部分业务运作

### 1战略定位和方向

在第三部分已基本阐述。

### 1业务策略

包括定价策略、销售和市场策略、售后服务策略、投入预算(未来3-5年)等等。

### 1业务预测

对未来3-5年公司的营收和成本进行一个简要的分析和预测。

## 第八部分风险分析和控制

### 1政策风险

### 1竞争风险

### 1技术风险

### 1经营管理风险

### 1市场营销风险

### 1风险控制措施

## 第九部分团队成员介绍

核心团队成員及介紹

## 商業計劃書編制流程圖篇五

我們是做什麼的

而且國內的天使投資這些年成熟了，但是還是更關注於投資回報，考慮風險承擔能力還是比較弱一點。

這樣可以拿到政府10-30萬的開辦費，這個是不需要你回報的，也不需要查你用在什麼地方，就是完全是給你撒芝麻鹽的資助，這也是很受留學生歡迎的。前提是你要有資金。

02

項目最大賣點

把你的亮點一句話說清楚，不要囉嗦。以前的商業計劃書大概有10頁，可能用8頁都在敘述技術，實際上大家不看你的技術也看不懂。你一定要用一句話、兩句話把這個亮點說清楚。

03

主要產品是什麼

而且這個專利是沒有知識產權爭議的，是有這種要求的。

04

公司未來發展目標

到底用戶核心需求是什麼，你要講清楚。第二個就是產品的獨特性要考慮是你的核心價值，就是你這個產品的核心價值是什麼，這是產品的介紹。