

小学音乐六一的歌教案 音乐教学反思(精选8篇)

总结的内容必须要完全忠于自身的客观实践，其材料必须以客观事实为依据，不允许东拼西凑，要真实、客观地分析情况、总结经验。优秀的总结都具备一些什么特点呢？又该怎么写呢？以下是小编为大家收集的总结范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

教研室总结会议发言稿篇一

20xx年也是我们**极具挑战的一年，在这一年里，我们**也经历了太多太多，一切都似乎突如其来又让大家充满无奈。花生原料的忽涨忽跌，全球经济寒流对市场的萧杀都不期而遇，这令许多休闲食品企业顿陷困境。

我们**公司在这种形势下顶风冒雨，怀着一股豪情坚定地迈过了xx年，这一年中我们一路披荆斩棘，“路漫漫其修远兮，吾将上下而求索”，我们不怕犯错误，但是我们最怕知错不改，我相信，今天**的错误必将成为**未来更加辉煌的基础。

沧海横流方显英雄本色，跨越困难证明我们**人是一支同心同德、能征善战优秀的队伍，因此在这里我代表**向所有兄弟姐妹表示衷心的感谢，向我们同甘共苦的经销商朋友表示衷心的感谢，向我们雪中送炭的供货商朋友表示衷心的感谢。无论将来做到多么强大，我们都不会忘记一路相随的兄弟姐妹和我们尊敬的合作伙伴！

大家知道**的诞生起源于xx年，经过几年**人的勤奋努力，加上迎来了**酒鬼花生的好时机，从都江堰到今天成都崛起，已经凝聚了一支上几百人的队伍，面向全国经营着**品牌，企业的规模和本质已发生了变化，我们不仅拥有成都市著名商标而且还是**省名牌产品，已从一个小家发展成一个大家，

能有今天的荣誉，来自我们企业每一位员工，以及更多来自全国各地的销售精英和优秀员工的共同努力是分不开的。不仅如此，企业的目光也从花生休闲食品的奋斗延伸到整个休闲食品事业。企业的价值观也从单纯的经济效益拓展到品牌效应。

我希望**真正能成为大家自己的家，将大家凝聚起来，使企业成为大家的价值皈依和精神家园，有国家才有我们的大家，有了大家才有我们的小家。小家、大家、国家，家家相连，产品、企业、品牌，时时在心，真正做到永续经营、企业长青。

展望新的一年，我们依然是豪情满怀，首先是我们要认真的应对当前愈演愈烈的金融危机，国家领*人也在不同的场合强调“信心比黄金和货币更重要”，“当金融和经济危机到来的时候，企业家的信心尤为重要，人民的信心尤为重要，国家领*人的信心也尤为重要”。中国有巨大的市场潜力、丰富的人力资源和自主创新的能力，有理由相信，在政府的坚强、正确领导下，我们一定能够战胜危机，重振国内经济发展信心。人生难免有冬天！“祸兮福之所倚，福兮祸之所伏。”失意的时候不必过于悲观，得意的时候也不必过于张扬，冬天会不会来临，并不重要，重要的是我们有没有准备好棉袄和食物，只有“未雨绸缪”，做好过冬粮食和棉袄的准备，这才是最重要的，才不至于被动，危机里面有挑战、更有机遇。危机不可怕，但企业没有准备就真的很可怕。在国内大环境不利、低廉劳动力成本优势逐步丧失之际，转型也好、升级也罢，都将带来刻骨铭心的阵痛。我们**必须直面这场挑战，向成本控制要效益，向品质保证要市场——以生产成本控制获得发展新动力，以管理体制创新降低运营成本，以产品创新赢得新的市场空间。“成本控制、品质保证是战胜这场风雨的支点”，这决不仅是一句口号，更预示着一次壮烈的凤凰涅槃。

