

民间传说教案(优秀5篇)

围绕工作中的某一方面或某一问题进行的专门性总结，总结某一方面的成绩、经验。怎样写总结才更能起到其作用呢？总结应该怎么写呢？以下是小编为大家收集的总结范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

公司总结会议发言篇一

尊敬的各位领导、各位来宾，亲爱的同事们：

大家好！

我很荣幸作为优秀员工代表在这里发言。我想借此机会，向曾经在在工作中给予我指导和支持的领导们、同事们，致以最衷心的感谢！

今天，能够站在这里发言，我既感到幸运，同时又感到很有压力。感到幸运，是基于我默默无闻的工作得到了大家的认同和支持，因此，我想，我是幸运的；而感到压力，是因为今天的成绩将是我明天的起点，我要努力做到更好，才能实现不断提升自我、创造更好的成绩。所以，对于在公司未来的成长，我感受到压力了。但是，未走过的路，总是令人充满希望，我期待着“未来”，期待在公司获得更大成功，为公司做出更大的贡献。

回想在公司里的日子，我对自己的工作做了一个小小的总结。

我是20xx年5月进入公司的，从企业名片项目的一个小小文员到物流部助理到现在的财务部会计，感谢公司给了我展示价值的平台，让我找到了人生的坐标！在工作过程中，让我接触到了许多不同的人和事，不但丰富了我的工作经验，也增强了我的办事能力，使我在工作中得以迅速成长。当然在实际

工作当中，无论职务的高低、工作量的多与少，我都保持积极和认真的工作态度，踏踏实实地做自己的事，尽量使自己的工作任务完成的更加圆满，因为我始终坚信：在不同的工作岗位上，为公司都能做出贡献，我想这也是对我们所有员工来讲最为基本的一条。将工作做好、做细，以负责任的心态来严格要求自己。

公司是我们的一个大家庭，我们每个人在为公司奉献着青春和智慧的同时，公司也在为我们提供自我发展的空间和实现自我价值的平台。作为大家庭的一员，应该充分发挥主人翁的精神，用心呵护这个大家庭，工作中大家严格按照公司的各项规章制度来工作，来约束自己，一心一意为公司谋发展；生活中大家亲如兄弟姐妹，互相帮助让每个人都感受到“亲人”般的温暖、“家”的温馨。我愿意和大家一同扎根，为我们共同的家奉献上自己全部的力量与爱心，愿我们大家共同携手，为公司的未来的腾飞撑起一片蓝天！

最后，请允许我再次向在座各位表示衷心的感谢，祝大家万事如意，心想事成！

谢谢大家！

公司总结会议发言篇二

尊敬的各位领导、各位同事：

大家下午好！

马跃丰稔岁，羊迎吉庆年。又是一年一度的年终总结，我很荣幸可以代表全体员工上台发言。在此，我要感谢各位领导的厚爱，感谢所有同事对我的信任与支持！俗话说：有工作就有挑战，有挑战才有超越！我依然记得，从学校步入社会的那一刻，从走进xx公司的第一天起，公司的领导和同事让我逐渐熟悉xx这个大家，让我渐渐的融入了xx的工作氛围，

让我知晓了xx发展的历程，让我感受到了xx飞速发展的勃勃生机。从此，我们将进入新的角色，适应新的岗位，在xx这个精彩的舞台开启新的征程，放飞新的梦想！

为了避免新员工走弯路，尽快融入集体，公司的各位领导、各位经验丰富的同事，无私、耐心的传授给我们丰富经验，让我们在较短的时间里，熟悉岗位的工作流程，适应新的工作环境。在领导的带教下，现在的我们，不仅能够独挡一面、熟练处理各种工作问题，而且对公司的发展方向、未来规划以及公司的业务开展等各方面有了进一步的了解。我们逐渐融入xx大家庭，沐浴着勤勉细致和爱岗敬业的工作作风，学习着诚实谦逊的处事之道，感受着“不经历风雨，怎能见彩虹”的豪迈激情。这个过程中，我们也从最初的激动和兴奋中冷静下来，开始以主人翁的心态，定位自我目标，发挥个人才能。

