

# 最新暑假电子厂打工社会实践报告(优秀10篇)

报告是指向上级机关汇报本单位、本部门、本地区工作情况、做法、经验以及问题的报告，大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的报告吗？下面是小编为大家带来的报告优秀范文，希望大家可以喜欢。

## 暑假电子厂打工社会实践报告篇一

作为一个渴望工作、渴望改变、渴望成功的中学生，今年暑假，我欣然地加入了这股势不可挡的打工洪流中。在妈妈的介绍之下，我顺利地进入阿佳家纺干了三天。

这家工厂的工作主要分为五种，裁剪、缝纫、手工、检验、包装。顾名思义，裁剪是将完整的布裁剪成窗帘、坐垫等所需的形状，缝纫则将裁剪完之后的布利用缝纫机制成初期窗帘、坐垫，手工则是加之修饰，如窗帘需要剪平袖头，坐垫需要填上锦纶棉，钉上纽扣或者缝上背带，其他还会添加一些小饰件，经几位叔叔阿姨的检验之后，便进入最后一道程序——包装。包装最简单，所以我便选择了这一项来实践。

我需要做的只是将窗帘折叠成固定的形状，与一张说明卡一起装入包装袋，然后贴上条形码，合上袋子即可。虽然工作很简单，但是还是需要细心对待，既不可弄错正反面，也不能贴错条形码。一天下来，需要重复同一种工序几百遍，下班后也不免感到腰酸背痛，打工确实不容易。

当然，在工作中我有许多的不足，至少与正式员工相比有一定的差距，具体而言是缺少细心和经验。做事不太灵活，不太善于观察细节，所以无论在速度或质量上都略逊一筹。

不过我打工的目的并不是为了赚钱，而是为了融入这个现实

的社会，锻炼自己的能力，开阔视野，增长见识和阅历，获取宝贵的社会工作经验，体验另一种与众不同的暑期生活。当然，在这次工作实践之后，我也如期获得了不少的认知。

工作锻炼了胆识和勇气，重复培养了耐心和细心，努力换取了自信和快乐。“艰辛知人生，实践长才干”，通过这三天打工，使了解了父母工作的艰辛，发现了自己的不足，对自身价值能够进行客观评价。这在无形中也使我对自已有一个正确的定位，增强了我努力学习的信心和毅力。下学期。我一定更加努力地学习，耐心对待每一道难题，遇到困难时不气不馁，尽全力做好自己应该做的事。

培根说：“知识本身并没有告诉人怎样运用，运用的智慧在于书本之外。”在打工的过程中，中学生可以在打工过程加强自己的实践能力与经验，至少可以得到一种体验。因为打工的过程中，中学生自然而然地要跟各色各样的人进行交往。在这些过程中，中学生不得不思考如何看待眼前的问题，怎样处理好人与人之间的关系，等等。这不仅使中学生更加了解社会，加强实践能力，也会让中学生更加深刻地学会处世，同时提高了思维深度。

“纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行”，打工实践有助于我们我提早走进社会、认识社会、适应社会。

我们已经是一位高中生了，不仅要取得优异的学业成绩，也要体验各种不同的生活，了解生活中的酸甜苦辣，融入社会，提高自我！

## 暑假电子厂打工社会实践报告篇二

大三的暑假，可以说是学生生涯的最后一个暑假，因为我们即将步入社会，所以，暑假里我参加了社会实践，做了很多尝试。融入社会，这是一个质的飞跃的过程，其中的辛酸苦辣只有自己体验过才知道。走进社会，需要一份勇气，需要

一份睿智。总结整个暑假，就是三次尝试。

作为一名师范学生，我首先选择的是自己去找家教，这过程中我经历了艰辛的等待，因为刚放暑假，找家教的师范学生非常多，看到的情况也非常多，比如有的同学虽然是英语专业的同学，但是却能做数理化的家教；有的同学不仅能自己找到家教，而且还能帮别人找等等。想想自己，越发觉得自己缺少经验和自信。这过程中，我多次想放弃，每次父母询问，我都想快点回到家中，但是我想通过亲身体验社会实践让自己更进一步了解社会，在实践中增长见识，锻炼自己的才干，培养自己的韧性；想通过社会实践，找出自己的不足和差距所在。所以，不能放弃。最终，在一个老师的家教机构中找到一份家教。

提升。我尝试了一些方法来引发他们的兴趣。鉴于孩子们的天性我采用了比如做实验、讲故事的方式来导入新课，在开始阶段激发起孩子们的学习兴趣。考虑到孩子们在学校很少有表现的机会和他们渴望表现自己的心理，我采用了抢答的方式，争取让每一个孩子都拥有机会来展示自己。

之后，我回到家，参与了我们当地政府举行的“文化下乡”的活动以及我们县举行的县运动会。实践，就是把我们在学校所学的理论知识，运用到客观实际中去，使自己所学的理论知识有用武之地。只学不实践，那么所学的就等于零。理论应该与实践相结合。通过这段时间的实践，我学到一些在学校里学不到的东西。因为环境的不同，接触的人与事不同，从中所学的东西自然就不一样了。要学会从实践中学习，从学习中实践。我们不止要学好学校里所学到的知识，还要不断从生活中，实践中学其他知识，不断地从各方面加强自己，才能在竞争中突出自己，表现自己。

的大学生，应该懂得与社会上各方面的人交往，处理社会上所发生的各方面的事情，这就意味着大学生要注意到社会实践，社会实践必不可少。在活动中，我们当然会遇到一些困

难。但是，我们并没有气馁，因为这是考验我们能力的时候。我们也只能继续坚持。最后，我们终于完成了我们的“文化下乡”活动。虽然，我们在社会调查汇报会里面，发现我们的调查工作和预期还有一定的距离，有一定的不足，但是，我们并没有灰心丧气。因为，我从中学到了很多东西。无论在勇气方面，吃苦耐劳方面，还是在应变能力方面，我都有了一定的进步。所以，我是获益不浅的。

回想这次社会实践活动，我学到了很多，从我接触的每个人身上学到了很多社会经验，自己的能力也得到了提高，而这些在学校里是学不到的。在社会上要善于与别人沟通是需要长期的练习。以前没有工作的机会，使我与别人对话时不会应变，会使谈话时有冷场，这是很尴尬的。人在社会中都会融入社会这个团体中，人与人之间合力去做事，使其做事的过程中更加融洽，事半功倍。别人给你的意见，你要听取、耐心、虚心地接受。在工作上还要有自信。自信不是麻木的自夸，而是对自己的能力做出肯定。社会经验缺乏，学历不足等种种原因会使自己缺乏自信。其实有谁一生下来句什么都会的，只要有自信，就能克服心理障碍，那一切就变得容易解决了。知识的积累也是非常重要的。知识犹如人的血液。人缺少了血液，身体就会衰弱，人缺少了知识，头脑就要枯竭。这次接触的电影放映工作，对我来说很陌生，要想把工作做好，就必须了解这方面的知识，对其各方面都有深入的了解，才能更好地应用于工作中。我们更要做的是不要把事情想的太糟糕，而是要保持好的心态面队每一天。因为快乐的心态会使我们不觉的工作的疲惫与乏味。

