2023年个人质量报告(通用5篇)

在当下这个社会中,报告的使用成为日常生活的常态,报告 具有成文事后性的特点。那么我们该如何写一篇较为完美的 报告呢?下面是小编为大家带来的报告优秀范文,希望大家 可以喜欢。

个人质量报告篇一

尊敬的领导:

大家好!

今年工作对我来说是重要的分水岭。每天重复着紧张繁琐的业务[xx银行的工作像是个紧箍咒,牢牢紧拴着我们一举一动。人是被逼出来的,一点不假,再奇葩的坏小子也会接收良性改造。业务越办越熟练,技能越练越迅速,服务越做越规范,在同事们的尽心帮助下未出差错,日均业务量也保持领先。以下是我的`述职报告。

由于自己服务的松懈,连续几月的监控检查扣分给支行造成了不好的影响,深表愧疚。这个阶段由心态出现了较大变化导致:高桥商圈营销活动的开展,为我的首次客户经理竞聘摩拳擦掌。全心全力的准备,占尽天时地利人和,都认为志在必得,却反被聪明误,最终事与愿违。感谢在我最低谷时候,鼓励批评教育我的良师益友,认清环境认清自己。我没有放弃,调整心态,振作精神,戒骄戒躁,重新回到起点。

分行业务更新快,体系流程越来越成熟,要求更加严格,操作越来越规范。从无系统到有系统,从纸质到扫描,从额度松到额度紧等等,对客户经理的综合素质有了更高要求,我将接受更大的挑战。

半路出家的我由于业务生疏,四处碰壁,摔了不少大小跟头,吸取了很多经验和教训。为了不拖后腿,赶上进度,经常加班加点,对支行安排的任务严格要求自己按质按量完成。非常感谢行长们的精心照顾和耐心栽培,现在的我一些业务基本可以独挡一面。由衷感谢同事们对我工作的全力协助和鼎力帮扶,是你们让我的工作更加效率更加完美更加开心。往后还需要大家一如既往的支持厚爱,我的成长离不开你们。

现在的我离优秀的要求还有较大差距,有很多业务没有接触或没有掌握。明年需更全面的熟悉业务,更努力的做出业绩。虽如今人艰不拆,但我坚信这是一个能够提升自己实现理想的平台,继续保持正能量,决不放弃治疗,明年一定硕果满载!

此致

敬礼!

述职人□xxx

20xx年xx月xx日

个人质量报告篇二

今年集团定义了"质量安全年",为了预防和杜绝质量事故,规避质量通病,提升施工和建设质量水平为目标,进而推动整个集团质量服务水平。然而在我们现实的工作中还存在着一些问题,主要表现在以下方面。

1. 规划设计阶段优化深度不够,规划设计工程管理很大程度 上决定了工程项目实施的成败,由于各种综合原因,在项目 规划、设计阶段我们的参与和管理缺乏足够的深度和精度, 对设计的有效优化不足,例如:空调安装位置不当,预留空 调板尺寸不足,烟道位置影响使用功能,室内外高差处理不 当等。

- 2. 工程实施管理中,事前质量控制意识不足,常在施工完毕后才发现问题,做事后补救。例如: 土建施工与景观绿化交接不畅,出现许多细节盲点,铝合金门窗安装与土建配合出现工序或工艺错误造成渗漏。在工程质量管理过程中,竣工验收后开始万事大吉,而忽视分户交验环节,忽视对成品的保护。
- 1. 强化开发前期工作的质量管理。

重视可行性研究报告质量,可行性研究应有深入的市场调研,包括定性和定量相结合的调查与分析,对规划方案、户型、景观方案等进行多方案比选,严格控制项目前期工作成果的质量评审,及时发现问题,优化前期工作成果。

2. 设计功能质量的管理

在设计质量管理方面,我们积累了许多可行的经验,例如样板先行的有效执行,是纠正设计缺陷的最后一道管卡,但更有效率的设计质量管理应该发生在施工之前。强化对户型设计、单体设计、道路规划、景观风格等这些方案的最优确定,才可以从源头上避免先天不足。

