

企业廉洁文化活动方案(实用8篇)

演讲稿要求内容充实，条理清楚，重点突出。在社会发展不断提速的今天，演讲稿在我们的视野里出现的频率越来越高。演讲的直观性使其与听众直接交流，极易感染和打动听众。那么下面我就给大家讲一讲演讲稿怎么写才比较好，我们一起来看一看吧。

烟草演讲稿责任与担当篇一

尊敬的各位领导、评委、同事们：

大家好！

卡耐基说过：“不要怕推销自己，只要你认为自己有才华，你就应认为自己有资格担任这个或那个职务。”凭着这句话，也凭着**年的烟草行业的工作经验，今天我满怀信心和激情的参加电访员的竞聘，自信有能力挑起这份重担。下面，我分两部分向各位领导汇报我的情况。

我叫？，今年？岁，现从事电访员工作。工作以来，我一直从事烟草行业，6年来，我在公司尽职尽责，出色的完成了公司领导交办的各项任务。由于工作出色，多次受到公司领导的好评，并获得“先进工作者”称号。

今天之所以走到讲台上参加电访员的竞争，不仅是因为我深深热爱着烟草行业，更是因为我认为自己具备担任这样岗位的许多优势，主要有以下几点：

我自？年参加工作，17年来，一直在烟草行业工作，积累了丰富的的工作经验。特别是20xx年一年电访员的工作经历更加锻炼了我，我的能力得到了更大的发挥。可以说，我对整个烟草行业有着较深的认识，对电访员的工作已经轻车熟路。

工作中，我识大体，顾大局，处理问题较为周全，工作认真负责。具有团结同志，正确处理与领导和其他同志的关系的素养；做工作，办事情，能够做到思路清晰，行止有度，头绪分明，恰到好处。所以，从综合协调能力方面，我可能是一个可造之材。

我个人的性格特点是做事追求完美，无论什么工作，不干则已，要干就要追求卓越，力争达到一流水平。在电话行销工作中，为了一个客户的成功，我总是不耐其烦的反复沟通，竭尽全力争取把本职工作做得最好。

金无足赤，人无完人。在这里，我也愿意坦诚地把自己已经认识到的不足之处汇报给大家。一是我年轻，处理矛盾的经验还不是很足。我将充分依靠烟草公司老同志丰富的阅历和经验，虚心求教，多观察，多思考，加以弥补。二是知识结构仍不完善。我现在自学有关《营销学》、《企业管理学》、《销售管理学》等方面的知识。平时，也经常购买一些管理类、经济类书籍充实自己。

请领导和同志们相信，既然我自己能认识自己的不足，也就一定能努力克服，不断完善自己的人格。

如果领导们信任我，让我走上电访员的工作岗位，我将不负重托，不辱使命，勤奋工作，开拓创新。在这10分钟之内，我实在无法向各位领导汇报各项具体工作怎样组织。我想如果竞聘成功，我将做到：

多年的工作经验告诉我，同事时间，搞好团结比什么都重要。为此，我将摆正自己的位置，在领导面前，凡事多请示、多汇报、多交心通气，团结协作，认真履行岗位职责。在同事面前，凡事多交流，增进友谊，搞好团结，使大家相互理解、相互信任、相互支持、上下齐心，把烟草公司的各项工作搞好。

我将树立全新的服务理念，我们的所有工作都应始于客户需求，终于客户满意，一切服务紧紧围绕客户需求开展，并致力于提供超越客户期望的产品和服务。要遵循市场导向、客户导向的原则，为客户提供最优的质量和最优的服务，巩固和提高**烟草公司在各个细分市场特别是大客户市场的竞争力。让**烟草公司的个性化服务深入人心。

打铁先要自身硬。如果我能够竞聘成功，我将努力加强自身修养，勤奋学习，不断提高业务能力于电话行销技巧，增强自身综合素质。在烟草公司的奋斗中树立正确的世界观、人生观和价值观，自觉经受考验，在纷繁复杂的社会里把握好人生之舵，校正好人生航向。把一颗赤诚的心奉献给我国烟草事业。

岁月有情时光荏苒，山长水远时不我待。我年轻，有激情，有胆识，有思想，有韧劲，更有一颗上进心。如果竞聘成功，我知道，那里凝结的不仅仅是我个人的汗水，更凝结了各位领导、各位评委和各位同仁的无限信任和期待，我将不负重托，不辱使命，会以百倍的信心和百倍的努力，为我们**烟草公司的发展而贡献自己的力量！

