服装提成协议合同 分销提成协议合同(优秀5篇)

随着法律观念的日渐普及,我们用到合同的地方越来越多,正常情况下,签订合同必须经过规定的方式。那么合同应该怎么制定才合适呢?下面是小编带来的优秀合同模板,希望大家能够喜欢!

服装提成协议合同篇一

甲方:

- 一、合作内容
- 二、合作期限

从协议签定之日起,有效期为1年,期满如果双方没有任何违约行为则自动续约;续约有效期仍为1年,按本协议书的规定执行。

- 三、商品质量
- 1. 甲方供应的分销商品质量应当符合_相关法律法规规定的质量标准。 2. 分销商品须与甲方事先所提供的样品或双方在正式合作前约定质量、品种及规格相符。
- 3. 在保修期内,甲方的售后服务细则及标准,需通过产品说明书或售后服务保修卡等形式向用户有效传达。如遇特殊情形,保修政策可双方另行协商。
- 4. 因分销商品的售后服务所产生的费用,可由乙方先行垫付, 经甲方确认后,可在甲方货款中直接抵扣或由甲方直接给付 乙方。

四、交货

- 1. 交货地点: 甲方按乙方提供地址发货。
- 12.运输方式;采用快递方式,运输费乙方承担。

五、对账和结算

- 1. 对帐周期:每月1次,对帐日期为每月_____号。
- 2. 结算方式:每月_____号双方确认对帐单;每月_____日 乙方支付甲方上月实际销售的货款。

六、双方的权责

- 1. 甲方的责任与义务:
- 1) 甲方承诺在接到乙方发货请求时,在一个工作日内按乙方提供地址发货。2) 甲方应根据乙方的需要提供推动分销商品的销售资料以及信息,协助乙方获得必要的产品说明。
- 3) 甲方有权监督产品的销售,并要求乙方予以改进,乙方须配合解决问题。4) 甲方不得随意更改分销商品供货价格,如有改动须提前通知乙方并征得乙方同意。
- 5) 乙方不得有损甲方的形象及声誉。因此而造成甲方的形象或声誉损害的,甲方有权终止合同,并追究乙方法律责任。
- 6) 乙方不得随意修改甲方产品。因此而造成甲方版权损失的, 甲方有权终止协议,并追究乙方的法律责任。2. 乙方的责任 与义务:
- 3) 乙方所使用甲方提供的资料和物品不得用于与双方所商定合作事项无关的事务上;

服装提成协议合同篇二

乙方分销代理销售商品房的价格由甲方确定,销售价格及销售政策与 伟业•氧立方1期、伟业•氧立方2期、伟业•莱茵半岛、伟业•西城国际 项目的现场售楼中心销售价格及销售政策一致。

项目销售价格调整权归甲方,乙方在销售过程中不得自行改变所代理商品房销售价格。甲方可视市场情况,对该商品房价格进行调整,甲方在双方合作期限内实施商品房价格调整前,需提前2个工作日以书面形式告知乙方。

第三条: 合同期限

- 1、甲方委托乙方代理销售商品房的期限: 自 2014 年 3 月 28 日起至 2015 年 3 月 27 日止。协议期满前10日甲方双方可协商续签本协议。
- 2、自本协议签订之日起,如因乙方工作失误原因,导致甲方以三次书面函件形式对乙方工作发出投诉或警告后,甲方有权单方面解除双方所签署之所有合作协议。
- 1、乙方为甲方服务之工作人员工资、福利等费用均由乙方自行承担;
- 3、乙方负责组团至甲方海南销售项目所在地,甲方负责接、送机服务,甲方按其制定标准给予成交客户差旅费用补贴。

第五条: 佣金计算及结算

- 1、甲方在每月15日前按乙方上月完成总销售合同额的 5 %向乙方计提佣金,结款前,乙方向甲方开据同等金额的发票。
- 2、一次性付款客户在签订正式商品房买卖合同并将全额房款

