

# 2023年三八妇女节美容院身体活动方案

## 美容院三八妇女节活动方案(模板5篇)

方案是指为解决问题或实现目标而制定的一系列步骤和措施。方案对于我们的帮助很大，所以我们要好好写一篇方案。下面是小编为大家收集的方案策划范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

### 三八妇女节美容院身体活动方案篇一

：三月八日——三月十五日

诱导刺激新老顾客的消费，提升中小型美容院加盟店的销售额；营造温馨喜庆的节日氛围，打造美容院良好形象；趁着女性重要节日，推出新产品和项目，吸引不同层次的顾客群体；中大型美容院加盟店促销活动，可以宣传和推广美容院品牌，提升美容院的知名度。

活动背景：三月份，万物复苏，大地回春。经过了寒假的洗礼，被压抑的消费欲望，在春节过后，重新的高涨起来。特别是过年期间，很多女性朋友作息紊乱，熬夜、暴饮暴食、嗜酒让皮肤状况不容乐观。而开年上班后，爱美的女性急着去美容院、养生会所做护理，补救下黑眼圈、痘痘和暗黄的肌肤。所以三月份是开发新客源，提升美容院销售额的好季节哦！各大中小型美容院加盟店，一定要把握良机，一战到底！

1、“做精致美丽小女人”——在三月八日当天，凡是到店消费的顾客，都可以八折的超低优惠。另外消费满二百元的顾客，可以获得美容院免费赠送的肌肤美白护理套盒，而消费满伍佰元的顾客，可以获得免费的一次脸部护理机会。

2、“xx美容院关注女性健康”——在三月八号活动当天，美容

院可以去社区、商场和写字楼派发关于美容护肤的宣传册子，上面标明美容院正在热销的产品项目。另外，还可以邀请专业讲师，开设美容健康的讲座，让新老顾客齐聚一起，学习美容护肤与健康保养的知识。

3、“女人懂得爱护自己”——凡是在三月八号到本店的顾客，都可以领取节日礼品一份，另外在美容院购买任何一款美容产品，都可以享受低折扣的优惠。

中小型美容院加盟店三八活动短信：

1、三八幸福女人style□xx美容院特推出各项优惠活动，会员持卡就能够领取丰厚礼品哦，详情请到店咨询！

2、因为有你，世界如此美丽□xx美容院祝您三八节日快乐，幸福美满！

3、迎三八妇女节！凡是到xx美容院消费的朋友，均可享受八折超低优惠，咨询电话xxxx□

## 三八妇女节美容院身体活动方案篇二

热烈庆祝国际“三八”妇女节，激发女职工珍视健康，锻炼身体意识，加强同事间交流，增进友谊，构筑铜墙铁壁半边天，构建和谐校园。

3月6日18：30

神农湖

初中部全体女教师（欢迎男教师义务陪同参与庆祝活动）

组长：樊孝香

成员：全体学部干部

裁判：马军、蔡平

后勤、采购：黄建华、蔡平

奖品发放：孟凡军和三位年级长

25分钟完成毅行神农湖1圈

1大瓶蓝月亮洗衣液和1大瓶强生沐浴露。

1. 集合、点名地点：神农塔下靠神农湖一侧。

2. 毅行时间：18：30——18：55

3. 18：30活动准时开始。哨声发令后，参与人员沿神农湖人行道逆时针行进，慢跑或快速走到神农塔对面、工业大学学生宿舍后的人行道上蔡平处领取第一张卡片，18：55之前到人行道水幕电影“小孩望远镜望远”雕像入口处的裁判员马军手里领取第二张卡片，规定时间内走（慢跑）完1圈，每人能领取2张卡片。女老师们拿2张卡片到学工处孟凡军和三位年级长那里兑换活动奖品。超时者，只能兑换洗衣液一瓶；未参加者（怀孕、因病请假除外），不能领取奖品。

4. 活动结束，拍照留念。

### 三八妇女节美容院身体活动方案篇三

三八妇女节，是女人的节日，活动的主题也应该围绕女人来展开。我们可以从女性的角度出发，譬如女性一般会有哪些角色？母亲、妻子、媳妇、女儿等，我们可以从她们扮演的角色出发，抓住女性感性、爱美等特点，主打情感牌，我想一定可以起到非常好的效果。具体的从哪里入手其实大家也可

以根据自己美容院的情况来确定三八妇女节的活动主题。

其实美容院的活动内容都是大同小异的，无非是打折、赠送礼品、免费等，但是如何让旧瓶装新，如何在同样的形式下做出不一样的内容来，就是我们做三八妇女节活动策划应该考虑的问题了。下面，我就给大家一些建议：

## 1、幸运大转盘

凡是三八妇女节活动期间，前来美容院消费的，都可以凭借消费小票获得旋转幸运大轮盘一次。旋转轮盘将有机会获得iphone5手机一部。其他大奖也等您来拿。奖品多多，幸运多多，一票限转一次，金额不做累计。

## 2、短信促销

在三八妇女节来临之际，美容院可以给顾客发送一些问候短信。这样既可以拉近美容院和顾客的距离，同时也可以恰到好处的宣传美容院。刺激老顾客的消费欲望，给美容院的经营打下良好的基础。下面，我们就提供几条美容院三八妇女节问候短信，供大家参考。

a.叮呤呤，手机响，问候来，祝福送。短信传心声，温柔送幸福。轻柔话语声，传递思念心。特别日子里，短信更要来，普丽缇莎祝您三八节快乐，放松一整天。

b.别让忙碌充满你的生活，别让工作占据你的空间，别让琐事排满你的时间，别让自己没有喘气的空间。今天三八妇女节，普丽缇莎提醒您记得多休息，照顾好自己。

c.妇女节到了，普丽缇莎祝天下妇女年轻十岁，上班不累，化妆免费，海吃不肥，身材完美，帅哥排队，有情安慰，有爱伴随，红杏出墙无罪，节日过得有滋有味。

当然，给顾客发短信最重要的是用心去发，如果仅仅是导出摘抄转发的短信顾客一看就是没有诚意的。这里的几条短信也只是起到一个借鉴作用。具体还是要各位美容师根据自身的情况发一些更温馨的短信给顾客，效果才能起到事半功半的效果。

