

最新会计学院社会实践报告 社会实践报告 (实用7篇)

报告材料主要是向上级汇报工作,其表达方式以叙述、说明为主,在语言运用上要突出陈述性,把事情交代清楚,充分显示内容的真实和材料的客观。报告书写有哪些要求呢?我们怎样才能写好一篇报告呢?下面是我给大家整理的报告范文,欢迎大家阅读分享借鉴,希望对大家能够有所帮助。

会计学院社会实践报告篇一

7月6日我来到嘉兴疾病预防控制中心,在相关工作人员的帮助下我来到了办公室,由此展开我的暑期社会实践。

实践过程中,通过去各个部门送关于对疾病预防控制中心的问卷调查,我了解了疾控中心的各个科室名称,拓展了我的知识面。例如传防科,免疫科,检验科,健康教育科,艾结科,卫生监测科,并且我还注意到一个科室叫做地慢病科,慢病是慢性非传染性疾病,该科室的工作方向就是慢性非传染性基本。

办公室的工作人员递给我一本答复要点指导手册,在手册里有各个部门的电话号码,倘若民众打电话来咨询,例如咨询被狗咬伤,何时打预防针等问题,可以告诉民众相关的科室号码,由该科室人员提供更加专业的建议和意见。

负责做好上情下达、下情上达的工作;负责做好印章管理工作;负责做好各种报告、文件的打印、复印工作;负责做好来访人员及对外联络的服务工作;完成领导交办的其它工作。而办公室的工作人员大都是以电脑工作为主。实践时,我整理了两份表格,一份是疾控中心内部维修登记,还有一份是外出培训登记。由此我知道掌握一定的电脑知识是非常重要的和必须的,电脑知识与工作是直接挂钩的,实际的电脑操作

关乎工作的效率和简便性。在以后的学习过程中我也会注意加强自己的电脑知识，尤其是excel表格。

我仔细阅读了嘉兴市疾病预防控制中心六月份的主要活动报告，了解了疾控中心的主要工作。例如医院消毒质量监测工作、举办预防接种安全管理与风险防范培训班、走访离休老干部、调研慢病防治工作、推进高血压防治示范区建设、检测德国肠出血性大肠杆菌o104[h4]召开全市艾滋病、性病防治工作会议，同时我也看到了嘉兴市与桐乡市的疾控中心之间的积极合作，市里和县区之间保持良好的交流。阅读工作总结报告让我对疾病预防控制中心有了更进一步的理解，我知道疾控中心主要工作方向为传染病病毒的检测，免疫相关疾病监测与防控，疫苗收发工作，疫苗顺价销售工作，完成慢病、死亡、伤害监测质量报告，食品安全风险监测工作，开展培训工作和召开各类会议等。了解这些对我帮助很大，让我对自己的专业有了更进一步的认知，相信以后学习专业知识时我会将知识与疾病预防控制中心的工作内容相对应，督促自己掌握知识，为将来就业工作打好扎实的专业知识基础。

在嘉兴市疾病预防控制中心实践的过程中，思想汇报专题我充分感受到办公室工作人员之间的友好亲切的气氛，这样的气氛让她们的工作更加默契，彼此之间的交流更能切中主题，工作的开展也更加顺利，这让我印象深刻。这也告诉我自己良好的人际交往能力是非常必需的，有了良好的人际交往能力方便我与他人的交流，对自己工作的帮助也是巨大的。这也提醒我注意发展自己的表达能力的人际交往能力，达到自我提升。

