

2023年小学数学图形与几何教学困惑 小学数学教学反思(大全9篇)

生活当中，合同是出现频率很高的，那么还是应该要准备好一份劳动合同。合同对于我们的帮助很大，所以我们要好好写一篇合同。这里我整理了一些优秀的合同范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

独家代理协议合同简易篇一

在当今社会，人们对合同愈发重视，越来越多事情需要用到合同，签订合同也是最有效的法律依据之一。那么相关的合同到底怎么写呢？下面是小编为大家整理的产品区域代理合同标准简单版，希望对大家有所帮助。

甲方：_____

乙方：_____

经友好协商，本着互惠互利、共同发展的原则，甲、乙双方就合作达成以下合同。

一、代理方式：甲方向乙方供货，并授权乙方为甲方系列产品在_____行政辖区内的特约代理商。

二、履约保证金：甲、乙双方签订本合同之日，乙方向甲方指定账户汇入履约保证金_____元，其中_____元为押金，_____元为货款。

三、乙方的年销售总任务为_____元，大
写：_____，月销售任务为_____元，大
写：_____。乙方单季销售额超过_____万元

的，超出部分，甲方按销售额的_____ %向乙方返利。

四、乙方应做出完善的市场拓展计划书，并严格遵照计划书开展业务。年度内，乙方新增可供货药店不得底于_____家。

五、产品供应与验收

1、甲方为乙方按时按量供给商品。

2、甲方提供给乙方全国统一经销出厂价。区域代理合同。

3、乙方每月最低订货量金额为_____元。确定订单后需向甲方预付货款金额总数的_____ %订金，并与甲方确定交货时限，全款到齐后方可发货。

4、乙方应保证合理的安全库存量，否则当发生紧急订货时，责任由乙方承担。

5、甲方负责提供完好包装的产品，乙方自行提货或协商解决。

6、乙方收货时，必须对所有货物进行检查，包括数量，规格，包装等，如数量，规格不符或包装损坏，应对损坏部分以外的货物进行签收，并在收货完毕后_____小时内书面通知甲方，以便甲方核实。

六、付款方式

1、正常订单乙方款到后甲方发货，特殊订做或大量订单甲方要求_____ %的预付款到帐后备货，全款到齐后发货。

2、乙方支付给甲方的货款必须汇入甲方指定帐号。

七、退换货

由于所_____品质量出现问题，甲方接受无条件退换货。

八、违约：如出现以下任一行为即视为违约。如违约，甲方有权取消乙方的独家经销权。

1、乙方无特殊原因连续_____个月不订货。

2、乙方无特殊原因连续_____个月不能达到甲方规定的月销售量。

3、乙方销售甲方产品的假冒牌商品，或仿造甲方产品。（甲方依据情况对乙方予以追究责任）。

4、乙方不能保证甲方产品专有权的保护（甲方依据情况对乙方予以追究责任）。

5、乙方有损甲方品牌形象的行为。

6、乙方未遵守甲方的经销商制度，向代理区外发货，搞恶性竞争等行为。

九、合同签订时，双方提供营业执照、法人身份证、税务登记证复印件，签约人授权委托书，并加盖公章。

十、合同有效期为_____年_____月_____日至_____年_____月_____日。合同到期，双方无异议可参照原合同续约。

十一、本合同_____式_____份，甲乙双方各执_____份，均具同等法律效力。

独家代理协议合同简易篇二

乙方（代理方）：_____

为使“_____”尽快推向全国，服务社

会，甲乙双方本着互惠互利，诚信合作的原则，达成如下协议：

1. 甲方将_____省_____市（县、区）的“_____”经营权授权乙方全权代理，并长期按_____元/株供应产品。

2. 乙方在该行政区内的经营具有独立性、唯一性，即甲方不再在该地区发展代理商、批发商，保护投资方利益不受损害，乙方不得跨地区经营。

3. 乙方有权在授权区内发展二级代理商或分销店，由乙方直接签定代理合同或供货。

4. 甲方向乙方传授相关技术，并常年提供咨询指导。

5. 甲方不得干涉乙方在授权区内合法合权的经营活动，产品销售价格由乙方自定，乙方不得有欺诈消费者的行为。

1. 为了保证及时供货，迅速占领市场，乙方需以传真或书面形式提前一个月向甲方提出购货计划。

2. 甲方可代办货运手续，并承担包装及_____km以内的运输。

3. 甲方在乙方款到后保证及时按量送货，不得延误。

1. 甲乙双方作为合作伙伴，各自作为独立的经济单位经营，各自独立承担经济责任，乙方在授权区域内应以代理商的名义开展业务，未经许可，不得以甲方的名义从事业务活动。

2. 本合同有效期为壹年，期满须续签，如乙方不提出续签要求，此合同自动终止。

1. 乙方无力经营，宣告破产；
2. 合同期满，乙方不提出续签合同的；
4. 乙方采用其他非法手段销售被发现的。

1. 区域代理条件为：地区以上级（含地区）须承销_____万株以上，并在签定合同日首次提货_____株以上，县市级须承销_____万株以上，并在签定合同日首次提货_____株以上。

