

2023年租房合同电子版本简单易懂 租房合同电子版本(大全5篇)

“报告”使用范围很广，按照上级部署或工作计划，每完成一项任务，一般都要向上级写报告，反映工作中的基本情况、工作中取得的经验教训、存在的问题以及今后工作设想等，以取得上级领导部门的指导。报告的格式和要求是什么样的呢？下面是小编带来的优秀报告范文，希望大家能够喜欢！

银行助理竞聘报告篇一

尊敬的各位领导、各位评委、各位同事：

大家好！首先，衷心感谢分行党委提供这样一个公平竞争的机会，使我有幸参与今天的竞聘。今天我站在这挑战与机遇并存，成功与失败同在的讲台上，内心充满了舍我其谁的信心，同时也做好了勇挑重担，竭诚奉献的准备。

首先我先做一下自我介绍。我叫，毕业于供销学校。1996年参加工作以来，先后从事个人客户经理，个贷客户经理，柜员主管，营业室经理工作。不知不觉间已经工作20xx年，在这20xx年中，每一次岗位的变动，我都能愉快的接受和适应，也都能在短时间内掌握岗位须具备的基本技能，及时调整自己的工作思路并积极付诸行为，顺利的完成岗位所需的角色转换。踏踏实实，认认真真的完成岗位赋予的各项职责及上级交办的各项工作任务。

下面，我谈下这次分行行长助理的优势和条件：首先，是我发自内心对支行事业的热爱及强烈的责任心。著名作家路遥曾经这样经典的说过：“人生的道路虽然漫长，但是关键之处，常常只有几步；特别是在人年轻的时候，这几步迈不好，有时会影响人生一个时期甚至整个一生”。感谢领导，感谢命运、感谢生活，自己有幸选择和加入了港闸支行。应该说

是港闸支行，改变了我的人生轨迹；是港闸支行，历练了我的坚强意志；是港闸支行，培养了我的综合能力。工作20xx年来，我目睹了各位领导和同事为了支行的发展而付出的艰辛，目睹了支行开拓创新，增强综合实力所取得的巨大成绩。心怀对支行教育培养的感恩，我有责任也有义务为了支行事业的发展尽一份自己微薄的力量。正因为有着对支行执著的热爱，我将“感恩的心”化做“责任心”，在支行工作期间，我在上级领导的正确带领下，以高度的责任心，认真开展了——等项工作，有效开展了——业务，有力地维护、整合了我行金融产品的品牌，进一步拓展了业务合作领域和合作项目。

其次，是我对分行行长助理岗位有着充分的认识。作为分行行长助理就是要积极协助行长履行管理职能，辅助决策，参与决策。协助行长处理好日常事务，当好行长的参谋与助手。同时，认真行使行长授予的权力，对于行长委托的一些工作，大胆管理，勇于独当一面。在工作中，真正做到到位不越位，帮忙不添乱，切实履行参谋助手的职责。

第三，是我具有较强的解决疑难问题的能力。多年工作经验，使我具备了较强的破解难题的能力。我懂得如何围绕分行的核心目标开展工作。在工作中我坚决执行上级决策，面对困难从不等待，积极沟通协调，充分发挥集体的智慧和作用，共同把工作做好。

第四，是我具有良好的群众基础。我在日常工作中，能做到任劳任怨，对同事工作中遇到的问题能够热心帮助其解决；另外，我还不断加强业务学习，提高自身的业务能力，适应新业务的要求。我用自己的行动得到了大家的认可，工作期间连年被评为先进工作者□20xx年被评为十佳网点经理。这些荣誉是大家给我的，它反应了大家对我的信任，相信这份信任将会成为我顺利开展工作的有力保障。