会计学院社会实践报告篇二

xx年8月13日，是中国的传统七夕情人节。在这个浪漫的日子里，玫瑰在广东这样的开放城市绝对是广受欢迎的商品，于

是我与表妹看中了这一商机。

作为一名营销者，我们当然首先得分析目标市场和目标顾客。我们处在广东东莞的厦岗村，这里有很多加工厂，外来务工人员较多，再加上现在的工厂对年龄有了一定的限制，一般未婚男女占2/5，居住在一块的已婚夫妇占2/5，，所以我们的目标市场较广。客源与市场都已确定，我们就只要寻找货源。我们通过对不同花店的花的质量及价格进行对比，最后选择了长安的一家馨语花屋，共批发了300支不同颜色的玫瑰。其中红玫瑰100支，紫玫瑰100支，白玫瑰100支，共花费450块钱。另外我们还特意挑选了450张精美的小卡片，并用pop字体给每支玫瑰写上寄语。红玫瑰：火红的玫瑰，火红的爱，火红的日子天天在。紫玫瑰：紫色，浪漫温情，真爱伴一生。白玫瑰：雪白的花，纯洁的爱，我俩的心在一块。通过我们的共同核算，最后我们将每支花的价钱定在3元/支。李嘉诚说：“一个细小的动作，哪怕只是一个非常非常细小的动作，都会左右客户的决定”。因此，我们除了在玫瑰花上作了精心布置，我们还准备特制的服装。这样来吸引更多的顾客。

七夕节正值周日，很多工厂都没上班，夜晚的厦岗灯光闪烁，音乐声声入耳，处处都充满了热闹的氛围。我们下午6点开始分开行动，然后10点汇合，我们的主要活动地点在三大超市门口及夜市中。由于我俩都是第一次做推销，所以难免回有些拘谨。我在开始的一个小时只卖出了15支花，但是我并没有气馁，而是更加努力。并不断总结经验，最后成功运用了中医的“望、闻、问、切”四种方法来推销玫瑰。

望：寻找情侣，伴侣及青年男子，观察其仪表神态，从而确定交谈方向。

闻：想方设法打开对方的话匣子，注意不要打断对方的话题。例如，有些人可能在购买的时候会讲很多话，那么我们绝不能打断他的话语。但是，我们也不能在个别顾客上花费太多的精力，否则会得不偿失。

问：先探察对方的购买欲然后再对商品进行推销。

切：“通观全局”，归纳出对方的特点和弱点，他顾虑什么？他的购买欲有多强？他的购买力有多大？然后对症下药，发挥商品的优势，使其对自己的商品产生兴趣并乐意花钱购买。

通过以上的4种方法，我的业绩有了明显提高，晚上9点的时候我已经卖出了150支花，后来又帮表妹卖了近50支，收获多多的，除了开支我们每个人净赚了近1000块钱。

这次暑期社会实践的卖花经历让我懂得了什么叫理论联系实际。通过对市场营销的学习，我也渐渐学会了怎样分析市场，如何抓住商机创造财富。当然推销工作远非我所经历的这么顺畅，推销工作是条漫长而有艰辛的路，推销员不但得时时保持十足的冲劲做业绩，更得秉承着一贯的信念：成功惟“勤”，别无他途，推销员只有积累丰富的经验并熟悉市场的发展方向，这样才能收获成功的硕果。

会计学院社会实践报告篇三

暑期社会实践是每个大学生都应该重视并参与的一项重要活动。通过社会实践，我深刻感受到了社会的复杂性和多样性，同时也发现了自己的不足之处。在这段时间的实践中，我不仅加深了对社会现象的理解，还培养了自己的实践能力和社会责任感。以下是我在暑期社会实践中的心得体会。

首先，在暑期社会实践中，我深刻认识到了社会的复杂性和多样性。在参与社会实践的过程中，我接触到了各行各业的人，了解到了他们的生活状态以及他们所面临的困难。这让我认识到，社会不仅仅是个人的事情，而是一个庞大而复杂的系统。在这个系统中，每个人都扮演着不同的角色，同时也面临着不同的问题和挑战。了解这些问题和挑战，可以使我更好地适应社会的变化，更好地理解他人的需求。

其次，通过暑期社会实践，我发现了自己的不足之处。在实践中，我经历了各种各样的困难和挑战，例如与陌生人的交流、团队合作等等。这些问题和挑战使我深刻认识到了自己的不足之处，例如沟通能力的不足、执行力的不足等等。但是我也意识到，只有通过实践，才能更好地发现和改正自己的不足。因此，我会积极主动地参与社会实践活动，不断完善自己的能力，提升自己的实践能力。

第三，在暑期社会实践中，我加深了对社会现象的理解。通过实践，我亲眼目睹了社会问题的存在和严重性，例如贫困人口、环境污染等等。这些问题让我深深地感到，作为大学生，我们有义务去关注和改善这些问题。在实践中，我积极参与了一些志愿者活动，为社会做出了一点点贡献。通过亲身参与，我深刻认识到，一个人的力量可能微小，但只要每个人都能做一点点，就能够改变整个社会。