作为xx人，我们对未来充满信心！今后，除了踏实做事、谦虚做人、开拓创新，我们还需要继续努力学习专业知识，提高个人综合素质，在个人岗位上发挥专业特长，与公司携手并进！

千淘万漉虽辛苦，吹尽狂沙始到金，展业的道路上布满了荆棘，但努力的汇集必将积淀出耀眼的光芒。20xx年的工作中，我们随时可能遇到种种困难，但我相信，有公司领导的正确指导，有全体员工同心同德、扎实工作，我们xx一定能够乘风破浪顺利到达理想的彼岸！

最后，我祝愿在座的所有领导、同事在新的一年里：工作顺利，身体健康，合家幸福！谢谢！

公司总结会议发言篇三

尊敬的各位领导、各位同事：

大家上午好！

今天，能够作为我院

优秀员工代表上台发言，我感到非常的荣幸。我们每一位优秀员工所取得的成绩和荣誉，与各位领导的关怀指导和各位同事的支持帮助是分不开的，在此，我谨代表我院度全体优秀员工向各位领导及同事表示诚挚的敬意和衷心的感谢，感谢各位领导、同事对我们工作成绩的肯定和鼓励。

一如既往、再接再厉，决不辜负各位领导、同事对我们的期望和关怀，立足本职，锐意进取、挑战自我、勇攀高峰，为提高我院的核心竞争力和综合实力、为早日实现我院国际化工程公司的宏伟目标而努力工作，奉献我们的青春和力量！

谢谢大家！

公司总结会议发言篇四

尊敬的各位领导、亲爱的各位同事们：

大家晚上好：

今天是一个辞旧迎新的日子，我们都满心欢喜，我们公司的所有人每年都会在这一天团聚，这样的年终大会，让我们的心靠得更拢。今天，我的心情很激动，因为我能站在这里发言，我感到很荣幸，作为一名优秀员工的获得者，我很自豪。在这里，我代表所有优秀员工获得者向大家表示感谢，感谢领导的厚爱，感谢同事们的支持。

我来到公司已经有x年了，在这几年里，我明显感觉到了单位的发展，也感觉到了自身的成长。记得刚踏入公司时，我还是个懵懵懂懂的小姑娘，没有任何的经验，这几年来，多亏了领导的悉心教育，也多亏了同事们的支持与帮助，我已经

获得了很多经验，我的人生也在逐渐成长，我的头脑也日益丰富，我的生活也越来越丰富多彩。

今年，我能获得优秀员工，首先，我认为这个荣誉是属于大家的，我取得的成绩和成长与领导的关心和同事们的帮助是分不《资料库》开的，在此，我真诚的说声谢谢，谢谢单位给我就业与表现的机会，谢谢领导的谆谆教诲，谢谢朝夕相处的同事们给我的鼓励与支持，谢谢你们。

其次，我认为我取得的这些成绩与公司的大环境有着密切的关系，在我们单位，有一批兢兢业业的员工，员工们的素质个个都很强，我们单位的企业文化业在日益的鼓励着我们，我们的办公设备也越来越先进，办公环境也越来越舒适。在这样的工作环境中，我们的业务逐渐精湛，我们的技术越来越专业，我为此感到自豪，我为自己能在这样的环境中工作而倍感激情，我愿意将我的每一份精力都奉献给我最钟爱的

工作。

公司总结会议发言篇五

各位同仁：

大家上午好！伴随着20xx年新春佳节悄然而至，我们圆满完成了

了一年紧张而又繁忙的工作。今天我们在此召开年终总结大会，对过去一年的发展进行总结。

过去的一年，在各位同仁的共同努力下，公司的业绩取得了新的突破，公司规模得到壮大，在国内外的市场有了很大拓展，公司品牌、知名度都有了很大提升。在此，作为公司的掌舵者，我想真诚的对各位同仁说声谢谢，“谢谢你们了”你们的付出公司是不会忘记的。我希望在今后的