付清后方可列入当月佣金计算;分期付款客户在签订正式商品房买卖合同后,按商品房买卖合同相关约定当月实际付款金额计算佣金。

- 1、乙方必须通过传真或其他书面形式,事先将其介绍或组团的客户姓名、联系方式、预计抵达时间等主要资料以签章后的《客户到访资料单》书面提供给甲方。经甲方书面确认后乙方方可发团。
- 2、甲、乙双方应依据《客户到访资料单》签署《成交确认单》。以上两个确认为甲方确认乙方销售业绩的文件依据。
- 1、双方合作期内,甲、乙双方指定专人负责销控对接工作。

银行、账户。第九条: 甲方责任

- 1、甲方应在签订本协议后7个工作日内,向乙方提供本项目销售所需的相关营销资料。
- 2、甲方遵守与乙方推荐客户所签署的协议文件、法律文书的 全部条款。向乙方所提供的文件必须真实有效,如有虚假由 甲方自行承担相应法律责任。
- 3、甲方应积极配合、协助乙方完成购房团在甲方项目参观、 选购和签约、收款等各项接待程序,并保证现场的接待质量。
- 4、按本协议相关条款之约定,如期支付乙方的佣金。 第十条: 乙方责任
- 1、双方合作期内,乙方应利用各种形式开展多渠道销售工作。
- 2、双方合作期内,乙方广告推广及销售物料设计应严格按照 甲方所提供之设计稿或文案进行制作与宣传,未经甲方书面 确认不得有任何改动;乙方在营销过程中不得有任何违法或

虚假、夸大、误导购房者的行为,否则乙方应承担相应法律责任。

- 3、双方合作期内,未经甲方书面同意,乙方不得擅自更改甲方所确认的商品房买卖合同书的内容。不得超越甲方授权向购房者作出承诺。特殊情况下,如确需对商品房买卖合同作出修改或补充,需事先征得甲方书面同意方可进行,否则乙方应承担由此产生的相关的法律责任。
- 4、乙方销售价格必须严格执行甲方指定的价格表及优惠政策。
- 5、乙方及乙方工作人员在代理本项目销售工作中所发生或遭受的非甲方原因造成的损害,由乙方自行承担。
- 6、乙方在代理销售本项目的过程中,所推荐或组团客户应服 从甲方安排之行程同时妥善做好安全工作,确保购房客户的 人身财产安全。因乙方行为造成他人人身、财产之损失均由 乙方负责。
- 7、乙方在代理项目过程中,不得收取、截留购房客户的购房款项和任何款项。
- 8、乙方应尽力协助并促成客户签订房屋买卖合同的缔结,协助办理银行按揭等手续和相关工作。
- 1、若因甲方提供的资料不实或甲方无权委托销售本项目而发生的一切纠纷均由甲方承担相关责任。
- 2、若因乙方未按协议约定进行分销工作所产生的一切后果,均由乙方承担。由此造成甲方损失的,应赔偿甲方的损失。
- 1、本协议自双方法定代表人或委托代理人签名及加盖双方公章后即生效;

- 2、本协议一式四份,甲方三份,乙方一份,均具有同等法律效力。
- 4、因本协议发生的纠纷,双方如不能协商解决,任何一方均可向本项目所在地人民法院提起诉讼。

甲方:		乙方:	

委托代理人:

签订日期:

开户行: 户名: 账号:

委托代理人: 签订日期: 开户行:

户名:

账号:

服装提成协议合同篇三

甲方:

乙方:

甲乙双方为建立聘用关系,明确权利义务,依据《_劳动合同法》、《_反不正当竞争法》及有关法律、法规、规章,在平等自愿、协商一致的基础上,就甲方聘用乙方作为销售业务员的有关事宜,订立本合同。