成绩属于过去，激情成就未来。如果我竞聘成功，我将摆正自己的位置，积极思考，推进工作；团结同事，融洽相处；遇

到矛盾问题，主动承担责任，把问题解决在分管的工作范围内，力争当好分行工作的“二传手”和分管工作的“主攻手”，推动我行各项业务工作迈上新的台阶。

一要找准位置、做好本职工作。找不准位置，也就找不准工作的立足点、切入点、着力点，工作起来也就会茫然。为此首先要做好“战斗员”，围绕支行中心工作，对上认真执行领导(行长)的工作指示和要求，对下加强沟通协调、联系员工，团结大家一起做好系统的各项工作责任。其次要当好“指挥员”，及时布置和落实各项工作，并做好检查监督。并及时将各项工作进度和情况反馈汇报给领导。最后要精准把握好工作岗位的角色定位，做到管理无巨细，参谋不决断，助手不揽权，不越权，不越位，不缺位，工作要到位。

二要沟通协调，作好桥梁工作。一是协调好上下的关系。对上做到尊重而不盲从，服务而不奴婢，在实际工作中，做到机动灵活，坚持原则，按章办事。对下做到以礼待人，以诚交人，以情聚人。不盛气凌人，不搞瞎指挥、乱指挥，切实做到以大局为重。二是协调好内外关系，外求支持协作，内求团结向上，努力做到以发展的眼光看问题，以和谐的氛围促发展。

三是要加强学习，不断提升自己。明确自身责任，努力按照政治强、业务精、善管理的复合型高素质的要求对待自己，加强政治理论与业务知识学习，全面提高自己的政治、业务和管理素质，在提高自身素质的同时，还要学会尊重，学会理解，学会“给予”，并善于“换位思考”。做到爱岗敬业、履行职责，吃苦在前，享乐在后，全力实践“团结、务实、严谨、拼搏、奉献”的时代精神。

无论这次竞聘的结果如何，我都会认真对待。我将一如既往地踏实工作，尽职尽责地做好本职工作。职位本身对我来说并不重要，重要的是，能在其职位上实现自己的价值，服务更多人群，更好地为港闸支行的高速发展尽自己的一份力量

是我不懈的追求。

最后，我想说，如果有机会服务更多人群，我将奉行“上浮一级思考，下沉一级行动”的工作理念，秉承积极进取，虚心学习，勤奋踏实，任劳任怨的自我期许，力争做到“支行给我新平台，我为支行添光彩”。绝不辜负组织和领导的期望！

谢谢大家

银行助理竞聘报告篇二

各位领导、各位同志：

首先感谢支行领导为我们提供了公正、公平的竞聘机会。我叫xx□20xx年xx月出生，中专文化□20xx年xx月取得会计员职称□20xx年xx月参加全国会计资格考试取得助理会计师任职资格。现竞聘助理会计师技术职务，述职如下：

我于20xx年xx月参加银行工作，任丁集营业所记帐员□20xx年xx月调任果林营业所总帐会计□20xx年xx月调任王营营业所（办事处、分理处）储蓄、对公记帐员至今。一般工作年限20xx年，专业工作年限20xx年。

参加工作以来，我能坚持党的四项基本原则，拥护并贯彻执行党的路线、方针、政策，热爱金融事业，遵守各项金融法规，刻苦钻研业务知识，不断提高自身的政治、文化素质和技术水平，严于律己，踏实工作，较好地完成领导交办的各项任务□20xx年被评为金融先进工作者，在历年年度考核中都在称职以上。

银行是一个经营货币业务的特殊企业。不懂业务就难以开展工作。所以，我十分注重业务理论的学习。在入行初期，我首先结合实际进行自学，先后自学了《金融基础知识》、

《证券业务基础知识》、《农业银行经营管理》等书籍，以弥补自身的不足，尽早熟悉业务。20xx年，我参加了市行举办的业务技能培训班，在三个月时间内系统地学习了《银行会计》、《货币银行学》等10多门课程。

为了适应形势需要，进一步提高自身的文化素质和理论水平。20xx年，通过中等教育考试参加江苏省农行学校函授学习。20xx年，20xx年xx月参加省计算机应用能力考核取得合格证书。20xx年在总行举办的持证上岗考试中，取得会计专业资格证书。为进一步干好金融工作奠定了理论基础。20xx年，我针对执行制度过程中存在的“说起来重要，忙起来不要”的现状，及时撰写了《基层内部管理存在的问题与对策》一文，被淮阴县农金学会第二次年会刊用。尤其是abis系统切换后，很多的新知识、新业务需要我去进一步学习、探讨。对此，除了参加市行举办的培训班学习，还经常利用歇班时间进行操作练习，确保了abis系统切换后业务正常开展。在参加市、县行举办的业务考试中成绩较好。