工作中，各位同仁们能够继续努力，真诚对待，把公司作为自己的家，把公司的事作为自己的事，当然了，你们的事也就是公司的事。

虽然这一年来我们取得了一定的成绩，但是那只是过去、历史，我们不能沉醉在过去的骄傲中。市场变幻莫测，是不讲任何情面的，未来的竞争是激烈的。希望在座的各位要时刻树立居安思危的思想，不能有丝毫懈怠。下面，我想先就20xx年的主要工作做一些回顾：

产品销售业绩突出□20xx年，公司根据市场行情的变化，及时调整了主攻方向和营销策略，将海外销售市场和大卖场销售作为主攻方向，完善了经销代理、批发销售网络体系，强化了公司电子商务销售队伍建设。从而，实现了20xx年销售总额亿元，较去年同期增长xx%□占年计划的xx%□在当前激烈的竞争环境下，能有这样的成绩，实属不易。

一个优秀企业必须建立健全企业制度，特别是财务管理制度，只有健全的财务制度才能保证企业的有效健康平稳运行。财务工作的完善与否是衡量一个企业的重要指标，必须重视□20xx年是财务管理架构改革的第一年，财务部更名为财务管理中心，下设会计部、资金部和经营管理部，职责更明确，极大的调动了员工工作积极性，提高了工作效率。同时，公司强化了集团大财务管理的功能，加强了财务预算管理工作，有效的提高了我们的财务管理水平，规范了公司的各项经济活动，使每一经济活动的进行都依法合规，有理有据，充分合理。

生产经营成绩斐然□20xx年完成工业总产值亿元，较去年同期增长xx%□占年计划的xx%□实现销售收入xx亿元，较去年同期增长xx%□占年计划的xx%□实现税前利润万元，较去年同期增长xx%□由此可以看出□20xx年经济总量和经营规模呈现出高速递增的运营态势，公司的经济实力大大增强，为我们今后进一步的发展奠定了良好的经济基础。

在人才管理方面，我们将加大力度，更完善的保护员工的权益。想员工之所想，急员工之所急。同时培养员工爱厂如家

的主人翁精神，使员工和企业紧紧相连，尽量避免人才的不必要的流失。随着公司的不断发展壮大，公司的人才引进工作初具规模。公司20xx年持续引进大专以上学历人员名，近几年累计引进的大专以上学历人员占员工总数的xx%使公司的人力资源结构发生了较大的变化，逐步向着年轻化、知识化和高学历的层次迈进，保证了公司高速发展所需的人力资源。

今年的产品研发工作还是比较有成效的。公司为了走差异化可持续发展之路，提高公司的核心竞争力20xx年初成立了新产品专项研发小组，对真空档案袋、真空小粮仓、真空病理袋等进行了设计、制造。其中真空档案袋已在国家档案局进行新产品立项，真空小粮仓也已经在实际的试用过程中。当然，最可喜的是我们研制的真空食品袋获得了航天中心的认可，并随着神州十号宇宙飞船的升空而到了太空。这些产品的研制成功标志着**集团的研发能力迈上了一个崭新的台阶。

集团采购部门20xx年以保证质量、控制成本、择优采购为原则，进一步加强了对供应商的管理，建立健全供应商档案，分类管理，加大与有规模、有实力、讲诚信的供应商广泛合作。自制定内部比价采购制度以来，在采购的各个环节接受财务部门的监督，使采购工作更加透明，使采购部门的管理更加规范20xx年采购部采购金额约达xx万元，通过比价招标节约成本达到xx万元。当然，采购工作的改善空间还是很大的，希望采购部门要提高自身谈判水平、成本管控水平，为公司的发展做出更大的贡献。

以上工作是我们大家在20xx年共同取得的一些工作成绩，当然，其他没有一一列举的部门也都取得不错的工作成效，总体来讲20xx年的成绩还是比较满意的。当然，成绩只能代表过去，我们还将要面对未来更大的挑战和更复杂的市场竞争环境，为了确保公司的持续、快速发展，我们还需要做好20xx年的工作规划20xx年，我们还需要在以下方面做更