第四，通过暑期社会实践，我培养了自己的实践能力。在实践中，我学会了主动沟通、解决问题的能力。当遇到困难时，我能够主动寻求解决方案，并与他人共同合作。通过实践中的反复试错，我也逐渐积累了实践经验，提高了自己的实践能力。这些能力不仅对我日后的学习和工作有帮助，更重要的是，它们让我成长为一个有责任心和实践能力的大学生。

最后，在暑期社会实践中，我培养了自己的社会责任感。在实践中，我看到了社会的种种不公和不平等，这让我深感内疚和愧疚。作为大学生，我应该承担起更多的社会责任，为社会做出一份贡献。因此，我决定将来将自己的专业知识和技能应用到实际工作中，为社会的发展做出自己的努力。

总之，在暑期社会实践中，我深刻认识到了社会的复杂性和多样性，发现了自己的不足之处，加深了对社会现象的理解，培养了自己的实践能力和社会责任感。通过实践，我不仅锻炼了自己，也为社会做出了一点点贡献。我相信，通过不断参与社会实践，我会成为一个更加有能力、有担当的人。

会计学院社会实践报告篇四

对一个高中生而言，敢于挑战是一种基本的身体素质。虽烈日当空，天气炎热，我也要去忍耐。我是通过给父母帮忙来体验社会，来更进一步了解社会。要在实践中增长见识，锻炼本领，培养自己的韧性，通过社会实践，增加自己的各项能力。

我是在门店帮父母干活，虽然有电扇空调，但是在夏天，稍微动几下，汗就会不自觉的流出，在这个暑假，汗流满面是很平常的事。有时为了给客户要求，我要骑上电动车顶着烈日去仓库带货；为了是客户放心，需要把电器都给装起来再试一下才可以；为了推销商品，要要费上大量口舌，就是为了挣那微薄的利润。

记得有一次，客户要点儿货物，而商店里却没有，我便骑上电动车就上路了。正值中午，那天气热的就像是从天上掉火似的，为了节约时间，我沿着一条正在维修的路，小路崎岖，还偏偏有很多大客车，然把本来就不宽阔的路给堵得严严实实的，我没法超车，只好跟在车后边，客车荡起的尘土飘飘洒洒，我给熏得眼都睁不开，好不容易到了仓库，钻进去找货物，仓库不透风，里面极其闷热，不一会就满身大汗，衣服都给蹋湿了，就像刚打过场仗似地，找到货后又急急忙忙的给搬到车上，沿沿着原路返回，路窄，我还带着货，而且是逆行，就像闯关一样骑回商店。到了商店，才发现晚了一步，人家已经等不及走了，半天的辛苦白费了。

有时在商店里瞌睡的要死，来一个人，你也要去为他介绍商品，不管他的态度再怎么不好，脾气再怎么大，你也得好好给他说。有一次我在写作业，来了个女的，要买插座，我便去给她一一介绍，她就是询问了一下价钱，比较了一下，便买了一个，这是我自己做成的第一笔生意。

为了拓展自身的知识面，扩大与社会的接触面，增加个人在

社会竞争中的经验，锻炼和提高自己的能力，以便在以后毕业后能真正真正走入社会，能够适应国内外的经济形势的变化，并且能够在生活 and 工作中很好地处理各方面的问题，实践，就是把我们在学校所学的理论知识，运用到客观实际中去，使自己所学的理论知识有用武之地。实践可为以后找工作打基础。通过这段时间的实习，学到一些在学校里学不到的东西。因为环境的不同，接触的人与事不同，从中所学的东西自然就不一样了。要学会从实践中学习，从学习中实践。

在实践的这段时间内，我们接触各种各样的人和事，这些都是在学校里无法感受到的，在学校里也许有老师分配说今天做些什么，明天做些什么，但在这里，不会有人告诉你这些，你必须要知道做什么，要自己地去做，而且要尽自己的努力做到最好。在学校，只有学习的氛围，毕竟学校是学习的场所，每一个学生都在为取得更高的成绩而努力。无论是学习还是工作，都存在着竞争，在竞争中就要不断学习别人先进的地方，也要不断学习别人怎样做人，以提高自己的能力！