第一条聘用期限

经双方协商一致,本合同期限:自年月日至年月日止。

其中(有)试用期,试用期自年月日至年月日止(试用不合格视为自动离职)。

第二条工作内容和工作地点

- 1、甲方安排乙方的工作地点为:
- 2、乙方担任甲方的销售业务员,主要负责业务的开拓、客户的维护以及销售款项的回收等,甲方要为乙方提供必要的工作条件。
- 3、甲方因生产经营需要可以调整乙方的工作内容,乙方应予配合,按变更本合同办理,双方签字或盖章确认的协议书或依法变更通知书作为本合同的附件。

第三条工作时间和休息休假

- 1、甲方不安排乙方出差的,乙方应遵守甲方正常上班制度,按时上班。
- 2、甲、乙双方同意,根据国家的有关规定,按甲方的规章制度和工作需要,安排和确定乙方的工作时间和休息休假。

第四条劳动报酬

- 1、基本工资: 乙方每月应完成甲方的销售定额为 10 万 元, 乙方每月回笼资金达到 10 万 元,甲方付给乙方当月基本工 资 2500 元整,乙方每月回笼资金达到 5 万 元,甲方付给 乙方当月基本工资 2000 元整,达不到上述要求的,其差旅 费补贴报销一半。
- 2、乙方在职期间甲方同意每月补贴乙方电话费 元。
- 3、出差标准:乙方经甲方同意方可出差,出差期间每天补贴 100元,没经甲方同意自行出差取消补贴。

- 4、业务提成: 乙方销售甲方的产品,销售额10万元以下无提成;销售额达到10-15万元提成1%;销售额达到15-20万元提成;销售额达到20-25万元提成2%;销售额达到25-30万元提成;销售额达到30万元的提成3%;销售额达到30万元以上的另行商议。要是乙方销售价低于甲方定价,乙方不得拿提成。
- 5、乙方在职期间,不得销售同行业其他产品,一经发现,马上开除。乙方不得用任何理由接受代收货款或者现金,如有发现,第一次罚款2000元,累计两次以上予以开除。

第五条双方其他约定:

- 1、乙方要在甲方规定的价位浮动范围之内向外进行促销。
- 2、乙方须详细阅读本协议并了解甲方的一切相关规定,认知及忠诚甲方的经营理念,并自愿维护和遵守甲方的一切规章制度。乙方对外的销售活动由个人决定,但不得与甲方利益发生冲突。若由于对产品刻意夸大宣传,导致客户误解,造成甲方损失的,由乙方自行承担。
- 3、乙方有责任为甲方收集并分析当地的市场信息,并及时准确的提供给甲方。乙方有责任每月1号之前,向甲方书面报告上月的销售业务情况,书面报告内容包括但不限于:上月的销售业绩、客户维护情况、款项回收以及市场信息分析等。乙方出差在外的,应每隔1日向甲方报告销售业务情况。
- 4、乙方充分认识到,以下内容系攸关甲方生存、发展的重要 商业秘密和技术秘密,乙方承诺采取一切必要措施确保以下 内容不因自身原因而泄露。
- (3) 甲方的管理秘密,包括财务资料、人事资料、工资薪酬资料、物流资料;

- (4) 甲方的技术秘密,包括产品设计、产品图纸、生产模具、作业蓝图、工程设计图、生产制造工艺、制造技术、计算机程序、技术数据、专利技术、科研成果。
- 5、乙方应对自己在工作中获悉的甲方的商业和技术秘密严格遵守,不得以任何理由泄露,如因乙方故意或过失,致使甲方的商业和技术秘密泄露的,应赔偿甲方损失或者违约金2万元。
- 6、乙方无论何种原因,离开甲方企业,应该清退所有属于甲方的。
- 7、在乙方任职于甲方期间及其离职后的1年内,乙方同意, 其将不会(亦不允许其配偶、本人拥有权益的公司等)在对 甲方业务构成竞争的任何第三人(含公司、合伙企业或其他 组织以及自然人)处接受或取得职位,或向此类第三人(含 公司、合伙企业或其它组织以及自然人)提供咨询或其它协助 (但在乙方任职于甲方期间,其为履行其职责所提供的咨询 或协助不在此列)。
- 8、乙方承诺,其在任职期间及其离职后的时间内,不会指使、 引诱、鼓励或以其他方式促成甲方的任何其他经营、管理、 技术人员终止与甲方的劳动关系。
- 9、乙方在职期间因保密及受甲方的竞业限制而获得的补偿费全额包含于乙方所领取的工资之中,甲方不再另外给付。
- 10、乙方若违反本条第7、8项的约定,应向甲方赔偿人民币不低于2万元。

