

# 最新写字课笔画提的教学反思 铅笔画教学反思(优质8篇)

在撰写心得体会时，个人需要真实客观地反映自己的思考和感受，具体详细地描述所经历的事物，结合自身的经验和知识进行分析和评价，注意语言的准确性和流畅性。那么心得体会该怎么写？想必这让大家都很苦恼吧。接下来我就给大家介绍一下如何才能写好一篇心得体会吧，我们一起来看看吧。

## 入行心得体会篇一

通过长达一个月的实践操作，我学到了很多在课堂上学不到的东西，获得了宝贵的实践经验，锻炼了自己的学习能力、动手能力、交际能力等，明白了在以后的工作中所需要的能力和态度，可以让自己在今后两年中重点培养自己在这方面的能力，为以后能好好工作做铺垫，打好基石，能发挥出更大的才能。

(1)在实践中，我懂得了责任心一定要强。俗话说一切从小映大，银行本来8点正式上班，但我发现所有的员工责任心都很强，都又敬业奉献精神，早早7.30就到岗，常常晚上加班到九点多，甚至周末也不休息。对于任一笔业务，态度非常认真，对所需要的资料常常核对几遍，对于企业提供的数据也会仔细研究，若发现不正常数据，则会到企业认真考察，而不是敷衍了事，蒙混过关。这都让我看到了自己的反面，以前有时布置的任务并没有用心完成，这让我明白了即使以后工作了，认真的工作态度也是必须的。

(2)在任何一项工作中，团队精神永远最重要！虽然每天都是各司其职，但是每一项业务都是整个部门的队员合伙完成的，遇到什么问题也是互相研究互相讨论询问，共同解决问题，这让我明白，一群人的力量始终比一个人的力量大，否则，

在系统操作过程中遇到点事，如果不共同讨论的话，任何一项任务都会更费时，造成效率低下。而且大家在完成自己的任务后，都会自觉的帮助同事完成他人工作，营造了一个良好的环境，也让我学会了如何与大家交流，明白了一些在与同事的交流中应注意的细节，在为顾客的营销中、与领导的谈话中、与客户的协调中都大大提升了自己的交际能力。

(3)俗话说“书到用时方恨少”，虽然在课堂上学过财务报表分析、各种比率的计算与含义等等，但是当赵叔叔考验我时记忆却模糊不清，让自己也大为吃惊，所以下定决心回到学校还会很刻苦的、很扎实地认真学习，让自己在以后工作中能够游刃有余，为自己奠定坚实的理论基础，并且联系实际，坚持锻炼自己的实践能力，做到学以致用，成为真正的有用之人。

(4)现在的大学生或多或少都有一些心高气傲，眼高手低，我也不例外。然而在实践中，我才发现，在大学里学到的书本东西如果不在实际的工作中加以运用，就不能发挥出知识的力量，有了知识基础并不能说明就比学历低的人能力高很多，很多工作都是熟能生巧，我们坚决不能以自己的学历作为骄傲的资本，只能以知识作为基础，脚踏实地，一步一个脚印，虚心向学长学姐们学习，凭着对新事物的接受学习能力强，在不断的摸索锻炼中，不断发掘出自己的潜能，不断提高自己的能力，才会有美好的未来，而不能一开始就要求太高，想一步登天，否则不仅成不了才，还会挥霍掉自己的青春。

(5)诚信，是人一辈子的财富。在工作中接触到的个人信用信息比较多，也就慢慢了解到一个人拥有好的信用是多大一笔财富。随着全国通用的个人征信信息系统的不断完善，各家银行只要轻轻一点，就可以查到一个人的信用记录。在实习阶段，对于个人住房贷款、消费贷款、作为企业法定代表人、开门做生意等的个人信息都有一定的要求，一旦客户被拉入黑名单，如利用信用卡来套现、逾期不还款等违规现象出现，

办理所有的业务都将受阻，为了让人生光彩照人，一路畅通，受过高等教育的我们都应该做到诚信，不仅仅是在银行的业务上，更应该是在生活中。

## 入行心得体会篇二

很荣幸也很高兴参加建设银行福州分行举办的新员工业务培训，在这几天短暂而信息密度极大的培训中，感受确实耳目一新，从一只绝对菜鸟型的应届毕业生，逐渐向初步了解金融银行业的建设银行员工转变有了比较深刻的量的积累。

首先要感谢的是领导们对一个非金融专业毕业生的信任，我毕业于英语专业，与银行业相隔千山万水，正所谓隔行如隔山，要跳跃这个屏障还有很长很长的路要走！但是为了不辜负领导们，至少是人力资源部门的信任和期待，我会努力投入到一个新的领域行业中来，成就自己的未来。

