

2023年保健品合作方案计划书 合作方案 合作方案策划书完整(精选5篇)

方案可以帮助我们规划未来的发展方向，明确目标的具体内容和实现路径。方案书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇方案呢？以下就是小编给大家讲解介绍的相关方案了，希望能够帮助到大家。

保健品合作方案计划书篇一

服务单位：_____（甲方）

法定代表人：_____

职务：_____

地址：_____

电话：_____

传真：_____

客户：_____（乙方）

身份证号码：_____

住址：_____

电话（手机）：_____

fa_/e-mail□_____

鉴于乙方与甲方合作中国大陆a股股票投资的服务，且甲方已

向乙方表明其拥有提供该项服务所要求的专业技术人员和
技术资源，并同意提供服务，甲、乙双方依据《中华人民共和国
证券法》、《证券、期货投资咨询管理暂行办法》、《中
华人民共和国合同法》等相关法律、法规，本着平等协商，
诚实信用的原则，就甲方向乙方提供中国大陆a股股票投资合
作服务所涉事宜，签订本协议。

1、定义

除非合同中另有说明，本合同的下列术语具有以下含义：

c)“服务”指甲方根据本协议条款为完成协议所涉之项目而进
行的工作；

d)“a股股票”指在中国上海证券交易所、深圳证券交易所两
地挂牌交易的中国上市公司的流通股股票。

2、服务种类：甲方独立操做。

2.2甲方接受乙方委托，向乙方提供中国大陆a股股票投资价
值分析及操作。

3、利润分配、交付时间及方式

就本协议约定的服务，甲方确保乙方的年收益____%（记：投
资____元还____元。如出现亏损全部又甲方承担）。期满后十
日内以银行转帐形式向乙方退还本金加____%的收益，其余的
收益全部属于甲方所有。

4、责任及义务

4.1甲方的义务

a)甲方应尽一切努力，高效和经济地按专业机构公认的标准

和惯例履行服务和义务。

b)甲方服务时应遵守中华人民共和国的法律。

c)甲方在履行本协议的过程中不应为私利而挪用资金。

d)甲方应对服务工作量、完整性负责。

e)没有乙方的授权，甲方在任何情况下都不能转移基于本协议所应承担的义务。

4.2 乙方的责任及义务

a)依据本协议的约定按时，按量向甲方支付利润。

b)对于甲方完成本协议约定的所履行的服务，提供必要的协助。

c)乙方保证甲方在协议有效期内或协议期满后，均不承担乙方或代理人因错误行为、过失或违约而给乙方造成损失的责任。

5、保密约定

5.1甲方保证并承诺，对于在本协议签订过程中及执行中，向乙方提供本协议所及之服务的过程中知悉的乙方财务状况、商业秘密及其它情况，负有严格保密的义务。

5.2乙方保证并承诺，未经甲方书面同意，不得将甲方依据本协议所提供的中国大陆a股股票投资研究分析或操作之内容向任何第三方泄漏或者透露。

6、特别约定

甲、乙双方一致同意并确认，甲方仅依据本协议约定的服务种类向乙方提供投资研究分析和操作。

7、协议的变更、终止及解除

7.1在本协议履行过程中，发生下列情形，本协议自动终止：

a)因不可抗力事件，致使本协议无法继续履行的；

b)本协议期限届满。

7.2乙方在本协议签订后两个交易日内，将资金足额打入甲方指定的操作帐号。不得以任何理由要求解除本协议及退还相关资金。

7.3甲方若发现乙方私自将甲方所提供的证券投资研究意见和操作之内容，向其它人泄漏或透露的，甲方有权单方面解除本协议，并由乙方承担因此所造成的全部经济损失。

8、协议的生效及其它

8.1本协议自甲乙双方签署之日起生效，有效期为____个月至____年____月____日止。

8.2本协议一式叁份，公证方，甲乙双方各持一份，具有同等法律效力。

甲方：_____

签署：_____

_____年____月____日

乙方：_____

签署：_____

_____年_____月_____日

保健品合作方案计划书篇二

甲方：

乙方：

为了贯彻落实《xxx关于大力发展职业教育的决定》（国发[20_] 1号）《教育部关于加快发展中等职业教育的意见》（教职成[20_]1号）文件精神，为了教育教学改革，校企合作为企业定向培养高技能、实用型、复合型人才，为了进一步发挥甲乙双方的办学优势，经甲乙双方多次研究协商，就“高技能人才培养校企合作试点项目”达成以下合作办学协议：

