

最新公司周年庆领导简单发言(实用7篇)

无论是身处学校还是步入社会，大家都尝试过写作吧，借助写作也可以提高我们的语言组织能力。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？以下是我为大家搜集的优质范文，仅供参考，一起来看看吧

公司周年庆领导简单发言篇一

尊敬的*公司董事长并全体同仁：

欣闻药业公司成功改制为*公司，这是发展历程中具有里程碑意义的大喜事。值此*公司揭牌之际，*公司董事长兼总经理携全体员工向*公司董事长及全体同仁致以最热烈的祝贺！

*公司诞生于革命战争年代，发展壮大于改革开放的新时代。具有**年革命光荣历史的*公司秉承“，”的企业精神，解放思想，更新观念，抢抓机遇，求真务实，开拓进取，创造了一个又一个药业奇迹，为我国医药工业的发展和现代化建设做出了突出的贡献，成为国内医药界学习、尊敬和推崇的楷模。

药业有限公司改制为*公司掀开了企业发展崭新的一页，也标志着*公司向现代化、国际化大公司又迈出了更加坚实的一步。我们坚信，在董事长及董事会的正确领导下，通过经营层和全体员工的不懈努力，贵公司必将迎来更加辉煌和灿烂的明天！

最后，借*公司揭牌之际，衷心希望我们同心携手，进一步增进相互间的友谊，不断加强双方的合作，用智慧和双手创造我们更加美好的未来。

衷心祝愿*公司蒸蒸日上，兴旺发达！

衷心祝愿贵公司全体员工身体健康，生活更加美好！

*公司

*年**月**日

公司周年庆领导简单发言篇二

(客户服务部**)

光阴似箭，转眼间我在公司工作已经有二年多了。公司也已经要准备十周年的庆典工作了，在此我为自己能成为担保公司的一员而感到幸运，我愿意为公司的发展贡献尽自己的一点微薄力量！这让我想起一句名言：“不积跬步，无以致千里；不积小流，无以成江海。”

由于工作需要我从原先的按揭中心部门换到了现在的电话中心部门工作也有了一段时间，感受颇多，收获颇多。新环境，新领导，新岗位，对我来说是一个良好的机遇，也是一个很好的锻炼和提升自己各方面能力的机会。刚到电话中心工作时，我就感受到了一种蓬勃向上，积极进取，暖如春风的工作氛围，感觉到了同事们的情，执着和敬业。正是在他们的启发和感染下，我开始认真学习各个方面的业务知识，扎扎实实地苦练服务技巧。由于此工作牵涉到各个方面的业务知识需要一点一滴的学习，熟悉了公司一些相关的业务知识以及系统的基本操作，心灵一分一分的融入，工作一点一点的进步，我不断坚持着自己的信仰和追求。在此，首先特别感谢领导和同事们给予我的大力支持，关心和帮助。使我能够很快地适应公司的业务，认真了解公司的发展概况及企业文化，了解公司的规章制度努力做好本职工作。

作为电话中心一名工作人员是与客户不见面的服务窗口的性质，决定了我们的语音、语调运用的好坏将直接影响到与客户的沟通和表达。优质的服务态度能带给客户温馨的感受。

为此，我不断来提高自己的语音表达能力和沟通能力，并把它们应用到服务的过程中去。良好的语言表达能力。与客户沟通过程中，普通话流利，语速适中，用词恰当，谦恭自信。熟练的业知识及经验是解决客户问题的必备武器。不管做那个行业都需要具备扎实的专业知识和经验。不仅能跟客户沟通、赔礼道歉，而且要成为此项服务的专家，能够解释客户提出的问题。作为客户，最希望得到的就是服务人员的帮助。而且我们也要学会换位思考，我们在考虑自己利益的同时也要会客户着想，这样是维护客户、留住客户最好且最有力的办法，提升自身素质。所以在工作中，我都努力做到让客户在被我服务的过程中得到满意的答复。在工作中我始终谨记对客户要做到态度和蔼、语气亲切、耐心体贴、服务到位，并且时刻保持良好的心态，决不把自己的情绪带到工作中去。不过人都是感性的，难免会遇到一些难缠的用户，他们的态度会给我们的情绪带来波动。每次遇到这样的客户，我都会以“五心五零”为标准，使得我的心情也就会平静下来，继续面对新的客户，而不会因为个别用户的蛮横无理而影响到我的心情。不轻易承诺，说到就要做到。我们不要轻易地承诺，随便答应客户做什么，这样会给工作造成被动。然而对于目前的工作，我只是踏入了门槛，还有很多不足之处，还有很多要学习的地方，所以在以后的工作中，我会继续发挥自己的优点及良好的工作作风，从自身做起，不断增强服务意识与水平还要更加继续注意学习业务知识，实践和积累，刻苦练习服务技巧，同时认真听取各种意见及建议，不断地把自己所学的知识应用到实践工作，更要采取换位思考的方法，在工作中寻找自我的价值，在进取中塑造自身的形象。