谢谢大家！

烟草演讲稿责任与担当篇二

尊敬的各位领导、各位评委、各位同仁：大家好！

首先感谢局(营销部)给我们提供了这次公开、公正烟草客户经理竞聘稿,烟草客户经理竞聘的机会，对我来说，这既是一次人生的挑战，也是一个难得的锻炼自己、展示自己的机会。我叫，80年出生，98年入党[]20xx年参加工作，至今一直从事烟草专卖稽查工作。上海公安刑侦处长端木宏曾经说过，干公安就要干刑警，我想干烟草就要干稽查，为此，我参加今天的稽查中队副中队长岗位的竞聘。

新时期的专卖管理工作，就是如何搞好烟草专卖可持续性打假，专卖管理不能只重视市场检查，一味追求扣了多少烟；办了多少案；罚了多少款。而应该考虑的是：如何杜绝市场上“假、私、非、超”的根源，做好源头打假烟草专卖科长竞聘稿工作，形成一种专卖打假长效管理机制。对于稽查中队的工作，我认为应该抓好以下三点：

(一)坚持“一个中心”

即坚持为零售客户服务，提高对零售客户的占有率，服务于营销工作，推动网络建设全面提升这个中心。

(二)实现“二个转变”

一是实现由事后检查为事前管理服务的转变。。

二是实现由管理者与被管理者关系为平等合作伙伴关系的转变。

(三)做好“三项烟草竞聘报告工作”

一是注重队伍建设：加强学习提高素质是文明执法，依法行政的重要保证。

二是落实管理目标：加大对涉烟违法行为的打击力度，端窝破网，堵源截流是机动中队的首要任务。

三是强化交流沟通：作为稽查副中队长，应具备高度的责任感与较强的交流沟通能力。

对于烟草专卖竞聘稿长这个岗位，我想套用一句广告词，那就是：我选择、我喜欢。

对于今天的竞聘报告，我想说的就是：请大家相信我，支持我。

烟草演讲稿责任与担当篇三

多少年来，“我怎么说，你怎么做”已经成为管理者当仁不让的定律。作为管理者，应该积极汲取现代营销管理理念，采取人性化管理等多种方法激发员工的向心力、工作动力和创造力。

给一定责任。明确员工责任，是哪个管理者都会做的，但将沉甸甸的责任化为轻松而有意义的“主题宣言”可不多见。笔者看到一个烟草公司关于员工责任的一些说法，颇觉新鲜：市场经理的责任——让领导对我的市场高枕无忧；客户经理的责任——让市场经理对我的区域放心满意；理货员的责任——用100%的正确率给客户一个信赖；送货员的责任——让本线路的客户零投诉；电订员的责任——让每一个客户听见我的微笑。赋予每个员工直观明了的责任，也就是给每个员工一个形象性的目标和宽泛的追求，能让员工在工作中首先考虑如何尽责，如何做得更好。

给一段空间。管理的实质应当是激励员工的工作干劲，保证目标的实现，烟草网络各项制度、流程都朝这个目的进发。要让网络员工有创造力，就不能过于缚其手脚，必须给他们一定的自由发挥的空间。烟草网络管理者要深入基层了解员工的真实感受，听取他们的意见，解决他们在工作中遇到的困难，不断修订工作流程，尽量减少重复劳动，拓展员工自由发挥的空间。每一项工作流程都让基层员工能有一段个性发挥的空间，这是最重要的。一个管理者懂得充分放权与授权，使得营销战线上的员工免受传统组织过于严密的控制，让他们有一定程度的自由来控制自己的活动，满足他们自我实现的需要，这是一种非常好的激励营销战线员工的方式。

给一份自信。管理者应该视员工为工作伙伴，建立制度和管理规则、流程，都应事先征求员工意见，让员工知道领导的意图，做到管理透明化。现在有些员工心里有想法，但不敢对领导说，给领导提意见可是“冒天下之大不韪”，但作为

管理者要做好听不同意见的思想准备，设法打消员工的顾虑，领导信赖员工就是助长员工的自信。经常的思想交流，让下属说出自己的主张和想法，不但有助于提高工作效率，而且能让下属提高对领导的认同和信任。在很大程度上，员工对领导尤其是对直接领导的认同感将直接关系到员工对企业的归属感。

每个人与生俱来都有积极向上的愿望，所以管理者要用亲切的话语、朴素的教诲，积极实施人性化管理，以达成企业和员工、员工和经理人之间的“心灵契约”，形成一种健康有序的企业氛围。

