

个人入职工作总结 入职员工个人工作总结 (汇总7篇)

对某一单位、某一部门工作进行全面性总结，既反映工作的概况，取得的成绩，存在的问题、缺点，也要写经验教训和今后如何改进的意见等。相信许多人会觉得总结很难写？以下是小编为大家收集的总结范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

个人入职工作总结篇一

万事开头难，什么事都得去尝试，都要经历开始、经过和失败。自从在金茂超市工作之后，我明白了很多事情其看起来远比做起来简单。就算是一个小小的超市，它的经营也不容易，不但要细心，还要有策略，谋划。

尝试经商的滋味，增加自己的阅历，通过亲身实践让自己进一步了解社会，在实践中增长见识，锻炼才干，培养韧性，并检验一下自己所学能否运用到实际中去是我此次去超市工作的主要原因。在未工作之前，一个长辈曾告诫我：上班要多做事，少说话！话虽简单，但做起来就难了。此次工作，为了使它更完美，我坚持做到了以下几点：

一、决不破坏超市的规矩

俗话说：国有国法，家有家规。自然，金茂超市也制定了一些相应的规矩，比如：不串岗、不闲谈、不把手机带身上等等。这些规定虽看似严格，但我认为这只是最基本的责任心的体现。

二、不管是谁，随喊随到

在超市工作有时还是很忙的。特别是星期一、星期二、星期

三，这三天是结帐的日子，很多供货商都在这几天送货，然后顺便结帐。有时候，一连几家供货商送货来，这时候就忙了，有很多货物卸在收货处。仅有几个人在收货是忙不过来的。既要验货又要把货装走。所以，他们就需要人帮忙，通常在这种情况下我都是很主动地跑过去。

三、工作时间绝对不无所事事

在做采购时，我会努力记清各店对同种商品的报价及他们的售后服务并选择最适合的商品。在做文员时，我会仔细输入各内部数据，并牢记各商品价格，以便使以后的工作更有效率。在做理货时，我一贯坚持没货时补货，顾客多时不只顾补货，还会看着点，即使货架上的货物都补齐后我也不会发呆或闲逛，因为被店长看到会认为我是在混时间!所以我会在没事时抹货架。在做收银时，我会耐心解答顾客的各项疑问，做到手快心快。

在超市工作我还学到一点。现在这条街上的超市很多，大家为了吸引更多的顾客，自然打起了价格战。有时候，还能看到别的超市的员工到我们这里来看价格。有时候我们也会被店长安排到别的超市去看价格。对于做“间谍”，我总结了一个经验：要装作是买东西的顾客，而且一定要像!因为一般超市是不会对真正的顾客有疑心的。

入职员工个人工作总结最新2020范文

个人入职工作总结篇二

一、工作回顾

1、继续参考公司的各类文件和操作规程，对公司的企业文化、组织架构、规章制度、运营管理等进行学习及领会；并对本职工作的工作范围、操作流程等进行深入了解。

2、在短时间内溶入销售部门团队中，参与了本部门各类促销活动的现场布置，以及销售工作。如：格力空调旺季促销活动；美的冰空洗促销活动、庆中秋、贺国庆特惠活动等。

3、在活动执行期间，了解活动进程及效果，对区域竞争对手进行调查分析，针对对手同期内的促销策略，及时反馈信息。

4、为了进一步更好、更有效、更低成本的宣传我司企业形象及各项促销政策，提升我司知名度及商品销量，优化市场竞争力，通过对区域市场各项宣传推广途经调查分析，思想汇报专题并积极地在各大卖节活动期间，在杜经理的指导下，参与公司货运车辆进行张贴宣传字画广告，降低投放成本。

5、积极、认真的学习余世维老师的《职业经理人》、周嵘老师的《面对面顾问式销售》等课程。并从中学习了不少管理及销售知识，领悟出不少的道理，更明白企业的竞争力有一大部分来自知识的竞争、团队协作的竞争。

二、公司现阶段市场环境分析

（一）区域外围环境分析：

外围的家电连锁大鳄步步逼近，在不断的蚕食二、三级市场。国美、苏宁、永乐在广州、东莞等地区不断扩张，几大巨头的促销、降价、打造星级服务的炒作一浪高过一浪，掀起了一场又一场家电行业恶战，对我司区域市场造成了很大的冲击，对我司的运营模式及市场竞争力掀起了新挑战，迫使我們不断优化商品结构、调整价格定位和改善服务，在一定的程度上降低我司的毛利率，及分割了部分原有的市场份额。

（二）区域市场环境分析：

1、镇谭溪工业片区恒丰电器：面对激烈的市场竞争，恒丰电器一开始采取在电视广告、报纸、单张上投入较大的宣传力

度，对我司造成一定的冲击，抢占了一部分市场份额，但随着市场竞争的白日化，总体情况也不容乐观，商品结构、同类商品价格、促销策略、地理位置等系列负面原因将导致恒丰电流量减少，预计未来开拓市场方面也是举步维艰。

2、合时电器：重新进行布局和调整商品结构定位后，提升了店面形象、改善了卖场气氛，增强了小家电、移动电视商品等系列优势，并加大在广告方面的投放及制作，在一定程度上抢占了一街家电市场的垄断局面；以专营品牌空调定位，抢占了镇内最大部分空调市场份额；以较丰富、时尚的小家电精品和较合理、新颖的布局，借助强势的手机品牌和厂家资源，以快捷、庞大的售后服务积蓄打开市场，获得了部分消费者的认同，也抢占了相当大一部分小家电商品占有率。