第六条争议的处理

双方因履行本合同发生争议,双方协商解决,不能协商可以提交劳动部门仲裁。

第七条本合同共4页,甲乙双方各执一份,涂改或未经授权代 签无效。

第八条双方一致确认,任何一方变更地址或住址,应及时以 书面方式通知另一方,否则,在本合同中确定的地址或住址 视为双方送达法律文件的有效地址。

甲方:

乙方:

日期:

服装提成协议合同篇四

甲方(供方):

乙方(需方):

甲乙双方本着平等互利、协商一致的原则,签订本合同,以资双方信守执行。

- 一、商品名称、面料、颜色、尺寸、数量、总货款 见附件1、 《购货清单》
- 二、商品质量标准

如果乙方在采购此批货物的过程中,发现不合格产品,乙方有权要求退还商品,甲方应无条件接受退还商品要求。如果 乙方发现大小号不一,或色泽发生错误等,甲方也应提供退 换货服务。如因原料、材料、生产条件发生变化,需变动价 格时,应经供需双方协商。

三、签订时间[]20xx年7月31日。 交货时间[]20xx年10月22日。

交货地点:由甲方运送至乙方指定地点。运输费支付方式:由甲方承担。

四、付款:款到发货。

五、违约责任

- 1. 付款后甲方无货。使乙方造成损失,应偿付乙方此批货款总价5%的违约金。
- 2. 甲方如提前或延期交货或交货不足数量者,甲方应偿付乙方此批货款总值1%的违约金。乙方如不按交货期限收货或拒收合格商品,亦应按偿付甲方此批货款总值3%的违约金。任意一方如提出增减合同数量,变动交货时间,应提前通知对方,征得同意,否则应承担经济责任。
- 3. 甲方所发货品有不合规格、质量或霉烂等情况,已方有权拒绝付款,但须先行办理收货手续,并代为保管和立即通知甲方,因此所发生的一切费用损失,由甲方负责,如经甲方要求代为处理,并乙负责迅速处理,以免造成更大损失。处理费用由甲方补付给一方。
- 4. 当事人一方因不可抗力不能履行合同时,应当及时通知对方,并在合理期限内提供有关机构出具的证明,可以全部或部分免除该方当事人的责任。