一、合作方式

- 1、根据企业用人需要，为乙方定向培养高级焊工。
- 2、甲方负责按照企业的实际需求制定教学计划，甲乙双方共同负责教学实施方案和统一的教学组织模式。
- 3、甲方与企业制订实施性教学计划和培养方案，在整个实施性教学过程中，乙方根据企业实际需求(企业文化、技能操作等)出发派资深专家到校授课。
- 4、学习合格的毕业学生优先给乙方企业挑选。

二、合作专业：高级焊工校企合作协议书三、生源组织

1. 参加该试点项目的招生工作由甲方根据乙方需要统一组织。

乙方根据本试点项目的实施方案和定向培养计划并协助甲方制定招生宣传。

2. 学生经过体检、考核合格后由航空技校会同合作企业面试，符合条件者录取。

四、教学模式与培养目标

1. 甲方与乙方共同和企业研究制订学生的培养目标和培养方案。

2. 学生第一年的教学工作，由甲方根据统一的教学计划具体组织实施。

3. 学生第二年的教学工作，由甲方根据统一的教学计划，按照“双元制”教学模式与合作企业共同组织实施。甲方负责教学和教学组织，企业负责学生的企业所需技能培养，学生在学校学习的同时得到企业的文化、技能指导，既能提高文化知识和专业技能，又能使学生所学贴近企业需求，毕业时达到中等熟练程度的蓝领专业技术人员水平。

五、教学组织方式

1、学生前两年在甲方完成理论文化课的学习，由甲方组织实施；学生第三年由甲乙双方

在学校完成专业课和技能课的学习与培养。

2、学生学完四年后，甲方安排学生考取与职业岗位相关的职业资格证书。

3、四年后经企业面试合格的学生，进驻企业顶岗实习，甲方负责顶岗实习跟踪管理。

八、违约责任

甲乙双方应严格执行该试点项目有关文件的规定。协议有效期内，甲乙任何一方如出现违约行为，另一方有权向上级教育行政主管部门反映，经调查确认后，采取相应的处罚措施，直至终止协议。

九、其他

1. 本协议未尽事宜由甲、乙双方协商解决。
2. 本协议有效期五年。
3. 协议到期后，续签及有关问题由甲乙双方协商解决。
4. 若因不可抗拒的因素造成协议无法执行，双方不承担违约责任。