3、苏宁电器：前年十二月底进驻石排，开业前期虽投入了大量的宣传广告，但最终由于装修进度跟不上，开业仓促，加之期间促销力度又不大，导致重整开业，重开业当天在人气方面取得了较大的突破，也得到了不少厂家的支持，但总体销售情况也不高；卖场内商品结构与商品价格定位较高，国内连锁的'优势体现得不很突出。开业后期，销售量也是持低，形式也不容乐观。不管在今后面对面的竞争如何进行，也不管苏宁的商品结构、商品价格、促销手法、服务内容是否与我司相同，但是国内连锁毕竟有强大的厂家资源做后盾，是不容我们忽视的。我们要时时警惕苏宁，在适当的时候发挥我司本土企业的资源优势打击他。去年来在促销方面显得有点有气无力，疲惫不堪。基本上看不到较大的促销动作。连国庆促销黄金期间，也只在场外展示拱门气球，没有地进行文艺表演，场内气氛也与往常区别不是很大；再由于去年合时、恒丰超低价热卖、文艺表演及其它促销活动抢了先机，导致苏宁人流量极少，爆冷门。

另外一方面，由于与我司地理位置接近，便形成了石排家电业垂直商贸一街化最大卖场的所在地，容易聚集目标消费，为打击小百货商店创造了无形优势。

4、其他：润生百货、富大百货等利用生活超市的人流量及舒适的购物环境抢了少部分小家电客源；新丽电器、炜豪电器走低价格销售品牌空调；合益冷气则在工程机方面继续发挥它的优势；附近镇传统批发商，“企石永丰、石龙惠丰”则凭借在近几年的经营经验和一定的顾客群及销售网络，也抢占了部分家电市场份额。

三、相关工作开展建议

一、市场推广。

1、宣传推广：如今家电市场竞争越演越烈，在宣传推广方面也应当以新、奇、好的画面、声音（报纸□dm单张、广告语、广告画、海报等一系列宣传媒介）来吸引消费者眼球，拉近与消费者距离。对于现阶段我司的广告宣传方面，建议如下：

a□门头字幕广告。广告词以煽情、简洁、明了、顺口为原则，字幕视觉冲击力强，形成传达我司的形象及促销内容，容易引起消费者关注及共鸣。

b□平面广告。平面dm单张、地贴等宣传物资的设计及取材，增加新的元素和创意，使画面更加美观、吸人眼球□dm单张在设计相关产品卖点，并附现金券，使消费有保留价值，这样不但更好形象化了我司活动内容，更而美化我司形象，提升企业的知名度。联合一切可以合作的有效资源，如一楼电讯，可以做买手机送电器现金券的方式。

c□形象片及专题片。加快我司企业专题片和30秒形象片的拍摄制作工作，宣传我司的经营理念 and 优质服务等内容，强化我司的大众认知度、服务形象及美誉度，抢在各大家电卖场前，提前造势、提前以服务理念奠定客户的忠诚度。就在卖场播放我司的企业专题片，让消费者零距离的了解日威电器的创业史、公司实力、企业文化、运营模式、厂家资源等信息，进而关注本土企业的成长和发展。

d□车身广告。针对公司货运车身有针对性强、流动性强、视觉冲击力大、到达率高、覆盖面广、直观性及可信度高等诸多优势，进一步更好、有效、低成本的宣传我司企业形象及各项促销政策，提升我司知名度及商品销量，优化市场竞争力。

2、促销推广：联合一切可以合作的有效资源，平面设计水平有待提高，这方面可以联合一楼电讯部有专业水平的设计师，重新对我司平面类宣传广告进行梳理，制定一套日威电器自身宣传的设计风格。让消费者关注。

a□卖场内外气氛的营造。搞促销先要聚人气才会有商机，一楼电讯部节假日搞活动，我们可以根据活动规模的大小搞好拱门、汽球、彩旗、赠品堆头、特价堆头等场外气氛营造，以最抢眼位置、最抢眼的布局来吸起过路人的逗留。卖场内气氛要靠特价机、热卖机与赠品等优势商品的合理展示体现出来，吸引他们的注意力，再以超值、附加值的手法打动消费者的心；场内装饰也要根据季节或节日的不同有所调整，让顾客一入店就有节日喜庆的感觉，很快激发顾客假日消费欲望、促成消费；卖场人员形象也有待提高，可以加强礼仪及导购能力的培训力度，提高整体素质。

b□促销策略。因为家电业促销策略基本上都是限量销售、争相抢购；限时购买、创造高潮；赠送牵制、销量倍增；借助厂家广告前置、提前造势；歌舞互动、拉动高潮等方式，我们在此前提下，尝试性开展烘托节日氛围；文化营销、传达品牌内涵；互动营销、增强品牌亲和力；差异促销、激发售卖潜力等方法以一种另类或比较新鲜的手法。

c□异业联盟。根据不同的展销节日，可以联盟区域内行业伙伴进行家电特卖节整合促销，借助各行业积累的固有客户群体和宣传、场地、企业形象等其他资源开展一系列互动促销活动，让利消费者，引起大众关注。

二、商品结构。

建议卖场增加小家电品种，提高卖场环境，更能传达重新整合装修后的“全新形象、全新定位、全心服务”的定位。

三、人力资源：

在产品增加的情况下，可多招聘一名导购员，只有新的人员加入才有可能给企业注入新的血液。加强营销管理部市场推广人员技能的提高，在条件和情况允许下，有必要招聘一个市场渠道业务人员，及时了解行业动态，配合公司销售活动的开展。

服务方面当今家电业的市场竞争中，商品种类、质量、价格雷同，透明度也越来越大，价格优势、规模优势、商品结构优势也很难体现出来，而服务就是今后竞争中可塑性较强的一把利剑，服务的优劣，最终决定消费者的购买动机。优质的服务 and 灵活的销售技巧在一定程度上，还可以弥补商品的不足。而优质服务不止是一个员工，一个售后网点可以体现出来的，而是靠企业不断提高全员素质，不断的植入服务理念，以优质的售前、售中、售后服务来体现出来，提升企业整体素质，打造团队的竞争力及美誉度。只有不断地整理并结合我司现阶段需要，重新修改调整，在尽可能传达我司的经营理念及员工精神面貌，强化我司的优质服务、全程无忧的前提下制定了新的提案，而且在原有价格下降低制作成本。