六、本合同在执行中发生纠纷,签订合同双方不能协商解决时,可向人民法院提出诉讼。

七、合同执行期间,如因故不能履行或需要修改,必须经双方同意,并互相换文或另订合同,方为有效。

八、本合同在甲、乙双方签字盖章后生效。本合同一式两份, 甲、乙双方各执壹份,具有同等法律效力。 甲方(公章): _____ 乙方(公

章): _____

管理有限公司(以下简称甲方)与北京xx服装服饰有限公司(以下简称乙方)就工服制作业务签订以下合同,共同遵守。

第一条,产品名称、价格、数量。后附详细报价单。此价格 经双方认可,作为本合同的附件。

第二条,交货地点及时间。

1地点:北京市xxxxxxx□

2时间: 自本合同签订且乙方收到预付款后20日内。

第三条,加工形式。

- 1 乙方根据甲方要求提供服装款式及面料样品,经双方确认后,再进行批量生产。
- 2 采取乙方包工包料并提供全部辅料的方式。

3货物到达甲方指定地点后,甲乙双方依据订货清单进行清点验收,并办理交接签字手续。

第四条,甲方责任。

1甲方通过服装款式及面料后,在合同生效及执行过程中不得擅自更改。

- 2 甲方定好量体时间,保证人员齐全。
- 3 按此合同付款日期,按时付款。

第五条, 乙方责任。

- 1 乙方须保证产品质量,如有制作问题,乙方须负责修改。
- 2 按此合同交货日期,按时交货。如未按时交货,甲方将扣除乙方千分之二/每日的货款作为违约金。

第六条,结算方式。

- 1支票结算。此合同签订后三日内,甲方须预付百分之五十的货款给乙方。
- 2 终结付款额,依据实际制衣件数,经双方认可后的款额支付。
- 3甲方收到乙方全部货物并验收合格后,须在三十日内付清乙方全部货款。如有延误,每日须加付千分之二的滞纳金。

第七条,本合同有效期自签订之日起生效,到全部货款结清之日为止。

第八条,此合同经双方签字盖章后生效。如有一方在有效期内欲终止合同,需赔偿对方百分之三十的货款作为违约金。本合同一式两份,双方各执一份。

甲方(公章):	 乙方(公
章):	

服装提成协议合同篇五

代表:	 	
电话:	 	
乙方:		

代表:
电话:
甲方将服装订单业务交给乙方加工,经双方友好协商,依据《中华人民共和国合同法》的相关规定,就双方长期合作一事,达成如下协议:
1、由甲方直接下单给乙方,按甲方的订单制作。
2、甲方下单前应当提前天与乙方产品加工部门联系,以确保乙方加工生产线能够按时运作。
3、每次订单以方式向乙方下单。
1、乙方加工生产所用面料应根据甲方要求进行采购。
2、加工所用面料、辅料质量标准应符合检验检测标准。
3、甲方将为乙方提供样衣。乙方按照样衣的标准进行加工生 产。
1、乙方根据甲方要求提供服装款式及面料样品,经双方确认 后,再进行批量生产。
2、采取乙方包工包料并提供全部辅料的方式。
1、验收期间:年月日之前。
2、验收地点:。
3、认真核对货物的,准确无误后方可抽样。
4、验收方式:产品按%抽检,抽样标准为:随机。

5、验收标准:与样衣款式、做工一致。
6、验收包括:商品的外观质量、规格、数量、包装、内在质量、标识等项目进行检验和检测。根据货物实际情况,以验收标准为依据判定合格与否。
7、经首次检验不合格的加工成品,甲方在天内通知乙方并有权要求乙方返修。
1、衣服本身所需配件由乙方提供(不包括装饰品)。
2、服装内用包装,外用包装,包装费由方承担。
1、加工单价:元/套。
2、总金额:元。
3、货款每月日由甲乙双方派代表进行结算。
1、交货地点为甲方办公地点。
2、运费由乙方承担。
3、产品的交(提)货期限:年月日。
如果甲方对乙方提交的服饰在数量、质量、款式等方面有异议,应当在收到该等服饰之日,乙方应当在天之内做出解决办法。
1、甲方逾期付款,应当根据订单合同总金额,按日万分之的比例支付违约金。
2、乙方逾期交货,应当根据订单合同总金额,按日万分之的比例支付违约金。

3、乙方应保守客户商业秘密,不能将甲方的客户变为自己的客户。如乙方擅自与甲方订单客户发生业务往来,如发现甲方订单客户直接下单给乙方,则认为乙方违约,乙方应承担甲方业务损失费每个客户万元。
协议有效期内,若双方发生任何争议,应本着相互谅解、互惠互利的原则协商解决。如果协商不成,双方可向方所在地人民法院诉讼。
1、本协议一式份,各方各执份,双方签字或盖章后生效。
2、未尽事宜及双方发生纠纷,双方本着友好互惠态度进行协商补充解决。
甲方(签章):
代表人(签字):
乙方(签章):
代表人(签字):