

# 最新大学生志愿者社会实践报告 大学生 志愿者社会实践调查报告(优秀5篇)

报告是一种常见的书面形式，用于传达信息、分析问题和提出建议。它在各个领域都有广泛的应用，包括学术研究、商业管理、政府机构等。报告对于我们的帮助很大，所以我们要好好写一篇报告。下面我就给大家讲一讲优秀的报告文章怎么写，我们一起来了解一下吧。

## 大学生志愿者社会实践报告篇一

XX

寒假

20xx年的下半学期我和我同学满腔热血的加入了“晨曦计划”，那时候想终于可以为那些贫困山村的小学生做些事了。虽然知道可能会有些辛苦，但一想到他们可以像城里的孩子一样去上学，拥有新的学习用品，我觉得这些辛苦是值得的。

在寒假放假前夕，XX县县大使XX就给我们安排了详细的寒假工作。寒假主要工作为至少推荐十名贫困的小学生和访问四十位贫困的小学生并给他们发放一些物品，其中至少推荐十名贫困的小学生工作是要我自己独立完成的，所以刚接到这个工作时，我觉得很难，但在做的过程中，也并非感觉的那么难。

期末考试结束了，寒假也来临了。我怀着无比激动的心情回了家，我并不是因为回家而心情激动，而是因为这次回家我有机会帮助村上贫困的小学生上学。当我把这件事情告诉父亲时，父亲也是很高兴而且还很积极地配合我的工作，他把我们村上一些比较贫困的小学生告诉了我，让我去他们家做推荐工作。当我在做推荐工作时，推荐学生的家长也很高兴

而且也很积极的配合我，正因为他们积极的配合，我才顺利的完成我的推荐工作。

正月十六号和十七号是我们访问贫困小学生的日子，清晨我们6：50就开始出发访问，我们先到青山进行访问，接着到了大水坑，最后到了xx□一路走来十分辛苦，一路上我们只吃了一碗擀面皮，坐车也坐了好几个小时，最麻烦的就是到了大水坑坐车去麻黄山时，没有车去，等了好长时间，好不容易等来了一辆班车，结果由于车上的东西太多了，拉不下我们的发放物品，所以不拉我们。我们给司机好说了很长时间，最终他答应我们上车，但要把盛发放物品的大箱子丢掉，这样才好塞东西。结果到了xx时，东西一点也不好拿。

由于有些家长没给我们说清楚他们的孩子是否转学，结果让我们拿着他们的发放物品往返了一个来回。这也许是我们的工作还没有做好，但是我相信只要我们认真去做好每一项志愿者的工作，那么晨曦计划的发展将会越来越好。

## 大学生志愿者社会实践报告篇二

作为大学生志愿者，我时时刻刻为我是大学生志愿团中的一员而自豪。

这次志愿者服务的经历也对我的人生产生了重大的影响。作为在学校里的学生、作为在社会里的个人，我们也应该学会服从、付出、充满热情。在接下来的日子里，我会继续努力，以党员的要求来要求自己，不断地完善自己，积极为人民服务。

青年志愿者活动是倡导团结友爱、助人为乐、见义勇为的社会风气，是当代社会注意一项十分高尚的事业。体现了中华民族助人为乐、扶贫济困的传统美德，是大有希望的事业。努力做好这项事业，有利于全社会树立奉献、友爱、互助、进步的时代新风范。这是当代大学生的行动指南，是当代青年志愿者的使命，也是我们学习“三个代表”的具体体现。

我一直想做一名志愿者，其实我参加志愿者就是希望能给社会带来多一点的爱。很多时候，我们生活在现代社会总会觉得缺少了爱，缺少了被关怀。尤其是随着人渐渐地长大，接触到更多人与事的时候，我们的思想就越来越复杂。同时我们会对这个社会越发不满，觉得现代社会就是一个很虚伪的社会。但是其实我们每个人的心中都会有一份爱，是一种对弱势群体的一种无名的爱。我相信凭着这心中的一份爱的种子，从我做起，从我们年轻人做起，我们可以让自己，让别人看到这个社会始终还是温暖的。所以从这方面看，我觉得我们更应该让更多的年轻人加入我们其中。参加协会，我希望得到的只是一份体验。