财务管理、人事管理、售后服务等其他方面由于本涉足较浅，暂保留看法。以上拙见是我工作的一点感想，由于所站的位置、角度不同，难免有些出入，请领导给批示和指导。

个人入职工作总结篇三

20__年我踏出了学校校园，走向了岗位。虽然参加工作时间尚短，但是在这段时间里，我学会了许多环评相关的专业知

识以及工作方法，这为我未来的职业发展道路打下了坚实的基础。

环评是一份工作，更是一份事业，这是我从事环评工作的初心。我认为从事环评工作一定要有责任心、耐心，同时具备足够的专业素质和水平。经过半年多的学习和工作，作为环评工作者中的新人，应尽快学习法规、政策、技术导则，熟悉相应的环境标准等。通过组织的新人入职培训活动，对公司业务有了进一步的了解，自身的业务能力也得到了很大程度地提高。入职以来，通过报告表、应急预案、风险评估、清洁生产、报告书等各种类型的报告编制工作，在实践中，较快地熟悉了工作流程，了解了环评工作方法。

依我看来，环评工作最为注重与人之间的沟通和环评工作者的态度。有句话叫真诚的友谊来自不断的自我介绍，在工作中，应时刻注意在业主、专家或者环保部门面前的形象和交流的技巧，语言沟通是一门学问，掌握了沟通的技巧能够使工作事半功倍。例如处理好与业主的，从业主的角度考虑事情、表达一件事情，更容易让对方接受，也便于自己开展工作；处理好与专家的关系，能够对我们多些指导，专家一席话，会使我们少走弯路；处理好与环保部门的关系，可以及时与环保部门交流项目情况，有助于项目完成审批；除此之外，也要注重与同事间的关系，同事是朋友、是战友，愿友情像公司一样，能够源远流长！在公司这个大家庭里我感觉很幸福。

入职转正个人工作总结通用范文2

回顾这个月，我感慨良多。作为一个刚进入职场的菜鸟，我很迷茫，不知道说什么好，但是在行政部前辈的帮助下，我一路跌跌撞撞。通过这一个月，我也学到了很多，很快融入了_这个小家庭。总结如下：

第一，以诚实的工作态度，严格要求自己，适应办公室工作的特点

行政部门作为公司的主要后勤工作场所，其性质决定了办公室工作的复杂性。但是行政部的人相对较少。作为一个新人，我可以主动帮忙，不懂就咨询，积极配合前辈，快速高效的完成所有工作。

在工作中，我努力总结一切，不断探索和掌握提高工作效率和质量的方法。因为我是新人，待人接物的经验和工作经验不足，可以虚心向同事学习求教，学习他们的长处，反思自己的不足，在正常的工作生活中不断提高自己的专业素质。我总是提醒自己，要真诚待人，态度端正，积极想办法。无论大小，我都会努力做到完美。平时一定要遵守劳动纪律，注意卫生等小事，严格要求自己。以不求有功，但求无过的信念对待一切。

第二，加强学习力度，注重自我修养的提高

在_，企业文化比较特殊。除了第一个诚实，我最欣赏的是终身学习。而这也正是我积极想做的。正因为如此，我不断通过网络、书籍等方式学习人力资源相关案例研究。利用业余时间学习语言知识，不断提高自己的专业水平和个人能力。在工作中，虽然没有特别的贡献，但是可以配合同事完成各项指标，并向他们学习，让自己以后能够独立完成工作。

此外，我还特别注重从工作中吸取教训，不断总结，认真学习写作、人事相关政策、档案管理等相关知识。也虚心请教前辈，取长补短，增强服务意识。希望能早日融入_这个大家庭。

第三，坚持做好每天的工作，快乐的工作，自我肯定

1、考勤：每天至少可以提前30分钟到达办公室，上班前做好相关工作准备，及时检查各办公区域的清洁情况和设备的完好情况，更新sps方便查询。

2、纸质文件和电子文件的归档整理：在工作中，注重纸质材料的整理保存，有用的及时保存归档，无用的及时销毁。因为很多文字作业都是电脑作业，所以我也在个人电脑里设置了一个作业数据库。每周的星期五，收集、分类和保存已经工作的数据，以备将来搜索。

第四、存在的不足

1、工作中不够认真负责，岗位意识有待进一步提高。不能严于律己，工作也很轻松。由于办公室工作的复杂性，事情必须快速、准确、准确地处理。在业务能力上，我还是有很多不足的。比如整理会议纪要时，没有抓住重点，记录不全，不能突出主要内容，也给领导的会后工作带来不便。

2、对工作程序掌握不够，对公司业务不完全熟悉，缺乏前瞻性的工作，导致偶尔出现忙乱的情况，甚至出现一些不该出现的错误。结果就是对自己有点怀疑和不确定，对未来有点灰暗的心情。

3、偶尔缺乏关心，不细心，显得有点毛躁。工作相对简单但复杂，复杂而繁多，需要我细心，有良好的专业素质，有思想。在这方面，我不够细心，有时候粗心大意，有时候脾气暴躁，忘记了什么，等等。

入职转正个人工作总结通用范文3

来到公司上班的三个月时间了，我感觉到了来自各个方面的温暖，我发觉整个公司就是一个温暖的大家庭，已经是暖住了我这颗漂泊在外的心灵。当然，经历了三个月工作的打磨，我已经是正式的转为正式员工了，我为自己的转正感到很幸福。现在想来我在公司这么长的时间里学习到所有的一切，了解到的每一个人都是我一直以来最棒的礼物。借此机会分析一下这段时间以来在工作方面的点点进步。

一、日常工作的完成

刚刚开始接触这份工作时，我是完全不明白整体的运作流程或是程序的，每次领导交代下来的任务我都需要花费较多的时间才能够完成，并且质量也不是很好。往往在下班之后还需要回家再多多细想一番。我这样的工作态度和进程是领导全都是有感知到的，所以为我提供了较多的指导，甚至交于我的工作任务都是最为简单的。经历了这么久的磨砺之后，我差不多已经是完全能够接受整体的工作的氛围，能赶上公司需要的工作进度，就算是一些具有一定挑战性的工作我也是可有尽力完成好的。