在这激烈竞争的年代，前进的脚步给终不能放松，我深深体会到企业中的每一个岗位都很重要，企业的发展是每个岗位上的每个职工辛勤努力的结果，所以无论在什么时候，努力干好自己的本职工作，是头等重要的，我愿意为公司的发展贡献自己微薄的力量。公司的发展与成长是我们的幸福，我们的提高要以公司成长为依托，我们的提高是公司发展的基础。我们更应该珍惜工作本身带给自己的机遇。艰难的任务

能锻炼我们的意志，新的工作能拓展我的才能，与同事的合作能培养我们的人格，与领导的交流能训练我的品性。人人努力工作，公司才能发展的好，才会有发展的空间和丰厚的回报。尽职尽责地做好本职工作。公司是个人才华施展的天地，是个人理想实现的平台。

公司周年庆领导简单发言篇三

于绍兴人而言，金昌房产但是响当当的一家品牌开发商、绍兴地产大鳄，二十年的开发历程，十余个精品楼盘的亮相，让她有足够的底气跻身于优秀开发商之列，本地范围内，她亮出了诸如“森海豪庭”、“白鹭金滩”、“昆仑国际”等优质楼盘，近年又与绿城集团合作开发了镜湖新区的高档住宅“百合花园”，业主津津乐道、市民羡慕嫉妒恨，使得金昌房产妇孺皆知，拥有颇高的知名度。

印象中，那就应还在20xx年吧，房地产业还未奏响凯歌，仅仅才刚刚起步，金昌率先开发的城东“森海豪庭”以占地千亩、三十多万方的建筑傲倨群雄，成了绍兴第一个超大规模的高档商品房小区。一般人的定向思维是，开发商吧，起点高了，之后开发的楼盘也不会差到哪里去，说白了，这正是开发商的无形资产，业主带业主，朋友带朋友，口口相传，滚雪球一般地，这客户群就日益庞大，不可小觑。

而像咱这样的，居者有其屋，买房的定位乃自住而非投资，更非投机，需求也相当明朗，不在意花里胡哨，更注重开发商的信誉、住房质量、生活配套、交通状况等等，换言之，关注的便是舒适度，套用朋友的一句话是：“要买房，买好房”。

早就耳闻，金昌早前便已将触角伸向了广西北海银滩，拿下了商住用地，有意将“北海·森海豪庭”打造成为全国代表性的滨海生态国际休闲社区。咱明白，北海但是个好地方，她是东方夏威夷之称的“天下第一滩”，碧蓝的大海，清爽

的海风，那儿气候适宜、空气清新、风景秀丽，有着超多的景点。如：涠洲岛、银滩、红树林、老街等北海胜景和历史遗迹，还有海滩公园、乔港浴场、北海冠头岭国家森林公园、白虎头渔家庄、情人岛公园等等景区……由不得不让人心向往之，倘若能在那儿置业观光旅游，该有何等惬意！因而，一等获悉消息，咱便心儿痒痒，巴巴地电话给销售部，报名、预约，想更深层次地了解“北海·森海豪庭”的详情，不曾想，待等售楼部电话通知那天要开房介会时，咱正好出差在外，无法赶回，无缘面聆，心里那个遗憾哦。

继续报名、继续预约，咱十分执着，信奉的是——既然咱中意了，必须要意志坚定，务必的，呵呵。

可想而知□20xx年6月16日下午在开元名都大酒店举办的金昌集团“三宅一生·共襄盛举”新品推荐会，绝对少不了咱的参与。人头济济热闹非凡的现场，咱最最关注的当数前北海市委副书记段文道先生对于北海银滩的推介，他就北海近年来的交通、旅游、区域发展做了精彩讲解，将美丽的广西北海展此刻在场所有人面前。无疑，他的慷慨陈词、热情好客更为银滩添了不少印象分，更坚定了不少人对于北海银滩的神往。