十、本协议一式二份，甲乙双方各执一份，具有同等法律效力。

十一、本协议自甲乙双方签字盖章之日起生效。

甲方：

代表：（签字）

签署日期： 年 月 日

乙方：

代表：（签字）

签署日期： 年 月

保健品合作方案计划书篇三

甲方：

乙方：

甲乙双方就__投资事宜，本着平等自愿原则，协商一致，签订如下协议：

一、项目资金

1、本项目的投资主体为甲乙双方，甲方投资比例为项目总投资的，乙方投资比例为项目总投资的__%。

2、甲乙双方按照项目进程投资，按阶段结算。

甲乙双方的具体投资金额以双方结算为准，实行多退少补。投资金额未达到其投资比例的一方，应当在双方结算完成后三日内，向另一方补足。

如双方就投资金额退补事宜协商不成的，则项目经营所得或拆迁补偿款等收益的分配比例自动以实际投资比例为准。

3、项目建设过程中如因资金不足向第三方借款筹资的，该借款系投资者一方的个人借款，计入其投资金额。借款一方不得允诺第三方参加项目的建设、经营管理、分红等事宜。

二、项目建设

项目建设过程中，甲乙双方实行分工合作，具体如下：

1、甲方负责办理本项目的土地使用审批等其他依法应当办理的相关手续；
负责与当地村委会、村民等协调涉及土地的一切事宜。

- 2、乙方负责财务管理、人事管理；
负责项目建设过程中的材料、设备及其他物品采购。
- 3、甲乙双方共同管理项目具体施工建设、施工安全等其他事宜。

三、经营管理

项目投入使用，由甲乙双方共同决定项目经营方针和投资计划，乙方负责财务、人事等日常经营管理。

四、收益分配

- 1、甲乙双方以实际投资比例分配项目经营所得的净利润收益。

本协议所称净利润为项目经营过程中除经营成本、日常开支、工资、需缴纳的税费以外的净收入总额。

- 2、本项目如因国家政策等原因被征收、拆迁，所得款项由甲乙双方按照实际投资比例分配。

五、债务承担

- 1、因项目建设或经营管理产生的合理债务，甲方承担，乙方承担。

- 2、因其中一方个人原因产生的债务，由其独自承担，另一方不承担任何责任。

六、违约责任

- 1、任意一方未按本协议约定缴纳投资金额，应当补足差额，并按照应缴纳投资总额的30%支付违约金。
- 2、任意一方违反本协议约定或实施其他违背诚实信用原则的

行为，给另一方造成损失的，应当承担赔偿责任。

七、其他

1、本协议一式两份，甲乙双方各执一份，具有同等法律效力，自甲乙双方签字或盖章之日起生效。

2、因本协议产生纠纷，由甲乙双方协商解决，协商不成的，由项目所在地法院管辖。

甲方： 乙方：

年 月 日

保健品合作方案计划书篇四

1、鹰眼广告传媒作为开发区消防大队唯一指定的媒体单位，拥有开发区、辛安和薛家岛两百多个小区的三百多块广告位，拥有开发区最全面，覆盖最广的社区广告宣传栏。而且鹰眼广告传媒秉承“同一小区内，同行业同档次的广告只做一家”的原则，确保客户广告宣传的唯一性。

2、电台作为开发区人自己的电台，拥有众多的收听人群鹰眼广告传媒与合作能达到的效果：能使双方的媒体资源整合，达到线上线下的同步。让车载唯一收听渠道延展到所有社区的听众门口。

1、鹰眼广告传媒为提供具体的社区广告宣传位，每月提供价值1万元的25块广告位宣传的活动内容，具体广告栏由双方共同商议决定。

2、鹰眼广告传媒可以为提供活动版面的设计，印刷和张贴以及后期维护由鹰眼广告传媒负责。

3、为鹰眼广告传媒提供具体的企业推广平台，可以根据广告费用选择栏目、时段、宣传时间、宣传频次等等。

4、鹰眼广告传媒的微信推广平台和微信平台在具体活动中也可以联合推广。

5、鹰眼广告传媒可以参与协办的举办的各类公益活动，每次可提供价值不低于1万元的广告宣传。

6、鹰眼广告传媒举办公益活动可以邀请栏目组参加。

7、双方的具体广告内容提前7天上传对方，确定无误后双方定稿，投入运营。

双方的合作时间暂定为20xx年x月至20xx年x月。

保健品合作方案计划书篇五

为认真贯彻市委、市政府经济工作会议精神，落实3月22日全市外资工作会议要求及刘可清市长关于“提升岛内拓展岛外，做好岛内外产业招商引资”的指示，不断加大招商和服务企业工作力度，建立外资工作长效机制，巩固“十一五”期间工作成果，做好“十二五”开局之年各项工作，实现全区经济平稳较快发展，提出下列实施方案。

一、目标任务

按照市委、市政府经济工作会议和市外资工作会议提出的要求，围绕市委、市政府提出的做大做强经济总量目标，贯彻“做大做强支柱产业，做大做强产业集群，高度重视现代服务业，培育壮大战略性新兴产业”的战略部署，以科学发展观统领全区经济活动，做好招商引资和投资促进工作，创新思路、丰富载体，加强产业招商，加强对台合作交流，围绕重点企业完善产业链配套。进一步创新服务形式，优化服

务质量，切实转变政府职能，改进工作作风，努力为企业营造宽松的投资发展环境，确保年我区合同利用外资8000万美元，争取目标1亿美元，实际利用外资7000万美元的利用外资目标任务顺利完成。

二、实施内容

（一）明确责任、确保完成目标

年是“十二五”的开局之年，又是特区建区三十周年，各级各部门要围绕社会平稳较快发展、促进产业增强发展后劲、促进“双轮驱动、两化并举”等关键问题，进行调查研究，要围绕市委、市政府提出实现“做大做强经济总量”目标，根据各级各部门实际情况制定具体的工作方案。

为全面实现“五大基地，一座新城”的战略目标，进一步做好招商引资工作，将市里下达的招商引资任务数分解到各镇（街），其中，镇合同利用外资2000万美元，实际利用外资1100万美元；镇合同利用外资2700万美元，实际利用外资3600万美元；镇合同利用外资2600万美元，实际利用外资1100万美元；内厝镇合同利用外资2600万美元，实际利用外资1100万美元；街道合同利用外资100万美元，实际利用外资100万美元。