给一个阶梯。人往高处走，水往低处流。当一个人从内心要向上攀登时，会爆发出无穷的力量和持久力。作为管理者必须谙熟用人之道，培养那些表现优异员工的升迁，创造机会让在各岗位表现优异的员工得到理想的岗位。有些员工觉得自己做某项工作合适，就要创造机会给予调整；有的领导觉得该员工做管理者比较合适，大可径直提升；要为员工创造轻松快乐的工作环境，感觉到在烟草工作同样具有发展前途，同样可以实现自己的人生价值，使他们安心工作。

给一份荣耀。人人都有希望得到赞赏的心理。作为管理者向员工做的最有力的承诺之一就是，在他们工作出色之际给予充分肯定。为了鼓励大家做出的辛勤劳动，可以物质奖励，可以通报表扬，可以择优晋级，要让员工感受到，只要表现突出就可以得到经济上的实惠、政治上的荣誉。每年年终的时候还可以搞一次员工大聚餐，甚至让员工将他们的家属、孩子带来，谢谢他们及家人一年来对公司工作的支持。对于员工来说，年终聚餐是一份很有意义的荣耀。

烟草演讲稿责任与担当篇四

尊敬的各位领导、各位评委、同志们：

大家好。我叫某某，今年35岁，本科学历，党员，中级物流师。目前在烟草公司任科员，今天我竞聘的岗位是物流中心副经理。

感谢公司为我们创造了这次公平竞争、展示才华的机会。这次竞聘对我来说，既是一次对以往工作的总结，也是百尺竿头更进一步、自我激励，自我加压的机会。同时我要感谢以往在工作中给予我帮助，给予我鼓励的各位领导和各位同事，也希望大家今后能够一如既往的支持我，给我信任，给我机会！

35年的生命时光□20xx年的工作历练，在不断的积累沉淀中，让我拥有了一笔沉甸甸的人生财富。

在这财富中最为珍贵的就是这篇烟草公司订单部主任竞聘演讲稿-----

第一就是丰富的工作经验。我从1990参加工作起就在烟草公司工作，历年来，在网建科、网管科、企管科、综合计划科等科室担任过多种职务，特别是在综合计划科整整工作了20xx年，多科室、多岗位、多年的工作历练，给予了我丰富的工作经验，更培养了我扎实肯干的敬业精神，雷厉风行的工作作风，执着追求的工作韧劲，拼搏进取的工作理念和任劳任怨的工作习惯。“不积跬步，无以至千里；不积细流，无以成江海。”我相信，多年的工作积累必将是我顺利竞聘的坚实基础。

第二就是优异的工作业绩。通过多年的工作实践，我在企管科摸索总结出一套完整的考核工作方法，曾受到省局领导的表扬。我相信，多年的勤奋工作必将是我顺利竞聘的有力臂助。

第三就是较强的协调统筹能力。我深知作为一名合格的物流中心副经理，不仅要有较强的政治素质、过硬的业务能力，

积极健康的心态，而且必须具有较强的统筹、驾驭、协调组织能力。综合计划科的考核组织、接待省市领导和兄弟单位的上下协调、投资管理工作的统筹实施，两项工作中的驾驭分析，都锻炼了我的这种能力。

虽然从普通的科员到烟草物流中心副经理，工作上有着质的区别、量的转化，但是多年来我始终坚信“物竞天择、适者生存。”古希腊哲人说：“给我一个支撑点，我能撬起地球，”而我现在要说：“给我一个机会，我会干出我的精彩。”今天如果有幸得到各位的信任和支持，竞聘能够成功，我将从以下几方面来开展工作：

一是狠抓中心业务，促升业务营销，致力于公司整体业绩不断提高。

一是树立以客户为中心的服务战略，建立有效的管理组织，实行严格的物流成本控制；二是树立全新的经营理念，简化办事程序，提升办公层次，提高办事效率；三是根据“统筹规划、物权分离，协同管理、费用共担”的原则，创新探索、加快推进卷烟物流一体化工作，并进一步建立必要的保障和联系机制；四是加强人员组织保障，从“服务、成本、效率、管理、技术”五个方面入手，夯实物流发展基础。

二是狠抓德能勤绩，促升职业素质，致力于管理能力不断提高。

良好的职业素质和管理水平是能否履行好副经理工作职责的关键。先贤说“业精于勤，荒于嬉；行成于思，毁于随”。工作中我将时刻注重以德性服人，以素质带队伍，以公心待员工，以细心办业务，以耐心理问题，以恒心拓业务。同时坚持学习业务知识，学习管理理念，学习政策法规，学习党的精神文件，不断提高领导水平和管理能力，以更好地履行职责，做好分管工作。

