

社会调查报告会计专业 专科社会调查报告 (精选5篇)

随着社会一步步向前发展，报告不再是罕见的东西，多数报告都是在事情做完或发生后撰写的。怎样写报告才更能起到其作用呢？报告应该怎么制定呢？下面是小编为大家带来的报告优秀范文，希望大家可以喜欢。

社会调查报告会计专业篇一

结合本单位工作实际，简述了企业中应收账款的现状和形成原因，认为应收账款积累过多会影响企业的正常周转，使企业存在潜亏的危险，增加现金的流出和机会成本的损失。提出企业应建立科学高效的资信评估机制，加强应收账款的资信调查力度，制定合理信用政策，实行账款回收责任制，建立内部报告制度和管理系统，做好对账和债权的确认工作及加强逾期应收账款的催收策略，提出应妥善利用债务重组和应收账款融资策略，并建立坏账准备制度，努力形成一整套规范化的对应收账款的事前控制、事中控制、事后控制程序，以促进企业健康发展。

对于一个企业来讲，应收账款的存在本身就是一个产销的统一体，企业一方面想借助于它来促进销售，扩大销售收入，增强竞争能力，同时又希望尽量避免由于应收账款的存在而给企业带来的资金周转困难、坏帐损失等弊端。如何处理和解决好这一对立又统一的问题，便是企业应收账款管理的目标。

应收账款管理的目标，是要制定科学合理的应收账款信用政策，并在这种信用政策所增加的销售盈利和采用这种政策预计要担负的成本之间做出权衡。只有当所增加的销售盈利超过运用此政策所增加的成本时，才能实施和推行使用这种信用政策。同时，应收账款管理还包括企业未来销售前景和市

场情况的预测和判断，及对应收账款安全性的调查。如企业销售前景良好，应收账款安全性高，则可进一步放宽其收款信用政策，扩大赊销量，获取更大利润，相反，则应相应严格其信用政策，或对不同客户的信用程度进行适当调整，确保企业获取最大收入的情况下，又使可能的损失降到最低点。

企业应收账款管理的重点，就是根据企业的实际经营情况和客户的信誉情况制定企业合理的信用政策，这是企业财务管理的一个重要组成部分，也是企业为达到应收账款管理目的的必须合理制定的方针策略。

- 1、企业效益下降
- 2、夸大了企业经营成果
- 3、加速了企业的现金流出
- 4、对企业营业周期有影响
- 5、增加出错概率

1、市场滞销，导致企业产品老化，资金积淀

企业产品和自然界一切生态现象一样，总有一个兴旺到衰退的过程。产品都有试制、成长、成熟、衰退四个时期。当某个产品已经进入成熟期时，正是企业处于市场占有率从高峰向低谷运行的阶段，也正是同类产品市场竞争最激烈的时期。这个时候企业如还是抱着产品进行生产，必然会形成生产过程中的产品积压、销售过程中的退货，企业应收账款的节节攀高。

2、企业管理者重视程度不够，内部控制和激励制度欠缺

企业管理者在追求业绩时采取了赊销手段，这本身并无疑问，

但在赊销行为发生前未经审批、审批不严或资料不全，对客户资信、信用及资金等了解不够，财务部门没有跟踪监控、及时进行应收账款账龄分析，造成应收账款积淀积压。

因此销售人员为了个人利益，只关心个人任务的完成，导致应收账款大幅度上升。追债，应收账款被大量沉积下来，给企业背上了沉重的包袱。

3、企业会计监督失效

中国一些企业会计人员对销售业务不够熟悉，仅仅是事后被动地记账，对应收账款的发生、收回、损失等情况缺乏全面、系统、及时、准确的了解，对可能发生的坏账不及时上报有关部门催收，未进行及时信息反馈和风险控制，会计监督成为“纸上谈兵”。应收账款核算和管理上的粗放、混乱、错报和漏报回款，造成账目和实际情况脱节。

4、片面追求销售量，缺乏风险意识

企业的呆账大多始自1994年经营开放以后，由于长期受计划经济统购统销的影响，企业缺乏独立的开发市场并占领市场的经验，对市场风险意识不强，同时也存在一定程度的短期行为，在激烈的竞争机制下，一些企业进入当地的市场之初，为了尽快地打开营销局面，在事先未对付款人资信度做深入调查和应收账款风险进行正确评估的情况下，采取与客户签订短期的、一定赊销额度的销售合同来吸引客户，扩大其市场份额，于是产生了较高的账面利润，忽视了大量被客户拖欠占用的流动资金不能及时收回的问题，最终形成坏账。