参加县运动会是一次偶然的的机会，开始犹豫自己能不能完成，后来爸爸对我说，这只是一次锻炼而已，体育，只是重在参与。在参与的过程中虽然辛苦，最后也没有好的名次，但却是一次难得的经历。体育是素质教育的重要组成部分，是精神文明建设和文化建设的重要组成部分。它对于强健体魄，培养抗挫折能力、顽强的意志、良好的合作意识，集体主义精神、爱国主义精神等方面都起到重要的促进作用，对未来

人生的影响意义重大，又有利于培养德、智、体全面发展，身、心、脑更加健康的人才。

在锻炼和比赛中，我们当然会遇到一些困难。但是，我们并没有气馁，因为这是考验我们能力的时候。我们也只能继续坚持。最后，我们终于完成了我们的各项比赛。虽然，我们在我参与的篮球比赛中并没有取得优异的成绩，与我们预期成绩也还有一定的距离，有一定的不足，但是，我并没有灰心丧气。因为，我从中学到了很多东西。无论在勇气方面，吃苦耐劳方面，还是在应变能力方面，我都有了一定的进步。

我非常热爱体育，在大学，也参与了很多体育活动，我觉得体育对于热爱者来说，并不是一个比赛，而是一种享受，一次机会。在家的每天早上，我都会和家人早起跑两公里，这个过程中，不仅锻炼了我们的身体，而且使我们拥有更好的精神去面对一整天生活。

我希望自己今后的生活中与体育运动一直相伴前行！

这一个多月来，我做了多种尝试，虽然过得比较辛苦，也曾想放弃，就这样在家虚度光阴，但最终我还是振作起来了，我也想明白了很多。现在的毕业生就业形势那么的不容乐观，社会已经尽全力的缓解就业压力了，国家只能给予我们这么多，那么我们还能靠自己的实力、耐力在社会上打拼了。大学晃眼间已悄然溜走了，不久的将来我们就要步入社会，我明白那份压力。现在的假期就是为未来做一个铺垫。多积累些社会经验，多增长些人生阅历，多丰富些专业知识，这对以后我们就业都是大有裨益的。还是那句话：一分耕耘一分收获。要想在这竞争激烈甚至残酷的社会中生存下来，唯靠自己千军万马争过独木桥，只有让自己出类拔萃，方能闯出自己的一片天地！

同时，整个实践过程中，我都非常认真对待每一件事情，珍惜认识的每一个人。很多事情你一辈子可能只会做一次，很

多人一辈子也只是相处一次而已，所以，我们应该善待身边的所有一切，感谢身边的一切拥有！我认为，大学生学习的不仅知识，实践也不仅只是拥有经验，还有自己对身边的事的感悟，对身边人的感谢。相信，只要用心对待所有，结果都不会太坏。最后，感谢学校给的这次机会，让我学到很多，感悟很多！

## 暑假电子厂打工社会实践报告篇三

xxx有限公司

20xx年xx月xx日

在两年的大学学习中，自己学了许多课本上的知识，但却缺少相关的技能，而实践是检验我在大学学习理论知识的有效方法，通过实践可以使我了解建筑工程上的基本施工步骤以及线路管道的预算与预埋等问题。从中我可以进一步了解、巩固与深化已学过的理论与方法，提高自己发现问题、分析问题以及解决问题的能力，更重要的是培养了自己吃苦耐劳的精神，为日后走上工作岗位打下坚实的基础。

xx年7月7号，我开始了暑期工地实习生活，第一天熟悉工地环境，在领班的指引下我住到了工地上的活动板房并给我发了一定安全帽，接着又带我去公共厕所、小卖部、食堂等活动场所。回到宿舍，领班又详细跟我讲了一些工地上所要知道的安全细节以及未来几天将要干的事情。

7月8号，是我正式打工实习的第一天，这天领班给我发了皮手套、剪线钳、扎钩、一份图纸，并且再次叮嘱我注意安全，叫我要听从其它几个老师傅的话。第一天主要到9层楼顶预埋线管、水管。第一天自己对自己所做的事不是很熟，做的很慢，很多东西都一窍不通，但慢慢的自己今天还是学会了一些基本技能，诸如看图、识图、弯管、固定等。

接下来的一周多时间，大部分都是在做线路的预埋，中间也穿插了诸如做配线盒、配线箱、水管接头、电焊消防铁管等活，期间我将整个图纸给熟悉了透，能够不看图纸而预埋线管与水管预留口。

7月18号，领班叫我与另外两个大师傅去地下室搞消防上的东西，这一天我终于学了一点与本专业较接近的东西，这一天我还学会了电焊以及懂得了用何种器械弯曲镀锌铁管。

7月22号到8月7号，自己依然搞楼顶线路的预埋，在中间穿插了一些管道疏通、接开关盒、电焊等事情。这期间自己还见识了工地上塔吊是怎么安装、加高的过程。

经济上：自己获得了人生的第一桶金2700块钱，同时也相应的减少了家里的`一点负担。

技术上：自己学会了看图、识图、弯管、固定线管、疏通、布线、开线槽、电焊、做套管等一些做水电所需的基本技能。

思想上：自己的意志得到了加强，学会了吃苦耐劳的精神，知道了金钱的来之不易。

看法上：坚定了自己未来所要干的职业，努力为自己的将来奋斗。

其它：工地上人夸我能干，家里人说我能吃苦，学会了与各种人打交道的能力。

诗人陆游曾说过“纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行”，这充分说明了实践的重要性。在大学两年，我学了许多课本知识，却缺少相关的技能，为此，这次暑假我选择了到工地打工实习。

在这次暑期工地实习中，我学到了很多课本以外的知识，不

光包括看图、识图、布线、开槽、电焊等一些基本技能；还提高了自己与形形色色的人打交道的能力；更重要的是，此次实习锻炼了我的意志，使我能够吃苦耐劳，这是我在学习课本知识所无法体验到的。为此我深深体会到孟子所说的“天将降大任于斯人也，必先苦其心志，劳其筋骨，饿其体肤，空乏其身，行拂乱其所为，所以动心忍性，曾益其所不能”这句话的道理。

来到学校很多人都问我有什么体会，我这样告诉他们：“学会适应，学会忍受，学会思考”。我想做到这三点，任何困难在我们面前都不是问题。

### （一）学会适应

常有这样一句耳熟能详的话“你不能改变这个世界，你只能适应这个世界”这充分说明了适应能力的重要性。想在新环境中跨出重要的第一步，你必须适应你所在的新环境。

刚来工地的第一天，我很迷茫，很不适应。在工地上，我住的是工地的活动板房，睡得是硬邦邦的铁床，吃的是食堂煮的大锅饭，面对是一些来自各地的生面孔，更倒霉的是洗澡是在露天下。依稀的记得第一天晚上，我静静的躺在床上不想说话，脑子里想着的只是回家，那一晚我久久难以入睡。

既然来了我就得慢慢适应。通过后边的生活我慢慢的开始适应了，我不在觉得床有多硬了，我知道怎么应对该死的蚊子了，我不在觉得饭菜有多难吃了，面对生面孔我也不再害羞了，我能够与他们打成一片了。慢慢的我爱上了这里的人、这里的物。