在多年的业务工作中，我能坚持制度、按章办事，始终保持谦虚好学的态度，高度负责的精神，满腔热情地工作，认真履行岗位职责，尤其在业务、帐务、服务、客户上做了大量的积极细致的工作，取得了一定成绩。主要表现在：

一、严律己，求规范，构筑安全屏障。

制度犹如火车道我们的行动不得超越这个轨道，因此，我一方面认真学习上级行的各项制度、办法、职责，特别是《淮阴农行工作规范》出台以后，我能认真对照，逐条排查工作中的漏洞和薄弱环节，处处以规章制度为准绳，规范自己的言行。在担任总帐会计工作中，我能协助内勤主任完善各种制度，制定内部“小立法”，争创“三铁”所社。在办理储蓄、对公、结算等业务中，能严格审查凭证的合法性、有效性。对保管的卡片帐及有价单证定期核对，确保帐卡相符、

帐证相符，在上级行多次检查中受到好评。

在对公、储蓄记帐员工作中，能按照《中国农业银行员工行为规范》、《淮阴县农行会计出纳实施细则》细心办理每一笔业务，认真复核，按时签章，未发生过任何差错事故。

二、重服务，树形象，擦亮农行窗口。

在实践中，我深深地感到：市场的竞争，就是服务的竞争，农行要发展壮大，没有资金就没有后盾。而我一直在柜面和顾客直接打交道，柜面又是联系千家万户的重要窗口，关系到一个单位乃至整个农行的形象，对此，不论何时何地，我始终牢记服务宗旨，做到抓大户不忘小户，抓老户不老新户，抓客户先搞好服务。热情接待每一位顾客，也不管是残币、零币，一样热心办理。同时我注意揣摩客户心理，一切围绕客户转，当好客户的理财参谋，耐心解答客户提出的问题，从而密切了与客户之间的关系，使客户高兴而来，满意而归。在此基础上，主动利用歇班时间深入客户单位收款，近两年来，上门收款100余次，收款额达4000余万元。

三、闯市场，勇攻关，做好效益文章。

近年来，随着金融改革力度的加大，以及中国加入世贸组织的脚步声临近，农业银行面临着机遇和挑战，在这种十分严峻的形势下，我们城北支行扭亏增盈的担子重，压力大。我作为农行一员，首先正视这一现实，和其它同志一道投身到扭亏增盈活动中去。

在工作中，我一方面加强自身建设，一方面坚持以效益为中心，以市场为导向，经常利用业余时间深入布匹市场、汇通市场等个体私营业主集中地段，宣传农行的服务特色、业务种类，经过多次做工作，近两年来累计动员存款300余万元，仅去年，动员存折户近20户，余额近80万元。为王营办事处被评为市级先进单位和存款翻番作出了努力。

在这次竞聘评审中，我不论聘任与否，都将服从组织决定，并从以下几个方面加以努力：

1、刻苦钻研新业务、新知识，不断提高自身的业务素质和工作水平，为农行的改革与发展打好基础。

2、牢记服务宗旨，提高工作效率，抓住客户心理，揣摩服务技巧，讲究对话方式，塑造农行新形象。

3、高标准、严要求，认真执行各项制度，增强风险防范意识，杜绝各种事故的发生。

以上不妥之处，恳请各位领导和同志们批评指正。

谢谢！

银行助理竞聘报告篇三

尊敬的各位领导、各位评委：

大家好！

我叫，今年xx岁，中共党员，中级经济师职称。竞聘的岗位是支行行长助理。在今天的演讲中，我打算回答三个问题，希望我的答案为大家信任的天平上加上一枚最有份量的砝码！

一、我为什么要参加此次竞聘？

是对金融工作的至爱和强烈的责任感，促使我义无反顾地走上了这个属于强者的讲台。我自毕业入行以来，主要从事会计、财务管理工作[]20xx年x月经竞聘后担任主要营销部门——市场开发部经理，至今已有xx年的国有商业银行工作经历。我的青春在这里激扬，我的梦想在这里实现，我深深地热爱着金融工作，更深深地热爱着xx银行这片沃土，愿意为了它

