

# 销售类简历 网络销售简历(优秀6篇)

范文为教学中作为模范的文章，也常常用来指写作的模板。常常用于文秘写作的参考，也可以作为演讲材料编写前的参考。相信许多人会觉得范文很难写？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。

## 销售类简历篇一

win2003操作系统的实际操作及运维

电脑pc一般的软硬件问题解决

详细个人自传

个人联系方式

通讯地址：

联系电话：

家庭电话：

手机：

/

qq号码:

电子邮件:

个人主页:

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度:

[点击下载文档](#)

[搜索文档](#)

## 销售类简历篇二

做简历时可以事先结合职业规划确定出自己的求职目标，做出有针对性的版本，运用专门的语言对不同企业进行求职递送简历，这样做往往更容易得到hr的认可，而不是看着千篇一律的海投简历感觉到索然无味。下面是电话销售个人简历模板，欢迎阅读参考！

真实姓名： 苏文丽 性别： 女

年龄： 19 岁 身高□ 160cm

婚姻状况： 未婚 户籍所在： 贵州省遵义地区凤冈县

最高学历： 中技 工作经验： 1-3年

最近工作过的职位： 训练员

期望工作地： 贵州省/贵阳市花溪区

期望岗位性质： 全职

期望月薪： 3000~4000元/月

期望从事的岗位： 销售代表, 电话销售

期望从事的行业： 其他行业

1. 沟通能力强

2. 性格外向

3. 学习能力强

贵州省电子工业学校（中技）

起止年月□ 20xx年9月至20xx年7月

学校名称： 贵州省电子工业学校

专业名称： 贸易经济

获得学历： 中技

贵阳热风 - 训练员

起止日期□ 20xx年1月至20xx年2月

企业名称： 贵阳热风

从事职位： 训练员

业绩表现：

企业介绍： 股份合作 其他服务业

## 销售类简历篇三

目前所在： 白云区 年龄： 26

户口所在： 江西 国籍： 中国

婚姻状况： 未婚 民族：

身高□ 177 cm

体重□ 60 kg

求职意向

人才类型： 普通求职

应聘职位： 销售，市场营销

工作年限： 2 职 称： 无职称

求职类型： 全职 可到职日期： 随时

月薪要求： 5500~7999元 希望工作地区： 天河区，白云区，越秀区

工作经历

\_\_公司 起止年月：20\_\_-09 ~ 20\_\_-12

公司性质： 私营企业 所属行业： 家具/家电/工艺品/玩具/珠宝

担任职位： 销售人员

2. 负责产品的售后服务；

3. 掌握生动化产品陈列；

4. 利用售点和顾客、竞品打交道的有利条件，多方面收集并向公司反馈资讯。

离职原因： 个人原因

教育背景

毕业院校： 江西工业学院

最高学历： 大专 获得学位： 毕业日期： 20\_\_-07

专 业 一： 模具设计与制造 专 业 二：

起始年月 终止年月 学校(机构) 所学专业 获得证书 证书编号

语言能力

外语： 英语 一般 粤语水平：

其它外语能力：

国语水平：

工作能力及其他专长

1. 熟练操作cad设计软件及office办公软件；
2. 优秀的沟通技能，交际能力强；
3. 的策划、组织、协调、管理能力；
4. 做事细心有条理，接受能力强。

自我评价

较强的语言表达能力，性格爽朗，随和，有耐心，接受能力强。

## 销售类简历篇四

(女，26岁，本科学历，2年以上工作经验)

婚姻状况： 未婚

民族： 汉

参加工作时间： 20\_\_-07

身高： 164

现居住地： 石家庄市

户口所在地： 石家庄市

求职意向

期望工作性质： 全职

期望工作地点： 石家庄市

期望从事职业： 采购员/助理, 调度员

到岗时间： 1周以内

期望月薪： 1000元—1999元 （税前）

教育经历

毕业学校： 华北电力大学 时间： 20\_\_-07至 20\_\_-06

专 业： 电子信息科学与技术 学历： 本科

工作经验

公司名称： 石家庄通合电子有限公司

职位名称： 销售内勤 工作时间： 20\_\_-07至20\_\_\_\_-08

工作描述： 工作职责：

1. 服从市场部经理领导，及时完成下达任务。
2. 协助市场部经理处理日常管理工作。
3. 协调本部门与其他部门的关系。
4. 客户订单受理、评审及跟进；
5. 对客户反馈的意见进行及时传递、处理。
6. 数据分析，为部门销售人员、领导决策提供参考。
7. 负责销售经理市场相关事务配合、支持、服务工作，协