冬天来临了，对春天的向往也渐渐清晰起来，要从重重风险

迷雾中看到其中给我们蕴藏的机遇、战略性转折机会，抓住它并利用它。危机与机遇是同行的，对未来长期的休闲食品消费，我们还是充满信心的，尽管当前休闲食品受到寒流的影响正在逐步展露出来。而经济动荡时期，是对行业企业的一次大洗牌，能够适应这种变化环境，并能够从容应对的企业，能够顶得住压力，经受住考验，经受住了风雨的洗礼，将可能实现企业脱胎换骨的转型。在风雨的洗礼后变得更加坚强！

教研室总结会议发言稿篇二

20xx年也是我们**极具挑战的一年，在这一年里，我们**也经历了太多太多，一切都似乎突如其来又让大家充满无奈。新的劳动法的出台，花生原料的忽涨忽跌，全球经济寒流对市场的萧杀都不期而遇，这令许多休闲食品企业顿陷困境。

我们**公司在这种形势下顶风冒雨，怀着一股豪情坚定地迈过了xx年，这一年中我们一路披荆斩棘，“路漫漫其修远兮，吾将上下而求索”，我们不怕犯错误，但是我们最怕知错不改，我相信，今天**的错误必将成为**未来更加辉煌的基础。

沧海横流方显英雄本色，跨越困难证明我们**人是一支同心同德、能征善战优秀的队伍，因此在这里我代表**向所有兄弟姐妹表示衷心的感谢，向我们同甘共苦的经销商朋友表示衷心的感谢，向我们雪中送炭的供货商朋友表示衷心的感谢。无论将来做到多么强大，我们都不会忘记一路相随的兄弟姐妹和我们尊敬的合作伙伴！

大家知道**的诞生起源于xx年，经过几年**人的勤奋努力，加上迎来了**酒鬼花生的好时机，从都江堰到今天成都崛起，已经凝聚了一支上几百人的队伍，面向全国经营着**品牌，企业的规模和本质已发生了变化，我们不仅拥有成都市著名商标而且还是**省名牌产品，已从小家发展成一个大家，能有今天的荣誉，来自我们企业每一位员工，以及更多来自

全国各地的销售精英和优秀员工的共同努力是分不开的。不仅如此，企业的目光也从花生休闲食品的奋斗延伸到整个休闲食品事业。企业的价值观也从单纯的经济效益拓展到品牌效应。

我希望**真正能成为大家自己的家，将大家凝聚起来，使企业成为大家的价值皈依和精神家园，有国家才有我们的大家，有了大家才有我们的小家。小家、大家、国家，家家相连，产品、企业、品牌，时时在心，真正做到永续经营、企业长青。

展望新的一年，我们依然是豪情满怀，首先是我们要认真的应对当前愈演愈烈的金融危机，领导人也在不同的场合强调“信心比黄金和货币更重要”，“当金融和经济危机到来的时候，企业家的信心尤为重要，人民的信心尤为重要，领导人的信心也尤为重要”。中国有巨大的市场潜力、丰富的人力资源和自主创新的能力，有理由相信，在政府的坚强、正确领导下，我们一定能够战胜危机，重振国内经济发展的信心。人生难免有冬天！“祸兮福之所倚，福兮祸之所伏。”失意的时候不必过于悲观，得意的时候也不必过于张扬，冬天会不会来临，并不重要，重要的是我们有没有准备好棉袄和食物，只有“未雨绸缪”，做好过冬粮食和棉袄的准备，这才是最重要的，才不至于被动，危机里面有挑战、更有机遇。危机不可怕，但企业没有准备就真的很可怕。在国内大环境不利、低廉劳动力成本优势逐步丧失之际，转型也好、升级也罢，都将带来刻骨铭心的阵痛。我们**必须直面这场挑战，向成本控制要效益，向品质保证要市场——以生产成本控制获得发展新动力，以管理体制创新降低运营成本，以产品创新赢得新的市场空间。“成本控制、品质保证是战胜这场风雨的支点”，这决不仅是一句口号，更预示着一次壮烈的凤凰涅槃。