的蓬勃发展而竭尽全力。所以，我来了！

二、我凭什么参加竞聘，我的优势在哪里？

经过认真的思考，我认为凭借以下优势，自己完全可以胜任这一工作：

(介绍优势要用陈述语气，态度体现出真诚，切勿张扬)

首先，敬业的精神，是自信的坚强支撑

从走上工作岗位的第一天起，我就树立了一个坚定的信念，认认真真做人，踏踏实实做事。多年来，不管是在一线基层岗位，还是在中层管理岗位，我都能做到无私奉献，追求卓越。我相信，对事业的执着，是我克服困难，做好工作的最有力保障。

其次，丰富的经验，是自信的坚实基础

xx年来，在不同工作岗位的锻炼和磨砺中，我积累了丰富的工作经验，成为既具有扎实的理论基础，熟悉国家金融政策和法律法规，又懂营销，善管理，工作中能够独当一面的复合型人才。这些为我做好今后的工作奠定了坚实的基础。

第三，出色的工作能力，是自信的可靠保障

我具有较强的工作能力，工作业绩突出□xx年中，我兢兢业业、勤勤恳恳，努力把 work 做到最好，并多次受到领导和同事们的肯定，曾连续五年被授予营业部级先进集体、巾帼文明示范岗、星级营业网点、优质服务先进集体等称号。这些金灿灿的荣誉，从一个侧面印证了我的工作能力，我更愿意将它们转化为进一步做好工作的强大动力。

最后，良好的综合素质，是自信的重要依托

我具有顽强的意志品质和能吃苦、肯钻研的性格特征。另外，我为人随和、谦虚、具有良好的群众基础，这也是我做好工作的重要保障。

三，如果竞聘成功，我能够做些什么？

行长助理是一名位置特殊的管理者，他既要履行管理职能，又要辅助决策，参与决策，是承上启下的枢纽，肩上有一份沉甸甸的责任。今天，如果承蒙大家的信任与支持，我竞聘成功，我将更加严格要求自己，不负众望，不辱使命，在行长的领导下，全力以赴做好以下工作：

第一、摆正位置，做好行长的助手和参谋

当好行长助理，最重要的是认清角色、摆正位置，今后我将积极为领导分忧，为群众服务，并把它作为全部工作的出发点和落脚点。在工作中我要团结同志，多作调查研究，及时准确地掌握全行各方面工作动态，听取大家的意见和建议，并及时向行领导反馈各方面的信息，充分发挥主观能动性，增强工作的预见性，力求想在领导之先，做到“未雨绸缪”而非“亡羊补牢”，做到“雪中送炭”而非“雨后送伞”，切实履行指导、协调、监督、服务等职能，向领导提出合理化建议和设想。

第二，不断创新，努力探索最佳工作方法

在工作中我要具备不断创新的精神。众所周知，创新使人类一步步走向文明，创新是民族进步的不朽灵魂，更是时代发展的激昂旋律。在金融市场瞬息万变，竞争空前激烈的今天，创新的精神尤为重要。我要根据实际情况，主动发现问题，寻找新的工作模式和方法，不断完善我们的各项工作，提高工作水平。比如针对我支行工作中的“瓶颈”——门市业务量超负荷运转，排队现象突出，低端客户挤高端客户的现象时有发生的问题，可尝试在细分客户资源的基础上，积极引

导低端客户通过电子银行、自助设备等实现网点外分流，达到缓解柜面压力，为做大客户服务工作创造条件的目的。总之，要使创新成为不落的风帆，引领着我们事业的航船搏急流、克险滩，勇往直前。

