

2023年创业计划书的结构包括(汇总5篇)

计划是一种灵活性和适应性的工具，也是一种组织和管理的工具。那么我们该如何写一篇较为完美的计划呢？以下我给大家整理了一些优质的计划书范文，希望对大家能够有所帮助。

创业计划书的结构包括篇一

xx公司目前拥有1500多个客户，并呈滚动发展趋势；其中约有60%的客户具有4~8年的合作历史，这些客户将是管理咨询公司的潜在顾客。成立后的管理咨询公司将协助xx公司为这些客户提供专业化的认证后续服务，通过认证后续服务将有利于xx公司降低客户流失率、提高客户满意度、开拓认证市场，商业计划书范本，同时也为管理咨询公司开拓市场打下良好的基础。

xx公司目前已建立规模的市场开发网络，有50多家认证咨询机构同中心建立密切的业务联系。同时xx公司平均每天有2~4名中心的专职和兼职审核员在为客户提供认证审核服务，这些审核员将是强大的潜在市场推广员。

第一部分经营管理体制

一、公司类型

有限责任公司

二、核心管理层经理工作职责和简历

三、员工安排（部门、人数、具体职责）

四、总投资

syb创业计划书范文；

总投资额200万元。

五、所有权形式

由和自然人组成投资主体。

xx公司投资并控股，并以自愿原则吸纳以山东省质量技术监督局和xx公司员工作为自然人入股。其中xx公司作为主要投资方占40%股份；自然人总计占60%股份。

六、董事会

董事会设置原则（包括董事长、理事、股东代表的产生原则）

董事会职责和权限

董事会主要工作程序（决策程序、各项会议程序等）

七、公司成立日程计划

八、报酬

股东分红原则和程序

员工薪酬方案

创业计划书的结构包括篇二

在企业的生产活动中，存在着人力资源管理、技术管理、财务管理、作业管理、产品管理等等。而人力资源管理是其中很重要的一个环节。

因为社会发展到今天，人已经成为最宝贵的资源，这是由人的主动性和创造性决定的。企业要管理好这种资源，更是要遵循科学的原则和方法。

在创业计划书中，必须要对主要管理人员加以阐明，介绍他们所具有的能力，他们在本企业中的职务和责任，他们过去的详细经历及背景。此外，在这部分创业计划书中，还应对公司结构做一简要介绍，包括：公司的组织机构图；各部门的功能与责任；各部门的负责人及主要成员；公司的报酬体系；公司的股东名单，包括认股权、比例和特权；公司的董事会成员；各位董事的’背景资料。

经验和过去的成功比学位更有说服力。如果你准备把一个特别重要的位置留给一个没有经验的人，你一定要给出充分的理由。

创业计划书的结构包括篇三

一、工程概况.

1. 总体概况及气候地理条件.
2. 工程特点.
3. 主要实物量.

二、编制依据.

1. 施工现场踏勘资料.
2. 设计文件.
3. 国家和地方现行的法令法规及安全、消防、环保、文物等管理规定.

4. 采用标准及验收规范.

5. 本公司文件.

6. 现场踏勘资料.

三、施工部署.

1. 施工管理机构.

2. 主要施工机具、设备、材料配置计划.

3. 各施工机组（队）劳动力配置计划.

4. 施工段落划分.

5. 施工设备运输方案.

四、施工准备工作.

五、工程施工方案.

专项施工方案，比如：通信工程施工方案.

六、施工总进度计划.

1. 工程总施工工期.

2. 工程施工进度计划.

七、质量保证措施及hse管理措施.

1. 质量保证体系.

2.hse管理体系.

八、工期保证措施.

1. 计划控制.
2. 合同控制.
3. 施工现场控制.
4. 施工调度控制.

十、冬、雨季施工措施.

1. 冬季施工措施详见（冬季施工单体施工方案）.
2. 雨季施工措施.

十一、材料、设备的接、保、检、运措施.

十二、降低成本措施.

十三、信息及文控管理措施.