作为一个志愿者，在助人的同时，也是自助。在使其他生命活出生彩的同时，志愿者也可以从中得到思想上的升华，学会与人沟通，学会关爱他人，也更深刻地领会到生命的意义。而且，支援者的活动，也为我提供了一个接触社会的机会，提供了一个锻炼自己的机会。

青年志愿者活动是微小的，因为它涉及的范围太有限。它又是伟大的，因为它在有限的范围中让老人露出了笑容。让老人们感受到了社会的温暖与自身的价值。同时，它也提升了现代青年的精神道德，培养了现代青年的助人为乐、团结互助的高尚品德。彰显了我们青年的时代风貌和精神风貌。让我们为这一事业来奋斗吧！

## 大学生志愿者社会实践报告篇三

今年寒假期间，我有幸参加了大坪首届大学生“饮水思源、回报家乡”系列社会实践活动。在实践活动中我丰富了社会阅历、增强社会经验，提高实践技能，促进专业学习，提高综合素质。我非常地感谢此次系列社会实践活动，作为大坪大学生志愿者服务队中的一员，我会牢牢记住我加入时的宣誓词：以全心全意为家乡教育事业为宗旨，坚持共青团大坪

镇委的领导，加强学习，积极参加社会实践，以优异成绩回报家乡。而且我会心口如一，言行一致。

文化知识的贫乏，意识观念的落后，思维方式的缺陷，都不是单纯的财物捐助可以彻底解决的，需要辅以大量优秀人才亲自传授先进的知识，全新的理念，才能扩宽孩子们的视眼，改变落后的知识层面和思维模式。受过良好教育的我们就是合适的载体。在这种情况下，大坪大学生协会应运而生。大坪大学生协会由大坪在校大学生自主形成，旨在为家乡的教育服务，活跃家乡文化学习氛围的公益性组织，组织的各个成员来自国内各大高校，如北京大学、中山大学、华南理工大学、华南师范大学、广州外语外贸大学等。目前有一百一十多人。参加此次大学生志愿者服务队的.大学生有四五十人，我也是其中的一员。此次活动受到社会各界人士的热切关注和大力支持，真的办得很成功。

2月7号，大坪大学生志愿者服务队在大坪小学开展小学毕业班义务辅导的报名活动，小学生踊跃报名，像我们问这问那。我们负责报名的工作人员不厌其烦地回答他们的各种问题。望着一张张天真可爱的脸，我不由得想起自己的童年时代，心里暖烘烘的。下午两点截止报名，原计划招收60人，结果招了一百多个，远远超过原计划。报名截止后我和其他负责报名的志愿者赶往大坪中学。下午是“饮水思源、回报家乡——学习之道”系列讲座的开幕式。我们协会请了北京大学的房伟标师兄，中山大学的林春师兄，华南理工大学的良文师兄和欣如师姐谈了个人的经历和学习之道。师兄师姐们谈古论今、趣味横生，讲座的气氛极其活跃。听众(主要是初三学生)聚精会神，大胆发问，与师兄师姐交流学习人生之道。而我们在旁也受益匪浅，甚至感慨万千。五点多钟讲座告一段落。接下来的几天还会有类似的讲座在同一地点召开，我们拭目以待。开完讲座，我们这些大学生赶往镇政府商量义教事宜。2月8号到13号是我们为期一周的义教活动。此次义教辅导主要面向六年级的学生，以数学、英语为主要课程，辅以科普知识、音乐艺术，同时开设演讲比赛和知识竞赛，

意在扩展学生的学习兴趣和知识面，激发其学习热情和主动性，提高其学习方法及技巧，培养其主动学习和创新能力，树立其正确的学习和生活态度。

2月11号，我终于踏上了讲台，头一回当了老师。我们英语组人才辈出，个个英语一流，我成为义教英语老师中的一员纯属班门弄斧。前几天的备课绞尽了我的脑汁，为了让我的英语课堂生动活泼，我采取了一些特别的教学方法，我首节英语课主题是“fruit”□头一天晚上我还到市场上买了好多样水果，这样一来我的课堂气氛就好很多。我还安排了一些英语游戏和奖品。单是买水果和奖品就花了我好几块钱，但我一点也不觉得可惜，因为那节课太成功了。下课之后，一大群学生围着我，他(她)们要我的签名，连我的手机号码和qq都要。那一刻我真是开心哪!听着一声声稚气未脱的“老师”，我的心就如吃了蜜一样甜。