冬天来临了，对春天的向往也渐渐清晰起来，要从重重风险迷雾中看到其中给我们蕴藏的机遇、战略性转折机会，抓住

它并利用它。危机与机遇是同行的，对未来长期的休闲食品消费，我们还是充满信心的，尽管当前休闲食品受到寒流的影响正在逐步展露出来。而经济动荡时期，是对行业企业的一次大洗牌，能够适应这种变化环境，并能够从容应对的企业，能够顶得住压力，经受住考验，经受住了风雨的洗礼，将可能实现企业脱胎换骨的转型。在风雨的洗礼后变得更加坚强！

教研室总结会议发言稿篇三

1、十五标段：曼洒村小组门球场工程建筑面积594，总造价360972.30元，其中暂定金额130000元。

2、十四标段投资316971.68：安麻因村小组文化室建筑面积89.5工程造价，一层砖混结构、团结寨村民小组篮球场建筑面积608，工程造价。

3、景洪市20xx年度第一批省级大中型水库库区基金项目洗胶厂种植队宅基地“三通一平”工程，该工程主要包括：宅基地平整、挡土墙、水池、道路修复，合同总投资：292516.43元。

教研室总结会议发言稿篇四

各位领导、各位同事：

大家好！

经领导委派我代表各单位安全主管发言。

20xx年已经过去，过去的一年里，在公司领导和全体员工共同努力下，安全环保工作取得了较大的进步。

在这岁末年初之际，现将在新的一年如何做好安全管理工

作做如下汇报：

安全管理的重点是生产现场也是基层广大员工，有句老话说得好：“基础不牢，天动地摇”，抓好基层建设，夯实基础管理，首先要做好三级安全教育培训工作，做到未经培训严禁上岗、培训不合格严禁上岗。并对复岗、转岗员工进行再培训教育。加强员工对三规三制的学习与考核，让我们各岗位员工做到应知应会。强化安全教育，每天组织好班前班后会，每周进行一次全员安全教育，每季度进行全员安全培训考核；并对班组长以上员工进行安全培训考核。

“患生于所忽，祸起于细微，”事故大多发生在工作现场，所以加强对现场的细节管理尤为重要，我们安全管理人员要多到现场，加强对现场的`检查力度，查处隐患、监督整改，将事故消除在萌芽状态；查三违、查培训教育、查隐患治理，严格考核，加大红黄牌考核力度。

根据各单位生产情况，积极开展消防及生产安全事故应急预案工作，确保员工能在突发事故时做到临危不乱，保障生命和公司财产不受损失。

确定检修、维修、生产过程中的安全责任落实，实行安全生产互保联保机制；严格动土、动火、受限空间等作业票证的管理工作。

总之，我们要教育全体员工在安全认识上从“要我安全”到“我要安全”转变为“我会安全”，形成全员上下“齐管共抓”保安全的浓厚氛围。

我们要在工作岗位中投入饱满的热情，奉献的精神，为公司的安全环保生产和发展献出自己的一份力量。

谢谢大家！

教研室总结会议发言稿篇五

经过春华秋实的xx年，我们迎来了充满希望的xx年，xx团队也伴随着时间的推移又长了一岁。xx年，这一年是值得总结和回忆的；同时xx年是值得我们展望的。

今天，我们大家齐聚一堂，共同回忆这一年的点点滴滴，也见证xx团队快速发展的成果。在这里首先要感谢亮剑中国营销体系的缔造者王利总裁，给我们提供这样一个回忆和展望的机会！我今天发言的主题是：“兢兢业业开创局面 至善至美 展望未来”。