多的努力：

20xx年，我们的销售工作重点是提升集团的销售业绩，提高销售额，提高销售毛利润水平，提升公司的品牌知名度和美誉度，降低销售成本，加快销售回款，特别是一定要重视销售回款工作。当然，要做到这些工作，就需要我们做好内外销的合理布局和周密策划工作。在内销方面□20xx年我们一是要重点拓展经销商代理、批发和电子商务业务，二是调整卖场销售结构，实行抓大放小的方式，主要以开发维护大卖场为主，通过经营几个大卖场树立起公司良好的品牌形象。在外销方面：我们将主要以海外沃尔玛、日本东和、瑞士宜家为重点开发客户，同时，要全力维护好dnc品牌，力争在外销方面取得更好的成绩。

要加强财务审计和预算工作。内部审计和财务预算是企业的重要组成部分，内部审计工作和财务预算工作对加强管理、堵塞漏洞、提高效益、提高执行力等方面，都具有十分重要的作用。公司将进一步加强和完善内部审计制度、财务预算管理制度，加大对耗料、采购、差旅费用以及各项制度的审计力度，强化集团各分子公司和各部门各项费用的预算监督。继续推进以财务为核心的信息化建设，对所有核算单位实行全面信息化管理，强化公司的物流信息化管理，生产中间环节成本管理，仓库的库存管理。要使公司信息化财务管理渗透到产、供、销的每个环节。同时，大力开展财务基础数据建设工作，确保财务部门能够做到及时、准确、全面的向公司经营管理层提供财务信息。

产品研发是公司的核心和本源，是我们占有市场的前提。我们在去年年底对研发部、工程部和包装设计部进行了合并整合，成立的研发中心，目的就是要提高研发工作效率□20xx年，我们的研发中心重点是要延伸新产品的开发，缩短新产品开发的周期，改善我们的开发流程和开发渠道，同时，还需要重点加强优秀研发技术人才的引进和培养。作为公司的研发

部门一定要走在科技的最前沿，掌握最新科技动态、行业动态，要有敏感性，要“草木皆兵”。往往可能就是一点的风吹草动就让我们落后于别人，失去市场，所以必须重视，绝对不能有丝毫放松的心态。

公司将以提高经济效益为宗旨，加强各项基础管理工作。一是加强成本管理，在原辅材料采购、生产成本预算、核算等方面加大力度，最大限度消化库存；二是加强生产管理，在生产过程中进一步节能降耗，提高员工的人均产值率；三是加强工厂生产能力，提高工作效率，公司今年将压缩袋厂转移到了湖北生产，目的就是为了整合资源，提高生产效率，降低费用成本；四是加强公司品质管控，确保质量目标管理不停留在纸面上，质量检验要保证追溯性、真实性、完整性，一定要使公司的产品在品质方面得到保证。

当今世界，人们越来越认识到企业间的'竞争归根到底就是人才间的竞争。人才是企业的生命之源，人才是第一资源、第一资本、第一动力。谁掌握控制了优秀的人才，谁就在竞争中获得了主动权与制高点。公司用人始终坚持有德有才，破格使用；有德无才，培养使用；无德有才，限制使用；无德无才，坚决不用的原则□20xx年公司将主要做好以下几个方面工作：一是对各方面人才要保证引得进、留得住、用得好，加大对外贸人才、研发技术人才和财务薪酬专业分析人员的招聘工作；二是加大人力成本的合理使用、管控力度；三是进一步加大员工学习培训的范围和力度，提升员工的管理水平和专业技术水平，一个企业就是一所学校，我们**成立了自己的商学院，那就一定要充分发挥商学院的作用，为企业发展和社会培养更多人才。

我们集团公司一年的采购量达万元，通过这个数据，大家可以看到，我们的采购管理工作好与坏将对公司的成本产生巨大的影响。因此，在20xx年，要求我们的采购部门要结合市场情况不断降低原材料采购成本，并保证集团材料库存的合理性，绝不能将大量的资金积压到我们的仓库。同时，要进

进一步加强了对供应商的管理，建立健全供应商档案，分类管理，加大与有规模、有实力、讲诚信的供应商广泛合作。确保我们的采购工作做到：买的贱、卖的贵、中间环节不浪费。通俗的讲，就是在保证产品质量的前提下要求用最低的市场价格、最优的付款周期，采购到合适数量的原材料。