于是，我与金昌有个约定，咱必须得先睹为快一览美景，下一批去北海银滩实地考察，可千万别把咱拉下哦，一旦对上眼，咱便会成为北海银滩的忠实追随者。

期盼中……

【二】

四十年弹指一挥间，回顾公司和我走过的历程，不得不感慨时光如箭，岁月如梭。脑海里历历在目着公司的四十年发展和自己成长的点点滴滴。四十年自己从一个孩童成长为一个中年汉子，四十年公司从年产值千万元发展到年产值十多个

亿的大型企业。在成长中我们经历过风风雨雨，有过困惑，有过成功的喜悦，也创造过辉煌。我们走遍了祖国的大江南北，从边远的山区到繁华的都市，从南江深圳到高原西藏，从国内到国外，到处都留下了我们一建人的足迹。在公司的发展的同时，我也得到了良好的成长，在企业和领导的关怀和培养下，我从一个懵懂小青年，成为了企业的中间力量。学会了技能，懂得了管理，确立了自己的人生观、价值观。公司的发展凝聚了历届一建领导和员工的心血，无论企业在发展过程遇到什么样的困难，我们都是与公司同呼吸共命运，用我们的智慧和力量去创新发展，使公司能立足于当今的市场之中。四十年企业在成长，我也在成长！

我作为一名一建员工，无论做什么事，从事什么岗位，总期望在企业的发展过程中，自我得到历练迅速成长，总期望所做的工作能推动企业发展，能提高企业职工物质文化发展。在公司工作三十多年里，我从一名普通员工，成长为一名中层领导干部，无疑是领导的关怀和培养。无论是从事机械管理工作，还是担任党的支部书记。我始终坚持踏踏实实地工作，就靠这踏实的精神，在机械管理的几年中，经历了成都印钞厂大型工程建设所有机械管理和两次处理了塔机重大未遂事故，避免机毁人亡，挽救了职工生命，避免了企业的重大损失，获得了职工的认同和领导的好评。在担任金属、川航、蜀泰、万州广播中心项目党支部书记期间。我始终牢记党的宗旨，正确处理国家、企业、个人三者的利益关系，团结和带领项目职工一齐奋斗建起了一幢又一幢的大厦。将党的工作融入到生产建设中去，利用党的政治核心作用，激励职工充分发挥创造性，组织和协助项目经理成功的运用新技术(深坑锚杆护壁技术、大体积混凝土快速浇筑技术、高楼外墙吊篮等新技术)为企业和项目节约成本上百万元，并开创了当时成都工程施工最快速度4000平米每六天一层楼的深圳速度，确保了工期，受到了政府和业主的好评，为公司树立了良好的社会形象。

20xx年我调入八分公司任党总支书记，当时的八分公司是一

个亏损分公司，职工工资不能按时发放，拖欠外债十分严重，经常发生群体闹事事件，影响正常的办公秩序和公司的形象。公司党委要求我务必处理好这些问题，到任后我首先组织了各种类型的座谈会，职工与领导之间，业主与我们之间，债主与我们之间，了解问题存在的主要原因，证明我们班子的态度，到达相互之间的沟通和理解。组织大规模的对账核实工作，清理锁定外债的具体额度，找到了问题的根源，最后组织了大规模的讨债队伍向业主讨债。我和经理亲自带队，直面应对公安和各级政府的咨询，最后透过有礼有节地工作，讨回了我们应得的工程款，但由于前期管理粗放，讨回的工程款远远不能解决所欠的债务。对此组织债主协商打折，由于债主对我们新班子每个人的行为所感动，他们表示理解，同意打折。透过友好协商，解决了三十二个单位和个人的债务，最后大家欢天喜地解决了几年的欠债，再也不会有人来闹了，职工们看在眼里记在心头。透过问题的彻底解决，激励了全体员工的信心，透过全体员工的共同努力，八分公司第二年就扭亏为盈。从此八分公司进入了一个良性循环的轨道，连续三年完成公司下达的目标考核职责书，班子连续被评为“四好班子”。