助销售经理收集市场信息，掌握市场动态。

业绩：

1. 完善了市场部销售流程和服务流程。
2. 将销售助理和服务助理的工作整合、完善。

自我评价

工作认真负责、积极主动、善于团队工作。思维严谨，性格开朗，能承受较大的工作压力。

## 销售类简历篇五

姓名：

性别：男

民族：汉

政治面貌：团员

学历(学位)：本科

专业：市场营销

联系电话：

e-mail□

教育背景

毕业院校□xx工商学院 xx.9--xx.7

## 市场营销专业

### 所学课程：

商业经济学、管理学、市场营销学、消费心理学、市场调查、市场预测、公共关系、商务谈判、推销原理与方法、市场信息学、现代广告学、广告策划、国际贸易理论与实务、市场营销策划、新产品开发管理等。

### 工作经历

xx.9--xx.9 xx医疗器械公司

#### 销售代表

负责公司产品在北京、天津、山西等地区的销售，制订季度销售计划，拓展客户群并保持良好合作关系，跟踪销售情况，完成预计销售目标。

xx.10--至今 xx电子技术公司

#### 见习销售经理

负责本部销售计划的制订与执行，及时收集销售情况并反馈给销售总部，组织部门销售人员的培训学习，拓展客户群，完成预计销售目标。

### 个人简介

专业知识的学习以及多年的工作实践，使我积累了丰富的工作经验，并取得了优秀的销售业绩。另外我还从事过部门员工的培训工 作，具有一定管理工作经验。我本人性格开朗，积极向上，乐于与人沟通，喜欢迎接新的挑战。

## 销售类简历篇六

姓名：\_\_

民族：汉族

户口所在地：云浮

出生年月：\_\_

求职意向：销售管理、百货/连锁/零售服务、

工作经历：

1、20\_\_-02~20\_\_-11在家经商

工作描述：在家经商销售vcd和dvd唱片、电影、电视剧。

2、20\_\_-03~20\_\_-12鹰唛食品有限公司

担任职务：超市销售代表

工作描述：

主要工作包括：产品陈列维护、促销活动洽谈落实、品牌维护、信息收集、业务沟通、渠道管理等。

1)维护超市的陈列，让产品更加有效的让消费者接受，最重要的是让更多消费者了解鹰唛公司，让更多的消费者认识鹰唛公司出售的是一种高品质的产品。

2)争取产品摆堆头和在货架的主通道位置摆放，争取产品集中陈列在黄金排面并确保生动化陈列和扩大优势产品的排面以突显优势，争取产品上促销快讯档期。

3) 对商场促销活动进行管理和对促销员进行日常管理及定期沟通。

4) 积极推广鹰唛产品的品牌形象，与商场谈判协商公司的促销活动方案，使公司的促销活动在商场最终落实执行并评估效果。

5) 建立市场信息库, 收集有关的市场信息、对手的最新动态和促销活动信息并整理分析，为公司产品作出阶段性的应对促销方案提供依据。

6) 每日填写销售日报表、行场日报表，做好每周工作计划。

### 3、20\_\_-09~20\_\_-02齐惠购物广场

担任职务：超市收货部：收货员领班

工作描述：

2) 识得全面规划和充分利用好仓库的空间，做到商品在仓库储放整齐、安全、有条理

3) 识得各种商品在仓库的分类及保管保养并对存货做好标签

4) 协助配合主管管理好收货和仓库管理的其它事项

### 4、20\_\_-11~20\_\_-08欧亚不锈钢制品有限公司

担任职务：车间主任助理

工作描述：主要负责车间的各项生产数据统计，抓好车间安全生产工作。

教育背景：

20\_\_\_.9~20\_\_\_.7肇庆学院市场营销专业

语言能力：

外语：英语一般

国语水平：良好

粤语水平：良好

工作能力及其他专长：

熟练掌握商超的管理采购、收货、退货流程，在商品陈列和产品促销上有一定的经验，具有一定的产品陈列、促销活动洽谈落实、品牌维护、信息收集能力。