

2023年小班图形添画教学反思总结 小班科学教案及教学反思认识图形(大全5篇)

当面临一个复杂的问题时，我们需要制定一个详细的方案来分析问题的根源，并提出解决方案。怎样写方案才更能起到其作用呢？方案应该怎么制定呢？下面是小编精心整理的方案策划范文，欢迎阅读与收藏。

茶话会活动方案篇一

1、冬季是心脑血管疾病的高发期，特别是对于老人来说，寒冷的天气更是容易引起血压升高从而导致更严重的心脑血管疾病的发作，所以对于许多心脑血管疾病患者来说冬季更加需要进行预防。

2、冬季节日较多，许多人为节日奔波，劳累不堪，原本不健康的身体恶化，健康的身体变得不健康，处于亚健康状态，为大家的生活和工作带来诸多不便。针对此现象可以大力促销我们的xxxx博健产品，为处于亚健康状态的人们的送去健康。

3、冬天较多的节日如感恩节、圣诞节、元旦、春节等都为我们活动的组织提供了足够的由头，此次活动以迎接元旦为主题，配以“送礼，送健康”的诉求来达到不仅让他买来预防疾病，而且让他多买送给亲朋好友的目的。

4□20xx年，是保健品行业整顿规范的一年，国家接连出台涉及保健品行业的政策法规，一些不规范经营的保健品企业退出市场，许多消费者持币待购，给保健品行业带来巨大商机，在冬季这个保健品的销售旺季我们应抓住这个机遇，以答谢会，餐饮会等多种形式来进行销售，扩充会员队伍，为明年的销售打下会员基础。

1、产品销量翻倍

2、充分调动老顾客转介绍的积极性和培养他们的送礼，送健康心理。

20xx年元旦前一星期内

联谊会，茶话会等多种形式相结合，茶话会一般应用于老会员，在一场联谊会的前三—四天，由头是节日到了，大家聚聚，目的暗示老会员在三四天后举行的联谊会和餐饮会上购买产品，健康过冬或送礼和带去新顾客去听专家讲座，预防疾病，从而达到新顾客购买的目的。

鉴于公司前期专卖店的销售模式。那么每场活动的来人一是老顾客，二是通过拜访老顾客，介绍的新顾客。

老顾客的邀约：主要是通过员工拜访，送去节日问候和礼品，并通过“季节诉求，来听专家讲座，平安过冬”、“元旦即将到来□xxxx领导和员工们为感谢这一年来您对xxxx的支持和厚爱，特举办了一场xxxx新老顾客和员工共度佳节的联谊会”和评选本年度“xxxx特殊贡献奖”的由头来邀请。

一是让老顾客重复购买，重复购买一方面因为他自己本身需要，一方面要他买了送礼。

二是作为现身说法和帮助员工现场促销新顾客，但在事先员工要与他沟通到位，确定哪个环节的现身说法，内容是什么，现场促销应该说什么。

三是仅仅是现场帮忙促销的老顾客，这一类老顾客一定是非常铁杆的顾客，并且非常听话，很有煽动力，如果没有把握的话，最好不请，以免浪费。

老顾客的拜访：对于老顾客我们都很熟悉，因此拜访次数可

以少于新顾客，对于老顾客的一访时可以以“过节”的由头，进行拜访，并告知我们在评选“特殊贡献奖”，把评选条件和当选后的优惠条件告知他们，此时注意一定把所获荣誉提到一个高度，一年只有一次，只有少数的一些会员可以当选，暗示其转介绍。手头可以拿有博健的小盒赠品或新出的杂志、拜访科普知识宣传单页作为拜访工具。

如果在活动前召开老顾客的茶话会的话，那么在二访时就先邀请其参加茶话会，参加茶话会的老顾客一般为领袖型的顾客，可以大力转介绍的，在茶话会上一定要大力宣扬“特殊贡献奖”这个奖项，激起他们的荣誉感，暗示其多帮员工拿到订单，就很有机会当选。此时二访的工具可为挂历、健康手册等礼品。

其他一些想让他重复购买的可以注重从储存健康，安全过冬，听专家讲座为由头进行第二次拜访，邀请他参加活动或更进一步促使其下订单。这一类人群二访的拜访工具可为健康手册等礼品，因为挂历的成本太高，而这一类人群所起到的作用目前来说太小，不买的可能性也较大，因此二访时不要赠送成本过高的礼品，如果其在现场购买了，可以比其他新顾客加增挂历。