这几天的培训信息量都特别大，感觉上有点跟不上来，但是对于一些崭新的事物，自己总会有一种想了解想知道的渴望，并亲自去实践体会。比起半个月前在广州武装学校的那次由广东省分行举行的培训，这次党校培训有着直接的效果，对金融领域银行业界的方方面面都有所涉及，虽然不能面面俱到，但是总的来说心里面有了一个大致的感性认识，特别是对建设银行这样一个世界500强企业及其经营理念、运作经营方式有了比较直观深刻的了解，而这样的收益完全归功于建设银行福州分行各个部门的老总在课堂上细心讲解，谆谆善诱，用他们亲身经历和第一手事例向我们新员工们传达着同样一个信息：我们将是建设银行美好未来的希望，而建设银行也将是我们人生职业生涯最为重要和实现理想的舞台。听着听着，似乎感觉热血沸腾，有股冲动想要立刻站在建设银行巨人的肩膀上去飞去闯，不管前面的路如何艰难！

就像培训口号那样响亮——我是建设银行人，我以建设银行一起成长。

印象最深的是张总，已经是第二次见她了，上一次是在分行培训大厅里听她讲课讲述建设银行人生经历。这次，她主要给我们介绍一些比较具体的业务知识，当然，我在这方面是很菜的，之前很少有类似业务知识的接触和涉猎，于是在台下听起来感觉到了点点吃力，但是张总那一贯常有的讲课方法却总能吸引我的注意力，每每在就要放弃的时刻有重新拾起，再次把心留在课堂上。没来建设银行之前，定义就是简单存钱取钱贷款，张总却向我们总结了银行所扮演的六大角色：付款人委托的付款银行，收款人委托的收款银行，付款人银行，收款人银行，付款人和收款人。就这样很清晰很明了的解释了银行的功能，我听起来容易接受，至于我那些同事们，我想不会有太大问题吧！

此外，我最关心的莫过于建设银行国际部了，毕竟这是与我专业最为相关的领域，至少能让懂英文的我有一丝用武之地，不再感觉被专业抛弃所带来的落寞。给我们讲课的是国际业务部副总经理马总，一脸憨厚的年青小伙决不会让人联想到会是个部门的副总经理，可他确实是，更让我吃惊的还不止这些，他那对业务产品的绝对熟悉程度，根基于渊博专业知识的业务操作能力，滔滔不绝地讲述着作为国际业务部门的主流业务和金融产品，百分百陌生的专有名词就这样不断涌入我的耳朵：进口押汇(t/r额度)，提货担保，进口t/t项下融资，进口保理，打包贷款，出口贴现，福费廷，出口发票融资，但庆幸的是我喜欢这些陌生，一种很熟悉的陌生，愿意去接触这些陌生的金融产品。也许未来，个人简历，我会在这块部门的热土中寻找属于我自己的一片天空，当然，现在仅仅是幻想罢了，首先要做的是在自己的岗位上勤勤恳恳的扎实工作，为以后打下坚实的基础。

银行给我一个的感受就是要好好管理好钱，这是很重要的一点，从我们这次培训学到的业务知识来看，很多时候银行所提供的服务都是围绕如何让客户更好的管理自己的帐本，按照银行专业说法就是金融理财，其中包括了数目繁多的品种：现金管理，个人消费贷款，个人投资，个人理财，个人外汇，

个人附加服务等等，通过这些适用于不通人群的金融产品，我们为广大客户提供了全方位的金融服务。譬如，个人理财分析，其报告包含了家庭财务分析，理财方案，行动计划，这样很详细很人性化地满足不同客户日益增长的需求。目前市场上，收到人们广泛关注的是一种叫基金的金融产品，得到客户们的青睐。从我们建设银行能够提供的业务统计来看，建设银行确实是走在了其他银行的前列，并着力在开拓创新方面用心良苦，取得了辉煌的成果。

几天高强度的培训转瞬即逝，在感叹丰富充实的培训活动的那一刻，却发现自己口袋里已经塞满了业务知识，尽管有些业务跟自己将要从事的岗位有些差别，但是整体来说给我们一个行业 and 企业的鸟瞰感受，这样的培训完全是值得的而且是有必要的。培训完了，回到岗位上用心实践培训中学到的内容，明天又将是崭新的一天！

2021银行新入行员工心得体会3

## 入行心得体会篇三

人行入行，意味着一个新的开始，一个全新的领域。不论是刚开始工作的年轻人，还是职场新人，在开始工作的初期都会遇到不少的问题和困惑。在接下来的文章中，我将结合个人的经验和感受，分享一些人行入行的心得和体会。