3. 制定标准化施工流程

质量管理中心针对目前现状和总结以前项目中出现的问题制定了防水工程技术标准等一系列标准。并在住宅项目中得以实施,在质量管理上不断进步,取得了很多值得称道的经验,同时也有需要我们不断继续改进的地方,尤其是重复出现的质量问题。

4. 施工阶段工程质量的管理

制定适当的质量目标:质量目标常与项目进度控制、成本控制处于相同优先级,质量目标必须坚持实事求是、因地制宜。适当增加项目的一致成本,减少非一致成本;适当增加预防成本,大力降低事故成本;建立统一的标准化的质量管理体系,编制详尽的施工作业指导书,严格检验标准。

工程样板先行:工程样板是工程质量的演练,是对施工单位的实物交底,有利于及时发现施工图纸或施工工艺中存在的问题,避免大规模返工。

技术方案先行:技术方案是保障和指导专业分项工程合法施工的有效技术资料,必须在施工现场不折不扣地执行,通过审批后方案可以大大提升专项技术的可操作性,使施工技术与经济指标达到最佳组合状态,为项目工程的最大效益服务。

施工关键工序的控制:找出施工过程中对建筑产品质量或功能影响最大,施工中最容易出现问题的关键工序,作为重点控制的对象。制度项目的质量控制点、停止点,并强化检查验收,对工程验线,各工种、工序、工作面移交,砼浇筑以及防止渗漏、裂缝措施等制定标准的建筑构造做法,并依此制定有效可行的施工要求及注意事项。强化检查力度以综合检查为手段,对各关键节点进行全数检查。

重视成品保护:遵循谁施工谁保护,先检查后保持和持续保护原则,尤其是针对防水工程等对功能有重大影响的分部分项工程。

5. 材料质量管理

对涉及到影响使用功能的材料,如防水、涂料、外保温等进行统一标准、统一采购或指定供应商,从源头上杜绝质量隐患。并强化新工艺新材料的推广工作。

6. 售后质量管理

组织售后服务和维修整理小组,彻底持续跟踪、售后维保工作,要结合项目维修,深入调查研究、分析质量缺陷产生原因,研究开发尚需改进的方面,并对项目进行全面评价,及时反馈到有关部门制定有针对性的防范措施以进一步提高房产开发质量。

质量管理中心将继续跟进集团项目的质量管控工作,支持并监督项目质量保证体系正常运行,为实现集团的质量目标和提升集团的整体服务水平保驾护航。

个人质量报告篇三

我于20xx年6月9日进入都市万锦工作,已经有半年时间[]20xx年已经即将走完,工作半年在上级领导和同事们的关怀帮助下,使我很顺利的完成各项工作。回顾这半年的工作时间,以前并没有接触过客房的我,在领导与同事的帮助下使我慢慢对客房有了了解,到最后完全可以掌握客房方面的业务知识。

此期间担任过领班与代店长的职位,在担任领班工作的期间,能够做到积极主动的去工作,做到了当日工作当日汇报,按时完成店长交给的各项工作。

7月24日,被调往淮河路店担任代店长工作,首次接触管理整个店,说明上级领导对自己的信任,但是通过一番努力之后并没有达到所预想的目的。在代理店长的工作期间,虽然时间不长也经历了许多风波如:客人投诉、缺少员工、突发事件等都要考虑怎么去处理、解决存在的问题,通过问题的出现自己也进行了反思,可能主要一点原因在与不会很好的与领导汇报工作与沟通,也许是自己的能力有限吧!还没有达到做为一名店长应有的能力,但是我会继续努力学习提升自己的管理能力。不过我还是非常感谢上级领导能够给我一次锻炼的机会,使自己能够更加的了解一个店的管理模式与经营模式,同时也感谢同事们对我的支持。