在这次实践中，我感受很深的一点是，在学校，理论的学习很多，而且是多方面的，几乎是面面俱到；而在实际工作中，可能会遇到书本上没学到的，又可能是书本上的知识一点都用不上的情况。

回想这次社会实践活动，我学到了很多，从我接触的每个人身上学到了很多社会经验，自己的能力也得到了提高，而这些在学校里是学不到的。

这次亲身体会让我有了深刻感触，这不仅是一次实践，还是一次人生经历，是一生宝贵的财富。在今后我要参加更多的社会实践，磨练自己的同时让自己认识的更多，使自己未踏入社会就已体会社会更多方面。

会计学院社会实践报告篇五

经历了将近一周的'社会实践,我感慨颇多,我们见到了社会的真实一面,实践生活中每一天遇到的情况还在我脑海里回旋,它给我们带来了意想不到的效果,社会实践活动给生活在都市象牙塔中的大学生提供了广泛接触社会、了解社会的机会。

“千里之行，始于足下”，这短暂而又充实的实习，我认为对我走向社会起到了一个桥梁的作用，过渡的作用，是人生的一段重要的经历，也是一个重要步骤，对将来走上工作岗位也有着很大帮助。向他人虚心求教，与人文明交往等一些做人处世的基本原则都要在实际生活中认真的贯彻，好的习惯也要在实际生活中不断培养。

这一段时间所学到的经验和知识是我一生中一笔宝贵财富。这次实习也让我深刻了解到，和团体保持良好的关系是很重要的。

做事首先要学做人，要明白做人的道理，如何与人相处是现代社会的做人的一个最基本的问题。对于自己这样一个即将步入社会的人来说，需要学习的东西很多，他们就是最好的老师，正所谓“三人行，必有我师”，我们可以向他们学习很多知识、道理。实践是学生接触社会，了解社会，服务社会，运用所学知识实践自我的最好途径。亲身实践，而不是闭门造车。实现了从理论到实践再到理论的飞跃。增强了认识问题，分析问题，解决问题的能力。为认识社会，了解社会，步入社会打下了良好的基础。同时还需我们在以后的学习中用知识武装自己，用书本充实自己，为以后服务社会打下更坚固的基础！

艰辛知人生，实践长才干

通过这次的的社会实践活动，我们逐步了解了社会，开阔了视野，增长了才干，并在社会实践活动中认清了自己的位置，

发现了自己的不足，对自身价值能够进行客观评价。

这在无形中使我们对自已的未来有一个正确的定位，增强了自身努力学习知识并将之与社会相结合的信心和毅力。对于即将走上社会的大学生，更应该提早走进社会、认识社会、适应社会。大学生暑期社会实践是大学生磨练品格、增长才干、实现全面发展的重要舞台。在这里我们真正的锻炼了自己，为以后踏入社会做了更好的铺垫，以后如果有机会，我会更加积极的参加这样的活动。

从群众中来，到群众中去

在本次的社会实践中我们还同诸多群众谈心交流，思想碰撞出了新的火花。从中学到了很多书本上学不到的东西，汲取了丰富的营养，理解了“从群众中来，到群众中去的真正涵义，认识到只有到实践中去、到基层去，把个人的命运同社会、同国家的命运的发展联系起来，才是大学生成长成才的正确之路。

这次实践活动，丰富了我们的实践经验，提高了我们的团队合作能力，使我们通过这次实践更加了解社会，这次实践活动意义深远，对我们的帮助享用一生。作为一个21世纪的大学生，社会实践是引导我们走出学校门、步入社会、并投身社会的良好形式；我们要抓住培养锻炼才干的好机会；提升我们的修身，树立服务社会的思想与意识。同时，我们要树立远大的理想，明确自己的目标，为祖国的发展贡献一份自己的力量！

会计学院社会实践报告篇六

第一段：引言及实践背景介绍（200字）

暑期社会实践是大学生的重要组成部分，旨在帮助学生拓宽视野、增强社会实践能力。今年暑假，我参加了一次令我终

生难忘的社会实践活动。这次实践是由学校组织的，我们前往某农村地区进行了为期十天的支教和扶贫工作。我对此充满了期待和激情，也希望通过这次实践能够更深入地了解农村的真实情况，增长见识。