### （二）学会忍受

在工地，身体劳作的同时，我的身心也在经受着风吹雨打，这对于一个在读大学生的我，这些都是难以忍受的。但我深



知，只有苦其心志，才能有所作为。所以在这一个月中，我忍受住了炎热，忍受住了饥渴，忍受住了恐高，甚至“梅超风”来的那天，我还与他们一些坚守岗位，这不仅仅是一种忍受，更是我将来走上工作岗位所需要的职业道德。

### （三）学会思考

“穷则思，思则变，变则通”要想改变命运，必须学会思考。你想为什么有些人忙忙碌碌一生却终究只是一个普通职员，而有一些人为什么却会成为富翁、高干呢？这是因为像富翁一类的人他们会思考，所以他们与众不同。

来工地几个月我也想了很多东西，比如塔吊操作台可以做成升降式嘛？能不能将操作室放在底部来控制呢？切割机切割铁管怎样不出现刀刺呢？弯管器为什么有时总是把铁管弄瘪呢？找暗箱怎样才能又快又准呢？怎样才能做到提高施工效率？我想了很多，我想如果我能够解决这些问题，不光对我，对提高生产率也大有裨益。

我坚信做到“学会适应，学会忍受，学会思考”这三点，成功的大门将会向我们开启。

## 暑假电子厂打工社会实践报告篇四

班级□xx 姓名□xx学号□xx 实践单位□xx

实践时间□20xx年7月7日-20xx年8月16日

### 一 实践目的

这个暑假，我想让它过得既充实又有意义。我的第一个念头就是进入工厂锻炼一下自己。因为作为一个从农村走出来的孩子，本身就具备了吃苦耐劳的精神。因为只有这样才能去了解这个神奇而复杂的社会。暑期实践是每个大学生必须

拥有的一段经历，他让我们更了解社会，能够明确自己的目标。暑假在一家婚庆公司实践，是个非常幸福的工作，可以看到很多幸福的人走进婚姻的殿堂。原本以为会时间很容易的事，实际体验时才知道那也是很费脑子的，幸福并快乐着！

## 二 实践内容

布置会场，老板说婚礼的成功与否，有一半的因素在会场的布置上，所以在会场的布置上花费了许多时间。为了让环境显得更加浪漫，咱们选用了叠加的幕布，白色的底，天蓝色的沙曼，象征着他们每天在飞机上看到的蓝天白云，我原以为很基本的事情，却在挂上以后要求返工。老板说只是单单的叠加上太呆板，咱们得把沙曼弄成波浪状。为了倒香槟，他们用许多个高脚杯搭成了一个塔状，细心的老板还在每个杯子里放了玫瑰花瓣，真的很好看。还搬来了泡泡机和礼花机等等。整个会场的布置花了咱们6个多小时的时间，它的首要性可见一斑。看过之后的我更萌生了对即将开始的实习工作的兴趣，并坚信自己也可以做得和他们一样出色。一场完整婚礼的策划是一件很费脑筋的事情，这就需要婚礼策划师要有很强的能力。婚礼策划师是为新人提供婚礼流程创意策划、进行婚礼现场监督等，帮助新人在婚礼中完成他们梦想的核心执行人员，策划师就如同婚礼的“总导演”。

的全过程。同时，组织婚礼当天各项工作，安排好结婚现场的灯光、舞美、音乐和礼仪主持人。他们需要具备多方面的专业素质，不单需要具备深厚的传统文化知识，还要熟知有关婚礼的各种习俗，同时还要准确理解和掌握新人的要求。婚礼策划师是一个易学难精的职业，硬性门槛虽不是很高，但要熟知礼仪、心理等在内的26个行业。同时，对细节要求也非常高，如拍摄机位、新人礼服的选择等都要考虑周全。

好的婚礼策划师都有严谨的婚礼统筹服务，他们有化繁为简的单一窗口，在筹备婚礼的过程中，客户必须要和各服务提供商接洽和议价，因此婚礼策划师必须担任起总联络人的角

色，以新人需求及预算选择最适合的人员及产品，让所有的婚事简化成单一窗口的服务。机动性的婚礼现场服务，婚礼当天应该是最完美的呈现，婚礼策划师将作为督导出现在现场，帮新人处理各项事宜，随时应对突发事件，让新人消除紧张的心情，享受婚礼的喜悦。

根据老板的教导和自己几周的工作总结出了以下几点：

### 1、良好的态度和形象面对顾客。

最重要的也是最基础的就是好的正确的态度，作为一个服务人员，要学会微笑面对每一个客人，顾客是来办婚礼的，所以我们要给顾客最真挚的服务态度，让婚礼成为他们难忘的经历，在谈论流程的过程中要有宽阔的思维能力，这在我们设计独具一格上也是很有用的。耐心跟顾客讨论每一个环节，认真了解顾客自身的需要，直到顾客满意并认真负责自己的每一句话。对于一些不能满足的需要，要学会用委婉的方法来表达自己的意思，不要与客人冲突，要微笑待客，只有态度到位了客人会理解问题的根本。衣着不能随随便便，树立良好的形象才能让顾客放心。

### 2、认真负责的工作，要标新立异。

首先要做的是策划婚礼流程，让婚礼更加精彩。除了拜父母这个环节外，我们还策划了一场独具一格的誓词表决心的环节，就是让新娘对新郎提出要求，当然要求是我们事先准备好的电影河东狮吼的精彩对白，为了让活动进入高潮，我们还准备了一纸文字凭证，让新郎立下终身契约。考虑到新郎新娘都在海洋馆工作，我们准备把婚礼的主色调定为海水的颜色。除此之外，主持人还特别增加了倒香槟和雨水相容两个环节。然后是布置会场，老板说婚礼的成功与否，有一半的因素在会场的布置上，所以我们在会场的布置上花费了很多时间。

### 3、自信昂扬，礼貌待人

不管你在何方在何地只要有责任就应该认真完成它，不怕苦不怕累，做不好的再试一次，坚信自己能做好的。而在自信心满满时也不能忘了做一个有礼貌的人，凡是要十分冷静十分热情，把最好的微笑留给别人，最累的藏在心里，给人一个好映象，客人满意了自己才会更满足。树立服务观念要树立来者都是客，一视同仁的观念，不能另眼相看，富有的一张灿烂的嘴脸，贫穷的不理不睬。对于客人的尊重十分重要，服务这一行业，就是一种无形而又十分有原则的行业，礼貌是十分重要的一块，但客人不礼貌也可以用一种特别的方式回应，前提是没有直接人生攻击没有恶意中伤的情况下，忍无可忍时一定要冷静对待，切勿起正面冲突。作为大学生的我们必须做出该有的素质，该有的礼貌来待人，该有的信心来工作。

### 三 实践结果

我很幸运找到了一家婚礼策划公司当一个婚礼策划助理。在没接触婚礼时还以为婚礼其实没什么太特别的，可能是以前对它不了解，我觉得这次调查对我以后会有很大帮助，婚礼策划能发掘人的创造潜能，参与其中又欢乐无限，当看着自己的方案得以顺利应用时，心里确实很高兴。