随着公司改革的深入，机构整合的需要，公司党委安排我调入物业公司工作，工作的转变和形势的不断变换对我个人来说也是一个挑战。我始终坚信无论走到哪里，都是为党的事业而工作，所以我迅速转变思想，调整思路。我牢记物业公司的工作职能就是做好企业发展的后勤保障工作，就是服务于企业的广大职工。随着思想和工作作风的转变，我组织开展了物业公司职工“树立服务第一”的思想的活动，做到职工的事无小事，做到有求必应，有问必答。三年来透过努力地工作，解决了长期存在的问题和矛盾，求得了和谐，为公司的稳定发展做出了贡献，得到了广大职工住户的认可和领导的好评。

辛勤的工作，无悔的付出。一日一日的垂范，一次一次的教导，一件一件的要求，每时每刻在创新。让我在风雨中成长！

四十年的耕耘，公司由小到大，由弱变强，从一个产值千万元跻身于行业500强的大企业。成绩斐然，背后是四川一建人的数年如一日的辛勤付出和巨大努力，是“质量以优取胜、速度以快取胜、经营以信取胜、服务以佳取胜”的企业工作理念。回顾公司的发展历程，成立于70年代初期的四川一建，主要任务是祖国的三线建设。当时无论在深山沟，还是在边远的小都市都留下了我们辛勤劳动的成果。如西昌卫星发射机地和为国防做出贡献的兵工厂等。随着改革开放的来临，公司由山区转入城市，建筑企业面临市场竞争的挑战，一代又一代的公司领导不辱使命，带领全体员工转变思想，克服前所未有的困难，搏击市场，承建一个又一个工程。同时根据时代发展的要求，完善和调整内部管理机制，扩大经营范围，完成了各种国际论证和资质，使公司构成了强有力的竞争力，迅速地占领了市场，不断地提高市场占有率，发展速度不断增长。

在公司党政的正确领导下，我们经历了非典、大地震、金融危机的三大考验。非典给我们经济发展带来了重创，但我们不灰心，用心应对调整策略，透过努力顺利完成当年各项指标。当大地震的来临，我们没有被震垮，在公司党政的领导下，启动紧急预案，由董事长、总经理亲自带队奔赴灾区第一线，第一时间冲在灾情最严重的北川灾区，同时组织施工工地自救，减少损失，在短时间内恢复生产。全球金融危机给建筑市场带来巨大的冲击，在公司的正确领导下，用心调整经营思路和策略，克服种种困难，发扬百折不挠的精神。今年承接任务多达十多个亿，为公司做大做强带给了坚实的基础，也体现了一建人不畏艰险勇于创新的精神。

日复一日，月复一月，年复一年，就这样，四川一建的建设者们，应对着高空、高温、高风险、高噪音的工作环境，为了工程质量的优良，为了精品项目的增加，竭力奉献着自己的忠诚。几度春夏秋冬，几度风雨兼程，“历尽天华成此景，人间万事出艰辛，”我们用“精卫填海”的勇气、“夸父追日”的豪迈、“愚公移山”的毅力，全力捍卫“四川一建”

这个品牌。我们誉满业界、好评如潮，“天府杯”，“鲁班奖”……一系列工程质量奖项、企业奖项，是对我们业绩的肯定。

在生产经营发展的同时，历届领导从没忘记企业后备人才的培养，努力为有志青年建立发展机遇和施展才能的平台，历年来从公司走上集团和集团以外的高端人才，担任高一级领导岗位的人不计其数，为推动社会进步和企业发展起到了用心的作用。

四十年磨砺铸就了四川一建永创第一的企业文化，这个“创”字体现了企业发展的根本，四十年的成就就在这个“创”字里，为之激励着一代代公司领导和员工为这个“创”字而努力奋斗。近两年透过机构调整整合，制定了新三年发展规划。一个团结和谐的团队万事具备，将带领全体员工整装行囊又出发，向着更新的目标奋斗。

有一种感情，是互勉互励共进退；有一种动力，是唇齿相亡齐奋进。作为亲历者和见证者的我，见证四十年，我与公司风雨共成长！夜深了，这思绪如此美丽，一如窗外淅淅沥沥的春雨。