2. 在履行合同过程中发生纠纷，双方应协商解决，如协商不成，任何一方均可向当地人民法院提出诉讼。

3. 本合同一式二份，双方各执一份。

4. 本合同自双方签字（盖章）之时起生效。

甲方：_____ 乙方：_____

代表人：_____ 代表人：_____

电话：_____ 电话：_____

传真：_____ 传真：_____

地址：_____ 地址：_____

邮编：_____ 邮编：_____

独家代理协议合同简易篇三

地址：联系人：_____

乙方(受托方)：肇庆市德业基投资有限公司

地址：肇庆市端州区端州一路

联系人：_____

甲方为以下房屋的所有者，因个人近期需要回流现金，委托乙方对下列房屋进行销售，并配合第三方购房者办理购房手续。双方在平等互利的基础上，就委托代理之有关事宜达成如下合同条款：

第一条委托代理项目的位置、面积

- 1、委托房屋位置：肇庆市端州区端州3路48号文化创意大厦；
- 2、委托销售房屋编号：_____

第二条销售价格

- 1、销售面积按套内面积计算；
- 2、合同所约定的销售房屋最低成交价格为：
- 3、以上价格为甲方要求最低成交价，乙方成交价不得低于以上价格，如果成交价高于上述价格，超出底价部分的%归乙方。
- 4、在房屋成交后，乙方需要配合甲方、第三方购房者办理房屋过户、按揭、税费缴纳、房款监管等买卖手续。

第三条甲方权利与义务

- 1、提供有效的房产证明和身份证资料。甲方保证以上房屋确切、真实，并承担连带责任。
- 2、甲方委托乙方销售，负责审定售房合同、办理售房合同登记、银行按揭与房屋产权、房款银行监管等手续，落实购房人的合理要求等工作，后续合同、按揭、办证手续由乙方协

助进行。第三方购房者定金、首期款、按揭款等款项存入甲方指定账号：

3、第三方支付定金、首期款、按揭款等款项时，由甲方负责填写和提供相应款项收据。

4、甲方对委托销售面积内的房屋进行抵押、典当、按揭、抵债、拆迁还房、司法冻结、行政限制和自售的情况必须书面告知乙方；并保证提供的房源产权合法、有效。如果因甲方以上过错，责任由甲方承担。

5、在房屋成功销售后，由甲方单方支付乙方佣金，佣金按成交房价的%结算，如果房屋成交价低于以上最低价格，乙方必须取得甲方认可方可销售，乙方免责，且按上述条件支付乙方佣金。

6、甲方必须及时缴纳政府相关税费，否则因时间拖延导致相应手续延后，其责任由甲方承担。

7、甲方必须将房屋钥匙、房产证复印件或相应产权证明、身份证复印件提供给乙方，以配合销售。同时甲方委托乙方允许进行产权查档。

8、在与第三方购房者办理买卖合同、按揭合同、过户、房屋维修基金过户时，涉及契税(原业主已缴纳则无需办理)、房屋维修基金、交易手续费、个人所得税、营业税、房产税及滞纳金、支付给乙方的佣金、拖欠的物业管理费、水电费、电视电信宽带等费用由甲方承担，新的契税、交易手续费等政府规定由第三方购房者支付的费用时由第三方购房者支付。

第四条乙方权利与义务

1、本合同签署后，经甲方同意，乙方即刻开展销售实际运作，乙方负责寻找第三方买家，并积极开展洽谈业务。

- 3、严格执行销售价格及付款方式，尽可能提高房屋销售价格实现甲方最大利益。对于特殊情况须经甲方书面同意。
- 4、不得以甲方的名义进行本合同约定之外的业务。
- 5、不得超出甲方认可的范围进行宣传和推广。
- 6、根据销售需要及市场需求，在双方确定的销售底价基础上，甲方溢价或跌价应及时书面告知己方，否则乙方免责。
- 7、协助甲方与第三方购房人签订商品房买卖合同、按揭合同、过户、缴纳相应费用。
- 8、乙方有权拒绝任何形式的虚假按揭融资。
- 9、乙方应当为甲方保守相关商业机密。