回顾xx，我总结出三个关键词“坚韧”“感恩”“希望”。这是我们在总结xx时所提出的代表我们团队发展的核心关键。

首先来看“坚韧”，其实对于xx团队来说，xx是刚刚开始的第一年，万事开头难，所以xx年所经历的一切，是坚韧的一种精神让我们披荆斩棘，当初刚刚来到河北市场，一切从零开始，我们一直走在前线上，同我们的将士们一同吃、一同住，不分彼此，第一次招商会议，我们加上所有领导人才区区20人，在一个名叫枣强的小县城起步，没有住的地方，我们就租工作室，启动市场，我们没有资金，我们就想方设法的弄资金，做市场没有交通工具，我们就骑摩托车做市场，没有人信任这个品牌，我们就更加努力的付出，让他们看到我们的信心。于是在xx年2月1号，我们的工作室在枣强成立了，之后我们不辞辛苦的开发市场，相继有很多的人才进入我们的团队，保定、邢台、唐山、张家口、石家庄、北京、沧州及衡水市的各个县都有了我们的团队和工作室。我们的领导人也有原来的7个人，发展到今天来到会场的xx个人，也是亮剑中国所有团队领导人人数最多的团队。同时坚韧还表现在我们的会议组织上，一开始我们的经验并不丰富，但是我们有一种精气神，就是越挫越勇，所以我们的培训从未间断过，其中还有飞鹰、向阳、尖刀等兄弟团队借力xx团队的培训，

我们从集中的小家聚，到7月份□xx团队6大市场独立召开招商会，并创造独立市场半天招商会10万业绩的骄人成绩，多名市场领导人周薪过万，也成为亮剑中国团队里高收入人群最多的团队。在xx年的最后一个月里我们做了一个决定，将我们的办公中心由枣强转移到衡水市里，我们相信这是xx团队为自己的腾飞做出了最明智的战略。总结起来，坚忍不拔的勇气和毅力，使我们的团队发生质的变化，同时我也希望，我们所有的领导人们继续发扬这种坚韧的精神，让自己的事业和生活，更上一层楼。

“感恩”，人们常讲在营销行业中，感恩之心常有，感恩之话常讲！今天我们抱着一种感恩的心态来总结我们的xx□我们感谢公司，给我们提供的平台；感恩系统给予我们的支持；感恩合作伙伴对我们的信任。其中最让我们感恩的是xx□为了感恩公司，我们处处为公司着想，从我们去公司的人员中，我们要求尊重公司的工作人员，维护公司的设施，严格遵照公司的规章制度，极力维护公司的品牌形象；为了感恩系统，我们做到执行力第一，对系统的正确决定，我们不遗余力的遵照并至善至美的发挥；为了感恩我们的伙伴，我们在xx年相继组织“天河山一日游”“滨州一日游”“衡水湖郊游”“泰国七日游”等旅游活动，还未我们的优秀领导人过生日。总之是感恩之心让我们团队得以稳定发展，也是贯穿执行亮剑中国“家园文化”的最好实例。

第三个就是“希望” 俞敏洪的新东方公司口号就是“在绝望中寻找希望”，我们没有他这么惨，但也是因为希望，有梦想，我们才会有今天的成绩和美好的未来。从团队人员的流失中我们看到了累计经验带给市场伙伴的希望，从“枣强工作室”事件中，我们看到了团队管理引领业绩高峰的希望，从伙伴迷茫的眼神中，我们看到了专业培训支持他们的希望，从伙伴家庭不支持感悟中，我们看到了冲破阻挠奔向成功的希望，从公司停止报单，全力以赴拿牌的工作中，我们看到了，康婷公司成为中国最大直销公司的希望，从没有收入但

依然拼在市场上的领导人眼神中，我们看到了xx团队的希望。我们是活在希望和梦想当中的一群创业者。所有成功者都是梦想成真的结果，正是因为我们心怀希望，执着梦想，我们才成立了“滨德商贸有限公司”，才做好了xx年全年的规划，才会用更洪亮的声音告诉我们自己：“未来，为我们而来”！

这就是我们xx年的总结□xx年有太多的回忆，但所有的回忆都告诉我们一个真理：100%相信自己的选择，就能实现100%的梦想。

关于xx年规划，我们主要从两个方面阐述，一是目标，二是口号！

xx年的目标，用四个数字来形容，那就是2178.