【三】

金昌房地产集团扎根绍兴20载，稚嫩小苗如今枝繁叶茂，并用一片真情回报家乡人民的厚爱。作为绍兴本土房产龙头，金昌集团如一日追求品质，“开发的是房子，留下的是文化和历史”，金昌这一宗旨，在绍兴已家喻户晓。

浙江金昌房地产集团有限公司，成立于1995年2月。到目前已成为一家具有注册资本6亿元，一级房地产开发资质，总资产逾70亿元，以房地产开发为主业集多元产业为一体的大型民营企业集团，中国百强房地产企业。金昌集团下辖绍兴、柯桥、嵊州、上海、北海、湖南、海南、山东等地多家全资或

控股房地产开发公司以及铁路物流、工业园区、物业管理、酒店等多个产业实体。自成立以来的十余年中，以“开发房子，留下文化和历史”为开发理念，已成功开发完成“湖中园”、“森海豪庭”等房地产项目三十余个，总面积约250万平方米。代表作之一“森海豪庭”住宅区项目，占地1000亩，荣获全国绿色生态示范小区和全国人居经典环境、科技二项金奖。此刻，金昌开发的房地产项目遍及绍兴、上海、广西、湖南、海南等地，其中绍兴的“白鹭金滩”住宅小区为中国人居环境金牌建设试点项目。其他正在开发和即将投入开发的房地产项目涉及住宅、商务等各种业态，总面积超过300万平方米。

金昌房地产集团认为当前形势下，更就应对房地产发展坚定信心，更应提升产品品质、服务品质获得企业长足的发展，起到房地产行业健康发展的带头作用。备受行业瞩目的金昌与绿城物业服务战略合作，更是让金昌在今后的发展中取得先机，也必将为金昌业主带给国内一流的品牌服务。

金昌房地产集团深耕绍兴，转型发展谋跨越。“金昌能从一家名不见经传的小企业，成长为具有一级资质的中国房地产百强企业，其中不仅仅有老金昌人付出的辛勤汗水，也有新一代金昌人的创新求变。”金昌集团董事长潘亚敏女士在回顾金昌的跨代传承时说，1993年，父辈怀着创业理想与人文精神建立了金昌，自成立之日起就追求品质，传承越商创业精神，深耕绍兴市场。

20年来，金昌用心参与绍兴城市化进程，以品质住宅产品致力于提升客户人居环境，倡导生活品味与建筑空间的和谐统一。金昌打造的森海豪庭系列、白鹭金滩系列、香湖系列已经成为绍兴、嵊州、北海、临沂等地靓丽的城市名片，在客户和业主中奠定了良好的口碑和美誉度。

值得一提是，金昌集团在绍兴连续综合实力排行房地产首位，连续3年绍兴地区地税纳税额排行第一。从亚洲的纺织品交易

市场轻纺城开发，到绍兴迪荡新区、镜湖新区开发，金昌随着区域经济转型、商业发展与城市化进程共同成长。

20xx年是金昌转型发展的“关键之年”，金昌严格推动精细化品质营造，为客户打造满意人居环境。金昌绍兴香湖岛、柯桥香湖郡、米兰公寓、嵊州白鹭香溪、临沂白鹭金岸五大中央景观、样板区的亮相得到客户及行业十分好的口碑。金昌将继续竭尽全力，将客户的人居舒适度与环境满意度做到和谐统一。

地产调控，风雨过后是彩虹。应对当前严峻的房地产宏观调控，金昌房地产集团更是坚定信心。国家调控的目的是期望房地产业更加健康更加有序，需要进行新一轮的优胜劣汰，因此挑战也是机遇。尽管市场竞争加剧，金昌人一致认为，做好产品品质是硬道理，营销策略销售价格要能更好的顺应市场，这样才能快速销售快速回笼资金，确保公司运转平稳有序。今年上半年，金昌集团顺利完成了公司既定的销售目标，缴纳绍兴市市区地税排行第一位，为企业的可持续发展奠定了坚实的基础。