### 四 实践感悟与体会

社会各行各业的人员都是社会服务行业的一份子，不存在着地位的高低贵贱。从事婚庆工作也是一份很神圣崇高的职业，也能体现出自己的人身价值社会价值，其他任何工作都是平等的。即便是做的不好，好的态度很让客人对你刮目相看，在整个过程中客人才会得到“物有所值”的相应服务心甘情愿的请你做事。

不是大学毕业就要被放进这样一个陌生的社会，什么都不懂

什么都不会，这样会因为现实的打击而可能不堪重负，所以暑期实践是十分有必要性的，它不仅锻炼我们的自身能力让我们学到更多专业以外的知识，也教会了我们如何抵抗来自社会的很多压力，让我们不至于一走进社会，走出父母和学校给我们的保护后更有毅力走过一个个困难坎坷。

难得的社会经验，提供了社会实践锻炼的大舞台，在从学生向职场人士的转换过程中，我学会了如何为人处事，而我学到的这些经验，相信会让我终生受益，并使我在大四毕业后更好更快的融进新的社会环境做好了强有力铺垫。

## 暑假电子厂打工社会实践报告篇五

在中国的经济飞速发展，又加入了世贸组织后，国内外经济日趋变化，每天都不断有新的东西涌现，在拥有了越来越多的机会的同时，也有了更多的挑战，前天才刚学到的知识可能在今天就已经被淘汰掉了，中国的经济越和外面接轨，对于人才的要求就会越来越高，我们不只要学好学校里所学到的知识，还要不断从生活中，实践中学其他知识，不断地从各方面武装自己，才能在竞争中突出自己，表现自己。

在实践的这段时间内，我们穿街走户接触各种各样的人和事，这些都是在学校里无法感受到的，在学校里也许有老师分配说今天做些什么，明天做些什么，但在这里，不会有人告诉你这些，你必须要知道做什么，要自己地去做，而且要尽自己的努力做到最好。

在学校，只有学习的氛围，毕竟学校是学习的场所，每一个学生都在为取得更高的成绩而努力。无论是学习还是工作，都存在着竞争，在竞争中就要不断学习别人先进的地方，也要不断学习别人怎样做人，以提高自己的能力！

记得老师曾经说过大学是一个小社会，但我总觉得校园里总少不了那份纯真，那份真诚，尽管是大学高校，学生还终归

保持着学生的身份。接触那些刚刚毕业的学长学姐，他们总是对我说要好好珍惜在学校的时间。在这次实践中，我感受很深的一点是，在学校，理论的学习很多，而且是多方面的，几乎是面面俱到；而在实际工作中，可能会遇到书本上没学到的，又可能是书本上的知识一点都用不上的情况。

回想这次社会实践活动，我学到了很多，从我接触的每个人身上学到了很多社会经验，自己的能力也得到了提高，而这些在学校里是学不到的。

在社会上要善于与别人沟通是需要长期的练习。以前没有工作的机会，使我与别人对话时不会应变，会使谈话时有冷场，这是很尴尬的。人在社会中都会融入社会这个团体中，人与人之间合力去做事，使其做事的过程中更加融洽，事半功倍。别人给你的意见，你要听取、耐心、虚心地接受。

在工作上还要有自信。自信不是麻木的自夸，而是对自己的能力做出肯定。社会经验缺乏，学历不足等种种原因会让自己缺乏自信。其实有谁一生下来句什么都会的，只要有自信，就能克服心理障碍，那一切就变得容易解决了。

知识的积累也是非常重要的。知识犹如人的血液。人缺少了血液，身体就会衰弱，人缺少了知识，头脑就要枯竭。这次接触的销售业，对我来说很陌生，要想把工作做好，就必须了解这方面的知识，对其各方面都有深入的了解，才能更好地应用于工作中。

这次亲身体验让我有了深刻感触，这不仅是一次实践，还是一次人生经历，是一生宝贵的财富。在今后我要参加更多的社会实践，磨练自己的同时让自己认识的更多，使自己未踏入社会就已体会社会更多方面。

## 暑假电子厂打工社会实践报告篇六

暑假来了，我不能再像以前一样挥霍自己的时间了。一片叶子属于一个季节，年轻的莘莘学子拥有绚丽的青春年华。谁说意气风发，我们年少轻狂，经受不住暴雨的洗礼？谁说校园里的我们两耳不闻窗外事，一心只读圣贤书？走出校园，踏上社会，我们能否不辜负他人的期望，为自己书写一份满意的答卷?? 学校是一个小社会，我们不再是象牙塔里不能受风吹雨打的花朵，通过社会实践的磨砺我们深深地认识到社会是一笔财富。社会是一所更能锻炼人的综合性大学，只有正确的引导我们深入社会，了解社会，服务于社会，投身到社会实践中去，才能使我们发现自身的不足，为今后走出校门，踏进社会创造良好的条件；才能使我们学有所用，在实践中成才，在服务中成长，并有效的为社会服务，体现大学生的自身价值。今后的工作中，是在过去实践活动经验的基础上不断拓展社会实践活动的范围，挖掘社会实践活动培养人才的潜力，坚持社会实践与了解国情，服务社会相结合，为国家与社会的全面发展出谋划策。

实习可称为实践，学习。也许真是我们从大学踏入社会的必经之路，也是开启我们踏入工作，适应社会的钥匙，是我们人生中不可缺少的一部分。实践与学习，我们每一天都在接触不同的事物，每一天都在学习，同样我们每一天都在做不同的事，每一天都在实践。有哪件事不是从实践开始认识的呢？我们的第一次自己洗脸，第一次自己刷牙，第一次自己穿衣服等等，只因我们不断的在学习，不断的在实践，所以我们在不断成长，不断的将所学到的变成自己的。

经过朋友的介绍，我得到了商场面试的机会，很兴奋。因为朋友也在里面打工，我很放心，但是这是我第一次面试，说实话很紧张。最终，我终于可以和朋友一起打工了，很高兴。第一次到商场，非常期待，也很好奇，为避免迟到，我起得很早，还想着到底该怎样与别人相处，现在的社会是很现实的，一定要勤学好问，多与人交流，以诚待人。进入商场，

经理给我们说了公司的基本情况，由于这是商场的周年庆，所以工作还是很忙的。还有一些打工的大学生，说实话，商场招的人还真不少，经理让我们互相了解了一下，有一部分老员工，我们新来的就是新员工了。

经理给我们分好组了，我在第四组。在商场有一些规定，如上班期间不能穿凉鞋、拖鞋。每天来签到，不能迟到。

第一天由于下雨，我们只是熟悉了一下我们的工作，收到工作服，就回去准备自己的东西去了。看着工作服，心里感觉很不可思议，特别期待自己的打工生涯。接下来，我们的工作正式开始。周年庆要做宣传，所以，我们的主要任务是为商场做宣传。开始我们的工作还是很轻松的，我们穿着工作服，骑着商场特殊的车子进行宣传，不过那车子有的也很难骑。后来，我们就举着宣传牌子进行“游街”，说实话，胳膊、腿挺累的，但在烈日下，我们还是坚持了下来。再往下，我们就开始发传单了。我们各个小组都被分到一定的任务，去各个小区发，有的小区实在是太大了，所以我们就尽量，这就要我们来回的爬楼。爬完楼的当天就走不了了，第二天，腿就抬不起来了。如果连这点苦也吃不了，那我们也白学了，这不仅锻炼我们的身体，还锻炼自己的耐性，我提醒自己一定要坚持到底。就这样，我们做到了，时间长了，也就不觉得有多么累了。有的小区是禁止发传单的，就需要好好的和他沟通，也有失败的，让我们很尴尬，只能进行下一个小区。最终，县里算是完成了宣传。接下来就是去各个市集了，用的是商场的车，因为距离太远了。在集上，一开始我们发的很快，那司机就说我们偷懒，真是太委屈了，可也不好说什么，只能咽在肚子里。