第五条委托代理销售佣金按以下方式计算

- 1、佣金=销售合同总金额×

第六条代理销售佣金结算方式

- 1、当甲方收到所签售房合同首期房款时，视乙方代理成功，甲方应按售房合同成交总额，依照本合同第五条计算佣金。
- 2、当甲方收到首期房款后即应按时结算佣金给予乙方，甲方在结算当日可用转帐或现金方式支付乙方，乙方提交收款票据。

第七条甲方违约责任

- 1、若第三方购房人购买的该项目房产的实际情况与甲方提供的材料不符或产权不清，以及因交房、质量、典当抵押、法院查封等问题产生的纠纷，均由甲方负责。

2、甲方如不按合同规定的期限向乙方支付佣金，则每超过一天按应付佣金的1%向乙方支付滞纳金；若佣金支付时间超过两个月，视甲方违约，违约金为十万元。乙方有权解除合同，并由甲方完全承担违约责任。

第八条乙方违约责任

1、乙方不得以甲方的名义从事本合同规定的销售活动之外的任何商业活动，也不得以虚假夸大之词欺骗购房人，只能在甲方允许的范围内对购房人进行宣传，否则造成的社会不良影响及甲方、第三方的损失由乙方承担。

2、乙方不得私收房款，乙方有任何未经甲方同意私收房款、以及其它挪用行为，视为违约，甲方有权立即终止乙方承销权，并追究其法律责任。

3、乙方若无故终止合同给甲方造成经济损失，则乙方需向甲方赔偿经济损失万元人民币。

第九条退房处理方式

2、乙方责任：由于乙方的责任造成的退房，甲方有权扣除乙方的佣金，造成甲方损失的由乙方承担赔偿责任。

第十条合同期限：____年____月____日至____年____月____日。在合同有效期内，任何一方不得随意单方面终止本合同。

第十一条甲、乙双方在履行本合同过程中发生争议，由甲、乙双方协商解决，协商不成的，由当地法院诉讼解决：

第十二条本合同一式四份，甲、乙双方各执二份，双方签字盖章即刻生效。

甲方(盖章)：_____

乙方(盖章): _____

代表人: _____

代表人: _____

____年____月____日____年____月____日

独家代理协议合同简易篇四

合同编号:

合同签订甲方:

合同签订乙方:

合同签订时间:

甲方:

乙方:

甲乙双方就合作开展“博学教育课程编码学习法系列产品”(注释1)的使用和推广应用,共同发动企业,组织和个人使用“博学教育课程编码学习法系列产品”进行学习的事宜进行友好协商,甲方同意乙方作为代理商,开展“博学教育课程编码学习法系列产品”业务,双方达成并同意遵照以下条款:

1. 乙方成为代理商的基本条件

乙方须为合法存续的法人或具有完全民事行为能力和个人,能够独立承担民事责任。乙方须了解并熟悉甲方的代理商制度□“pp教育”产品服务内容、具体业务流程

等相关信息。甲方对提出经销申请者就上述各项内容进行审核确认，决定是否授予乙方代理商资格。

2. 甲方权利义务

甲方负责“博学教育课程编码学习法系列产品”产品的正常运作，为乙方发展的用户提供相关的技术支持(如软件升级，修正错误，在线技术支持等)，但不包括乙方责任的内容;对于甲方产品的本身质量问题引起的故障，由甲方进行免费升级维护。

甲方为乙方及其发展的用户提供免费培训。

甲方负责制定相关的资费标准和服务标准。

甲方持续完善代理商服务系统，更方便和支持乙方开展代理商业务。

甲方持有“博学教育课程编码学习法系列产品”的全部所有权。

3. 乙方权利义务

乙方向客户提供“博学教育课程编码学习法系列产品”的内容及使用方法，提供客户服务，自行负责开拓市场与发展客户，在经销业务中保证向客户提供良好的服务，不得以欺诈，胁迫等不正当手段损害客户及甲方的利益及甲方的声誉。

乙方承诺不以低于甲方给予其的零售价发展客户，与其它代理商进行不正当竞争，也不从事其他损害有损甲方利益的活动。乙方违反此义务时，甲方有权取消乙方的代理商资格;同时，乙方违反此义务给甲方造成损失的，乙方应承担相应的赔偿责任。

乙方在申请“博学教育课程编码学习法系列产品”新用户时应全面了解并遵守有关协议的各项规定，在使用其他收费服务时应全面了解并遵守相关服务条款的规定。

乙方应按甲方制定的届时有效的价格标准为所选择的服务付款，并及时为所选择的“博学教育课程编码学习法系列产品”到期用户续费，甲方不负有提前通知的义务。乙方未及时为其到期用户续费造成用户名被删除的损失由乙方自行负责。