由于时间有限，我们不能对所有部门的工作都在今天的总结大会上来说，总之，希望大家通过这个会能够对公司的发展方向和工作重心有所了解，从而为各部门今后的工作做出指引。

最后，值此新春佳节即将来临之际，我谨代表公司董事会向全体员工拜个早年，祝大家在新的一年里工作顺利！身体健康！合家幸福！谢谢各位。

公司总结会议发言篇六

各位领导，各位同仁，大家好！

今天我非常荣幸地站在这里，也非常荣幸承担这次年终总结表彰大会员工代表的发言。对于各位领导的关心支持，对于各位同事的鼎力相助表示衷心的感谢！我们在工作中所取得的成绩，是领导以身作则，科学决策，正确引导的结果，是同志们任劳任怨，相互帮助，团结奋斗的结果，成绩和荣誉属于为富通中心做出贡献的每一个集体和个人。在此向大家表示深深的感谢。

20xx年对我具有特别的意义，从一个整天无忧无虑的学生时代变成了一个生活很有规律的上班族。在这几个月的工作中，我曾经有过心酸，也曾经想要放弃，不过我坚信不经历风雨怎么会有彩虹呢？我曾经一个一无所知的学生，成长为一个可以独立完成自己工作的员工，我此刻的心情是无比高兴，大家都知道心有多大舞台就有多大，同益就是你的舞台，同益也象是我们的水缸一样，你的肚子里有多少墨水你都可以

把它吐出来，来展示你自己，发挥出你的特长，只要是你在自己的岗位上做实、做精、做出突出成绩的员工你就是同益的人才，我们首先要感谢同益公司给我们这样一个学习发展的平台，同时也要感谢所有领导同事对我的支持与帮助，我能走到今天，与你们的帮助和宽容是分不开的，我会在今后更加努力地工作，来回报同益公司，回报领导同事们对我的关爱，也请大家对我和我们部门提出宝贵意见，使我们在今后的配合上会越来越顺畅。

我很欣赏这样一句格言：态度决定一切，自信战胜一切！态度是我们对待事物的一种驱动力，不同的态度将产生不同的驱动作用。自信是我们一切行动的源动力，没有自信就没有行动。我们要对自己服务的企业充满自信，对我们公司的发展充满自信，对自己能力充满自信，对同事充满自信，对未来充满自信。

成绩属于过去，荣誉属于大家。今天的成绩将是我明天的起点，我会继续力争向上，不断提升自我，争取创造更好的工作成绩。在20xx年，我给自己定下一个目标，那就是做一名优秀员工，接下来我就是朝着这个目标而努力，去拼搏，去争取更好的成绩。在以后的日子里，我将与大家共同努力，共同进步，希望能够继续得到大家的支持。

谢谢大家！

公司总结会议发言篇七

十一月月总结大会发言稿

亲爱的**创新的各位同事：

大家下午好！

光阴似箭，岁月如梭，不知不觉已至的岁尾，我想本月

用“火热”这两个字来形容并不为过，为什么我会想起“火热”这两个字呢？因为就在这个月，我看到了大家火热pk的热情□pk空间访问量□pk实验费□pk客户来访量□pk回款额，总之是pk得一片火热，而结果也还算不错。本月我们还参加了第十届科学家论坛，并获得了两项大奖，参加了火热的颁奖典礼，而访谈视频也在网上被大家火热点击，这些都离不开大家的共同努力。大家的努力和进步我看在眼里，也热在心里，虽然已进隆冬，可是我只感觉到一片“火热”，我想这就是精神的力量！

有竞争才有发展，有竞争才有进步，这是近几个月展开pk以来我最深的感触。空间访问量大增，这是人气指数旺盛；客户样品量也比上个月大增，这是财气指数增加；来客访问量增多，就形成了一个福气场；但本月单位的总收入是xxxxxxxx元，却比上个月的xxxxxxxx元降低了二十多万元。公司不仅有像王宏莉这样的业务老手，还出现了杨云、张晓东和徐峰这样的业务新秀。在此我也希望在坐的每一位员工要像他们学习，要学会向有结果的人学习，这样你也会取得成功。