有一段时间我们几个人是在另一家商场工作的，那家商场的活更多，尤其是爬楼，累死了，因此，干了一上午，下午就没去。后来，我们还是去了，不管怎样不能退缩。同伴之间发发牢骚，时间也就不知不觉过去了，我们的任务也完成了。有付出就有回报，是真的，虽然报酬不多，但我还是很高兴，



因为这是我第一次拿到自己的挣得钱。

样才能表示你在诚心听他说话。虽然被批评是很难受的，而且要明确表示你是真心在接受他们的批评。因为这样才能在失败中吸取教训，为以后的成功铺路。我们要学会从那里跌倒就从哪里爬起来，这才是我所应该做的。我也从工作中学习到了人际交往和待人处事的技巧。在人与人的交往中，我能看到自身的价值。人往往是很执着的。可是如果你只问耕耘不问收获，那么你一定不会交到很多朋友。对待朋友，切不可斤斤计较，不可强求对方付出与你对等的真情，要知道给予比获得更令人开心。不论做什么事情，都必须有主动性和积极性，对成功要有信心，要学会和周围的人沟通思想、关心别人、支持别人。打工的日子，有喜有忧，有欢乐，也有苦累，也许这就是打工生活的全部吧。我不知道多少打工的人有过这种感觉，但总的来说，这次的打工生活是我人生中迈向社会的重要一步，是值得回忆的。现在想来，我的打工生活，收获还是蛮大的。我所学到的生活的道理是我在学校里无法体会的，这也算是我的一分财富吧。现今人才市场上大学生已不是什么“抢手货”，而在每个用人单位的招聘条件中，几乎都有工作经验。所以，大学生不仅仅要有理论知识，工作经验的积累对将来找工作也同样重要。事情很简单，同等学历去应聘一份工作，公司当然更看重个人的相关工作经验。就业环境的不容乐观，竞争形式的日趋激烈，面对忧虑和压力，于是就有了像我一样的在校大学生选择了暑期打工。通过暑期，我们可以体会一下工作的辛苦，锻炼一下意志品质，同时积累一些社会经验和工作经验。这些经验是一个大学生所拥有的“无形资产”，真正到了关键时刻，它们的作用就会显现出来。大学生除了学习书本知识，还需要参加社会实践。因为很多的大学生都清醒得知道“两耳不闻窗外事，一心只读圣贤书”的人不是现代社会需要的人才。大学生要在社会实践中培养独立思考、独立工作和独立解决问题能力。通过参加一些实践性活动巩固所学的理论，增长一些书本上学不到的知识和技能。因为知识要转化成真正的能力要依靠实践的经验 and 锻炼。面对日益严峻的就业形势和日新月异的社

会，我觉得大学生应该转变观念，不要简单地把暑期打工作为挣钱或者是积累社会经验的手段，更重要的是借机培养自己的创业和社会实践能力。现在的招聘单位越来越看重大学生的实践和动手能力以及与他人的交际能力。作为一名大学生，只要是自己所能承受的，就应该把握所有的机会，正确衡量自己，充分发挥所长，以便进入社会后可以尽快走上轨道。在这次暑期的工作中，我懂得了付出有了结果和回报，自己的实践也有了收获，回想一下自己真的觉得很值，自己在这个月里学的东西是用多少钱也买不到的。在工作结束后，我做了如下的总结：

1、要善于沟通：和那些同事要好好沟通，不能总是把一些工作上的事憋在心里，有时自己在工作上有什么问题沟通，并及时的解决，这样工作才会有动力，才不会想不干了。

2、要有耐心和热情：在工作的时候要经常微笑，这样会让那些生意人感觉很舒心，大家一起做生意也就很开心。

3、要勤劳：有时候一些细微的东西可以让老板更赏识你，也比较容易受提拔，当然有总结就说明同时我也意识到了自己很多的缺点和不足，例如不够主动做事，有时候老板说了才知道做，老板不说就没有这个意识去做；社会经验比较缺乏，经常会做一些错事，得罪人；刚开始也不大会和人交流，所以那时总是觉得自己很受委屈等等，虽然这些都是我的比较辛酸的历史，不过这些也都是我宝贵的经验，它们都将成为我以后参加工作和社会实践的教训，我要力争在我以后暑期实践以及今后就业的时候不要再犯同样的错误。

短期的社会实践，一晃而过，在这其中，让我从中领悟到了很多的东西，而这些东西都将会让我终生受用。学校让我们去社会实践真的很有作用，会让我们从中收益匪浅。社会实践让我知道了，挣钱真的很不容易，也明白工作的辛苦，以后也不会再浪费钱了。

社会实践拉近了我与社会的距离，也让自己在社会实践中开拓了视野，增长了才干。社会和大学一样也是一个学习和受教育的地方，在那片广阔的天地里，我们为将来更加激烈的竞争打下了更为坚实的基础。

## 暑假电子厂打工社会实践报告篇七

因为有了08高考后放假期间卖衣服，有去年寒假汽车配件商店打工的经历和感受，我今年暑假还没开始我就已经有打算了。父母非常支持我。这回我想感觉一下医药行业的经营与管理，于是我来到妈妈原来的一个同事和好友的药店，准备试试。

7月13日，放假回家的第三天，我便带着希望与渴望，来到了我陈姨的药店。虽然我认识她，听妈妈说过她善良灵性精明能干，有创业的艰辛和经营经验。但是毕竟这回我们的身份有了改变。我们虽然只是见过几次面，可一见面她非常热情接待了我。我说明自己的来意，并承诺一定好好表现，有不明白和不对的地方您别客气。一听我说没有经验就笑着跟我说：“这样吧，你试试吧，如果不适应的话你就说话，有什么不懂的地方尽管吱声，那你先熟悉一下店里面的格局和要求，明天早上正式来上班吧。”我高兴地表示了感谢。我知道我今天就已经开始了我的药品销售生涯。

我在陈姨的引导和介绍下，大概了解了店面的布局和基本要求。由于是分店当然不象大药房那样阔气和宽敞。但是麻雀虽小五脏俱全，品种齐全分类有序，分门别类摆放井然。产品介绍使用说明一应俱全。她告诉我对待顾客要主动热情，诚恳周到。但是又要尊重对方区别对待。工作时间安排是：上午班早上8点到下午两点；下午班是下午两点到晚上8点。我一一在脑海中记下。