### 第一段：迅速适应新环境

刚入职的时候，首先需要做的就是尽快适应新环境。了解公司的规章制度和内部业务流程，熟悉部门之间的协作方式，与同事们建立良好的关系，都是需要我们尽快做到的。当然，同时也要对自己的定位有清晰的认识，明确自己的岗位职责和工作方向。

## 第二段：细心观察，有所领悟

在适应新环境的过程中，我们需要时刻保持敏锐的观察力。通过观察同事的工作方式和业绩表现，了解行业的前沿动态和市场变化，我们可以更好地领悟这个领域的运作规律和本质。同时，积极主动地去探索和学习，不断地提升自己的认知和实践能力，可以更好地适应新环境和岗位。

## 第三段：多与同事交流，积极融入团队

一个默契和协调的团队可以更好地发挥个人和整体的潜力。因此，在工作中，我们需要积极与同事们交流，倾听和分享彼此的意见和想法，共同解决问题，共同成长。同时也需要关注和照顾团队中的每个成员，做到相互关心、相互照顾，建立起和谐的工作氛围和团队文化。

## 第四段：不断反思，持续改善

在适应新环境和岗位的同时，我们需要不断反思和自我完善。及时总结和归纳个人的经验和教训，查找和弥补个人的不足和缺陷，同时也要对自己的工作进行评价和反馈，定期进行改善和调整。只有不断地完善自己，才能在人行入行的道路上不断前行。

## 第五段：保持激情，开拓未来

人行入行，是一个不断拼搏和追求的过程。在新的职场中，我们需要保持激情和动力，不断砥砺前行，开拓未来。要时刻关注和学习新的技术、新的理念和新的思维方式，结合自己的实际情况和经验，不断地挑战和追求更高的目标和成就。

总之，人行入行不仅意味着新的开始和新的起点，更体现了一种勇气和信念。只有掌握正确的方法和思路，充满激情和动力地开拓新的领域，才能在这条路上越走越远，越走越好。

## 入行心得体会篇四

很荣幸也很高兴参加建设银行福州分行举办的新员工业务培训，在这几天短暂而信息密度极大的培训中，感受确实耳目一新，从一只绝对菜鸟型的应届毕业生，逐渐向初步了解金融银行业的建设银行员工转变有了比较深刻的量的积累。

首先要感谢的是领导们对一个非金融专业毕业生的信任，我毕业于英语专业，与银行行业相隔千山万水，正所谓隔行如隔山，要跳跃这个屏障还有很长很长的路要走！但是为了不辜负领导们，至少是人力资源部门的信任和期待，我会努力投入到一个新的领域行业中来，成就自己的未来。

这几天的培训信息量都特别大，感觉上有点跟不上来，但是对于一些崭新的事物，自己总会有一种想了解想知道的渴望，并亲自去实践体会。比起半个月前在广州武装学校的那次由广东省分行举行的培训，这次党校培训有着直接的效果，对金融领域银行业界的方方面面都有所涉及，虽然不能面面俱到，但是总的来说心里面有了一个大致的感性认识，特别是对建设银行这样一个世界500强企业及其经营理念、运作经营方式有了比较直观深刻的了解，而这样的收益完全归功于建设银行福州分行各个部门的老总在课堂上细心讲解，谆谆善诱，用他们亲身经历和第一手事例向我们新员工们传达着同样一个信息：我们将是建设银行美好未来的希望，而建设银行也将是我们人生职业生涯最为重要和实现理想的舞台。听着听着，似乎感觉热血沸腾，有股冲动想要立刻站在建设银行巨人的肩膀上去飞去闯，不管前面的路如何艰难！

就像培训口号那样响亮——我是建设银行人，我以建设银行一起成长。

印象最深的是张总，已经是第二次见她了，上一次是在分行培训大厅里听她讲课讲述建设银行人生经历。这次，她主要给我们介绍一些比较具体的业务知识，当然，我在这方面是

很菜的，之前很少有类似业务知识的接触和涉猎，于是在台下听起来感觉到了点点吃力，但是张总那一贯常有的讲课方法却总能吸引我的注意力，每每在就要放弃的时刻有重新拾起，再次把心留在课堂上。没来建设银行之前，定义就是简单存钱取钱贷款，张总却向我们总结了银行所扮演的六大角色：付款人委托的付款银行，收款人委托的收款银行，付款人银行，收款人银行，付款人和收款人。就这样很清晰很明了的解释了银行的功能，我听起来容易接受，至于我那些同事们，我想不会有太大问题吧！