强强联手，合作共赢创辉煌。取长补短，向行业领军者学习，一向是金昌集团不断前进的动力。金昌集团用心寻求各种战略合作，唯有强强联合，合作共赢才能共创更加辉煌的未来。20xx年，金昌携手中国知名开发商绿城集团，透过紧密战略合作，在绍兴地区共同成功开发玉兰花园与百合花园两大高端城市品质住宅项目。此外，金昌集团与中国规模的连锁酒店集团之一——开元旅业携手合作的绍兴金昌开元大酒店与北海金昌开元大酒店，成为当地最知名的酒店之一。

20xx年，金昌与富临名家共同打造昆仑会所。20xx年，金昌与开元旅业携手打造全新商务型曼居酒店……绿城物业服务集团有限公司在行业内具有地位。

20xx年荣获“中国物业服务百强企业综合实力10”第二

名、“中国物业服务百强企业服务规模10”第二名。在20xx年中国指数院的调查中，绿城物业服务的业主满意度位居全国第一。

金昌集团相信透过强强携手，必须会将绍兴的物业服务提升一个新的台阶，共同为金昌的业主们创造更完美的生活。

稳健运营，打造核心竞争力。从“城市品质地产领跑者”到“品质人居幸福相伴”，金昌在20年的发展时刻注重与时俱进。新愿景秉承精益求精的品质追求，在未来发展中更加重视客户的人居需求。从环境空间感受、幸福生活指数与社区和谐建设，金昌为客户带给全程服务。未来，金昌将更加重视对客户需求的挖掘和研究，更注重客户细分与产品细分。项目设计、产品开发精准定位客户群体特征。

金昌发展之路与中国房地产产业风雨同路。稳健运营，求实创新，可持续发展是金昌20年来核心竞争力的基石。金昌房地产集团透过专业化公司治理、集团管控体系建设与人才战略，转型发展，打造企业核心竞争力。金昌房地产集团将与绍兴家乡人民一同携手，与绍兴城市共同走向无限未来。

公司周年庆领导简单发言篇四

一、策划背景：

1、十五周年是一个企业发展的里程碑，恰是时候回顾历史，展望未来。而且借此契机南京园艺总公司附属的江西南昌分公司真诚答谢各位客户和全体员工及所有支持南京园艺的人们举办庆典活动。

2. 活动目的：做为一家园艺公司，利用十五周年庆典契机，提高企业知名度，大力打造企业和品牌形象和美誉度，向合作伙伴和大众展示良好企业形象。增强公司团队的凝聚力，可谓师出有名，机遇难得。

二、活动的主题：

南京园艺有限公司自开业以来，在领导班子的正确领导下，经公司全体同仁共同努力，十五年来在新品种的研发和销售取得了令人瞩目的成绩，在江西开立了分公司，从生产、经营、销售及新品种推广业绩到商业形象都得到了南昌市民及同行的认可，并取得了令人骄傲的商业地位。经营理念发挥得淋漓尽致、深得人心。在此借着南京总公司开业周年之际，江西南昌分公司怀着激动的心情，充满信心的姿态为他举行隆重的周年庆典，借周年庆所带来的商机，拓展我们无限的商业市场，创造喜人的销售业绩。

三、主办单位：

南京园艺公司江西南昌分公司

承办单位：南京园艺公司

四、周年庆筹备的方案：

策划一个成功的公关活动要考虑许多因素。我们公司十五周年庆典活动是这样策划实施的：

1、创新

有新意的活动才有好的效果。在构思公司十五周年庆典活动方案时，我们设计的大致构架是：以公司全体员工拜访公司的所有客户为开头，晚上在公司广场上燃放烟火，感谢全体市民。

2、时机

时机往往会影响到活动的效果，时机选择得不好，活动就达不到预期的效果，如果抓住了适当的时机，活动就会显得有

声势。我们把活动时间定在1月20日。因为1月20日是公司的成立纪念日，如果这个庆典活动办好了，既可以利用这个时机来提高士气，树立公司的良好印象，又可以加深公众对公司及其产品的良好印象，他们会逐渐地把1月20日看成是一个特别的日子。

3、地点

室内活动的地点比较容易确定，“比较困难的是确定室外活动的地点。在确定室外活动地点的时候要考虑诸多方面的问题，如交通，安全，观赏性、场内设施、人数与场内空间的比例、气象、通讯、电力。照明等等。对活动地点几经选择，最后确定在公司附近的公园，这个公园地处繁华街段，可以吸引公众来观霞。