第二天早上7点半，我去上班。陈姨已经来了。我们开始打扫室内外卫生，然后洗手穿上工作服站在柜台里面。我一边等

待顾客一边学习，和我一起当班的小女孩很好，她帮助熟悉柜台和药品。陈姨要我跟着她学。看着她不停的拿着药品看来看去，我也拿着商品看。

见到有顾客来，她就拿着商品竭力的推销，而我只是站在旁边，试着说“好，疗效不错”之类的话，满以为这样可以卖掉，可顾客却不屑一顾，走了。我站在那里，望着女孩，她并没觉得委屈，依旧看着药品说明书，依旧推销着。也许在人生旅途中，会遇到许多的失败或挫折，只要用一颗平常心来对待，生活就没了压力。当我环视别的员工时，也是在认真负责的推销着认真工作着。

根据省食药监局规定，我省通过推进处方药与非处方药分类分柜台管理，严格和规范处方药和非处方药的使用，对公众自我药疗中存在的安全隐患以及易造成滥用处方药的，实施重点管理。目前，我省药品零售企业分柜摆放等领域基本达到药品分类管理的要求。

第一次站在柜台前，望着琳琅满目的药品，望着眼前的人们，听着这杂乱的脚步声，我心乱如麻，眼前的人们牵引着我的目光，看着他们远去的背影，心里又少了几分紧张。刚开始，面对顾客，不知要说什么才好，只是被动地把顾客提到的药品拿到他们手中，然后在一一把它们放回。日子一天天的过着，我也一天天的磨练着自己。逐渐地我基本熟悉了大部分的药品。面对顾客，我能轻松自如的向他们介绍商品的种类，用途等等，见到熟识的顾客，也能主动的热情的打招呼，聊家常。逐渐地我也学会了区别对待不同类型的顾客，灵活并且机智合情合理的推销策略。

在一个似大似小的空间，有着我的快乐与欢笑，也有着我的烦恼与忧愁。有时，也会遇到一些胡搅蛮缠的顾客，会因看上一个药品问了又问，心里十二分的不耐烦，脸上还要露着笑容，嘴上还要向他们介绍着，解释着，而最终却又没买，有时，也会遇到年老的顾客，说上一大通，他们也不解其意，

只是呆呆的望着你，呆呆的站在那里。但不管怎样，我们这一代人对长辈应是毕恭毕敬，对小朋友应是热情友好。“顾客是上帝”是服务行业的宗旨。

打工期间，我还从那里了解到一些有关医药的分类管理，销售连锁经营理念的知识。连锁药店有名望讲信用分布广泛，品种务求齐全，质量正规进货渠道通畅。在大众老百姓当中有信誉有市场，方便快捷及时有效。

即使一些偏僻不常用的药，也要准备一点，避免不能按方配齐，使顾客失望。有的药如救急抢救之类，有特殊的使用方法，坐堂医师则必定反复交代，特别说明。药店还在药方上每一种药下面都规范地注明价码，不论是名贵的，还是几分钱的都是如此，真正做到言不二价，童叟无欺。

现代药品经营成名成功的秘诀，就在于它一直认真按照国家标准去做，遵纪守法人道诚信坚持不懈。并且从采用现代化的销售模式，以人为本。计算机计价打票，标准快速一目了然。店主及员工都经验丰富，熟谙药理，还帮助顾客讲解辨别真伪优劣知识。他们按方取药，操作认真，决不马虎。多年以来，药店配药逐渐形成了自己的特殊风格，很得病家患者喜爱，盛名历久不衰。

总的来说，在药店打工是绝对有收获的，我提前进入了社会，力求更加了解了社会和现代经济形式，在现在激烈竞争和经济危机的新形势下，对这个社会提前有了更深入的理解和认识，我想以后在社会上就可以少走弯路，与时俱进不断学习与适应，才能成为实用型复合型人才，永远处于不败之地而可持续发展。这就是我这个假期的收获。

在此我衷心地感想该药店的经理和员工，感谢你们给予我的细心教育和耐心指导，深切关心和友好帮助，使我很快学习到了不少社会知识和工作经验。在此我也感谢爸爸妈妈给我的大力支持和鼓励。我要继续努力，用实际行动回报国家学

校老师亲人朋友，愿祖国的明天更加和谐美好更加繁荣昌盛！

## 暑假电子厂打工社会实践报告篇八

面对还有一年就要出社会实习的自己，这个暑假也开始激起了出去闯一闯的想法。这是个难得的假期，因为在这段时期里我们可以做很多自己想做但平常又没有时间做的事情。大学的第一个暑期里，我希望能与以往有所不同，抛下身份一个人去打拼，我不想总当温室里的花朵，被别人呵护着，我想要独立一下下。这是一种磨练，对我而言，想看看自己一个人是否有能力在如此恶劣的环境中靠自己的双手双脚和大脑生存，同时我也想亲身体会一下生活的酸甜苦辣，更为重要的是想知道在象牙塔里学的东西是否能帮助自己闯关，是否能被社会所用，而自己的能力是否能被社会所承认。因为在中国的教育里，我们学的都是理论知识，真正用到的却不多。理论加实践才是最科学的学习方法，而且能在社会上实践所学，这才是教育的目的，也是我们的最初。想通过这样的一次实践，在社会这个圈子里找出自己的不足与差距所在。

那么我的社会实践活动就从我拉箱上车去深圳的那刻拉开了序幕。一个人的旅途，很孤单，也很勇敢。我知道那是我的选择，不后悔！穿着整齐的、正常的衣服，满怀希望与渴望，开始了找工作的征程。一开始我对自己的期望很高，要求也还蛮高的，想想怎么说我也算是个半大学生，找好点的工作应该是小菜的事，而且朋友也蛮多的。可是当我去面试工作时，我才发现，我错了，我极高的高估了自己，这根本没有我想的那么简单。跟他们比，我真的问题多多.....

找暑假工或是已招满。我去过好多像星巴不克、肯德基、麦当劳等等的店里面试，那时候面试的人挺多的。当人事部的人出来要人时，他们宣布了一个几乎让我落泪的要求，就是不找暑假工或是已招满啦。我当时真是气愤极了，暑假工怎么啦？为什么不要暑假工？招满了的话干嘛还贴着招工还那么显眼。真的无法理解！我曾尝试隐瞒自己学生的身份，去

应聘咖啡厅工作，他们给了我填完一张表，然后问了些问题就对我说等通知，就让我走了。我心里清楚这样的情况意味着我已经被淘汰了。

第一、证件不齐或是要求怪异。我曾经去面试一些大小厂像雅达、创力士、基达、永威、雷诺工业区、新力等等。他们的要求各不相同。像雅达就是因为我证件不齐，连面试的机会都没有。像什么未婚证、居住证、健康证、毕业证。甭说，有的没的都没听说过。像基达，要80后的，要不就是要熟手，那不就是要有经验咯，晕死。我都不符。想想新力，现在我都想笑咯！那厂有身份证就可以了，可是它竟然不要90后的，我更晕，真的是彻底崩溃。这里我知道了，我缺少的正好是人家所具备的，被淘汰一点也不奇怪。