此外，我最关心的莫过于建设银行国际部了，毕竟这是与我专业最为相关的领域，至少能让懂英文的我有一丝用武之地，不再感觉被专业抛弃所带来的落寞。给我们讲课的是国际业务部副总经理马总，一脸憨厚的年青小伙决不会让人联想到会是个部门的副总经理，可他确实是，更让我吃惊的还不止这些，他那对业务产品的绝对熟悉程度，根基于渊博专业知识的业务操作能力，滔滔不绝地讲述着作为国际业务部门的主流业务和金融产品，百分百陌生的专有名词就这样不断涌入我的耳朵：进口押汇(t/r额度)，提货担保，进口t/t项下融资，进口保理，打包贷款，出口贴现，福费廷，出口发票融资，但庆幸的是我喜欢这些陌生，一种很熟悉的陌生，愿意去接触这些陌生的金融产品。也许未来，个人简历，我会在这块部门的热土中寻找属于我自己的一片天空，当然，现在仅仅是幻想罢了，首先要做的是在自己的岗位上勤勤恳恳的扎实工作，为以后打下坚实的基础。

银行给我一个的感受就是要好好管理好钱，这是很重要的一点，从我们这次培训学到的业务知识来看，很多时候银行所提供的服务都是围绕如何让客户更好的管理自己的帐本，按照银行专业说法就是金融理财，其中包括了数目繁多的品种：现金管理，个人消费贷款，个人投资，个人理财，个人外汇，个人附加服务等等，通过这些适用于不通人群的金融产品，我们为广大客户提供了全方位的金融服务。譬如，个人理财分析，其报告包含了家庭财务分析，理财方案，行动计划，



这样很详细很人性化地满足不同客户日益增长的需求。目前市场上，收到人们广泛关注的是一种叫基金的金融产品，得到客户们的青睐。从我们建设银行能够提供的业务统计来看，建设银行确实是走在了其他银行的前列，并着力在开拓创新方面用心良苦，取得了辉煌的成果。

几天高强度的培训转瞬即逝，在感叹丰富充实的培训活动的那一刻，却发现自己口袋里已经塞满了业务知识，尽管有些业务跟自己将要从事的岗位有些差别，但是整体来说给我们一个行业和企业的鸟瞰感受，这样的培训完全是值得的而且有必要。培训完了，回到岗位上用心实践培训中学到的内容，明天又将是崭新的一天！

## 入行心得体会篇五

第一段：介绍入行寄语的背景和重要性（200字）

入行寄语是指行业专家或前辈通过言辞或写作，向新入行的人传递经验和教诲。入行寄语具有重要意义，因为它不仅能够为新人提供指导和启示，还能够帮助他们明确自己的职业方向和目标。入行寄语可以在事业的起步阶段起到激励和鼓舞的作用，帮助新人坚持前进、克服困难，逐渐成长为行业的领军人物。

第二段：探讨入行寄语的影响力和启示（300字）

入行寄语的影响力来源于它具有的实践经验和智慧。行业专家或前辈通过讲述自己的职业经历和心得体会，可以给新人带来极大的启示和鼓舞。这些经验包括如何应对困难和挫折、如何处理人际关系、如何发展专业技能等等。对于新人来说，这些寄语不仅是宝贵的经验积累，更是一种指引和方向，帮助他们在职业道路上披荆斩棘、奋发向前。

第三段：谈论自己的入行寄语心得体会（300字）

作为一名刚入行不久的职场新人，我将选择一个入行寄语并付诸行动。这句寄语是“做最好的自己”。在过去的一段时间里，我一直在努力践行这句寄语。我意识到，每个人都有自己的优点和长处，关键是发现并发挥这些优点。与人竞争时，不需要成为别人的影子，只需做好自己，发挥自己的潜力。我也意识到，每个人的职业道路都是独一无二的，我们不必过多比较和追赶别人，只要专注和努力，就能够取得优异的成绩。

#### 第四段：阐述寄语的实践意义和重要性（200字）

实践证明，入行寄语具有重要的实际意义。在实际工作中，我始终保持着对这句寄语的坚持和信念，从而取得了一定的成绩。我将目光从别人身上转移，聚焦在自己的发展上，积极主动地寻求学习和进步的机会，提升自己的能力和素质。同时，我也能够从困难和挫折中快速恢复，以积极的心态去面对职业生涯中的各种挑战。因此，入行寄语不仅具有指导的意义，更是实践的动力和信念。

#### 第五段：总结入行寄语的价值和重要性（200字）

入行寄语是一种宝贵的财富，因为它汇集了前辈和专家的智慧和经验。在职业生涯的起步阶段，它为新人提供了宝贵的指导和启示。入行寄语的影响力和实践意义让我深受启发和鼓舞，我将始终坚持做最好的自己，努力发展自己的潜力和实现职业目标。向入行寄语致敬！它们是我们职业路上的明灯，指引着我们坚定前行。让我们相信自己，相信梦想，用实际行动去追逐和实现自己的职业梦想。