4、内容

活动是手段，目的是让公众接受活动中所包含的意图。这样就要精心设计活动的内容，使活动既能充分包含设计意图，又容易让大众接受。活动内容我们是这样设计的：

a□1月18、19日两天，公司组成80多对拜访小组，分别拜访客户，征求他们的意见，感谢他们对本公司业务的大力支持。

d□1月20日晚，举办庆祝活动：“我与企业同成长”员工有奖征文，对优秀员工、客户进行颁奖仪式，自助晚餐、自由舞会，晚会结束后，燃放烟火，与全市人民同乐。

5、媒介

举办一个大型的活动一定要考虑到媒介的作用，通过媒介可以扩大活动的影响范围。利用媒介的关键是要为活动找一个好的新闻开头，就是说自己在写新闻稿时，要站在记者的角度看问题，十五周年庆典活动的媒介工作我们是这样进行的”：

a□找一个好的新闻由头：

d□利用各种媒介手段。除了10月8日。的报纸广告和之前的报纸新闻以外，我们还邀请当地的电台和电视台进行现场采访，把我们的活动内容和公司的成就宣传出去。

五、周年庆活动安排

1. 感谢客户

时间：1月18日—19日下午

参加部门：研发部、经营部、销售部、行政部、财务部、成2
人一组。组成拜访队伍

拜访对象：市内的所有公司的客户及城建局、政府部门

任务：感谢客户、收集意见，随身携带：绶带、感谢信、拜访登记表□a□b类客户送一些花卉的照养与栽培种植手册培训书，拜访要求：统一服装配带绶带，主动热情谦虚礼貌，衷心感谢，以情动人，倾听意见认真记录。

2. 盆栽赠送活动

a□设点赠送：

赠饮地点：市内繁华地带20个现调机点，每点4人，限赠__0
盆，赠完为止

活动时间：15：10—17：00

活动地点：公司前大门

活动内容：

a项：凡1月20日出生的15周岁的，可凭出生证在__蛋糕房领取6寸生日蛋糕一份(限领30份，领完为止)

b项：凡1月20日出生的顾客，可凭身份证或出生证在__蛋糕房领取500克蛋糕一份(限领200份，领完即止)

c项：凡1月20日出生的顾客还可获得精美生日卡一张。

公司周年庆领导简单发言篇五

各位同事：

秋风送爽、草原飘香，正当我们满怀激情迎接深圳世界大学生运动会之际，也迎来了我们xx净化彩钢板业有限公司成立一周年庆典。在此，我谨代表公司管理层对大家长期以来对公司的信任、支持及默默地耕耘表示由衷的感谢！

公司从成立到今天，在广大客户和公司全体员工的真诚关爱、大力支持下，走过了不平凡的一年。现借此机会，我向大家简单汇报一下公司一年来的经营情况和成败得失，与大家一起共勉：公司成立初期，确实有很多困难，我们也走了不少弯路，产品也确实存在过一些质量问题，给客户带来不便的同时公司也损失惨重，这一教训引起了我们足够的重视。可喜的是：经过一年的艰苦创业，xx从最初的十几人发展到今天近百名员工，开业庆典董事长致辞其中技术人员、销售人员二十多人，为企业的进一步发展打下了坚实基础；公司在提高产品质量方面也下了很大的功夫，并始终坚持“质量第一、客户至上”的经营原则：因为我们深深知道，一个企业的产品如果没有稳定的品质，就等于没有生命力，所以，我们通过完善和规范企业的管理流程：严格控制产品生产的每一个环节，切实地加强了产品品质管理。

为了满足国际市场需求，今年三月初，我公司成立了外贸部。经过不懈地努力，成功与澳大利亚客户签单。为了把xx做大

做强，我们对公司进行了一系列的改革，使xx逐步朝着正规化、程序化方向迈进。立竿见影：产品的产销值从每月不足万米迅速增加到现在的七八万米，一周年庆典致辞产品品种逐渐多元化，xx产品在市场上越来越受到国内外客户的喜爱和青睐。我们相信，客户才是企业发展的源泉，只有客户与我们取得双赢，企业才能够真正的得到持续的发展，俗话说，“有容乃大”，市场的财富是属于大家的。

365天，流金的岁月沉淀下可歌可泣的篇章和感人肺腑的精神，前人呕心沥血煅铸而成的火炬足以让后来人看见前进的方向和成功的希望！让我们携起手来一起继续努力，为xx美好明天而奋斗！