乙方应对甲方明确提示为保密资料的信息给予保密。

乙方可以使用博学教育课程编码学习法系列产品及课程编码学习法名义开拓市场。

4. 付款/结算条款/与代理商级别

乙方代理甲方提供的博学教育课程编码学习法系列产品(以下简称“系统”)，具体内容及服务如下：

独家代理：

、乙方向甲方交纳独家代理费元(人民币大写)，乙方成为省市区县镇独家代理商。享有该地区独家代理权。甲方向乙方提供由甲方自主研发的博学教育课程编码学习法系列产品万，乙方销售额向甲方返款30%。在两个月内，应乙方要求中，甲方可以无条件将代理费退还给乙方。乙方需将甲方所铺的货返回给甲方。(见附件1)

、代理商可以在授权区域招经销商也可以直接采取连锁经营。

、可以使用课程编码学习法开办辅导班，公司提供技术与平台，该项服务免费。

、如乙方采用课程编码学习法对学生进行辅导，甲方为乙方提供开办辅导班所需要的各类辅助服务，如制定学习方案、提供阶段试卷等。

甲、乙双方须遵守有关知识产权的协议(见附件2)。

甲方向乙方提供服务(见附件3)。

博学教育课程编码学习法系列产品将按照总公司规定的全国统一价格销售。

5. 违约责任

乙方如违反国家有关政策法规，甲方有权终止合同，并由乙方承担相应的责任。

如因乙方原因(如未按交费标准和服务标准提供服务，付款不及时等)造成用户争议，由乙方负责。

如因甲方技术原因给“博学教育课程编码学习法系列产品”产品用户造成损失的，由甲方负责。

6. 免责条款

由于不可抗力或意外事件而影响甲方正常的服务和技术支持时，不视作甲方违约，乙方对此表示认同。“不可抗力”是指不能预见、不能克服且无法避免的客观事件，如战争、自然灾害、政府禁令等。“意外事件”指诸如海底光缆受撞船事件的影响而损坏，通信线路或服务器发生超出甲方防范与预见能力的故障等类似事件。

甲方在进行“博学教育课程编码学习法系列产品”服务器维护时，有时需要短时间中断服务，或因internet上的通路的偶然阻塞造成虚拟主机访问速度下降，乙方认同这是属于正常

情况，不属于甲方违约。

7. 合同解除

本合同在下述情形下解除，提出解除合同的一方应提前七日以书面形式通知另一方：

双方协商一致解除本合同；

本合同期限届满，双方未续签的；

一方明确表示其将不履行义务或以行动表示其将不履行义务，另一方可以解除合同；

由于不可抗力或意外事件使合同无法继续履行或继续履行没有必要，双方均可要求解除合同。

合同解除后，双方依据本合同的权利义务终止，但一方在合同解除前应履行的义务仍需履行。除因不可抗力或意外事件致使合同解除的情形外，引起合同解除事由的一方应赔偿因合同解除给另一方造成的损失。8. 附则本协议同时得到甲乙双方的完全理解和认同，并替代此前的所有协议，不论是口头的还是书面的。在打印或填写过程中，未经甲方书面同意，乙方不得随意更改本合同中的任何条款。本协议经双方签字盖章生效后，任何更改均需双方协商一致并以书面形式确认。

本合同未尽事宜由双方协商解决，协商不成时提交沈阳仲裁委员会仲裁，仲裁费由败诉方承担。争议的解决适用_相关法律法规及行业惯例。

本合同由双方代表签字盖章后生效，有效期一年。合同期满若双方均无异议，由本合同继续有效；若续约期内甲方制定出新的合同条款，由双方另签新合同。

本合同一式两份，双方各执一份。

双方未尽事宜可增加附页，法律效应等同于主页。

甲方签字： 乙方签字：

甲方电话： 乙方电话：

公司地址： 地址：

独家代理协议合同简易篇五

甲方： _____ (以下简称^{^v^}甲方^{^v^})

乙方： _____、 (以下简称^{^v^}乙方^{^v^})

经双方确认：甲方开发的奇石系工艺品有广阔的市场潜力和发展前景。

一、甲方委托项目：

2、宣传推广免费，代理销售费一般为20--30%

3、订货及供货，付款方式和运输方式，质量保证和售后服务均按市场正常约定。

二、乙方承诺：

2、订货及供货，付款方式和运输方式，质量保证和售后服务具体操作细节依照甲乙双方拟定的订购合同。

三、补充说明

四、本合同执行过程中，如遇不可抗力的影响造成经济损失，由各方自负，与对方无关。

五、本合同在双方代表签字之日起生效，有效期暂定一年，未尽事宜，甲乙双方随时协商解决。

六、本合同一式两份，双方各执一份，同具法律效力。

甲方(公章)： _____

乙方(公章)： _____

法定代表人(签字)： _____

法定代表人(签字)： _____

_____年___月___日

_____年___月___日