在开展三八妇女节促销活动之前，我们也要开展一定的宣传活动，为我们正式开展活动造势。常言道，兵马未动粮草先行，就是这个道理。我们可以在三八妇女节来临之前就在美容院门口摆放大型的pop海报等，也可以让美容师去人流比较旺比较集中的地方发送传单等。当然，实力足够强的话也可以利用电视、报刊、杂志、网络等媒体进行宣传。

## 三八妇女节美容院身体活动方案篇四

喜迎“三八”，打造“14”浪漫

20xx年3月5日—8日

### 一、惊喜重重

1、减肥项目：整整一个冬季，不仅缺少锻炼，而且大鱼大肉在过年时吃得过多。脂肪也悄悄的堆积在体内，所以减肥项目最适合这个时候推出了。让消费者们能够找到迅速减肥了好的方案。只要活动期间在普丽缇莎美容院加盟连锁店内，消费五百块就能够享受到做一百个项目。将店内手臂、臀部、腰部、腹部、大腿、小腿等多处位置组合成一个整体。消费者全身进行多处的瘦身按摩，让消费者感受到美容院的诚意。

2、开办年卡：活动期间为了吸引消费者，特此推出年卡消费。只要在美容院内办置半年卡，就能够获得由普丽缇莎提供的1000元产品。如果在半年卡的基础上再加500元，就能够享受全年卡的优惠，其优惠是半年卡一半的优惠。第三重年卡优惠政策，如果半年卡的基础上加1000元，不仅可以享受到

年卡的优惠，还能够享受到手部护理10次、卵巢护理10次、头皮护理10次，价值800元的产品。

想要在妇女节活动期间出其不意。特价优惠政策一定要做的出彩。所以这次特价优惠活动，主要针对的人群是男性。只有男性在店内消费，才能够为自己的女友或者妻子到对折甚至更低的折扣优惠政策。

夫妇套餐：在活动期间，只要男性带着自己的女友或妻子到美容院内任意消费，不论消费金额，就能够让妻子享受到五折，甚至一折的优惠政策。并且，如果丈夫或者男友买单，还能够享受产品三折的优惠。

只要在活动当天全价购面膜套盒一套（柔肤水+水凝+精华素），就能够享受半价购眼部特护一套（眼霜+眼部赋活+水份眼膜）同时还能够三折享受购春夏季养膜一套572元（滋养保湿+赋活美容+再生素）一份。

## 三八妇女节美容院身体活动方案篇五

“三八”妇女节，可谓是年后美容院进行活动促销的一个重大的节日，也是20xx年为自己的美容院取得开门红的“第一炮”！所以“三八”妇女节做好活动促销就显得非常重要，不仅能够带动店内的人气，还能为今后的促销活动打下良好的基础。

一般来说，在美容院中的促销方法通常可以分为这样几种：低门槛进入法、透支法、对比法、现金刺激法、体验法、特价法、超值法、抽奖法、置换法、捆绑法、打包法、双倍法、pos划点法以及撕单法等等。而想要作为美容院开头痛的活动方案，那种方法比较适合呢？普丽缇莎认为，在这样的节日中，活动一定要出其不意才能够打败竞争对手赢得消费者，但同时还需要真诚真心，才能够留住自己的顾客。所以这次“三八”妇女节的主题，普丽缇莎这样来确定：

# 喜迎“三八”，打造“14”浪漫

20xx年3月5日—8日

## 一、惊喜重重

1、减肥项目：整整一个冬季，不仅缺少锻炼，而且大鱼大肉在过年时吃得过多。脂肪也悄悄的堆积在体内，所以减肥项目最适合这个时候推出了。让消费者们能够找到迅速减肥了好的方案。只要活动期间在普丽缇莎美容院加盟连锁店内，消费五百块就能够享受到做一百个项目。将店内手臂、臀部、腰部、腹部、大腿、小腿等多处位置组合成一个整体。消费者全身进行多处的瘦身按摩，让消费者感受到美容院的诚意。

2、开办年卡：活动期间为了吸引消费者，特此推出年卡消费。只要在美容院内办置半年卡，就能够获得由普丽缇莎提供的1000元产品。如果在半年卡的基础上再加500元，就能够享受全年卡的优惠，其优惠是半年卡一半的优惠。第三重年卡优惠政策，如果半年卡的基础上加1000元，不仅可以享受到年卡的优惠，还能够享受到手部护理10次、卵巢护理10次、头皮护理10次，价值800元的产品。

## 二、特价优惠

想要在妇女节活动期间出其不意。特价优惠政策一定要做的出彩。所以这次特价优惠活动，主要针对的人群是男性。只有男性在店内消费，才能够为自己的女友或者妻子到对折甚至更低的折扣优惠政策。

夫妇套餐：在活动期间，只要男性带着自己的女友或妻子到美容院任意消费，不论消费金额，就能够让妻子享受到五折，甚至一折的优惠政策。并且，如果丈夫或者男友买单，还能够享受产品三折的优惠。

### 三、三合一活动

只要在活动当天全价购面膜套盒一套（柔肤水+水凝+精华素），就能够享受半价购眼部特护一套（眼霜+眼部赋活+水份眼膜）同时还能够三折享受购春夏季养膜一套572元（滋养保湿+赋活美容+再生素）一份。