11月份被调往公司质检部工作,在质检部工作期间自己始终保持平和的心态配合好部门的工作,做好每周对店里的巡视检查与月检查,积极的向领导汇报当日检查工作,认真写好每天的工作日志,努力完成领导交给的各项任务,调入质检部工作也使我学习到了很多业务方面的知识。

对于下一步的工作计划:在新的一年里努力做好本职工作与上级安排的任务,积极反映工作中所发现的问题并进行改正,配合好部门经理的工作,严格按照要求做好每月每周的检查工作,认真帮助店里整改检查的问题。

个人质量报告篇四

我于20xx年x月担任体育场事业部副总经理,至今已有一年多时间了。一年来,在体育场和事业部的正确领导下,在同事们的支持帮助下,我认真履行职责,刻苦勤奋工作,较好地完成各项工作任务,取得了一定的成绩。下面,根据上级领导的安排和要求,就自己担任副总经理一年来的工作情况向领导和同事们做如下汇报,如有不当,请批评指正:

我认真学习体育场和事业部的工作精神、制度规定与工作纪律,在思想上、工作上、行动上与体育场和事业部保持一致,做到忠诚于体育场和事业部,把体育场和事业部的利益放在各项工作的首位,时刻维护体育场和事业部的利益,促进体育场和事业部又好又快发展。我培养吃苦耐劳、善于钻研的敬业精神和开拓创新、求真务实的工作作风,坚持"精益求精,一丝不苟"的原则,认真对待每一项工作,坚持把工作做完做好,实现工作的完美和高效。

1、协助事业部总经理主持事业部工作。

我协助事业部总经理主持事业部工作,着重抓好三方面工作: 一是抓好出租物业工作。我制定新的"物业租赁、物业监督 管理、物业租赁流程、入户须知、用电安全指引"等制度, 以制度管人管事,提高出租物业工作效率和质量。我缩减办公用房面积,扩大租赁面积,目前体育场主体建筑区域内已全部出租,出租面积xx[周边出租场地xx[总租金收入为xx万元。我加强催缴租金的力度,租金收入情况良好,回收率达到xx%[二是全力开拓经营渠道,增营创收。我充分利用场馆现有的体育硬件和人力资源,开展主场草地业余球队订场业务,开展足球暑假培训班,为东亚女足四强赛、中小型企业运动会、华强学校和实验学校运动会、中国"好声音"演唱会等活动提供赛事后勤保障服务,以此增加事业部的经济收入。三是保障体育中心、体育场设备设施正常运转。我组织员工认真学习设备、场地、消防的管理、使用、操作流程等专业知识,坚持事业部中层干部节假日、周末值班制度,落实设备、场地、消防及配套设备设施的管理制度,加强对设备设施的管理,保障场地和设备设施正常运转,确保体育场各项赛事活动顺利开展、租赁单位正常经营。

2、统筹制定20xx年度惠民服务项目方案和年度惠民服务补偿费用预算方案。

我根据深圳市文体旅游局下发的《深圳市公共体育场馆惠民 开放管理办法》,统筹制定中心各场馆20xx年度惠民服务项 目方案和年度惠民服务补偿费用预算方案,中心各场馆 自20xx年度起每年保证惠民开放70天,同时,我负责与福田 区政府、文体局协调沟通,争取落实惠民开放服务的补贴费 用。

3、规范户外广告管理,积极拓展广告业务。

按照《广东省户外广告管理规定》,我根据市场需求和前景评估,充分利用体育中心现有的各类资源,大力建设中心园区广告设施,完善园区标识标牌,做好停车位的整体规划,目前体育中心已经树立6块广告宣传栏,并投入使用,预计年收入15万元。另外正在申请1个立柱广告位,开展园区广告布

局工作,这对拓展广告业务,增加经济收入将起到积极作用。

4、加强团队建设,培养企业后备人才。

我加强团队建设,树立"善于学习、勤于钻研,勇于创新"的浓厚氛围,使事业部全体员工努力学习,勤奋工作,完成全部工作任务,取得更加良好的成绩,促进事业部健康持续发展。我加强企业后备人才培养,储备好优质人力资源,以满足事业部发展的需要。