第三，积极营销，提高我行整体业绩水平

良好的业绩是支行在激烈的竞争中求生存、谋发展的根本。所以，我要在行长的领导下，对营销工作给予充分的重视。特别要注重客户经理队伍的建设，注重加强优质客户的信息搜集，还要注重以良好的服务保有老客户，以强力的营销争取新客户，以不断壮大我们的客户群体，扩大市场份额，减少负债，增加优质资产，增加利润。在这方面，我可以利用自己具有丰富的客户资源和较强的市场拓展能力的优势，积极协助行长改变存贷比过低的局面，力促存贷款等各项业务的蓬勃发展，尽快确立我行业绩在当地商业银行中的“霸主”地位。

第四，警钟长鸣，全力做好内控管理工作

银行是经营风险的行业，风险防范是一项必须常抓不懈的基础工作，随着工行股改步伐的加大，外部监管力度越来越大，我们的每项业务必须合法、合规经营。在发展业务时，我将根据自身懂法律、有一定管理经验的优势，协助行长处理好业务发展和风险防范的关系，不断提高员工风险防范意识，引导员工树立按照金融法规、制度办事，规避风险，合规经营的理念，为我行事业的发展保驾护航。

尊敬的各位领导、同志们，“既然选择了远方，便只顾风雨兼程；

既然目标是地平线，留给世界的只能是背影！”这就是我的坚定信念和对自己的根本要求。虽然在工作中我可能不是最出色的，但我会做最努力的。请大家信任我、支持我、考验

我!(结尾部分应当讲得有激情且真诚，以感染观众，赢得好感)

我的演讲完毕，谢谢大家!

银行助理竞聘报告篇四

各位领导、各位同志:

首先感谢支行领导为我们提供了公正、公平的竞聘机会。

我叫xx□xx年xx月出生，中专文化□xx年xx月取得会计员职称□xx年xx月参加全国会计资格考试取得助理会计师任职资格。现竞聘助理会计师职务，述职如下:

(一)

我于xx年xx月参加银行工作，任丁集营业所记帐员□xx年xx月调任果林营业所总帐会计□xx年xx月调任王营营业所(办事处、分理处)储蓄、对公记帐员至今。一般工作年限xx年，专业工作年限xx年。

参加工作以来，我能坚持党的四项基本原则，拥护并贯彻执行党的路线、方针、政策，热爱金融事业，遵守各项金融法规，刻苦钻研业务知识，不断提高自身的政治、文化素质和技术水平，严于律己，踏实工作，较好地完成领导交办的各项任务□xx年被评为金融先进工作者，在历年年度考核中都在称职以上。

(二)

银行是一个经营货币业务的特殊企业。不懂业务就难以开展工作。所以，我十分注重业务理论的学习。在入行初期，我首先结合实际进行自学，先后自学了《金融基础知识》、

《证券业务基础知识》、《农业银行经营管理》等书籍，以弥补自身的不足，尽早熟悉业务。xx年，我参加了市行举办的业务技能培训班，在三个月时间内系统地学习了《银行会计》、《货币银行学》等10多门课程。

为了适应形势需要，进一步提高自身的文化素质和理论水平。xx年，通过中等教育考试参加江苏省农行学校函授学习。xx年，xx年xx月参加省计算机应用能力考核取得合格证书。xx年在总行举办的持证上岗考试中，取得会计专业资格证书。为进一步干好金融工作奠定了理论基础。xx年，我针对执行制度过程中存在的“说起来重要，忙起来不要”的现状，及时撰写了《基层内部管理存在的问题与对策》一文，被淮阴县农金学会第二次年会刊用。尤其是abis系统切换后，很多的新知识、新业务需要我去进一步学习、探讨。对此，除了参加市行举办的培训班学习，还经常利用歇班时间进行操作练习，确保了abis系统切换后业务正常开展。在参加市、县行举办的业务考试中成绩较好。

（三）

在xx多年的业务工作中，我能坚持制度、按章办事，始终保持谦虚好学的态度，高度负责的精神，满腔热情地工作，认真履行岗位职责，尤其在业务、帐务、服务、客户上做了大量的积极细致的工作，取得了一定成绩。主要表现在：