“2”是指xx年我们团队河北市场将突破xx万业绩，“1”是指xx年我们将要囊括河北省一个省份的市场，“7”是指除去已经拿车的领导人，再有7位新晋领导人将获得公司奖励轿车，“8”是指xx年，xx团队河北市场至少带领80位新晋领导人获得海外研讨会资格。

xx年xx团队的口号是：“未来，为我们而来”！

以上是我今天发表的主要内容□xx年，我们兢兢业业，把所有时间和精力都用在事业发展上面，才造就了今日的辉煌，但其实兢兢业业又是一种能量，我们人做事情，就要有一种兢兢业业的精神，吃着碗里的看着锅里的，是永远也做不成事业的，不管别人怎么说，怎么做，我们只需要扎实的做好自己的工作，美好的未来一定属于我们这群坚持梦想的人的！“至善至美”是告诉我们，凡是别人可以对我们自己放松要求，但是我们应当给自己定下一个标准，这个标准要比别人定的要高，要远，只有这样，你才会真正的成长提升□xx年是中国营销快速发展的开局年，这个行业充满着魅力，顺

应趋势，做一个掌握自己命运的人！最后祝大家能够以一种“兢兢业业至善至美”的心态来工作！

谢谢大家！

教研室总结会议发言稿篇六

一年来，林科所全体干部职工按照局党组的部署要求，以科研推广为中心，以项目争取为重点，以自身建设为突破，全面推进了工作的开展。工作中：

一是推广了“三个项目”。积极做好中央财政林业推广项目和省财政林业推广项目的争取和实施。今年共推广了中央推广项目2个，省推广项目1个。杨树超高产栽培项目已完成新育苗50亩，罗庄、兰陵两处示范基地栽植杨树丰产林860亩，超额完成了任务。防护林育苗项目对育苗机械进行了升级，购进草炭土和无纺布，生产黑松苗20万株，栽植日本红枫、流苏苗木5万余株。荒山生态林营造及植被恢复技术中试与示范项目，筛选无纺布黑松、榆树、鸡爪槭、刺槐等树种7个，分别在沂水、沂南两县完成荒山植被恢复混交林1380亩，各树种造林成活率达到90%以上。

在项目争取上，以省林科院科研成果“‘鲁林9号杨’、‘鲁林16号杨’新品种选育与应用”为主，组织申报20xx年中央财政林业科技推广示范资金项目，争取项目资金110万元，协作单位为市林业科技推广中心、郯城、兰陵县林业局。项目实施后将对杨树良种产业化开发将产生极大的推动作用。

二是取得了“三项成果”。充分发挥科研在林业发展中的助推作用，组织科技人员，以xx特色树种、鲜切花栽培为主进行攻关。今年获市科技进步奖三项，其中沂蒙山区主要阔叶林阻燃性研究□xx市刺槐属、榆属资源收集与利用获得市科技进步二等奖。在科研人员的努力下，今年我所又有“北方桂花抗寒品种选育研究与推广应用”等6项课题完成了测产、鉴

定。同时，做好项目储备，争取到市级科研项目1项。

三是实施了“三网工程”。以打造市直机关最美丽的森林公园式办公场所为目标，投资105万元，高标准规划实施了路网、水网、监控网三网工程。路网建设，形成了两纵一横宽6—8米、长744米的沥青路；水网建设，构建了两横两纵919米的石渠；引水建设，沿河垒砌石井，引水灌溉，形成1400余米的灌溉网。通过路网、水网建设，已将办公区可用土地分割成7个片区，为下步的发展打好了基础。监控网建设，借助防火物资库提升，在楼内、楼体周围安装摄像头，进行24小时不间断监控。投入10余万元，安装了门牌石、伸缩门、小木屋，并对办公区西部、北部围墙进行加固、修补，在南部、东部安装防护隔离网560米。稳步推进办公区周边绿化，配合规划站做好寨外综合办公区的整体绿化规划，并组织完成了招投标。明年春天对办公楼周边区域，以枫杨、国槐、杜仲、小叶杨、欧洲红栎等一些优良乡土树种、彩叶树种为重点，做好绿化美化，努力打造有特色、有品位的乡土树种园。