公司周年庆领导简单发言篇六

该公司成立了20周年，回顾过去展望未来，增强企业的凝聚力，进一步打造优秀的企业文化。所以有必要经过一场周年庆来宣泄这次的企业文化，所以请来了xx庆典公司负责全程的庆典活动，策划方案由周年庆策划公司来策划，严格参考活动策划方案来执行，经过活动策划、包装和形象提升，在来宾参与整个庆典活动的体验中，使其无论就经营理念、企业文化、诚信为本还是企业形象和业务模式，都能够引发来宾的共鸣，留下深刻完美的印象。

本周周年庆庆典策划方案与xx新品发布会策划公司策划的新品发布现场有所不同，不需要做新品的发布，只是简单的进行庆祝，不需要做任何的促销活动。

五周年庆活动的主题：岁月砺金，诚就辉煌

企业五周年的成长，是历经磨练、方成大器的，又形象的将五年的艰险和取得的成就表现出来。正是一贯秉承“诚”的经营理念，才最终铸就了与客户牢固的合作关系，成就了彼

此事业的辉煌。

活动概况

20xx年x月x日

上午10:00——10:30来宾签到□x活动执行公司的员工们负责宾客接待。

中午12:00——13:00全体员工，客户，领导嘉宾共同午宴

午时13:30——17:30企业年会

晚上18:00——21:00答谢晚宴及演出，演出活由x活动策划公司策划

五周年庆活动的地点

□1□x来云堡酒店国际会议中心——午宴

□2□x花园酒店国际会议中心三楼国际厅——会议

□3□x花园酒店国际会议七楼——答谢晚宴及演出

公司周年庆领导简单发言篇七

尊敬的各位来宾、各位同仁：

大家早上好！

在20xx年元旦佳节即将到来之际，我们在座的所有为新星博山家电城的成长提供过支持、做出过贡献的人，欢聚一堂，共同庆贺博山家电城七周年生日。

七年前的冬日，我们冒着严寒、骑着自行车穿行在山城乡镇，为新星家电第一个外围连锁店的初创奔波。没有鲜花、也没有宾朋，我们平静地开始了艰辛的创业。我们知道，不能立足和发展，庆贺与鲜花永远与我们无缘。

七年的艰苦努力，我们取得了不菲的成绩：我们有一个始终如一关心我们、支持我们并为我们的发展倾注了无数心血的带头人，以张君董事长为核心的商厦董事会始终是我们坚实可靠的强大后盾；我们有一个坚定始终的顾问团，长期以来采购部、家电物流的各级领导们给予了我们重要的政策帮助和发展支持；我们更有一支踏实努力的员工队伍，他们在不断提升自身素质的同时，诠释着新星人“特别能战斗、特别能吃苦、特别肯奉献”的奋斗理念，为新星家电的发展贡献着自己的才智和汗水。

正是这些来自商厦大家庭的共同支持和支撑，博山家电城才能立足、发展到今天！我们可以自豪地说：我们在家电连锁发展的道路上，做出了初步成功的探索。

所以，我要借此机会，感谢你们：感谢我们尊敬的张董、孟总，感谢你们对我们的信任！感谢你们给予我们强有力的托举！感谢我们的顾问团队，长期以来，你们为博山家电城的发展出谋划策而不计酬劳，这份情谊我们会永生铭记！感谢我们的员工，是你们辛勤的工作才换得博山家电城的发展；更感谢我们的员工家属，也许我们未曾谋面，可是我们知道，你们一顿可口的饭菜、一句叮嘱的话语，都是对博山家电城发展的莫大支持！

已经走过的路，不能重新再走。可是回头望望，能够让我们看到曲折，从而指引明天我们的行程。如果将创办百年新星作为我们目标，那么今天的新星博山家电城才是初出茅庐的少年，任重而道远！博山家电城的发展依然离不开在座各位的支持、帮助和努力！

在这个美好的时刻，我们共同见证新星博山家电城七周岁生日。期待在不远的将来，我们有更大的成就、更隆重的庆典！

祝愿各位领导、各位嘉宾、各位员工身体健康、事业进步！
合家欢乐、幸福安康！

谢谢大家！