当天下午是知识竞赛活动，我作为工作人员之一老早就赶往大坪小学。我被分配去买奖品。知识竞赛开始我又得当记分员。知识竞赛过程十分精彩，别看那些六年级的学生小，其实脑子蛮好转的。知识竞赛结束后，参赛的四支队伍都领到了奖品，他(她)们一个个都乐开了花。我虽然站得腰酸腿痛、口干舌燥，但是我和他(她)们一样快乐。这时负责拍照的工作人员马不停蹄地拍下了一张张笑脸。当我们以后再回味此情此景，那简直是一种难得的享受。

2月13号上午又有一节我的英语课，有上过一次课的经历，此次再上已能应用自如。此次主题是“festival”□效果也相当好，那些学生真是太可爱了。当日下午是演讲比赛暨义务辅导的结业典礼，我是大学生志愿者服务队的一员，我当然就得早早地去布置会场，况且我在演讲比赛中还是评委之一呢。此次演讲比赛我只能说两个字，那就是“成功”。真的，我希望每个学生都能够树立远大理想，热爱家乡，回报家乡，就像他(她)们的演讲词一样。为期七天的义教拉下了帷幕，但我们的心却永远不忘过去七天的点点滴滴和孩子们那一张张

天真灿烂的脸，我们也憧憬着未来，未来的家乡一定会更好！

除了义教活动，我们还有篮球比赛和登山活动。年初三至年初六(初五下雨暂停)的篮球比赛是我们大坪大学生协会一手促成，得到普宁市委和大坪镇委的大力支持。这是我们给父老乡亲们送上的新年礼物。年初三的开幕式被普宁电台现场直播。我那天是充当礼仪小姐兼啦啦队员。我真诚地向前来观赏球赛的人们递上大坪首届大学生“饮水思源、回报家乡”系列活动纪念册并送上我的新年祝福。三天的篮球赛都非常精彩，尤其是初六下午的总结赛更是激烈。最后我们大坪队以两分胜于船埔队，观众一片沸腾，大坪队的胜利，我们的大坪大学生联队也出了不少力。

大年初七，我们十五个大学生再加一位老师和一个朋友的妹妹去挑战普宁第一高峰——峨嵋嶂。要登山并非容易，因为有山路九十九拐。我们9点多从山脚出发，跋山涉水，终于在午后一点半登上了顶峰。顶峰寒风刺骨、白雾笼罩、气温骤降，加上天下蒙蒙雨，我们一行在山顶只逗留了半个钟就匆匆下山，在半山腰踏入了佛门胜地——圆通庵。我们虔诚地上了香，祈求万事如意、心想事成。五点多下了山，回到家已是六点多钟。我一身疲惫，但是心里却高兴得很，今天终于登上了海拔九百多米的普宁第一高峰——峨嵋嶂，好有成就感！

今年寒假我收获丰硕，大坪首届大学生“饮水思源、回报家乡”系列活动给我一个很好的实践机会。担任义务辅导班的英语老师让我明白什么是为人师道；担当知识竞赛的记分员和演讲比赛的评委让我明白责任和竞争的真谛；参加登山活动让我感到豪情万丈和同甘共苦。总之，今年寒假我没白过，我会继续努力，参加更多的社会实践活动，不断丰富自我，奉献家乡！

## 大学生志愿者社会实践报告篇四

今天的社会就业环境的不容乐观，竞争形式的日趋激烈，面对忧虑和压力，就有了像我一样的在校大学生参加了社会实践工作。社会实践时间虽然很短，但是在这段时间里，我却可以体会到工作的辛苦，锻炼自己的意志品质，同时积累一些社会经验和工作经验。这些经验是一个大学生所拥有的“无形资产”，真正到了关键时刻，它们的作用就会显现出来。

社会实践实际上就是一次就业的演练，在实践中，我发现，其实学习不光在课堂上，社会上给我们提供的学习机会更多。只不过，这个学习资源需要我们的筛选。在课堂上，老师教给我们的都是实实在在的真理性的知识，而社会上提供的学习资料更及时，利用效率更高。学习的机会时刻充实在生活中。