5、企业经营者的法律保护意识淡薄

针对该公司在应收账款管理方面的不足，本人结合专业所学提出如下改进建议：

(一)应该采用账龄分析的方法计算每一笔应收账款的账龄和所有应收账款的平均账龄，并以此来强化应收账款的回收工作。为了加快应收账款的变现速度，除了制定合理的奖惩措施外，也应该制定合理有效的收账程序和方法，如采用电话、信函和发电子邮件等通信方式，也可采用个人拜访或委托专门收账机构进行回款，必要情况下，也可以对欠账客户采取提起法律诉讼的方式来收回应收账款。

(二)重视做好客户的信誉评价工作。销售人员不能一味追求销售量，收款是比销售更需要管理和慎重的环节。要回避应收账款的风险，就必须定期对客户进行信用评价，并根据信用评价结果确定销售政策。在与客户建立新的合作关系的时候，事前一定要做评审，综合评价这个客户的品德、能力等，在合同执行一段时间后，就要对此客户进行一次综合评审，对于一些毛利不理想的客户，在查找自我成本控制的问题的同时，也需对确实没有合理利润的客户中止合同。

(三)对客户的信誉要进行长期动态的监管。由于市场环境各个因素的影响，客户的经营状况、偿付能力也会随之变化，所以在与客户建立长期合作关系后，要注意后续的监督调查，根据客户的状况调整销售策略。

公司要发展，必须扩大业务，将必然会出现赊销，应收账款回收风险以及由此而产生的财务风险总是并存，只要本公司采取适当的信用政策及有效的管理方法，就能使应收账款风险降低、收益最大。相信在该公司管理层的正确领导和全体员工的共同努力下，企业在今后的各方面会有更新的突破，取得更好的发展。

应收账款的风险无处不在，加强对应收账款的核算和管理，关系到企业的资金周转，影响到企业的生死存亡。因此，企业应把它作为一项长期的，制度化的工作来抓，使得各项措施落到实处，力求将应收账款控制在合理水平上，把坏账降到最低，进而推动整个国民经济的健康、稳步的发展。

通过这一个月实习给我感触很深，了解到理论应用一定要在实践的基础上，而我们在面对时间必须在学习理论的前提下才可以更好的完成。所以我们不但要学好专业课，还要抓住任何实习机会加强实践经验，真正的把理论和实践相结合。再者就是社会中，人际关系有时真的比工作能力还要重要，良好的人际能给我们的工作带来顺利，带来成功，带来机遇。在工作中把每个人都当作良师益友，那么才有可能在工作中收获的更多。

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

[点击下载文档](#)

[搜索文档](#)

社会调查报告会计专业篇二

近年来，随着国家发展和社会进步，行政管理专业也逐渐成为了一个备受热议的领域。作为后勤管理领域中的一个核心职业，行政人员在现代社会的组织运营中扮演着至关重要的角色。

为了深入了解行政管理专业在社会中的影响以及行业内的现状，本调查针对行政管理专科人员进行了调查。调查目的是了解这个领域存在哪些问题，以及提出解决方案，以使行政管理专业能够得到进一步发展。

调查结果显示，行政管理人员存在着以下问题：

一、缺乏高质量的培训机会

在调查中，许多受访者反映，目前市场上提供的培训机会普遍质量不高，难以有效提升技能水平。因此，建立更高质量的培训机会是当务之急。行业协会应该与相关机构合作，共同为行政人员提供定制化的培训和专业发展计划。

二、行业价值理念不明确

在调查中，一些受访者表示，他们对行业的价值观和理念感到困惑。他们不清楚自己的职责和义务，也不知道如何在工作中发挥最大作用。因此，建立一个公认的行业价值理念和职业准则显得尤为重要。

三、缺乏职业发展机会

许多行政管理人员感到自己的职业发展前景不明朗。他们希望有更多的机会晋升或重构自己的职业生涯，但往往缺乏机会或途径。行业协会应该提供更多的职业发展机会，包括开展行业内的招聘活动或者职业咨询等。

四、普遍存在职业倦怠

由于工作的繁琐、重复性强以及缺乏活力等原因，许多行政管理人员感到职业倦怠。这不仅会对个人的职业生涯产生负面影响，还会影响整个行业的形象和发展。因此，行业协会应该加强对从业人员的关注和支持，提供更好的工作环境和福利待遇等。