下一步，我们将加强公司的后期服务工作，关于实验室方面，不仅要增加实验室人员，还要在实验室再增加一个房间，这样可以既可以培训，还可以在两个实验室同时做实验。对于需要订制大型设备的客户，我们将会提供专门的上门指导服务，在设计指导之后再订做设备。关于公司宣传方面，我们将会加强宣传力度，将有专人负责公司各种宣传资料与视频的设计与制作，并要多参加各种有影响的会议及活动，大家知道，我们明年要拍一部影视剧《创新就是希望》和写一部长篇巨著《创新主导世界》，希望大家年前做好充分准备，争取在书上留下你的事迹和照片，在影视剧里留下美好的形象。总之，公司将投入更大的精力为明年打下更坚实的基础。

每次开会，我都会强调我们是一个“创新”的企业，我们要一直将“创新”的精神贯彻到底，创新就是我们企业的“魂”，相信有了这个“魂”，我们的企业将会沿着即定的轨道一直前行，路会越走越宽广，企业会越来越强大，而我们的员工也会越来越成功，下个月我们的业绩目标和工作任务及工作计划要在下个月月初宣布给大家，也就是礼拜一张贴出去，总之一句话，相信在大家的共同努力下我们的明天将会越来越好！

谢谢大家！

公司总结会议发言篇八

敬的各位领导、各位同事：

大家好！首先自我介绍一下，我叫**，是业务部的一位新人，很高兴有机会和大家相互交流。公司给我们新员工一个发展的舞台，我们一定在这个舞台上展示出自己的光彩，绝对不辜负领导对我们的信任，同事对我们的支持，我们会更快的成长起来。

刚进公司意味着我们要从零学起，我们应端正态度，积极学习，严格做到以下几点：

一、珍惜时间，把握好每一天

人生就像一张有去无回的单程车票，没有彩排，每一场都是现场直播，把握好每次演出便是对人生最好的珍惜。作为刚踏入社会工作的职场新人，唯有端正态度，踏踏实实认真做好每一天的工作，才能学到更多的知识，获得更多的经验。

二、积极学习，主动去问

刚迈出校门的我们，犹如一张白纸，没有一点工作经验。在

学校学的只是理论知识，但面对将来的工作我们还缺少太多的'工作经验，这些是学校书本上学不到的，带我们的前辈工作很忙，教给我们的知识也有限，这就需要我们主动去学去问，只有这样我们才能更快的适应工作岗位。

下面我想跟大家分享一下我进公司的感受。

一、工作上

掐指算来我们来公司已经半个月了，刚进公司前两天无所适从，感觉很不自在，看着同事们一个个忙的要命，我们却不能帮得上忙，感到很惭愧，但随着时间的流逝，我们的努力没有白费，渐渐地我们可以帮助同事发发传真，整理资料，把资料归档，同时在孟涛的教授和同事们的帮助下我们逐渐的学会了做水位表，飞信，台账登记，对船舶动态、对港口情况也有了少许了解。

二、生活上

公司为我们考虑的很周到，每天中午下午的饭菜很可口，紧张的工作之余我们可以在饭桌上一边享受着美味佳肴一边与同事们畅聊工作生活趣事，住宿上安排的也是很细致，一天紧张的工作结束后，回到宿舍我们可以看看电视上上网缓解缓解一天的工作压力。

最后诚待领导们的指导，感谢你们对我们的关心，我们将不负所望，以饱满的热情，高昂的斗志积极投身工作岗位中，齐心协力，为公司的发展出一份力!也真心的祝各位领导和同事在新的一年里工作顺利，万事如意!