我是事业部副总经理,手中有一定的权力。我始终严以律己,把手中的权力当作责任,把用好权力作为对自己最基本的要求,做到率先垂范,以身作则,严格执行《廉政准则》及体育场和事业部的有关反腐倡廉规定,坚决杜绝一切不廉政行为,防微杜渐,把工作和生活中的小事小节与反腐工作联系起来,扎紧篱笆,决不让腐败从小事小节上发端,做一名深受大家拥护的清正廉洁干部。

我刻苦勤奋、认真努力工作,虽然完成了工作任务,取得较好的工作成绩,但还是存在一定的不足问题,一是自己学习有所欠缺,管理还不够精细化,工作效率和工作质量有待进一步提高;二是有些历史遗留问题需要抓紧解决,尽快追讨"红钻"足球俱乐部、"芝加哥"酒吧拖欠的场租费用,减少事业部经济利益的损失。三是员工的整体业务水平还有待提高,业务渠道的拓宽与开发还需要加强。

- 1、勤奋学习,提高思想认识。作为一名事业部副总经理,我要做到认真、勤奋学习,学好体育场和事业部的工作精神,学好科学文化与业务知识,提高工作本领,争做学习型干部,切实做好事业部各项工作。
- 2、勤政勤业,认真努力工作。我要勤政勤业、刻苦努力工作, 探索工作新思路和新方法,正确领会和掌握体育场和事业部 领导的工作精神,全面做好工作,进一步拓宽与开发业务渠

- 道,提高经济效益,进一步提高员工整体业务水平,促进各项工作发展,争取有更大的工作业绩。
- 3、遵纪守法,确保廉洁自律。我在工作中要贯彻执行体育场和事业部廉政精神,明确自身责任,接受群众监督,做到遵纪守法、以身作则、廉洁自律,不能发生任何违纪违规现象,努力获得体育场和事业部领导及员工群众的满意。

个人质量报告篇五

是既有得又有失的。如今20_____年就快结束,回首这一年的工作,有硕果累累的喜悦,有与同事协同攻关的艰辛,也有遇到困难和挫折时惆怅,时光过得飞快,不知不觉中,充满希望的20____年就伴随着新年伊始即将临近。可以说,20____年是公司推进行业改革、拓展市场、持续发展的关键年。现就本年度重要工作情况总结如下:

- 一、虚心学习,努力工作,圆满完成任务。
- 难、勇挑重担,热情服务,在本职岗位上发挥出应有的作用
- 二、心系本职工作,认真履行职责,突出工作重点,落实管理目标责任制。
- 三、加强检查,及时整改,在工作中正确认识自己。

经过这样紧张有序的一年,我感觉自己工作技能上了一个新台阶,做每一项工作都有了明确的计划和步骤,行动有了方向,工作有了目标,心中真正有了底!基本做到了忙而不乱,紧而不散,条理清楚,事事分明,从根本上摆脱了刚参加工作时只顾埋头苦干,不知总结经验的现象。就这样,我从无限繁忙中走进这一年,又从无限轻松中走出这一年。还有,在工作的同时,我还明白了为人处事的道理,也明白了,一个良好的心态、一份对工作的热诚及其相形之下的责任心是

如何重要。总结下来:在这一年的工作中接触到了许多新事物、产生了许多新问题,也学习到了许多新知识、新经验,使自己在思想认识和工作能力上有了新的提高和进一步的完善。在日常的工作中,我时刻要求自己从实际出发,坚持高标准、严要求,力求做到业务素质和道德素质双提高。

四、未来的憧憬。

针对这一年工作中存在的不足,为了做好新一年的工作,突出做好以下几个方面:

- (一)积极搞好与部门同事的协调,进一步理顺关系;
- (二)加强专业知识的学习提高,创新工作方法,提高工作效益:
- (三)加强基础工作检查,强化技术的创新实践,促进技术水平的提升。