综上所述，在行政管理专科领域中，存在着许多问题需要解决。行业协会应该积极推动行业的规范化和标准化，加强对从业人员的关注和支持，提供更高质量的专业发展机会，以

促进行业的健康发展。

我们期待着行政管理专业在未来的发展中迎来一个更加光明的前景。

社会调查报告会计专业篇三

行政管理是一门关系到所有人的学科，是国家或组织实施公共政策的重要工具。因此，我们进行了一项针对行政管理专科社会调查，旨在了解该领域的经验和见解：

针对行政管理专科在社会中的地位，调查结果显示，该领域在社会中的认可度相对较高，与人们生活息息相关，因此十分重要。

关于行政管理专科所学知识和技能是否实用，调查结果显示，不少人认为多数学科知识和技能都能在生活和工作中应用，但也有些人认为某些知识颇为理论化，稍有疏忽就难以应用。

对于行政管理专业所需素质的了解，结果表明，除了学术积累和专业技能，在与人合作方面的沟通能力、执行力、协调能力、分析能力等方面也要有一定的素质。

在人才培养方面，针对行政管理专科的课程设置和教学方法，调查显示学生和社会大众希望学生在学习过程中能应用多种教学方式，特别是鼓励学生参加实践活动，以便于学生更好地掌握知识和技能。

对于行政管理专科毕业生的就业前景，调查结果表明，他们的就业方向相对单一，主要分布在政府机构、公共事业、大中型企事业单位等领域，同时也有少数学生选择在企业界工作，但比例相对较小。

总体来看，行政管理专科在社会中的地位和对社会的作用得到了社会大众的认可，对于学生而言，掌握多种素质、多种教学和实践方式有助于他们更好地在将来的职业生涯中适应社会的变化，同时也有利于他们更好地发展自身。对于社会而言，学生的多元化培养和就业多样化方向将为社会发展带来新的活力。

以上是本次行政管理专科社会调查报告。

社会调查报告会计专业篇四

随着社会的不断发展，行政管理专科已经成为越来越受欢迎的专业之一。在如今这个竞争激烈的社会中，行政管理专科毕业生具有很强的就业竞争力。然而，在当前社会环境下，行政管理专科是否能够真正符合社会对于人才的需求，仍然需要进一步调查研究。

本报告基于对各个单位的调查，对行政管理专科进行了全面的社会调查。通过对受访者的采访和问卷调查，我们得到了一系列关于行政管理专科的数量、质量、学生就业情况等的数据和信息。同时，我们还考察了社会对于行政管理专科的需求以及人才培养目标等方面的情况。

数据表明，目前行政管理专科的数量正在逐年增加，但是其质量却并无大幅度的提高。在就业方面，行政管理专科毕业生的平均薪资仍然比较低，并且就业岗位的稳定性不够理想，有相当一部分毕业生在毕业后很长时间内还没有找到自己满意的工作。

在调查中，我们还发现了人才培养方面的问题。目前，许多行政管理专科教育的重点都放在了理论知识和法规知识的讲解上，而忽略了实践和创新能力的培养。这导致许多毕业生在实际工作中无法胜任工作需要，同时也限制了他们的职业发展。

另外，我们还考察了社会对于行政管理专科所需人才方面的预期。调查表明，社会需要的行政管理专科人才主要包括政策制定和管理方面的人才、公共事务管理方面的人才、企业管理方面的人才等。这些人才具有综合的理论知识 and 实践能力，可以胜任各种应用或管理工作。

最后，在对行政管理专科进行综合考察后，我们提出了若干建议。首先，学校应该更加注重实践和创新能力的培养，为学生提供更多的实践机会和创新平台；其次，应该加强与社会的联系，了解社会对于人才的需求，并以此为导向进行课程设置和人才培养计划；最后，政府和企业应该加大对于行政管理专科毕业生的支持，包括提高薪资待遇、优化就业环境等，鼓励更多优秀的毕业生投身于行政管理行业。

总之，在当前社会环境下，行政管理专科仍然需要进一步改进和优化。唯有如此，方能更好地满足社会需求，为社会和国家的发展贡献更多的力量。

社会调查报告会计专业篇五

年 级

专 业

姓 名

学 号

指导教师

被调查单位意见 单位盖章
20 年 月 日

调查报告评语 成绩

关于盐池县联谊运输有限公司在财务方面的调查报告

调查目标:无论任何企业、个体,都把财务作为运作的核心,只有过硬的财务才能给企业带来先前无后的经济效益。为了将在校所学的专业知识与平时所学的理论在工作中的经验相结合,从而加强对会计工作有自己的独到见解,达到学以致用为目的,为今后更好地工作打下坚实的基础。

调查时间:2022年7月14日—9月14日

调查地点:盐池县联谊运输有限公司

调查对象:宁夏盐池县联谊运输有限公司

调查方法:访谈法、实地调查法

一、调查单位基本情况

盐池县运输有限公司是一家自然人独资的有限责任公司。任何一个单位,都有自己的管理制度、方针和政策,盐池县运输有限公司也不例外,虽然公司内部人员不多,但单位财务会计机构内部工作岗位设置是完全合规合法的。内部岗位分工也是遵循会计原则明确到位。该公司财务设有财务负责人1名,会计1名,出纳1名,其主要是核算公司所发生的经济活动,报告该公司的财务状况和经营成果,并及时、准确、完整地记录、计算、报告财务收支和应收账款情况,为下一步工作提供真实、完整的会计信息。