二、工作态度

我是由于很恰巧地一次机会使我为变成了公司的员工，在这里上班前我在工作上几乎没有任何的经验，对于工作也是不知道应该从哪里开始，哪里结束。每天上班后就等待着领导讲今日的任务发送给我，然后我按着每一步的工作着。现在我已经是有了自己的思想，我还是明确自己在一些工作上有着很大的不足，在平时的工作过程中就会尤其注重这方面的培养，努力想将自己打造成为可以独挡一面的工作者。刚毕业时，我是想要那种每天到点上班，到点下班的轻松生活，但是现在自己上班后真正的感受到工作就是要不断的提高自己，我自己寻找更棒的出路。现在我每天都是有不断地磨砺自己，想要将自己打造成为更好的自己，想要能在我目前的岗位上不断向上攀登的方向。

三、未来的发展

我通过自己的努力已经达到了转正的标准，我感受到了自己还有很多可以进步的空间，我更是明白自己还有很多的机会在等待着我。在之后的时光里，我想我可以更多地思考自己要发展的方向，再加上自己的不懈奋斗在公司创造出自己的一片天地。虽然我才刚刚转正，拥有一个让我满意的未来还

需要付出很多，但是只要我有这样的信念，我就有信心可以坚持下去，我就可以得到很优秀的成长。

转正后的日子，我还是会秉持着最开始的不断学习的心来面对工作，工作上有任何的不懂之处，或是有疑惑的地方就是需要多问，有疑问才会有进步的空间。在每天的生活上都一点小小的进步，之后的我就会成长得更好！

入职转正个人工作总结通用范文4

是领导对我工作能力的认可，也是我自己努力的结果。我很感激。我也知道未来的任务更多，责任更大，但我会努力做好。同时，我也想对这几天的工作进行梳理和总结。

在销售方面，我也知道有压力。这种工作我以前尝试过，挺适合的。虽然有压力，但我也很愿意挑战。毕竟真的能让自己成长，同时也是自己的动力。每当我完成一份工作，我就感到快乐，我的能力也在成长和提高。刚来的时候对产品不熟悉，但是一步步走过来。我并不着急，认真听了同事们的讲解。我也试着去记忆和熟悉产品。通过努力，也看到了自己的努力没有白费。同时，我和同事沟通的时候，他们也愿意把一些经验传递给我，让我懂得如何和客户沟通，取得成果。这些也让我知道，这个团队不是为了彼此而战，而是会团结在一起，这一切都会帮助我，也让我更快的融入。这几天真的成长很快，学到了很多。熟悉产品也是与客户沟通的正式方式。刚开始也是分配给一些老客户，让我先接单了解情况。

慢慢的，我要接新订单，开发新客户，会让我成长很多。我明白这些工作很辛苦，有些努力可能得不到回报，但是销售就是这样，就是要在不可能或者新客户面前推荐一款自己的产品，让他们同意接受，最后达成这笔交易。通过付费，慢慢有了一些成绩，然后对产品更加熟悉。我知道如何更好地与客户沟通，我找到了一种方法来做好这件事。试用期还没

有结束，我已经达到了领导要求的任务。同时，当我看到自己擅长的时候，我可以做得很好。

我很感激有这个机会。同时我也找到了自己，还有很多地方可以成长。这些都是我一个新人所没有的经历，也是我在销售工作中刚刚开始做的问题。但是，只要慢慢积累，我相信我的能力会有很大的变化，这样我才能做得更好，得到更多的认可。成为正式员工后，我的任务更多，但也能把这个压力扛下来，做好。

入职转正个人工作总结通用范文5

时间转眼又过了三个月了，入职转正的这三月来的工作，我努力的完成了自己的工作，有更多方面都得到了提升，真的是非常的开心。短短三个月的转正工作，让我觉得有一些小小的成长。下面是我对转正来的工作的总结：

转正的三个月，我觉得自己比在试用期里的工作要做的好些，有了试用期的打底，因而在这几个月里，我比较快的接受了工作的难度，努力的一步步往更难的工作去做。在这期间，我跟着经理工作，在他的身边学习到了很多。尤其是在与客户交流的方面，有时候经理会特意把事情交给我，锻炼我的能力，而我虽然当时觉得有些难度，但是我还是抓住机会提升自己，所以几月来，我交流特别的顺畅，在与客户谈合同的时候，我已经可以抓住重点了，而且很大程度上是可以谈成功的，也慢慢的有了自己的客户，虽然不多，但那也是一个进步，对我而言，只要有进步，我觉得自己就可以在公司站稳，我可以在公司里获取到好的成绩。

转正后的工作跟试用期的工作不同的地方就是接触的工作比较多了，工作性质也在慢慢的转变，原先可能是只接触一些简单的事务，做的大多都是杂事，但是现在我的工作接触类型就多了起来，出差、谈合同等工作，一点点的丰富起来，不再是单一工作。这样有好也有坏，好的地方就是我可以学

到的东西是越来越多，但是花费的时间和精力也是越来越多，时常会熬夜加班，这样带来的身体负荷也就变大了。但是当前我也是比较享受这样的工作的，我觉得生活就比较充实，有事情做，能够不断丰富自己，也可以把能力一点点的锻炼起来。

三个月来的工作到了结束的时候了，回顾起来，我觉得自己真的是进步好多的，很感谢公司给我留下来的机会，让我的能力有地方展开，在这个舞台里慢慢的成长起来，感谢公司的培养。在往后的工作里，我相信能做更好，努力回报公司栽培，为公司以后持续发展贡献个人力量。也请各位领导相信，我会珍惜这样的机会，做好职责，让大家看到我的实力的。新阶段的工作，我会制定自己的工作计划，努力工作，把成绩做出来，让领导更认可，不辜负领导当初的识人之恩的。