（二）明确定位，开展产业招商

二是充分利用小城镇试点镇的各项政策，进一步加强乡村商务区建设，引进一批高质量的项目入驻。

三是围绕海峡西岸经济区战略，做好对台产业招商。和象屿集团共同加强对台小额商品贸易市场的改扩建和招商工作，争取在入驻项目规模、形式和合作方式上有新的突破。充分利用xxx出台的《台湾服务提供者在大陆设立独资医院管理暂行办法》和被省列入5个对台开放独资医院的试点城市契机，

加强与台医疗机构的接触的洽谈，对现有在谈项目跟踪梳理，争取台湾医疗服务机构或台合作医疗服务机构率先登陆（如：齐安医疗机构有意和台湾医疗机构共同在建设中医专科医院；第五医院争取引进台湾医疗机构经营）。

四是推动与台湾在航运物流领域的合作。充分利用区的海陆（空）交通资源，发挥刘五店港区、火炬b型物流园区和拟建的高铁枢纽站、机场等优势，挖掘区运输协会、航运协会现有航运和陆运的资源潜力，推动与台相关企业合作，争取台湾投资者在投资物流设施、开展服务。

（三）完善配套，加大载体建设

一是进一步完善工业园区和城区配套，洽谈、引进、落实一批有实力的房地产、城市综合体、酒店、商业、总部项目，提升城市品味，填补区缺乏商务办公、住宅、酒店的空白。

二是加强载体建设。要加大工业园区拓展力度，推动现有可招商地块（1441亩，未扣除道路、绿化等配套用地面积）的项目尽快落地，加快巷北四期（754亩）、市头二期（532亩）和银鹭三期（155亩）地块的征地拆迁和“五通一平”建设，推动预挂牌和重点在谈工业项目早日落地。拓展新的工业区用地，加快巷北片区向东、市头片区向北、银鹭片面向南拓展，尽快启动内厝片区的行业定位。加快推进新城核心区和新城起步区的商务办公集中区、城市综合体、住宅、商业、办公、酒店地块的招商和挂牌工作等工作。

（四）加大项目跟踪力度，突出项目落地招商

落实工作责任制，以服务促提升，引进一批优质外资项目。把在谈项目的跟踪责任落实到单位和个人，加强跟踪落实。完善以动态跟踪、全程协助为主要内容的重点建设项目综合管理制度。尽可能缩短审批时间，尽量避免让企业以办理手续慢作为项目延缓建设的理由，及时协调解决企业面临的各

类困难和问题，做到有事必办、急事急办、特事特办。

（五）研究分析产业，主动争取政策

研究分析全区重点企业、产业的发展现状，及时掌握产业、行业、企业发展动态，优化我区配套环境、政策环境，用好xxx对海西建设的先行先试政策，定位盯住高新技术产业、先进制造业和现代服务业，及时制定和全面落实扶持产业发展的各项政策和措施，营造招商引资竞争优势。

（六）转变招商思路，促进产业升级

一是构建以先进制造业为主、现代服务业并举的现代产业体系。把现代服务业、先进制造业和高新技术产业这三者融合互动、相互匹配、协调发展。

二是把招商引资向招商“选资”、引资“选商”上转变。利用区的地理、地缘、人才等优势，吸引一批优质项目入驻，建设区域性的物流中心、总部集中区、会展旅游中心、研发中心、文教中心等。

三是力促现有企业升级，提高现代服务业比重。加强对现有产业的调整，充分重视现有企业，积极引导非从事先进制造业和高新技术产业的企业改造提升，提高第三产业的比重。

四是推进内外资协调发展。扩大外资概念，欢迎外来资金投入，在积极引进外资的同时，不忽视内资，以外资的标准引进内资，以外引内，以内引外，达到协调统一发展。

（七）狠抓落实，推进重大项目落户

一是选择重点目标企业，针对目标客户开展上门招商。针对现有500强在投资企业和区的重点骨干企业进行筛选，今年内拜访一批重点目标企业，了解其经营情况、增资扩产意愿与

配套需求，鼓励企业将生产经营领域不断向上下游的产业、产品延伸，发挥企业的规模和技术优势，推动配套企业招商，引进与之相配套的产业链条和产业体系，形成优势产业集群和企业集群。