三是狠抓思想理念，促升沟通协调，致力于参谋配合水平不断提高。

能否摆正位置，配合好一把手工作是作为副职领导的首务。副经理应当既是通晓具体业务的骨干，又是能为经理献计献策推动部门工作的得力助手。今后我将明确职责，积极为经理分忧，当好经理的参谋助手；为员工服务，处理好与部门与下属的关系，成为桥梁纽带。充分发挥主观能动性，增强工作预见性，力求做到“未雨绸缪”而非“亡羊补牢”，“雪中送炭”而非“雨后送伞”，切实履行好承上启下、沟通协调的作用。

各位领导、各位评委、同志们，对照物流中心副经理的职责能力和我所拥有的优势，让我对这次的竞聘充满信心。无论竞聘成功与否，我都将一如既往的兢兢业业、踏实努力、勇于进取，用发展的眼光和创新的思维与大家共创美好的未来，迎接我公司事业更加辉煌灿烂的明天！

谢谢大家！

烟草演讲稿责任与担当篇五

各位领导、同志们：

小的时候，我虽然不是一个坐在院子里看星星的浪漫女孩，但也曾经数着手指梦想着自己快点长大，梦想着站在七尺讲台上，身为人师。

真的长大了，我却脚步踉跄着迈进了烟草行业的大门，面对自己最初的梦，面对陌生的前路，茫然的找不到追求人生价值的方向。

撒旦曾经说过这样一句话：“色子掷出去了”。我的这颗色子注定要在烟草行业里翻动、前行。

我做了一名再普通不过的配货员。清晨，我们披着朝霞走进配货室，载着客户的期盼，或追着风，或迎着雨，或踏着雪，开始我们一天的行程。穿街过巷，风雨无阻，在发动机噪音的伴随中，把一条条烟送到每一个销售点。一路的颠波，一路的风尘，还有一个个神色各异的人，听着不同观点的闲言碎语，当暮色快要降临，回家吃饭。

我记不得自己是怎么从那个教师的梦想中走出来的，也记不得自己是从什么时候深深的爱上了这份事业。时光荏苒，蓦然回首，在烟草已走过十年的光阴，这十年中虽没有经历过大的风风雨雨，但却经受了考验，锻炼了意志，磨练了性格，从幼稚走向了成熟。

我们的工作，没有轰轰烈烈，没有惊天动地，就像小桥流水，平静舒缓；我们的工作是架起烟草与消费者心与心相通的桥梁，我们肩上不仅肩负起送货的使命，同时也担负着每个商户的利益，作为一名烟草送货员，普通的不能再普通，平凡的不能再平凡，但我坚守着不变的信念，在平凡的工作岗位上以自己的实际行动追求着人生的价值，样品配送准确到户，服务规范着装整洁，客户意见积极反映，差错纠纷冷静处理，客户过激保持理智，违规经营善意劝说……兑现着烟草人庄严的承诺：在任何情况下，都要把国家利益、消费者利益高高举过头顶。

“国家利益至上，消费者利益至上”乍一听来，觉得离我们的工作生活很遥远，但静下心来，细细品味，细细琢磨，便觉得它实际上已溶入我们工作的每一天中。

有一次那是我到送货的第一天，下着大雨，当我们的送货车行驶至村时，由于雨大，涨水，路况复杂，还没送完货，车就误进了河里，任凭怎么发动，怎样铺垫，就是纹丝不动。雨还在下，水往上涨，情况紧急，单位先后派了三辆车才总算把车拽了出来。这时已是下午三点多钟，车里还有没送完的货，想到客户焦急的企盼，我们顾不得吃饭，就走上了送

货的路程。当零售客户接过卷烟，看着我挂着雨水的笑脸时，感动不已地说：“真没有想到，这样的天气你还能来，快！洗一洗，擦把脸，小心着凉。”心贴心，面对面，在辛勤的汗水里，我终于赢得了他们满意的笑容，在真诚的服务里，我终于换来了他们内心的感动。当我们送完货，精疲力竭的回到家，已是晚上七点多钟。但耳边想起客户那简短充满感激的谢谢两个字，感受着自己劳动得到的认可，心里充满着欣慰和喜悦。我们以实际行动努力践行着“两个利益至上”的标准。我们把国家利益、消费者利益高高举过头顶，我们用平凡的服务支起为烟草行业发展努力的理想与信念的天空。

有一位哲人曾经说过：“人生最快乐的事，莫过于看着一件工作的完成。”有人说：“工作使人美丽”。我想首先是因为工作让人快乐，快乐才使人美丽。当你用心工作的时候，工作就带给你快乐。快乐是一种奇妙的东西，当你苦苦去追求它的时候，其实它就在你的身边。