入职转正个人工作总结通用范文

个人入职工作总结篇四

今天是我作为新护士入职医院的第三周，目前我在工作当中还是没有遇到什么没办法独自解决的问题，工作一种都是以一个十分顺利的效果进行着，就是熟练度方面还是有待加强，这两周的事情，让我直接是看明白一件事，我是十分适合护士这个职业的，我在这方面的天赋是非常好的，果然在工作当中才是最为锻炼人的，这才两周，我就跟换了一个人似的，各个方面都得到很大的成长。

一、思维敏捷，多学多问多看

我虽然说并不是第一次当护士了，我之前也是在医院实习了一年的，所以说我对护士的理解还是有点的，不至于在工作岗位上还跟个新人一样，啥也不会做，但是不得不说我目前在医院的妇产科工作，这个科室我之前实习的时候就待了不

到一个月，对于这方面的工作，我还是比较陌生的，毕竟我那个时候我也没有深入的了解过，就只是按照医嘱进行治疗护理，纪律病情而已，我可以说不就是在从零出发，但是我知道作为护士，就是医院最庞大的一股中坚力量，所以我就在工作的時候，多去学习别人的工作方式，依葫芦画瓢还不会吗？然后再多询问下，在医院工作，问题太多，的确是挺招人烦的，但是你不问，导致最后出问题，那就不是自己能承受的了，所以我这两周变着花样的去多学多看多问，尽可能的让自己更像个妇产科的护士，事实证明我是做到了。我目前的工作情况，是一致得到了大家的认可。

二、医患关系，重视起来

因为我们这里是妇产科，一般来我们这里住院的都是待产的妈妈們，但是现在的孕妇很多都会出现产前焦虑的现状，心情思绪不坚定，这对生孩子都是非常不好的因素，所以我们作为护士帮患者缓解这种焦虑也是应该的，我一开始是不知道应该怎么做的，但是我特别的请教了主任，然后就一个个的开导她们，让她们不再那么的害怕，要知道过分的惊慌和恐惧是会导致早产的。

三、时间不长，做出的贡献很大

我虽然才来到这儿才两周的时间，但是上次遇到一个孕妇需要手术了。按照惯例是需要几个护士进去帮忙的，但是有个护士临时突发情况，不能够参加手术接生，我当时就报名顶上了，我没有丝毫的犹豫，因为我知道但是在场的只有我的工作經驗最为丰富了，我总不能让实习生上吧，最后我在手术室里完美的配合主任，把孩子接生了出来，后来出来的时候，我也是得到了主任的赞赏，说我在居然第一次进手术室这么的冷静，说我是块璞玉。我相信我一定能成为一个合格的护士。

进入公司已有1年4个月了，我很荣幸可以来到安装公司工作。在这一年多时间里，公司领导的宽容、支持和帮助，同事间的友情关怀以及协作互助给了我工作的信心与踏实感。这是我人生中弥足珍贵的经历，给我留下了精彩而美好的回忆。

作为一名应届毕业生，初到公司时，曾担心不知该怎么与人共处，该如何做好工作；但是公司宽松融洽的工作氛围、团结和谐的企业文化，让我很快完成了从学生到职员的转变，不经意间我已经渐渐习惯了这里的工作节奏，工作氛围，熟悉了公司环境，适应了新的工作岗位。我喜欢这里，并且很愿意和公司共同发展，为公司做出自己的最大贡献。

进入公司的`前两个月，在领导的带领下，我逐步熟悉公司的各项业务以及自己的工作职责，从而逐步接受了固定资产管理这一块工作内容。在接下来的4个月中，是我这一年中收获最大的一段时间，我跟随高级工程师学习施工排管竣工图的绘制，然而在大学的学习过程中也从未接触过施工图纸的绘制，感到有些陌生，我从读图开始，先易后难，放慢绘图速度，优先追求画图的质量和准确率。在实际的工作过程中，也遇到了各类不同的问题，在前辈的悉心指导下，我才能较快的解决在绘图过程中所遇到的种种困难。但这几个月中，我也发现一些自身的不足之处，比如粗心大意，会遗漏一些容易忽视的细节，在后期校对过程中为自己带来了很多不必要的麻烦。

这是我的第一份正式工作，我学到了很多，感悟了很多，我体会到工作时用心、专心、细心、耐心四者同时具备是多么的重要。同时也看到了刚踏入社会工作的我还存在着许多缺点与不足，如工作主动性发挥的还不够，处理问题的经验方面有待提高，团队协作能力也需要进一步增强，还需要不断学习来提高自己的业务能力。在此，我要特地感谢部门的领导和同事对我的入职指引和帮助，感谢他们对我工作中出现失误的提醒和指正。真心希望领导给我继续锻炼自己，实现理想的机会，以一名正式员工的身份在这里工作。

护士入职个人工作总结2021年范文3

通过一周对整个工作流程的实战演练，掌握了工作流程中各项重要的注意事项，并且认识到了实际工作中可能存在的不足之处。随着时间的堆积，通过对参展商手册的学习和平时在学习中存在问题的解决提高了自己的服务意识，强化了自己的专业知识。

一、工作总结

本周完成的工作主要学习参展商手册，熟练掌握参展商手册中各项注意事项，熟悉展会的流程，学习演练工作中需要填写工作表格的方法等。

二、在工作中存在的问题

- 1、演练过程中由于发现的诸多问题或者统一标准的改变，导致演练时意见的分歧和格式的不统一。
- 2、对于展位的基本工具的作用及专业的名称有待系统化的了解，可能在实际工作中会存在一定的问题。

三、工作心得

- 1、在工作中提高自己的服务意识，以专业的态度对待每一位客户。
- 2、在实际演练中发现实际工作中可能存在的问题，更好的解决现场出现的突发事件。
- 3、通过多次是实战演练，提高了工作的效率，总结出了自己容易出错的地方并加以改正。
- 4、长时间的学习和对专业的认识，明确了自己在工作中所扮演的角色和所需要承担的责任。