主要体会：

这次实践一晃而过，却让我从中学到了很多东西。在这个社会适者生存，面对一次又一次的打击，挣扎了很久，也想了很久，最后我选择了回家。虽然这次计划失败告终了，但是对我而言，它仍是一段不可抹去的经历，是一笔不可缺少的财富。首先，我在找工作的时候，融入了这个社会，第一次体会了头顶烈日、走街串巷、一次次被拒绝甚至一次次被打击的滋味。我开始反省自己，是我要求太高了吗还是我还生活在城堡了，根本不懂得生活是什么，生存又是什么、、、从小他们就对我说，读书的孩子才有出息，当时也觉得大人说话都是可信的。可是现在我不这么认为了，大学生又怎么样，高学历又怎么样，没有经验，没有能力，没有技能，不了解社会的需求，只懂理论有什么用，没用！这次实践，收获最大的是得到了很多经验，也懂得了很多为人处事的道理，我不觉得这是一次失败的实践，至少对我自己来说，它很宝贵，人生的很多第一次在这个酷热的夏期里出现：第一次一个人坐长途汽车、第一次一个人出远门、第一次找工作、第一次面试、第一次租房子、第一次会为怕没钱吃饭、第一次感到生活的不如意，第一次体会到了打工者的艰辛打拼、第一次

那么奔波、、、我很庆幸，为我的勇敢、坚持！

这就是我在深圳的实践经历，我知道它不是一份合格的实践报告，但我确信它对我而言，已经是一份完美的答卷了。

## 暑假电子厂打工社会实践报告篇九

四五十天的暑假生活已经接近尾声，我在北京汉拿山xx店做了一个多月的服务员，服务人员需要与许多人接触。一个多月遇到了形形色色的人，经历了很多事情，虽然很累，但是也收获了许多学校给不了、教不会的东西。有些事情只有自己亲身体验你才会有很深刻的体会，一个人的成功不是看他拥有什么，而是看他经历过什么。画家罗中立先生的名画《父亲》向我们诠释了美的又一层内涵：那脸上布满车辙似的皱纹是生活在一个人身上留下的印记，是最美的。经历过的都是财富。

好多事情不知从何说起，那就从我自己找工作开始说吧。我们有时候太依靠别人，其实跳出别人为你设计的看起来很顺利的圈子，你可以发现很多有价值有意义的事。好多大学生找工作之前基本都是朋友、亲戚联系好的单位，我也是。不过，生活可预料却往往出乎意料，我想这也是生活的魅力所在。本来联系的是我哥所在的一个饭店，在人家那住了一个多星期结果没批下来。确定批不下来之后我马上背着我的包去我妈妈那，吃过午饭之后自己背着包出去找工作。因为不想离爸妈太远，所以就住在我们住的地方周围看招聘广告。那个时候，我能想象到自己大学毕业找工作的艰辛。联系了好多单位，有卖化妆品的，有卖茶叶的，有收银的等等，最后到了汉拿山。因为想找一个管吃住的单位，一般也就只有饭店了。原先寒假的时候在金钱豹做过服务员，实在是烦了，不想再做服务员了，但是面试经理对我说你要是图轻松就去当领位，想接受挑战就去做服务员。仔细一想，算了，出来就是锻炼自己的，还是去当服务员吧。在此，我想补充说明一下，面试的时候我没有跟经理说我是大学生，现在基本没



有多少单位愿意要暑期工(刚熟练就走了是公司的一大损失),没办法,我撒了谎,现在还觉得过意不去。离职的时候我对经理说我想继续回家上学(面试的时候我就说我高中毕业一年了),不是跳槽,经理当时就对我说,从你的表情上我就能看出来你不是跳槽是上学,否则的话真的是我看走眼了,当时觉得对他们撒了谎真的很过意不去.不过我真的是被逼到一定程度没办法了。

先说说我们店的一些基本情况吧。我喜欢细腻的生活态度,那就从一些细节看汉拿山企业的成功之处吧。到店第一天,我就经常听见他们说我们家这个,我们家那个的,当时我就很好奇,到底什么样的店能让员工当成家。整个服务人员分成四个组,每个组经常就说我们家怎么怎么样。依我个人观点,我觉得每个组的人员相处的.时间久了就会有默契,组员之间就会比较团结,家也许就是比较亲切的称呼吧。也因为这样一个称呼,反过来它又推动整个组具有比较强的向心力。然后是开例会,提到这个例会,反正我是最不喜欢参加的,一站就是半小时。例会分“鼓励按摩、班前一段话、诚信宣言、仪容仪表检查、经理训话、跳舞。”分开来说,鼓励按摩挺好的,大家相互按摩早上上班更有精神了,员工之间的感情也加深了。班前一段话就是服务人员经常需要用到的一些礼貌用语,比如“您好、欢迎光临、里边请、请这边走、请跟我来、请问您几位”等等,这个也挺好,我寒假所在的北京金钱豹中关村店就没有这个训练,那儿的服务人员要求挺低的。对于诚信宣言,全文是这样的:“我宣誓:我志愿加入汉拿山集团,我热爱韩餐事业,更热爱汉拿山。我愿用诚挚的心做人做事,诚实守信,绝不违约。我愿接受汉拿山一切挑战,艰难困苦也勇往直前。永不背叛自己的企业和自己的良心,与汉拿山荣辱与共,共创辉煌。加油!”这个宣言我认为主要就强调了一样:对自己企业的热爱。就是让员工把自己的企业当做家来经营,这就很厉害了。(每次读到“诚实守信、绝不违约”的时候我都心虚啊)仪容仪表检查比较严格,女的必须淡妆,男的裤子不能太长,身上不能有异味(我们组长霍老大走过去能熏倒一大片)等等。经理店长

训话一般会说一下近期工作不足之处还有店里一些新出的优惠活动，从这个训话的工程当中我也学到了很多，比如说，责任感。店长说“我们都是成年人，要对自己所做的事情负责。”然后是跳抓钱舞。这个让人很无语，叫抓钱舞。后来一想，可以理解，出来的都是为了赚钱嘛。然后就是一大群人：店长、经理、主任、服务员等等一起很二的在群魔乱舞。说实话，每次跳完之后感觉心情都挺好的，估计总部也是为了让员工更有激情地工作吧。总之，这个例会还是有很多积极的因素的，它可以使总部的一些要求更迅速快捷的得到执行，执行力也是一个企业员工很重要的能力。不足的嘛，又臭又长，让人神经紧绷，真累啊！

汉拿山经常强调的还有礼貌用语，这个是重中之重。它就强调，客人进门你就要让他感觉到一种被欢迎的气氛。于是，店里就要求服务人员只要是见到客人就打招呼说“安你阿塞哟（韩语“你好”）欢迎光临汉拿山！”客人走时都要说“带好您的随身物品，欢迎下次光临！”而且强制性要求员工见到同事也要说你好，反正就是营造一种氛围，这个也蛮好，就是累了服务员啊。我有个同事特别搞笑，说欢送语都机械化了，他天天说时就是一副有气无力、半死不活的样子，忒没感情了。接着是餐中服务，天天中午培训服务流程：客人一来，拉椅、让座、倒茶水、罩衣罩包·····印象最深的是主任说的话，她说“一个合格的、高级的服务人员要眼观六路，耳听八方，你要通过看客人的眼神表情知道他想要什么，然后及时给他服务。”我想服务员达到这个程度就不再是一个普普通通的服务员了吧，就会升主任、经理、店长了。就像是新东方创始人俞敏洪说：“如果一个员工打扫厕所打扫的非常干净，那么我就不会只让他打扫厕所，我会让他管理打扫厕所的。如果他管理厕所管理得好，我就不会只让他管理打扫厕所的，我会让他管理其他的事情。”这就是一个员工到管理层的转变。简单的事情坚持做并且做得出色，你就是赢家。