四是做好了“三项工作”。去年3月30日，国家局科技司组织专家对全国10个森林生态站进行咨询论证。尹伟伦院士等7名知名专家听取了拟建站的多媒体汇报，现场进行了质询论证。在听取xx汇报后，专家组一致认为：山东xx森林生态具有很好的典型性和代表性，同意建站论证。在取得国家局科技司的建站同意后，按照赵局长指示，在刘局长、王局长、张书记的带领下，请省规划设计院修改了申报书，多次到省厅计财处、国家局计资司进行了汇报，取得省厅和国家局的支持，目前项目已获得国家局计资司的立项。积极做好苗木培育和销售。北屠苏基地，加强了苗木肥水管理，移植法桐、白蜡苗木3000余株，杨树苗木平茬3万余株，完成病虫害防治1200亩次。木业招商工作。和推广中心、财务科一起，以锦旭木业为重点，进行木业招商，顺利完成了签状任务。

新的一年，我们将以xx森林生态站建设为抓手，以科技推广、科技兴林为目标，加强科学研究，强化项目争取。

一是推进好xx森林生态站建设。采用“一站两点”建站模式，通过布设蒙山山地森林生态观测区和平原城市森林生态观测区，对山地和城市森林生态系统的水文、土壤、气象、生物要素的综合观测，为森林生态系统建设及其生态服务功能评估提供理论依据和技术支撑。

二是实施好中央财政推广项目。按照合同规定，做好防护林无纺布育苗、杨树新品种鲁林9号、16号杨树新品种推广项目等两个中央财政推广项目的实施。

三是完成好一批新的科研成果。以北方桂花抗寒品种选育研究与推广应用、优良乡土树种榿椴等科研项目为重点，加大研发力度，力争取得3项新的成果。

教研室总结会议发言稿篇七

尊敬的罗总及各位领导和同仁们：

大家下午好！我受公司总经理委托，就20xx年上半年**公司安全生产工作完成情况做如下汇报。

一、上半年安全生产目标完成情况

在集团公司的正确领导和公司全体员工的共同努力以及海新各位“家人”的关心支持下，长通公司顺利完全上半年安全生产目标任务。

二、上半年安全工作情况

交通运输行业是与老百姓生活出行密切相关的行业。我公司领导高度重视，领导班子紧密合作，指导安排安全生产工作，将安全生产工作量化、分解到各个科室，并落实责任到人，公司员工精诚合作，上下一心，努力做到安全生产。截至目前为止，我公司未发生一起上等级的道路交通事故，受到上

级行业主管部门的首肯。

（一）经营方面

3月参加思八达全员生发智慧系统学习后，公司上下开动脑筋开源节流，开辟新线路，节约办公成本。3月19日新增开了**到**线路，现有两台中巴车在此线路运营，为增加公司收入做出了贡献。另一方面，提高办公用品使用效率，降低办公成本，节约用纸、节约用电。如双面使用a4纸，人走灯灭，夏季温度高于28°才开空调。

（二）安全生产方面

1、落实安全检查制度。落实车辆、驾驶员准入制度，对不符合安全运营的车辆一律不准上路，对不符合要求的驾驶员一律不予聘用、上岗。坚持回场检、出场验、途中看，尤其加强路查勘察，同时通过gps对客运车辆运营进行实时动态监控，对超速超载等危害安全生产行为起到了震慑作用，杜绝了因管理不到位引发的安全责任事故。