以上对于老顾客的拜访中也可运用一些战术来打动他，如用中药洗一次脚，做家务等，促使其转介绍或重复购买。

：由于众多节日将至，我们的市场主要为城市市场，那么城市的老干部协会等一些老龄组织都会以迎接元旦的机会大家聚聚，我们的许多会员可能就是他们中的一分子，那么这个会员的服务代表就可以借此机会与这位会员联合，以检查身体为由头，为参加聚会的老年人量血压，测血糖，或者代表公司为祝福他们，同时通过观察，重点登记一些老干部的信息，为去拜访做好铺垫。

让老会员带着直接接上门拜访，可用工具有拜访所用的科普

知识宣传单页、健康手册、测量血压或者一些水果之类的礼品，一般这种情况不会太多。

：通过拜访老会员，让老会员在参加活动时带去一些顾客，但这种顾客，服务代表不知各方面的条件，对于产生购买没有准确的把握，有可能根本就是无效顾客，所以这种方式下的新顾客，服务代表应从老顾客那儿获取地址等信息，先进行拜访，了解一下家庭情况，对我们产品的认知度、身体状况、目前服用什么药品和保健品。

以上几种方式可能有些会员并不是太乐意介绍，可以根据这个会员的爱好脾性，赠送一些小礼品或给他一些什么优惠，或带些高帽来调动他的转介绍的积极性。

老会员：杂志、血压计、拜访宣传单页或别的小礼品，过冬健康手册(企划部编制)或其他一些用中药洗脚、做家务、检查身体等战术来打动他。可根据各地市场情况而定。

第一次拜访的目的是为了深入的了解顾客的基本情况，包括顾客详细病情、用药名称、家庭收入、顾客家里其他成员的收入情况、健康保健意识等等。同时要注意，在一访的时候一般不要提到企业和产品(虽然大家知道是做什么的)，我们仍然是本着关心，爱护他们的态度告诉他们一些保健常识，冬季注意事项和目前很多疾病的危害，主要就是和他们聊天，让他们高兴，以博得他们的好感。

如果一访能够顺利通过的话就可以为以后的工作打好基础。一访结束当天要把所有拜访过的顾客信息作详细的登记，根据标准把顾客分为几个等级，特别是要把重点顾客的信息做好登记。并且要在一访之后剃掉名单中的非重点顾客，分清重点之后要在以后的工作当中重点照顾。

茶话会活动方案篇二

- 1、继续感受新年的愉快气氛，愿意同朋友、老师分享快乐。
- 2、培养幼儿在集体面前大胆表演的能力。
- 3、知道新学期开始了，又长大一岁了，自己应该有更大的进步。

以班级为单位布置新春联欢会场，幼儿准备好表演的节目，每位幼儿从家中带来适量点心。

（开始前播放热闹的新年音乐，营造新春氛围）

一、开场白（以新年音乐为背景音乐）

亲爱的宝贝们：新年好！

二、分享自己带来的食物

三、节目表演

1、师生齐唱歌曲：《新年好》

2、游戏：《我型我秀》

规则：教师击鼓，幼儿开始传手中的娃娃，鼓声一停，娃娃在谁手中，谁就来表演个节目。

3、游戏：抢先登陆

规则：听音乐，幼儿扮成小海龟在海洋里游走，音乐结束后，小海龟马上找到岸上（报纸）登陆，没登陆者淘汰。

尾声：时间过得真快，转眼我们就要迎来新的一学期。在这

里，我代表幼儿园的所有老师祝小朋友新学期快乐，天天进步！（放恭喜恭喜的音乐）我们一起来唱起歌曲，互相祝福大家新年好！

1、活动时间□20xx年x月x日上午9：00开始

2、场地布置：各班老师

3、摄影、发信息：各班老师

4、音控管理□ppt背景制作：各班老师

茶话会活动方案篇三

快乐工作，幸福生活，通过参加活动增进人员之间的情感交流，实现领导和职工及院民的互动。营造温馨快乐的气氛，让所有的人员在活动的过程中认知敬老院大家庭的氛围，有种家的感觉。

浓情过中秋，情系敬老院

20xx年9月24日

活动中心小广场

全体职工及院民

1. 领导致辞——具体领导待定(2分钟)——邀请杨院长、付院长、乔院长

2. 游戏环节——击鼓传花(10分钟)

3. 灯谜：挑选一些与中秋相关的谜语，谜底积极健康，现场问答，答对有奖。(15分钟)

5. 幸运抽奖。将工作人员及院民名字放入抽奖箱，由院领导抽出幸运者，奖月饼一盒，幸运者表演节目。（5个）

6. 放交际舞音乐，带动全场院民跳舞，选取轻快的音乐，时间约10分钟，集体跳舞，特别是有活力的年轻同事，做好带头跳舞。

7. 浓情送祝福——制作一条宽米，长米的条幅，记号笔若干支，员工及院民现场撰写祝福语。（10分钟）

20xx年9月17日

茶话会活动方案篇四

倡导“快乐工作，幸福生活”的平衡理念，通过参加活动增进人员之间的情感交流，实现领导和人员的互动，缓解日常工作中的压力。营造温馨快乐的气氛，让所有的人员在活动的过程中认知自我及企业大家庭的氛围，有种家的感觉，帮助大家可以更好地认识企业文化，理解企业文化。