先来大概介绍一下我寒假社会实践的基本情况——1月19号到1月28号期间，我在家乡一家超市当售货员□xx年1月18号回家，隔天我就去了一家超市面试并成功地成为一名售货员，虽然只是短暂的几天，我依然认真对待。因为接近过年了，所以每天到商场的顾客都很多，相对的我的工作量也增多。超市里还有几个和我一样去进行寒假社会实践的学生。

我的工作日程是这样安排的：每天上午9:00上班——下午17:00下班，负责商品上架和顾客咨询，每天查看货架的排列是否整齐和清洁、货物是否齐全并及时加货上架；了解顾客需求，帮助顾客充分了解本店产品。也许很多人都认为，在超市打工是相当轻松的。其实不然，特别是春节来临之际，每个人都变得十分忙碌，休息时间少得可怜……而且超市里也有很多规矩，比如：上班时间不可以闲谈、不可以串岗、不可以吃东西等等。

我每天都要补货，就是说货架上的货物被顾客买走了，货架

上就空了，这就会影响排面，还会影响销售，我就的拿来相同的货品补到原来位置去。听起来轻松，可是实际操作起来可一点都不轻松呐，那么多的货物要搬上搬下也是一件耗费体力的活。我工作的那几天顾客很多，所以就不能光顾著补货，而忽略了顾客，要吸引顾客的注意，告诉他们货品的优点、作用等等。

有的时间段顾客少了，我就要抹货架，如果货物上面有灰尘，顾客看到了就会觉得这件商品时间久了、是旧的、卖不出去，就自然不会买了，也给顾客留下了不好的印象。

通过几天的社会实践我发现我在说话和接待顾客方面还有所欠缺，所以我总结出几点：

第一，服务态度至关重要。做为一个服务行业，顾客就是上帝良好的服务态度是必须的，要想获得更多的利润就必须提高销售量。这就要求我们想顾客之所想，急顾客之所急，提高服务质量语言要礼貌文明，待客要热情周到，要尽可能满足顾客的要求。

第二，诚信是成功的根本。成信对于经商者来说无疑是生存的根本，如果没有诚信，倒闭是迟早的，诚信，我的理解就是人对人要诚实，真诚才能得到很好的信誉。

第三，付出才有收获。记得有一个长辈就跟我说过：无论做什么，要多做事，少说话！刚开始因为对工作不熟悉，还总是被主管骂，于是我就学习本超市商品所相关的知识，用最短的时间掌握自己的工作。

## **大学生志愿者社会实践报告篇五**

20xx年1月21日至20xx年1月27日共6天

(1) 实践决定认识。在小学至高中阶段，我基本上是在教室



度过全部时间，当然，这就意味着我们参加社会实践活动少之甚少，但是现在我步入大学，是大学的一名学生，即将进入社会，参加社会活动有利于我对社会的认识，能够更好适应将来社会的要求。

(2) 认识除了实践获得，也可以通过别人的实践活动获得。在我实践的过程中，我必然与某个企业相接触，众所周知，一个企业能够在社会中生存，必然有他的成功之处，而我在接触中，因为旁观者清，我可以从不同的角度看出这个企业的成功点，当然，我也可以看出这个企业的隐患，这对我以后工作是一种很好的经验。

(3) 真正的理论知识只有在实践中才能发挥应有的价值。能作为大学生，他所学到的理论知识必然很多，我是一名大学生，我学的理论知识虽然可能不是其他大学生那么多，但是我也希望我所学的知识发挥它的光辉，尽管实践的工作活动不是很好，但是只要只要能运用，哪怕是只有一点，我也愿去做。

在放假后不久，朋友电话告诉我，汇星电器的长虹电器春季促销需要人手，但时间不会很长，问我是否愿意去，我想反正在家是闲着，工作反倒不仅能够帮我挣一些零花钱，而且能增加我对社会的了解，所以我欣然同意。

(1) 张贴海报。开始听说能在自己家乡做一份时间工作时，我异常高兴，但是第一天当我来到汇星时，却又高兴不起来，主管在分配工作时，因为当时只有我一个男生去参加这次促销工作，所以就让我去张贴海报，更过分的是居然还是我一个人去。所以第一天的工作，我不是很高兴，不！是非常不高兴。第一天我把海报贴的很小的范围，很早完成工作却要到工作时间结束时才去报到。幸好，主管没有对我的工作进行考察，所以即使我做的如此糟糕，他也不知道。第二天，可能是因为我工作太慢，主管给我加了一个人和我一起工作，或许是因为有两个人能够相互监督，两个人能够相互协助，

