

最新二年级推理教学设计与反思(优质5篇)

在当下这个社会，报告的使用成为日常生活的常态，报告具有成文事后性的特点。那么什么样的报告才是有效的呢？下面我就给大家讲一讲优秀的报告文章怎么写，我们一起来看看吧。

银行季度经营分析报告和工作总结篇一

是江苏省工商银行49家重点合作客户之一，公司遵循政府指导、市场运作，优化服务、便利融资，规范运作、防范风险等原则，主要为镇江市中小企业申请流动资金短期银行贷款提供融资担保服务。

2、公司目前已与工商银行、镇江农村商业银行签订合作协议，并与中国银行、江苏银行等多家金融机构建立合作关系，本着稳健的原则2011年共为76户中小企业提供了融资担保贷款亿元。

银行季度经营分析报告和工作总结篇二

截止9月底，我辖信通卡存量 张，完成全年任务%。卡内余额万元，完成全年任务的79 %。采取的措施一是利用布放农信“村村通”机会，宣传以折换卡方便支取；二是宣传信通卡无年费，小额帐户管理费等优势条件；三是利用代发各种农业补贴机会，宣传信通卡优势，促进发卡量。

(二) 特约商户及pos布放

银行季度经营分析报告和工作总结篇三

从我支行各项存款所占的比重来看，发展极不均衡。对公存款中活期存款占存款总额的x%较年初x万元，与去年同比x万元；定期存款占存款总额的x%较年初增加x万元，比重持平，与去年同比x万元，定期存款占对公存款的x%较年初比重增加x%活期储蓄占存款总额的x%较年初增加x万元，比重下降x%与去年同比x万元；定期储蓄占存款总额的x%较年初增加x万元，比重增加x%与去年同比多增x万元；定期储蓄存款占储蓄存款总额的x%比重较年初增加x%

从以上数据我们分析，对公存款增势不好，受存款大户影响，下降幅度较大，。对公存款下降主要是我单位存款大户xx运用造成存款下降，虽然年初以来，我们加大了对企业存款的营销力度，走访了镜内的大小企业，宣传xx行支持企业的态度，在取得企业的信任的同时也扩大了xx行的知名度。同时受本地区经济资源和客户资源的限制，虽然我们做了一些工作，但收效甚微。一季度xx支行新增存款帐户xx户，其中基本帐户xx户，一般帐户x户，但新增存款余额不大，不足以弥补大额存款的下降。

2011年经营情况总结

在过去的一年中，为求职者提供各种岗位，据求职者反映主要问题是工作时间长，大部分为9-10小时，休息时间少，每月仅2-3天时间，都希望按国家规定的工作时间来实行。

工资情况基本上都能按时发放，很少有拖欠行为。本所成立近15年来，一直依据劳动力市场管理条例，遵循劳动部门的规章制度，认真做好求职者与用工单位的桥梁工作，使双方达到满意，争取在新的一年里，扩大规模，使工作走向一个新台阶。

为民职业中介所

2012-3-14

关于江苏松银投资担保有限公司

2011年度经营情况工作总结

尊敬的董事长、监事长，各位董事、监事：

我代表江苏松银投资担保有限公司，向大会作2011年度公司经营情况报告，并请大会审议，2011年度经营情况工作总结。

2011年，是极不平凡的一年，江苏松银投资担保有限公司经受住了历史罕见的重大挑战和考验，在以杨自川同志为核心的董事会的坚强领导下，全体公司员工团结一致、奋力拼搏，战胜各种困难，总体来说，取得了较好成绩。下面对2011年度工作做如下总结：

一、基本情况

银行季度经营分析报告和工作总结篇四

公司严格按照规定计提各项准备金，已按照当年保费收入的50%提取未到期责任准备金，并按不超过当年年末担保责任余额的1%提取担保赔偿准备金，年度工作总结《2011年度经营情况工作总结》。

担保收费为年费率%。

3、公司治理情况

银行季度经营分析报告和工作总结篇五

二是对内部职工加大培训力度，使信用社职工人人都懂pos机相关知识，人人都是营销员。三是加大对本部室人员培训和学习力度，扩展知识面，学懂学精业务知识，更好的促进工作。

总之，我们按照职责分工，努力做好本职工作，扩大我辖电子银行业务的市场占有率。

二〇一二年十月二日

xx村镇银行经营业务情况报告

xx村镇银行作为新型农村金融机构，成立以来，在地方政府以及各级监管部门的正确领导和大力支持下，各项业务发展稳健,现将经营业务发展情况汇报如下：

一、经营发展情况