一、严律己，求规范，构筑安全屏障。制度犹如火车道我们的行动不得超越这个轨道，因此，我一方面认真学习上级行的各项制度、办法、职责，特别是《淮阴农行工作规范》出台以后，我能认真对照，逐条排查工作中的漏洞和薄弱环节，处处以规章制度为准绳，规范自己的言行。在担任总帐会计工作中，我能协助内勤主任完善各种制度，制定内部“小立法”，争创“三铁”所社。在办理储蓄、对公、结算等业务中，能严格审查凭证的合法性、有效性。对保管的卡片帐及

有价单证定期核对，确保帐卡相符、帐证相符，在上级行多次检查中受到好评。在对公、储蓄记帐员工作中，能按照《中国农业银行员工行为规范》、《淮阴县农行会计出纳实施细则》细心办理每一笔业务，认真复核，按时签章，未发生过任何差错事故。

二、重服务，树形象，擦亮农行窗口。在实践中，我深深地感到：市场的竞争，就是服务的竞争，农行要发展壮大，没有资金就没有后盾。而我一直在柜面和顾客直接打交道，柜面又是联系千家万户的重要窗口，关系到一个单位乃至整个农行的形象，对此，不论何时何地，我始终牢记服务宗旨，做到抓大户不忘小户，抓老户不老新户，抓客户先搞好服务。热情接待每一位顾客，也不管是残币、零币，一样热心办理。同时我注意揣摩客户心理，一切围绕客户转，当好客户的理财参谋，耐心解答客户提出的问题，从而密切了与客户之间的关系，使客户高兴而来，满意而归。在此基础上，主动利用歇班时间深入客户单位收款，近两年来，上门收款100余次，收款额达4000余万元。

三、闯市场，勇攻关，做好效益文章。近年来，随着金融改革力度的加大，以及中国加入世贸组织的脚步声临近，农业银行面临着机遇和挑战，在这种十分严峻的形势下，我们城北支行扭亏增盈的担子重，压力大。我作为农行一员，首先正视这一现实，和其它同志一道投身到扭亏增盈活动中去。在工作中，我一方面加强自身建设，一方面坚持以效益为中心，以市场为导向，经常利用业余时间深入布匹市场、汇通市场等个体私营业主集中地段，宣传农行的服务特色、业务种类，经过多次做工作，近两年来累计动员存款300余万元，仅去年，动员存折户近20户，余额近80万元。为王营办事处被评为市级先进单位和存款翻番作出了努力。

（四）

在这次竞聘评审中，我不论聘任与否，都将服从组织决定，

并从以下几个方面加以努力：

- 1、刻苦钻研新业务、新知识，不断提高自身的业务素质和工作水平，为农行的改革与发展打好基础。
- 2、牢记服务宗旨，提高工作效率，抓住客户心理，揣摩服务技巧，讲究对话方式，塑造农行新形象。
- 3、高标准、严要求，认真执行各项制度，增强风险防范意识，杜绝各种事故的发生。

以上不妥之处，恳请各位领导和同志们批评指正。

谢谢！

银行助理竞聘报告篇五

各位领导，各位评委，同志们：

大家晚上好！

我叫×××，现年34岁，*员，大学文化，会计师任职资格。1992年7月，从×××学院财政系毕业后，分配到建行×××支行，先后从事过会计、资金清算、微机管理员等工作；xx年8月调到原×××分行人事教育部工作，今年5月参加中层干部公开竞聘，被聘任为×××支行人力资源部经理。

这次区分行党委决定对直管行行领导岗位实行公开竞争，对于调动广大员工创业的积极性，激励年轻干部全面发展，健康成长，具有重大意义。在这充满生机与活力的新世纪，在日新月异的知识经济时代，在竞争激烈、挑战与机遇并存的今天，适逢这次难得的竞岗机会，我本着锻炼、提高的目的走上讲台，展示自己，接受检阅。

我竞聘的岗位是×××支行行长助理，行长助理属于决策者的参谋人员。其主要职责是：协助行长履行管理职能，辅助决策，参与决策。协助行长处理好日常事务，当好行长的参谋与助手。行使行长授予的权力，对于行长委托的一些工作，大胆管理，勇于独当一面。