创业计划书的结构包括篇四

记者从黑龙江省畜牧兽医局获悉，黑龙江省将启动《黑龙江省五千万头生猪规模化养殖战略工程规划》。按照规划，到，黑龙江省将建成全国性生猪养殖基地，生猪出栏达到5000万头。

黑龙江省是我国最大的商品粮生产基地，同时也是全国重要的畜产品生产基地。为加快农民增收的步伐，这个省在大力发展粮食生产的同时，努力把畜牧业建设成为全省农村经济的“半壁江山”，实现粮食“过腹增值”，并于在全省各地实施“菜篮子”工程，重点扶持生猪生产向规模化、标准化和基

地化方向发展。

按照黑龙江省畜牧兽医局规划，未来5年间，全省将选择哈尔滨郊区、大庆郊区、牡丹江郊区、佳木斯郊区等39个生猪生产重点市、县，实施四项工程：一是引进良种，建设区域性生猪改良繁育中心；二是对龙头企业及规模场采取贷款贴息的办法，5年内建成规模化养猪场7177个；三是到2020年，将青贮总产量由980万吨提高到1920万吨；四是在养猪重点县的养猪场、养猪户建设沼气池，通过沼气建设进行粪便无害化处理。

创业计划书的结构包括篇五

在创业初期，你最重要的任务就是建立一个共同创业的团队。在美国硅谷流传着这样一个“规则”：有两个哈佛mba和麻省理工学院博士的创业团队几乎就是获得风险投资人青睐的保证。虽然这只是一个传闻，但可以从中看到一个优势互补的创业团队对于高科技创业企业的重要性。技术、市场、融资等各个方面都有一流的合作伙伴的话，创业的成功几率也会增多。

建立优势互补的创业团队是人力资源管理的关键。团队是人力资源的核心，“主内”与“主外”的“总管”和具有战略眼光的“领袖”、技术与市场两方面的人才都是不可偏废的。创业团队的组织还要注意个人的性格与看问题的角度，如果一个团队里能够有提出建设性的可行性建议和一个能不断发现问题的批判性成员，这对于创业将大有裨益。

作为创业企业核心成员的ceo还有一点需要特别注意，那就是一定要选择对项目有热情的人加入团队，并且要使所有人在企业初创就要有每天长时间工作的准备。任何人才，不管他(她)的专业水平多么高，如果对创业事业的信心不足，将无法适应创业的需求，而这样一种消极的因素，对创业团队所有成员产生的负面影响可能是致命的。创业初期整个团队可能需要每天有16个小时在不停地工作，甚至在做梦的时候

也会梦见工作。

高科技企业创业通常是以技术创新为主，因此这类企业的人力资源最重要的是高素质。对于项目核心技术人员，要舍得花钱聘请最优秀的专业人才。一个创业企业开始的时候需要在各方面节俭，但是对于技术人员要舍得投入。曾经就有人说，一个优秀的程序员可以抵得过100个优秀的操作员，对于数量极少的这种人才，应当在薪酬、员工期权等方面尽可能予以优厚待遇。

企业在创业之初，就要建立一套有效的员工考核方案，对员工的工作业绩定期进行有效考核。至于考核的方式，采取量化或者面对面交流的方式，各有其长，各企业可以参考其实际情况采取不同方式。只有考核方案还不够，还要有一个员工能力发展计划，帮助员工在工作中、企业内部培训中以及自学中不断提高自己的能力。一个发展计划有时候比丰厚的薪酬更能吸引高素质的员工，这对于高科技企业尤甚。

创业初期，创业团队的成员大都是朋友，但是经过一段时间的磨合之后，创业团队都要经过一个痛苦“洗牌”，或许有的人不能认同理念，或许有的人有其他的打算，或许有的人不称职。对于创业企业来说，人员变更是很大的问题，即使很难也要换，要有果断换人和“洗牌”的勇气。

5月，陈美琪第一次被朋友带到网上购物，发现原来有这样一个方便快捷的购物场所，一直不喜欢热闹地方的她，就这样爱上了网上安静的购物环境。但当时她仅仅作为一个买家出现，观察了几乎一年之后，5月陈美琪才注册了自己的账户，开始做卖家。她开店的第3个月便招聘到了第一个员工，到现在已拥有了一个13人的专业团队。这个团队中有客服、商品上传、美工、库存管理、财务和配送这些主要分工。由于目前她的网店需要解决的大难题是货源问题，所以陈美琪把这个工作留给了自己。陈美琪表示，为了使网店工作专业化，网上使用的商品照片她都专门雇用一个模特来拍摄，为此她

每个月还要支付1000多元的模特费用。陈美琪认为，一个职业化的团队关键是把人留住，并且发挥各自专长，特别是在网店发展过程中，要不断做思想沟通，根据员工的个性来引导他们向共同的目标前进。