再说说遇到的一些给我留下深刻印象的人吧！首先是霍老大，

我的第二任组长。霍老大在汉拿山可谓是骨灰级人物了，他在汉拿山呆了两年了，很少有员工呆这么长时间的，因为工作真的太累，工作时间太长了。我问他对自己有什么打算时，他也没做好决定，只是说可能会回家开驾照开车。霍老大是个重感情的人，或许是因为娜娜(另一个暑期社会实践服务员)而留在这儿了吧。爱情让人失去理智，为了娜娜他银行卡都刷爆了可还是义无反顾，即使她不爱他，因为没有安全感。我想霍老大只是单纯的感性感情用事，却从来没想到给她一个未来，是真爱又怎么样，还是那句话：人必生活着，爱才有所附丽。

初中没念完就跟随着亲戚到北京找工作。没工作几天，她所在的饭店倒闭了。店里所有的人都打包回家了，她一个人身处异地，孤苦无依。没办法就联系领她来的那个叔叔辗转去了另一个分店。她对我说，每到一家新店她都特别乖，但是一段时间之后她必须在店里有她的一席之地，别人不敢随意动她。这个不好做到，因为你必须要做出成绩得到领导的认可、让别人觉得你是有价值的，但我就是很欣赏她的这份自信。

赵意，高二，一个暑期工。他两个姐姐分别是汉拿山的主任与收银员。这个男孩曾经在方庄店干过，所以刚来工作就很上手。因为是个大帅哥，所以走到哪儿都特别受欢迎。与他的交谈不多，但是还是能看出现在年轻人那种愤世嫉俗的感情。看着是个阳光的大男孩，乐乐呵呵的，却隐约觉得他心里想法还是比较消极的，印象最深的就是他说他不想上大学，大学给不了他想要的。听到这句话我也想了很多，反思我的大学四年能给我什么，幸好，我不觉得自己一无所获，我可以得到我想要的。他就跟别人不一样了，老追问我是不是大学生，搞得我不得不编一个又一个谎言。

韩清悦，领位，高中毕业。这个女孩长得特别漂亮，很像韩国人。在这家店里有很多人都不知道自己的未来，没有一个明确的目标，但是这个女孩虽然工作了但仍然没有放弃学习，

她有独立的思想，我们很聊得来。她对我说特别喜欢听我说话，感觉跟别人不一样，很像大学生。好吧，我承认自己单纯幼稚，想问题太简单。

做员工餐的阿姨。惭愧，不知道阿姨姓什么、叫什么。在汉拿山经常可以见到的就是员工脾气火爆、着急上火。但是这个阿姨心态特别好，经常能听到她爽朗的笑声，以前那个阿姨每天都像别人欠她钱似的气冲冲的。不知道是心理作用还是对人有偏见，我觉得那个心态好的阿姨做的饭特别好吃。我问过别人，别人也有这个感觉。（估计是我太能吃了，无论是金钱豹还是汉拿山，做员工餐的都对我特别好。）记得店长也说过，工作你开心是一天，不开心也是一天，干嘛不让自己开心一点。

## 暑假电子厂打工社会实践报告篇十

### 一、实践目的：

这个作为我大学里第一个长假的寒假，我决定不让它荒废。于是早在期末考还未结束之前就计划要出去打工，以此来让我的寒假生活更加丰富多彩，更加与众不同。我想，现在的打工是对我们来说是一种磨练。它能让我们提前体会社会上的一些事物，让自己匮乏的人生经历更加丰富，让自己以后能更快更好地适应这个社会。在学校里，我们学的都是理论知识，真正用到的却不多。理论加实践才是最科学的学习方法。感谢学校给我们学生布置这样一个作业，社会给我们提供一个社会实践的平台。所以，有这样一个锻炼自己的机会真是很难得的。由于我们药学专业所从事的工作一般不会招收我们这样的短期工，所以这次工作虽然与我们所学专业没有太多相关关系，却一样让我学到了很多東西。

### 二、实践内容：

我是通过熟人的介绍才找到的打工的机会。酒店的老板娘我

认识，平常都叫她阿姨。人很和善。实践的主要内容有刷盘子、擦酒杯、上菜、收拾餐具等等。先说说我在那里的工作情况吧：第一天进去做事时感觉很奇怪，因为以前一直都是以消费者的身份进的酒店，这次的身份却是一个服务生。呵呵，第一个感觉就是首先要把心态调整好。每天8点半上班，一直到晚上9点半。刚进来什么也不懂，阿姨就叫了一个老生来教我们。第一天只是试工，大家都在努力的学习，虽然说有点累，但我们每个同学都很积极、很投入，都感到很乐意，因为这毕竟是我们本次社会实践的第一步嘛。所以在那一天的时间里，虽然说有一点点累，但我们却都觉得挺充实的。我们每天需要做的工作就是在客人来之前把房间弄干净，客人吃饭的时候，男生负责端菜，而我们女生就负责上菜报菜名，帮客人倒酒、换餐盘之类的杂活。在我看来最辛苦的，就是每次客人吃饭的时候，你必须站在外面等候，一天下来腿跟腰都很痛，刚开始的时候真的有点受不了。平常在酒店吃的时候不觉得，来工作了才发现酒店的工作还真不是盖的，每个细节都要弄好。虽然说顾客就是上帝，但有的时候难免会遇到些难缠的客人。要么是过于挑剔，要么就是素质不是很高。记得有一次，老板娘说那天下午的一桌客人看起来都挺乡下的，叫我们看着别让他们把毛巾给带走了。我刚开始一挺就觉得挺别扭的，乡下人又怎么了，怎么可以这样瞧不起人家呢？但是我到了那个房间，我刚给他们倒好茶，就那么一转身的功夫，桌上所有的毛巾都不见了，都到他们的口袋里去了。做为酒店也不好说什么。所以服务生的工作看似简单，但操作起来还是挺麻烦的。因为这个原因，刚开始工作的时候感到有一点紧张，但越是紧张我就越必须鼓起勇气，因此慢慢的我就习惯了。后来证明，我还是很幸运的，几天后老师就说我们已经做得不错了，可以自己招呼客人了呢。从客人进到酒店，到客人拍拍肚皮走出酒店，能让客人脸上一直挂着满意的笑容，老板娘还一度夸我们大学生做起工作来就是不一样呢。这份工作给了我一个独立锻炼、独立挑战的机会。

### 三、实践结果：

就这样，我顺利地完成了一个月的打工，还拿到了靠自己的双手得到的第一份薪水。在实践中，我也发现了自身存在的一些问题：

第一，本人的人际交往的能力还欠佳，这还应在日后的日常生活、交际中有待加强和学习。