公司总结会议发言篇九

各位来宾、经销商、媒体朋友们：

大家上午好！

今天我们在风景如画的b酒店隆重的召开a公司20xx年度全国经销商大会！首先，对各位在百忙之中莅临本次会议深感荣幸，同时对全国各地经销商朋友的到来表示热烈的欢迎和衷心的感谢。

本次会议我们将和广大经销商朋友一同分享公司xx年销售工作取得的丰硕成果，明确a公司未来的品牌发展规划，并确立a公司20xx年的营销战略，布局20xx年全国的销售工作，同时我们将对多年以来为a公司公司的发展做出杰出贡献的优秀经销商们进行表彰和奖励。

20xx年，a公司利用资本及品牌优势，从容的应对了席卷全球的金融危机，在应对市场变化时进行了有效的转型，抢占先机，超越了大部分的竞争者，实现了逆势高速增长，达到了跨越式的发展目标。在这一年里，我们公司的营业收入突飞猛进，我们的业务领域不断的扩展，我们的企业品牌更加的深入人心。在公司领导的带领下，大家精诚团结、众志成城，圆满的完成了xx年的各项工作指标。回顾20xx年，a公司在行业形势普遍低迷的情况下，公司依然实现了民品超过17%、灯具超过40%的高增长，当然这离不开在座的广大经销商对a公司的大力支持。

20xx年，在全球金融危机的冲击下，在很多企业认为是生存和发展的危机时，却反其道而行之，视危机为发展的时机，加大市场投入力度，抢占优势广告资源。目前在全国重点高速公路和城市人气地段、专业市场等显著位置均能见到户外广告的身影。

a公司作为中国绿色照明企业的倡导者和推进者，一直以来积极参与我国的绿色照明推广活动。凭借过硬的产品竞争力、品牌美誉度以及历年来在大型项目中的突出表现，再次助力

国家节能减排工作的推进□xx年a公司依托自己的实力和专业的推广队伍，再次创下了超出国家任务的佳绩，圆满完成了20xx年全国节能改造推广任务。同时通过推广政府补贴产品，有效带动其他配套节能产品的销售；通过联合国家、各中标地区政府对本次推广活动进行宣传、推动，快速有效的提升了我司品牌形象在消费者心中的影响力。

20xx年是a公司的一个整合年，整个市场营销策略都在不断地向现代运营模式过度。过去a公司虽然占到的时常份额也很大，但是由于一直采取传统的运作模式，总有一种力量打不出去的感觉，无法发挥a公司品牌的强大影响力。所以在xx年初我们顺应市场发展需要，整合业内优秀资源与优秀的经销商，建立多渠道运营模式。新的营销模式的建立一方面是适应行业发展的大方向，另一方面更是公司自身在寻求突破与蜕变□20xx年a公司将继续在这种多渠道的基础之上，将多渠道销售的优势与运营中心的优势相对接。

渠道之于企业，就像发达的树根之于参天大树一样，它为市场提供养分并确保其具有良好的吸收能力。渠道驱动战略，是a公司成长的主要动力□a公司多层次的渠道进化步骤，已经内化为自身的成长基因。

近几年来□a公司对渠道进行了大规模的扩充和精细化改造，全国终端拥有近百家省级运营中心、数百家品牌形象店及上千个终端分销网络，分层覆盖了全国各级市场，渠道的不断完善也是使fsl系列产品快速占领市场重要因素。

在新的一年里，公司将投入大量的人力物力在终端渠道的建设上，提升专卖店在终端表现力，培养终端营销赢利新模式，走务实的发展之路。重视二、三级市场，面向广大农村市场，深耕细作。在市场开拓上加大力度，加大投入，在全面开发网点，深耕渠道的同时，优化二级分销网络，进行渠道优化升级。同时公司也将在各方面全国最大限度的支持，除销售

政策支持外，专卖渠道投入、市场推广、促销活动、人员配备等都将一一落到实处。

面对20xx年，在机遇面前a公司已抢先发力，为企业的纵深发展做好了充足准备。公司将继续完善运营中心模式，加强二级分销网络建设，加强对地级经销商的扶持力度，使渠道向终端延伸。同时公司将不断丰富产品系列，在扩大节能灯t8t5系列产品的产能基础上，加快新产品的研发速度，将推出led新产品系列、排插系列、浴霸灯系列、商照新品系列、办公照明系列等。

展望20xx年，a公司将以更强有力的姿态，更猛烈的动作，开拓更广阔的市场。同时在新的一年里，我们所面临的市场机遇和挑战，需要全体经销商继续努力和大力配合，创造更好的业绩以谋求更大的发展。