二、调查内容

我主要将盐池县运输有限公司的岗位设置、账册设置、应收账款作为主要调查内容,具体包括为:

(一) 岗位设置状况,主要针对是否设有会计、出纳。

（二）账册设置情况，主要针对总账、明细账、银行存款日记账、现金日记账等账册设置是否齐全，记录是否及时，账账、账证、账实是否相符。

（三）应收账款情况，主要了解应收账款管理制度和防范措施。

三、调查结果

通过这次调查，我发现盐池县联谊运输有限公司岗位设置，账册设置基本齐全，记录及时，基本上也做到了账账、账证、账实相符，账务做到了日清月结。财务人员也均取得了专业证书，都能够遵守会计职业道德，没有发现提供虚假财务会计报告、做假账、隐匿或者销毁会计凭证、会计账簿、财务会计报告、贪污、挪用公款、职务侵占等与会计职务有关的违法行为发生。与此同时我还发现该公司有几点好的做法：

（一）岗位设置与分工。盐池县联谊运输有限公司合理的设置了会计工作岗位，坚持不相容岗位相互分离，确保了岗位之间权责分明，相互制约、相互监督，使内部控制制度不折不扣地贯彻执行，基本做到了数据维护管理与电算审核相分离；数据录入与审核记账相分离；记账人员与经济业务事项和会计事项的审批人员、经办人员的职责权限明确分工，并相互分离、相互制约。

（二）账册设置齐全。在处理日常经济业务方面，主要利用用友财务软件，针对实际发生经济业务性质进行会计处理，编制会计凭证，进行审核记账等。都分别设有总账、明细账、银行存款日记账、现金日记账等，总账、明细账由会计登记，银行账、日记账由出纳登记。每月月底出纳和会计进行对账。公司和银行对账，并编制《银行存款余额调节表》，盘点库存现金和存货等实际数量，并编制盘点表，与账面核对，做到账账、账证、账实相符，不符的查明原因，直到相符。

（三）应收账款管理严格。公司应收账款的日常管理设有专人负责，并建立一套合理的收款管理制度和防范措施。应收账款管理的主要方法为账龄分析和分类管理相结合，同时对应收账款严密跟踪。收回欠款的同时设有专人对其应收款项进行及时增添或勾销。

四、对加强财务方面管理的几点建议

（一）为了促进公司经济业务的发展，提高公司的经济效益，规范会计基础工作，应该根据国家有关会计法规制度和公司章程有关规定，结合公司实际情况，严格制定一套合理的会计基础工作规范办法。

（二）公司会计核算要遵循权责发生制原则。

（三）加强原始凭证管理，在原来的工作基础上，做到更加制度化和规范化。

（四）强化应收账款的回款管理，严格对应收账款实行终身负责制和第一责任人制。谁经手的业务发生坏帐，无论责任人是否调离该公司，都要追究有关责任。将应收账款回收指标作为业绩考评依据。一般而言客户逾期拖欠账款时间越长账款催收的难度越大成为呆、坏账损失的可能性也就越高。财务部门就必须要做好应收账款的账龄分析，密切注意应收账款的回收进度和出现的变化。通过对应收账款的账龄分析向老总反馈以下信息：1. 有多少客户在信用期限内付款2. 有多少客户在信用期限过后才付款3. 有多少应收账款拖欠太久可能会成为坏账。为企业经营管理层的决策提供依据。

（五）建立健全应收账款坏账准备制度，不管企业采用怎样严格的信用政策只要存在着商业信用行为坏账损失的发生总是不可避免的。因此企业要遵循稳健性原则对坏账损失的可能性预先进行估计，积极建立弥补坏账损失的准备制度。根据《企业会计准则》的规定收账款可以计提坏账准备金。企业

要按照期末应收账款的一定比例提取用于补偿因债务人破产或死亡逾期未履行偿债义务已无法收回的坏账损失以促进企业健康发展。

五、体会

会计是一门实践性很强的学科，每一个会计事项都有其根源，我们做会计就要了解其根源，理顺其思路，做起账来才得心应手。每一件小事儿其实都不小，都要提高百倍的注意力观察力检查力去认真完成，一点点的失误就会造成一连串的连锁反应，所以做好财务基础工作一定要胆大心细速度快。

有句话说的好，实践出真知，从实践中不断分析、总结，从而提升自己解决事务的能力。在实践中巩固所学知识，将所学的会计基础理论知识与现实联系起来，不仅让我对整个会计工作流程有了具体的熟悉，也知道了理论联系实际很重要。虽然时间不是很长，但是使我收获很大，受益匪浅。

会计社会调查报告

行政管理专科社会调查报告

社会调查报告