所以就在第二天，就在有两个人相互监督，相互协助的这一天，我们贴完了全部海报。

(2) 引导消费者。背景：春节期间搞活动的品牌电器不止一家，要把自己产品推销出去，仅仅靠自己的几个导购员在店里是不行的，雇佣一个引导者把消费者带到自己的产品前，对于企业，特别是地理位置不太好的企业是非常必要的。我时间工作的第三天，也就是正式促销的第一天，我非常幸运的成为了长虹电器的这个消费者引导者，或许是因为长虹的品牌名声本来就好，或许也是因为我站的地理位置太好，所以第三天，我很顺利，而且很出色的完成了这份工作。（另外，更让我高兴的是，在这一天，我也认识其他品牌的引导者，一部分还成为朋友，让我多了一份友谊）

(3) 导购者，第四，第五，第六天，由于长虹的业务扩大，导购者实在忙不过来。所以主管让我也去做帮助导购，我从来没有做过导购者，对导购也不是很了解。但是我相信万事总可以学习，通过学习，我可以把不了解变为了解，把不能做变为能做，所以，我欣然同意了。幸好我只是学生，幸好我只是第一次做导购，所以虽然在这一天，我销售的产品不是很多，但是主管还是对我相当满意。第七天，商店活动结束，我很不情愿也很很无赖地结束我的寒假实践活动。

这次社会实践工作由于是短期工，所以拿到的工资不是很多，但是我认为我获得的经验体会较多。

(1) 正如奥德夫需要理论认为的那样，人有三大需求，即生存需求，相互关系理论需求，成长发展需求，因为这次寒假实践活动只是短期工，所以我认为生存需求对我关系不是很大，在相互关系需求和成长发展需求方面，由第一天的经历可以得出：由于第一天工作我只身一人，在工作中，我几乎没有人与人之间的相互关系，另外，这个工作只要是一个熟悉路线的人都可以轻易完成的工作，对我的成长没有任何的帮助。所以在这两方面我都不能满足，这可能就是导致我自

暴自弃，重速不重量的完成这次工作。体会：在企业中，适当的满足短工的需求，将会有助于短工更好的完成社会工作。

(2) 在一个组织中，让组织成员相互监督，相互协助的完成工作，其工作的质量将会高于组织中成员个体独立工作之和。正如在第一天，第二天工作的张贴海报的工作中，第一天我工作的质量如果和第二天的工作质量相比，那么我认为，第一天我工作的质量将不及第二天的一半。

(3) 广泛的参与社会实践活动，不仅可以在一定程度上发挥自己能力，而且还可以结交更多的朋友，让自己在自己生活的社会中少一分孤独，多一份友谊。在我第三的工作历程中，虽然那也许不全是我的能力，但是我认为在另一方面，我认识很多人，也结交了几个朋友，这也是非常具有意义的。

(4) 在社会工作中，与专门从事某个行业的人来相比，尽管我是大学生，尽管我的学历比他们高，但是在这份工作中我发现，我与他们仍然相差甚远，就拿第四，五，六天的工作来参考，就可以略见一斑。所以我认为，在我以后的大学生涯中我除了专注于课本以外，还应该兼顾一下培养自己的社会能力。这次的社会实践活动是在协助销售这方面的服务业，同样，我相信对于以后我将要从事各行各业的工作，大多数经验也是适用的。这次社会实践活动是我走出了自我封闭的世界，敢于接触更多新事物和形形色色的社会人，一步一步开始成熟，一点一点不再畏惧。这次社会实践活动，使我看到了社会的实际是更多的重视能力，也了解到很多为事的不易，让我更加坚定了我为自己的目标不断努力奋斗的决心与信心。我充分意识到只有不断充实自己，让自己具有强大的竞争力，才是自己的能力立于他人之上，成为同行者中的佼佼者，亦是就业大潮中的宠儿。不管前方有多大的困难。我仍会会继续努力！相信通过不断的实践，我也会有自己的辉煌。