四、工作教训

- 1、通过这段时间的学习，熟练掌握了工作流程，但是在工作习惯和严谨上还需要向公司的老前辈们学习。
- 2、现场工作经验应该有一个全面的认识，了解现场的实际工作与演练的不同之处，把现场的服务工作做到更好。
- 3、虽然自己学习了这个专业，但会展是一个需要多方面专业知识的行业，目前我所了解的知识远远不够，在继续学习中了解这个行业的发展，行业的专业知识。

护士入职个人工作总结2021年范文4

一颗同情心和一双愿意工作的手。

七月中旬，迎着夏日的骄阳，我踏入了__市第__医院的大门，成为这个大家庭中的一员，我为能在这样一个具有光荣历史和丰富文化底蕴的环境中工作学习而骄傲。

静脉配置中心的运行，新病房大楼的落成，电子病历的实施，医院进入飞速发展的阶段，作为医院的一员，我们感到骄傲，更应珍惜这来之不易的工作岗位。

“病人无医，将陷于无望;病人无护，将陷于无助。”护士是一个崇高的职业，我为选择护士这个职业而欣慰，然而做一个好护士却不是简单的。一个好护士必须是热爱护理事业的，她必须忠诚于患者的利益，视患者的利益高于一切，也像南丁格尔说的那样“护士必须有一颗同情心和一双愿意工作的手”。

一名好的护士应该具有扎实的专业理论知识，掌握各种疾病的症状、体征和护理要点，能及时准确地制定护理计划，了解最新的护理信息;还应有娴熟的护理操作技能，熟练的护理

操作技术是一个优秀护士应具备的基本条件，高超的护理技术不仅能大大减轻患者的痛苦，而且能增强自己的信心，给人一种美的感受；也应具有敏锐的观察力，善于捕捉有用的信息，能为病情恢复提供较大的帮助，满足病人需求。

另外，护士应有健康的身体和心理，坚定的意志力，良好的人际关系，全面负责的道德观念，高度的责任感和主动服务意识，在工作中不仅能够服从领导安排，接受批评，应有良好的协作精神，工作勤奋，不怕苦和累，保持最佳的情绪。

作为临床护士，与病患者接触最亲切，在平时的工作中，除了做治疗护理外，还应经常深入病房和患者交流，给予病人亲人般的关怀，时刻了解他们的要求，满足他们的需求，为病员分忧解难。

护士入职个人工作总结2021年范文5

这一次能够在护士这份事业上持续往前，还得感谢医院给我的这一次机会。从大学毕业之后，我整整休停了几个月，因为在实习中遇到了一些很打击我的事情，所以我便暂停了几个月，一直在家里修养。后来随着大学同学的鼓励，我终于再一次的鼓起勇气，重新出发。而最终，我也成功的踏入了我们医院，成功的在护士这份事业上延续自己的使命了。对于这一切我都非常的感谢，这给了我希望，也给了我莫大的勇气和动力。

来到医院已经有一段时间了，以前也实习了大半年，所以一些基础我已经掌握了。虽然自己还有很多不足的地方，但是我通过自己的努力，慢慢的将自己带上了一条更加迅速的道路。这一段时间里，我感慨更多的是这一份事业给我的责任感，以前实习的时候，我就是因为自己责任感不强，所以犯了一些错误，给自己也带来了很大的打击。

这次再次上岗，让我深切的感受到了，作为一名“白衣天

使”，不止要纯熟的专业技巧，更是需要一份浓浓的责任感，这是作为一名护士必修的一课。也是我此次事业的一次良好开端。所以这一段时间内，我的状态一直都很稳定，每天准时上下班，遵守医院的纪律和制度，绝不给我们的这个集体带来不良的影响。

这都是平日工作中的一些基础，但同时也是我最应该注意的一部分。只有从基础做起，才有可能迈向更好的明天，才能让我每日之中都进步一些，有一些不一样的成长。这是我这段时间里感触最深的一点，也是开始将我改变的一些原因。

这一段时间不长，但是我也有了很大的改善，以前我总是有点毛毛躁躁的，但是我也很清楚，作为一名护士，更不应该粗心大意，要严谨的面对每一件事情。我们这一份工作是个健康、生死相关的工作，任何一点小事都不应该松懈。所以每次上班之前我都会告诉自己，细心一点，谨慎一点，碰到自己无法解决的问题时，立马寻求他人的帮助，切记不可擅自主张。我在工作中也一直保留着这样谨慎的态度，踏踏实实的工作，这段时间里也从未有过任何的失职。虽然我刚刚入职不是很久，但是我也已经有了这样的一份信心，我希望可以在今后的工作中继续奋斗，做好自己的职责，完善自我，实现自我。

护士入职个人工作总结2021年范文

个人入职工作总结篇五

时间过得真快，转眼间试用期就要过了，这半年里，自己努力了不少，也进步了不少，学到了很多以前没有的东西，从这一阶段来看，发现自己渴求的知识正源源不断的向自己走来，实习培训中，各位领导、同事和师傅们对我这位异地来的新人亲切有加，公司对我进行了初期的理论教育，然后是几个月的跟车实践学习，现在我能独立操作，一些小毛病也能及时找出并排除。

本人一直勤勤恳恳地工作，严格要求自己，虚心向前辈请教，作为一名驾驶员，我们应该做到一爱车如己；二检修车辆；三安全第一；四做好本职工作。

1、身为驾驶员应该做到保持车辆整洁，卫生，干净，能够熟练掌握自己所驾驶车辆的性能，按章办事，优质服务，不怕吃苦，兢兢业业干好工作。

2、身为驾驶员应该做到注意保养，定期检查，及时维修，定期对吊车进行保养，保持车身光洁，严格按照保养日程表的项目对车辆进行正规的定期检查和维修，以确保车辆在行驶中不出现故障，增强安全性，我还认真学习吊车知识，掌握吊车的基本结构和工作原理，发现异常尽量找出故障并及时排除。