浓情过中秋情系养生堂

20xx年9月日

选择工厂外地方，如茶室等

全体员工（保证不影响正常工作及生产前提下），九月份生日员工专门通知

1、学习企业文化，唱养生堂之歌。（5分钟）

2、领导致辞——具体领导待定。（5分钟）——邀请孙厂长或刘厂长

- 3、歌曲演唱——《月亮之上》，引出中秋主题。（5分钟）——暂定郑林海
- 4、游戏环节——奇妙口香糖。（15分钟）
- 5、灯谜：挑选一些与中秋相关的谜语，谜底积极健康，现场问答，答对有奖。（20分钟）
- 6、生日惊喜——让本月生日员工坐在中央，（事先录制其他员工对这些员工的生日祝福）播放生日祝福视频，播放完毕后全体员工为他们唱生日快乐歌，并发表庆生感言。（15分钟）
- 7、游戏环节——吟对有关中秋的诗词？吟唱有关中秋的歌曲？脑筋急转弯，答对有奖。（20分钟）
- 9、亲情连线互动——请每位员工现场给爸爸妈妈或家人打个电话。（5分钟）
- 10、放交际舞音乐，带动全场观众跳舞，选取轻快的音乐，时间约10分钟，除工作人员，集体跳舞，特别是有活力的年轻同事，做好带头跳舞。
- 11、真心交流——随机挑选20位员工，让他/她当场说出对某人最想说的话，可以是家人、同事、领导、公司等。（30分钟）
- 12、浓情送祝福——制作一条宽米，长米的条幅，记号笔若干支，员工现场撰写祝福语。（10分钟）

茶话会活动方案篇五

- 1、了解端午节的来历和习俗，如：吃粽子、插艾草、划龙舟。

2、在教师的帮助下尝试饱粽子，了解粽子的各种口味。

3、乐于参与端午节的活动。

4、知道端午节是几月几号。

1、插艾草、划龙舟的图片。

2、活动前请家长向幼儿介绍端午节的来历和包粽子的方法。

3、幼儿用书。

(1) 教师出示幼儿用书中划龙舟的图片，引出活动主题。

教师出示图片：小朋友，你们知道图片上的人在干什么吗？什么节日人们会举行划龙舟比赛呢？（引导幼儿知道是端午节。）

(2) 引导幼儿了解端午节的来历与习俗。

1、教师：你们知道端午节是怎么来的吗？

2、教师请幼儿说一说。

3、教师讲述《屈原的故事》，让幼儿了解端午节的由来。

4、教师：端午节为什么要划龙舟呢？教师讲述划龙舟的来历。

5、教师：你们知道端午节除了吃粽子、划龙舟之外，还有什么风俗习惯吗？教师展示艾草图片，让幼儿初步了解艾草的原因。

6、带领幼儿学习简单的端午节儿歌。（儿歌：五月五，端午到，吃粽子，插艾草，划龙舟呀真热闹。）

(3) 让幼儿完整听屈原的故事。

- 1、故事中的屈原是一位什么人呢？
- 2、他为什么要跳江自杀呢？
- 3、人们为什么要包粽子、吃包子和划龙舟呢？

教师小结：

原来端午节是为了纪念我们国家古代的一位伟人，他的名字叫屈原，他是一位爱国主义诗人，一心为国家大事担忧，眼看着国家就要面临灾难却无法挽救，于是整天忧心忡忡，不久，这位怀才不遇的诗人就跳江自杀了！但是他的尸体一直都没有找到！他自杀的时候刚好快到五月初五了，人们就把五月初五定为端午节，在端午节要赛龙舟、吃粽子。赛龙舟是为了赶跑河里的鱼虾，怕他们吃掉屈原的尸体，在河里投包子、粽子喂饱鱼虾，也是怕他吃掉屈原的尸体！由此可见屈原他是一位多么受人尊重与爱戴的人啊！

(4) 请幼儿说说自己过端午节的经历。

教师：马上就是端午节了，我们家里都已将开始包粽子了，你们包粽子要用到哪些工具呢？

这些包粽子的工具要作哪些准备呢？

每年的端午节我们都要包粽子和包子。包粽子要用粽叶和糯米，根据个人的口味，人们可以在糯米里面加上猪肉，做成咸粽子；也可以在糯米里面加上红枣，做成甜粽子！