通过反复自我评价，我认为自己具备担任行长助理岗位的基本条件，并有以下优势。

一是具备扎实的专业知识，熟悉银行业务，计算机应用能力

强。

毕业至今，我一直没有放松自身的学习。多年来，通过加强政治理论学习，使自己的思想修养得到了明显的提高。同时，通过对新知识、新业务的学习，不断提高自身的业务技能。在×××支行会计营业室工作的四年里，我熟悉了建行会计核算业务，并于1997年通过了全国会计师专业资格考试。后来，行领导安排我担任×××支行微机管理员，我克服了非计算机专业毕业的许多困难，刻苦自学，钻研摸索，使自己的计算机水平得到了很大的提高，使计算机知识与银行业务知识有机得结合了起来，工作得到了上级行的肯定。1999年为处理计算机xx年问题，我被借调到原×××市分行科技部工作了近一年的时间。

由于自己多年一直能坚持学习，并且能学以致用，学用结合，今年我的家庭被建行×××区分行工会授予“学习型家庭”称号。

二是具备较强的工作能力。

参加工作十多年来，我先后从事过会计员、微机管理员、人事部门干部等工作，每一个岗位，每一种经历都使我受益匪浅，在领导的培养及同事们的帮助下，我的工作能力得到了不断的提高。借此机会，向所有关心、支持我成长的领导和

同事，表示衷心感谢！

三是具备强烈的责任心和吃苦耐劳的精神。

人们常把生命比作蜡烛，每个人发出的光亮是不同的，但有多少光就要发出多少亮。这是我多年来的工作信条，无论是在哪一个岗位，我都兢兢业业、勤勤恳恳，干一行爱一行，努力把工作做得。连续多年被支行和上级行评为先进个人或优秀*员。

四是具备较强的文字写作能力。

综上所述，我认为我具备了行长助理这一职位所需的条件，并且相信自己能够胜任这一职位。

如果这次我竞聘成功，我会从以下几个方面着手，尽心尽力履行好自己的职责。

1、摆正位置，做好领导的助手和参谋。

对于如何履行好行长助理的工作职责，我认为最重要的应该是认清角色、摆正位置；胸怀全局、当好参谋；服从领导，当好助手；要行权不越权、到位不越位。具体概括为“一个原则”、“三个转变”。

“一个原则”就是上为领导分忧，下为群众服务，并把它作为全部工作的出发点和落脚点。作为行长助理，我一定会团结同志，倾听大家的呼声，多作调查研究，及时准确地掌握全行各方面工作动态，及时向行领导反馈各方面的信息，充分发挥主观能动性，增强工作的预见性，力求想在领导之先，做到多未雨绸缪而少亡羊补牢，多“雪中送炭”而非“雨后送伞”。

“三个转变”就是进行换位思考，实现由中层干部向行领导

角色的转变，实现由事务型工作向复合型工作的转变，实现由自我管理向全面管理的转变。

2、在继续加强自身学习的同时，协助行长搞好对员工的培训，争创“学习型银行”。

xx年5月jzm同志在apec会议上发表的讲演中，就提出了创“学习型”社会的要求。总行今年推行的人事与激励约束机制改革的四大内容之一就是培训体制改革。我今年担任支行人力资源部经理后，在7月份时邀请了×××大学经济管理学院副院长×××教授到行里对中层干部和员工进行了管理和营销知识的培训，并与×××大学达成了长期培训合作协议。今后，将协助行长进一步加强对员工的培训力度，增强员工履行岗位的能力。力争把×××支行建设成为“学习型银行”。

3、发挥自己作为×××本地人，有广泛的人际关系，对县财政局等优质客户主要领导有一定影响力的优势，在稳定老客户，发展新客户方面继续发挥作用。

各位领导，各位评委，各位同事，古人说：“不可以一时之得意，而自夸其能；亦不可以一时之失意，而自坠其志。”既然是竞争上岗，就会有上有下，有进有退，无论上下，我都将以上面这句话自勉，一如既往地勤奋学习、努力工作。

谢谢大家！