3、在工作中，始终保持一个清醒的头脑，集中精力，按章操作，时刻把‘安全’二字放在心中，爱岗乐业，吃苦耐劳，以服务为本，决不让人等车，行车中做到安全第一。

4、作为一名驾驶员，要服从领导的要求与调度安排，遵守公司规章与制度。

不能擅自离开自己的工作岗位，做好本职工作，领导的关爱以及工作条件在不断改善给了我工作的动力，同事间的友情关怀以及协作互助给了我工作的舒适感和踏实感，‘企业文化’氛围给了我工作的信心，我知道，我还有很多不足的地方，但我坚信自己能在今后的’工作中表现得更好。

个人入职工作总结篇六

x年6月，通过公招，我踏入了公务员队伍，成为xx省食品药品监管系统中光荣的一员。由于市局领导的重视，将我们新录用人员放到市局进行了为期近一年的锻炼。回顾这一年，自己由一个对食品药品监管一无所知的新兵成长为一名具有

坚定政治信念和强烈工作责任心的监管战士，完成了思想和角色的转变。所以，特别感谢组织给我们这批年轻的新录用公务员锻炼提高的机会，让我们在成为正式公务员之前能感受到监管工作的辛劳奉献、公正严明，能磨砺意志、情系百姓，为以后投身到基层这个最能锻炼人的大环境中，更好地致力于食品药品监管事业打下坚实的基础。下面就我这近一年的工作谈一点粗浅的认识。

一、角色转变，适应环境实现角色的转变，就是要尽快脱掉学生装、丢掉学生气、改掉学生病。由于我们大都是才走出大学的年轻人，自身不可避免的带有浓厚的学生气息，比如思想不够成熟，生活自理能力和自律性不强，实践经验不够丰富，分析处理问题不够深刻全面等。但这些问题恰恰是从事机关工作的大忌，我们应该尽快调整好自己的心态，端正好自己的位路，认真领会公务员就是人民公仆这句的深刻内涵，才能尽快适应新的环境。适应新环境，一是要在最短的时间熟悉新的生活环境，解决好自己的饮食起居问题。对于新进公务员来说，这不光是克服自己惰性和提高社会适应能力的一种锻炼，同时也能让自己把更多心思放到工作上；二是要尽快熟悉新的工作环境。到了新的工作岗位，首先要大概了解单位人员情况及办公条件、本职工作的职能职责及规章制度、监管对象的大体范围和构成情况等，只有做到知己知彼、开展工作才能心中有数。

二、加强学习，提升素养
加强学习，提升素养。就要求我们要下苦功夫，立足于本职工作，使自己全方位的发展，让自己的个人魅力充分展示出来。一是要从思想上武装自己，政治上坚定自己。民之根本，药食为天，食品药品监管事关百姓生命健康安全。在xx大报告以及温总理在政府工作报告中都明确指出要“确保食品药品安全”，因此，我们更要让自己具有坚定的政治方向和敏锐的政治洞察力来加强食品药品监管。二是要锻炼自己的思维和口才，提高自身写作水平，因为开展行政执法工作就必须和当事人打交道，从事机关工作就肯定要进行公文写作。因此就必须让自己成为一个勤于

动心、巧于动口、善于动手的机关工作者。三是工作之余要培养健康积极的兴趣爱好，比如文学、书法、体育、文艺等，这不但提高了自身提高了自身素养，还丰富了机关文化生活。

三、掌握规律，熟悉业务要开展好食品药品监管工作，就必须要有较强的业务能力。一是要熟悉相关法律法规。如《药品管理法》、《药品管理法实施条例》、《药品生产质量管理规范》、《药品经营质量管理规范》、《行政许可法》等法律法规。二是要熟练掌握各种行政执法的程序，如*、申请立案、案件合议、行政处罚等；熟练掌握各种执法文书的书写，如调查笔录、现场检查笔录、立案申请书、行政处理通知书、案件合议记录等。三是要对一线科室的职能职责和工作方向有一个全面了解，要知道如安监科、市场科、稽查支队等科室是干什么？怎么干？为了尽快熟悉业务，一是要掌握规律，有目的、有方向的学习。二是要多看、多听、多做，善于观察善于收集。三是要不耻下问，多向老同志请教。四要理论联系实际，把所学到东西用到实践中去，同时又要善于提炼总结，把实践上升到理论，再去指挥实践。

四、严格要求，全细快准在市局工作近一年，深深感受可以用四个字来形容单位对工作的严格要求，而且要开展好工作亦必须从这四个方面入手，这就是全、细、快、准四个方面。一是“全”，单位要求每一个同事不光要能“独当一面”，更要能“一人多能、一人多专”。二是“细”，这个“细”一是指细心，在进行行政审批、现场检查、*等时都要细心，二是指细小、琐碎。如在办公室工作就不要认为光是整理、起草文件通知，对事项进行督办等，还包括对领导活动的安排，对召开会议的准备，对到访客人的接待，甚至包括对一盆花是否浇水、对洗手液是否还够用的注意等细节。只有把这些细小的方面都做好了，才能在大的方面有所作为。三是“快”，同事的工作处处体现着效率和激情，完全没有“一张报纸一杯茶”的机关作风，所以行政事项都是在法定时限内办结，甚至有很多是提前办结。四是“准”。机关工作光有快还不行，更要有准和稳，如接到一个重要通知，

但就是因为把其中很小的一个内容（时间、地点、名称等）搞错了，那肯定也是会对工作造成损失。所以既要有秋风扫落叶的作风，又要有心细如发丝的慎密。

五、充满信心，只争朝夕在市局近一年的锻炼，使我对未来的工作充满信心。同时，我也意识到这是一个充满竞争的时代，正如逆水行舟，不进则退。因此，我必须怀着“只争朝夕”的竞争意识融入工作。一是要不断丰富和发展自己的知识结构和体系。当好食品药品监管者的难度远远出乎我的预料，这些需要我不断在实践中学习，不断丰富和发展自身的知识结构与体系。二是要以青年应有的热情和激情投入工作。种种由改革而引发的历史巨变，都会给我们呈现出一副蔚为壮观、精彩纷呈的时代画卷。任何一个对人民的希望有着高度责任感的青年，尤其是我们走上公务员岗位的青年，都会深深的受到感染并全身心的投入其中。三是以稳定的情绪，脚踏实地地工作和锻炼。