2、我公司严格落实领导值班制度□gps平台保证全天监控，发现问题立即解决或上报值班领导，这样使现场组织、指挥、协调、处理手段更为及时到位，同时也强化了各个部门之间的相互协调，相互合作。

3、坚持安全会议制度。上半年，我司坚持安全会议制度，每月20到27号召开7场驾驶员安全学习。会议、学习中及时总结各阶段安全生产工作完成情况和对存在的安全工作不足等进行了分析、总结，对下一步安全工作进行安排部署。同时传达了各级主管部门对安全生产工作的最新要求，通报、分析了典型安全生产事故案例，确保了安全工作不拖拉、无死角、无遗漏，各项工作得以顺利进行。

4、严格执行保险制度，坚持车辆统一保险，认真做好车辆保

险工作，有效规避了企业风险和社会风险。

三、下半年工作展望

回首过去，展望未来。我们将再接再厉，将结合公司实际，认真开展暑运、“十一”黄金周及冬季运输安全生产工作，促使公司又好又快地发展。20xx年，我们有信心、有决心在公司上下全体干部员工的共同努力下，进一步振奋精神、开拓创新，扎扎实实做好各项工作。

教研室总结会议发言稿篇八

优秀作文推荐！尊敬的各位师傅，亲爱的徒弟同仁们：

大家下午好！岁月如梭，时光荏苒，弹指一挥间，三年拜师学艺即将画上一个句号，但此刻我却想用更多的标点来表达我的感慨。

三年前，我像所有的年青教师一样，有理想、有激情、有闯劲，刚接受学校交给我的工作，我踌躇满志。但一个月后，残酷的现实给了我一个沮丧的感叹号，学生各次指标亮起了红灯，在第一次月考中语文成绩居年级倒一、倒二班级管理一个月后还未进入正轨，每天疲于处理各种学生问题，除了身心俱疲，就只剩下一个个问号。为什么不是新手的我却有黔驴技穷之感？为什么曾经也算优秀的我却开始感觉糟糕透顶？正在我“山穷水尽”之时，学校的拜师学艺让我看到了“柳暗花明”。

感谢我的师傅王z老师，是您干净高效的课堂模式让我开始摒弃那些花哨却无效的环节，坚持能在课堂中落实的绝不拖到课外，没想到给学生减负的同时竟也让学生的成绩一路飙升。三年的学习，三年的努力，要我收获了一个欣慰的感叹号，在中考中语文成绩跃升为年级第三、第四名。

老师最大的骄傲是“桃李满天下”，而我最大的荣幸是“师傅满校园”。感谢唐冰老师与文组长三年的教导与帮助，让我这位班主任新于在磕磕绊绊中茁壮成长，你们“和风细雨”式的交流方式要学生心悦诚服的接受教育，要学生明明被批评却笑呵呵地离开。相信在你们潜移默化下的我班级管理会更井井有条，定能不断创新与超越，谢谢你们！

感谢贺老师、王z老师、龙z老师、李z老师、庞z老师、黄主任、彭主任，上个学期参加市级的赛课，因为有你们的全程陪护，因为有你们的精心策划，因为有你们的不吝赐教，我才能取得优异成绩，那段日子我是辛苦却无比幸福的感叹号！我享受到了集万千宠爱于一身的幸福。谢谢我所有的师傅们，我只能用省略号（此处省去n个字）来表达的深深谢意。

亲爱的徒弟同仁们，能在温暖和煦的益智工作和成长，我们是一群幸福的感叹号！只要所们拥有诚心、精心、细心、耐心，只要我们勤学、勤问、勤看、勤听，我们必定能成长、成熟、成材。虽然三年拜师学艺即将画上一个句号，但我更希望把句号变成一个没有结束的省略号，再次谢谢所有的师傅们！

发言者：