二是围绕大型经贸活动和专业展会开展招商。利用投洽会、台交会、港澳招商会等各种机会，积极推介，开投资洽谈和项目对接工作。

三是坚持项目挂钩制度，加强重点项目跟踪。坚持项目挂钩制度，每个重点项目有挂钩领导、责任部门和具体跟踪责任人，主动服务，及时反馈、处理问题难题。

四是完善招商项目库。从在谈项目中梳理出落地意向较强、科技含量较高、符合生态发展的重点项目，根据市政府提出的岛内外一体化战略和区“五大基地、一座新城”的目标，分门别类、定期更新、主动对接，让优秀的招商项目落户。

五是高度重视央企、民企招商。必须加大对央企、民企的招商力度，出台吸引央企、民企落地的政策和工作机制，研讨有针对性的招商新思路、新方法，充分调动各方面力量做好引进工作，一企一策，一套班子、专题研究、专人跟踪服务。要锁定重点企业，加强服务力度，争取其落地建设、增资扩产，以央企引央企，以民企招民企，以项目带项目。要引导央企、民企拓展投资领域，争取在先进制造业、现代服务业和基础设施等领域与央企、民企开展多种形式合作，实现互利双赢。近期重点推动中铁海西公司、中国航空技术进出口总公司、中粮集团有限公司、抽纱总公司（中国工艺集团公司）、华电集团等项目来进一步考察，尽早确定投资项目。

（八）完善机制，强化服务，提升区招商引资竞争力

一是把中心工作逐步转移到投资促进上来，围绕投资促进做好产业研究、项目挖掘、招商推介、跟踪落实、审批服务等，

引导企业增资扩产。要发挥区的各方面资源，特别是稀缺资源、不可再生资源作用，选择一批带动性强的优质项目落户。

二是强化服务。要强化对投资商的服务，通过优质、高效、务实的服务，营造优惠透明的政策环境、高效优质的服务环境、公平竞争的市场环境和严明规范的法制环境等四个环境，继续做好安商、亲商、富商的工作，以优质的服务水平赢得中外客商的青睐，使成为海峡西岸的投资热土。要强化对人才的服务。加大对国际、国内人才的引进，落实各项人才政策，提供各种保障。结合引智引资项目，吸引海内外高科技创业人才、行业领军人才、科技创新精英来投资创业。要加强对现有企业的服务，帮助解决企业用工、融资等问题，特别是要积极扶持企业增资扩产，帮助企业发展壮大，为企业营造良好的营运环境。

（九）深入研究，科学开展招商引资

一要加强对新政策新法规的研究。现在国家正处于经济结构调整期，对于国家出台的政策法规，要主动宣传，深入研究，帮助企业顺利渡过政策调整期，促进产业结构优化升级。

二要进一步加大政策协调力度。继续贯彻落实《关于提高产业竞争力做强做大工业经济若干意见》、《市区人民政府加快服务业发展实施意见》，细化《区关于培育百十亿产业工程的实施意见》的工作方案，修改完善《市区招商引资奖励暂行办法》，引导社会力量参与招商引资，真正发挥政策的积极引导作用。

三、保障措施

（一）政策保障。认真贯彻和宣传中央和省市已经出台的各项政策，采取有效方法确保政策兑现。积极争取市里在项目引进、品牌培育、技术改造、节能减排等方面的支持。

（二）制度保障。建立有效的工作机制，贯彻“谁招商、谁负责、谁受益”的工作思路，落实镇（街）在招商引资过程中的职责分工，充实各级招商队伍的人员配备，加强人员培训，营造相互配合、上下联动的良好工作氛围，有效调动全区招商引资工作积极性，齐心协力推动项目落地。一是完善项目调度制度，对所有来谈项目、签订意向项目进行“一对一”梳理调度，锲而不舍抓跟踪落实，增加项目储备。二是对重点项目“量身定制”投资解决方案，加强在谈重点项目的跟踪服务，加快洽谈进度，细化投资方案，力争项目尽快落户。三是坚持全程包办制度，对拟落地项目，按区委、区政府既定的区直部门、各镇（街）联系挂钩重点项目制度，招商中心派专人服务注册登记等手续，帮助投资者解决项目落地过程中遇到的矛盾和困难，促使项目早日开工。四是完善建设服务制度，全力做好重点在建项目的服务，主动协调、尽快解决项目建设过程中遇到的困难和问题，确保在建项目早日竣工、早日投产，为我区经济增强发展后劲。五是推行企业增效机制，帮助投产、达产的项目协调解决生产经营中的突出问题，做好服务工作，帮助企业增产增效。