在工作中要踏踏实实，心平气和，宠辱不惊，远去繁华的纷扰，尽自己全力的工作。只有树立这样健康的心态，以坚定的信念扎根基层、扎根群众，才符合社会和时代对公务员的要求。为了自己郑重的选择，为了不辜负组织对我的关怀，为了能为全面建设小康社会新胜利作出一名公务人员应有的贡献，让我把握这次难得的机遇，怀着“乘风破浪应有时，直挂云帆济沧海”的豪气，勇当一名守护百姓健康安全的监管卫士。

个人入职工作总结篇七

我的工作日志开始时间是____年7月27日，上面写着简简单单的一句话：到县委组织部报到。7月28日我到了__镇政府，如今，我已经在这里工作5个多月了。____年过去了，在这一年里，我做了哪些工作，有哪些收获，我将会在这对我的单位、我个人做个交代。

一、所做的工作

1. 每日打扫清洁卫生。清洁卫生在所有工作中，它属于最不重要的，但它也是我们刚来的年轻人必不可少的一项工作。古人云：一屋不扫何以扫天下？面对繁杂的工作，我们应该首先分清事情的轻重缓急，学会安排好时间。我每天早上早锻炼完，上班的第一件事情就是打扫办公室到大门口的清洁卫生，5个月的工作时间里几乎从未间断。有时需要到县里开会，没有时间打扫，我就请程平利帮忙。同时我也专门负责刘书记房间的清洁卫生工作，我一般会在刘书记回来之前把卫生做好，保证刘书记在的时候，房间是干净的。

2. 档案工作。自从在档案局里拿了一个档案员证，我就是这里的档案员了。10月16日县档案局对我们的档案工作进行了检查，他们指出我们档案盒排列顺序紊乱、有几盒档案找不到、08年的档案归档工作还没做。针对指出的问题，我首先花了两三天的时间把已存档的档案按顺序排列好，通过问办公室邱主任、编撰镇志的杨主任把缺失的档案收集齐全。经过我的整理，按照传统手工方法整理的1967年—20__年的档案，除了194号-210号和286号-309号在县档案局外，其余的一本不差的找了回来，并按照顺序排列好了。以后每次只要是我经手的档案借阅，我都认真的填写《借阅档案资料登记簿》和《查阅档案登记簿》，以避免以后的档案发生顺序紊乱和找不到去处的现象发生。08年的档案工作我也帮助了程平利分类、编号、打印目录，目前08年的档案只差用文件袋包装之后放进档案柜了。对我所分管的20__年档案，我已作了部分的分类工作，将涉及科学发展观、杭瑞高速的作为专题按时间顺序分了出来，将县委、县政府、我们镇政府的文件用不同的盒子分装。根据邱主任的要求，我将我们政府09年发的所有文件按照文号黄政文、黄政发、黄政办发、黄文、黄办文等建立了电子档目录，以方便以后查看。

3. 文秘工作。以前的文员__走了之后，绝大部分的公文打印便由我负责。由于业务不熟悉、事务较多、工作还不细致，

出现过错误，导致有些文件质量不是很高，今后我一定要注意在效率与质量之间寻求最佳平衡。针对县里的文件不能及时送来的情况，我请我们政府的阮司机帮忙，每次送领导去县里开会都到文印交换中心把文件带回，至少每周去一次，他接受了我的要求。每次县里的文件，我都及时地请刘书记或石镇长批示，然后请相关人查阅、签字。每次由我负责的会议通知，我都在会议通知记录本上做好通知到否的记载，没通知到的记得再次通知，直到通知到为止。开会时我拿着签到本叫每个到会的人签字。由我负责的会议，我还做好会前、会后的清洁工作。

4. 统计工作。我共参加了三次统计会议，每次参加完会议，我都向石镇长、李主任作汇报，并认真对照会议要求协助李主任做好统计工作。统计方面，我主要完成了统计档案资料的收集整理、每次报表的发送、农业大户的统计与电子台帐的建立这些工作。

5. 主办了“能力建设年”活动的相关内容。自从乐书记把“能力建设年”活动的相关事项交给我之后，我在同志们的帮助下完成了这方面的工作。我借开统计会议的机会，抽出时间去了县能力建设年办公室请教工作，办公室主任对照量化考核表给我一项一项地作了解释说明，我更加明确了工作方向。为了做好宣传工作，我先设计出了内容，然后请资教的美术老师和李相合帮忙办了一期宣传栏。能力建设年的工作简报、工作小结，我都是在参考报刊、杂志的基础上完全由自己原创的；每一阶段的工作，我都是在不多的豆腐块时间里一遍遍地完善；而最让我花费心血的是试图建立镇干部每月考核制度，这个制度在传承以往考核制度的基础上有很多的创新之处，然而它没有成功地转化为现实，可能可操作性欠缺。12月26日县里来检查，检查的人是我上次请教过的，他肯定了我们的工作，也指出了需要补充加强的地方。

6. 文章创作。我在《通山周刊》发表新闻报道3篇，在通山政务网上发表4篇。科学发展观的心得体会，我是自己创作

的；“能力建设年”活动的能力提升计划是我自己写的，心得体会文章题目为《谈创造性执行》，是我通过看“能力建设年”活动的书籍并结合自身实际写的；此外，我还向刘书记主动提交过我的思想汇报。20__年1月1日，我开通了自己的博客，并在上面发表了多篇文章，目的是想和更多志同道合的人进行思想交流。

此外，还协助做了部分科学发展观的工作，主要是写了两期简报，与乐书记、阮班顺主任下村检查督办工作两天；与程平利分工，每人一个星期的办公室电话值班等等辅助性的工作。