第二段：实践过程及体会（300字）

在农村的十天，我们和当地的孩子们建立了深厚的关系。每天早上，我们和孩子们一起上课、玩游戏，还和他们一起度过了难忘的傍晚时光。通过亲身参与、感受并体验到了乡村教育的现状和困境，我深深地认识到了农村教育的重要性。在有限的条件下，当地的教师们尽力为孩子们提供教育，但仍然存在教育资源不足的问题。这让我更加珍惜自己所拥有的教育资源，并决心将来能够为农村地区的教育事业作出贡献。

第三段：实践收获及感悟（300字）

通过这次实践，我不仅学会了如何与孩子们相处，更加深刻地理解了“知行合一”的重要性。实践是理论的延伸，只有在实践中才能真正理解和掌握所学知识。通过和学校的老师们、志愿者们一起努力，我发现自己不仅在知识方面得到了提高，还在沟通能力、团队意识等方面有了长足的进步。在这个过程中，我体会到了团队合作的力量，也学会了如何在紧张的工作中保持积极向上的心态。

第四段：对个人发展的影响及展望（200字）

这次实践对我的个人发展有着深远的影响。通过与孩子们相处，我深刻地认识到了自己的责任和使命，也更加明确了自己的职业规划。我决定利用自己所学的专业知识，将来从事农村教育工作，为农村地区的孩子们提供更好的教育资源。同时，我也意识到自己还有很多不足，需要不断学习和提高自己的专业素养和综合能力。

第五段：总结及结语（200字）

通过这次暑期社会实践，我不仅了解了农村地区的教育状况，更提升了自己的能力和自信心。这次实践让我明白了人应当树立正确的价值观，在自己力所能及的范围内为社会做出贡献。我相信，只有通过实践和行动，才能真正感受到自己的成长和进步，也能发挥自己的潜力和价值。最后，我要感谢学校的组织和老师们的悉心指导，让我有机会参与到这次有意义的实践中。我相信，这次实践的经历将对我今后的人生产生积极而深远的影响。

会计学院社会实践报告篇七

助教社会实践作为大学生们获取社会经验的重要途径，对于大学生的综合素质提升具有重要意义。在参与助教社会实践的过程中，我深刻体会到了实践的重要性，并且收获了许多宝贵的经验和感悟。

第二段：提高交际能力

在助教社会实践中，我担任了一个助教的角色，负责辅导初中生的学习和生活。通过与学生们的交流和互动，我学会了倾听和理解，也提高了自己的表达和沟通能力。刚开始时，我发现自己很难和学生们建立起良好的关系，但是通过与他们共同学习和生活，我逐渐了解到他们的需求和心理，建立了信任和友谊。这种与人交流的能力对于我以后的发展无疑是重要的。

第三段：锻炼组织能力

在助教社会实践中，我还要负责组织一些活动和讲座。这需要我具备较强的组织能力和团队合作精神。通过实践，我学会了合理安排时间，拟定详细的计划，并指导团队成员协同工作。在组织活动的过程中，我充分发挥自己的主动性和创

造力，解决了各种突发情况。这种锻炼不仅提高了我的组织能力，也培养了我解决问题的能力。

第四段：积累社会经验

在助教社会实践中，我有机会接触到来自不同背景的学生和教师，了解到了社会的多样性和复杂性。通过和他们的交流和互动，我积累了丰富的社会经验，并拓宽了自己的视野。在与学生的互动中，我了解到学生们背后的家庭背景和教育环境，也让我对社会问题有了更深刻的认识。这些经验和认识将成为我未来发展的重要支撑。

第五段：总结与展望

通过助教社会实践，我不仅学到了书本上无法学到的知识，更获得了对自己未来发展的更多认识和思考。我意识到实践的重要性，它不仅让我学会了与人交流、组织活动，也让我更加了解社会、发现问题并解决问题的能力。今后，我会将这种实践的态度和收获带入到工作中，继续学习和成长。

在助教社会实践中，我收获了许多宝贵的经验和体会。通过与学生的交流，我提高了自己的交际能力；通过组织活动，我锻炼了可持续的能力；通过接触不同背景的人，我拓宽了自己的视野；通过实践，我对自己未来的发展也有了进一步的认识。这次助教社会实践让我意识到，实践是大学生们获取社会经验的重要途径，是提升综合素质的重要途径。今后，我会将这次实践的收获带入到自己的职业生涯中，继续学习和成长。