消费者，你是上帝，你们满意，就是我们最大的欣慰。

如果我是小草，就要为大地吐出新绿，如果我是水滴，就要为江河汇成海洋。做为一名烟草的普通一员，我愿在自己平凡的送货中把消费者利益放在头顶，把快乐带给我的每一位客户，我愿在自己平凡的送货中把国家利益放在头顶，像一滴水汇成中国烟草的海洋。

命运的大手，错误的把我放在了烟草的岗位上，而我现在，却努力着、拼搏着让自己“一错再错”，“一错到底”。无怨无悔的践行两个至上，追求人生价值。

因为我工作着，所以我是快乐的。

因为我工作着，所以我是幸福的。

因为我工作着，所以我是有价值的。

谢谢大家。

烟草演讲稿责任与担当篇六

尊敬的各位领导、同志们、朋友们：

你们好！

我叫xx，现在在xx县城关2xx路的xx楼一层，开了一家xx购物广场，经营包括卷烟在内的食杂及其他一些小商品的零售业务。前几天，xx烟草公司客户服务中心分管我这个片区的客户经理xx来我的店里，就xx市烟草专卖局在全市烟草系统范围内，深入开展“‘两个维护’在岗位”主题实践活动将要邀请卷烟零售户代表参加专题演讲报告会一事，征求我的意见，我毫不犹豫的答应了下来。今天，我能够来到这里，要非常的感谢xx市、xx县两级烟草专卖局(公司)举办这样一个活动，让我倾诉心声，尽情地讲述我及我与烟草的故事，并和大家一起分享。

古人云：四十而不惑。在经营卷烟零售业务多年来，我认为要更好地维护国家的利益，维护消费者的权益，就是要卖好烟，不卖私烟，不卖假冒烟，守法经营、诚信经营，并通过诚信经营来创造合法的利润。

在未经经营卷烟零售业务前，我先后在农村支教、在福建xx珠宝集团公司工作，在此期间，我已经能够深深的体会到只有到诚信经营、守法经营才是经营之根本的这个商界精髓。20xx年年初，我决定独自创业，得到了各位领导、朋友的大力支持，当年的3月8日，我的xx购物广场就正式开张了。xx购物广场刚开张时，我就向广大的消费者承诺：坚持不是名牌商品不进商场的采购原则；坚持不销售假冒伪劣、过期商品的销售原则；坚持售出商品质量跟踪的售后服务原则，通过这三条原则来规范自己的经营行为。

在xx购物广场经营卷烟零售业务后的两三年里，我经历过风风雨雨，磕磕碰碰，有成功、也有失败；有疑问、也有领悟；有喜悦、也有汗水；但是在光泽县烟草公司各级领导和各部门工作人员的支持和帮助下□xx购物广场卷烟零售业务争争日上。

xx购物广场刚开张不久时，首先碰上的事情就是时不时的有几个人，或男、或女，他们或用自行车、或用摩托车带一些像牡丹啊、双喜、红友谊等紧俏烟到我店上来推销，说这烟便宜，利润更大，希望能在购物广场销售。由于这些紧俏烟来路不明，并非烟草专卖公司正规渠道来的烟，即使利润再大，我还是坚持了自己守法经营的原则，为此对于的这样的烟，都被我拒绝了，一次也没有进过他们的货。因为我必须做个守法的经营者，维护国家利益、维护消费者的利益。

货真价实是诚实守信的经营者不怕被人误解的最好诠释。

在xx购物广场的二楼有一个网吧，里面常常是一些社会青年在玩。有一次，有2个小青年在我店里买了2包红双喜上楼去了，不一会儿他们又下来了，说烟的味道不对，是假的，我当时没有多少经验，为了给消费者一个满意的答复，我还是请片区客户经理小叶帮忙，在他们的解释和帮助下，给消费者一个满意的答复。通过这件事，我深刻的认识到：只要自己的烟是正规渠道的烟，那就要理直气壮地向消费者解释。有了这次事件，我就有经验了。过了一段时间，又有一个社会青年来我店里要买红利群，他抽了一支，说这烟有问题，是假烟。我一看这烟是我店里出去的，我当时就对他说：这烟是真的，如果怀疑，你可以打电话给烟草专卖局或工商局的同志，请他们过来现场检测，如是假烟，我假一赔十！“坚持不销售假冒伪劣、过期商品的销售原则”是我的第二条承诺。类似这样的事情发生了三五次后，附近的老百姓都知道我店里东西过得了硬，也承蒙他们的关照□xx购物广场的生意一直不错。因为，这么多年来消费者从来没有在购物广场买到过一包假烟、一瓶假酒，也没有买到一次过期的

饼干、变质的洗发水等商品。诚实守信，这就是我的经营原则。

由于我一直能够坚持守法经营、诚信经营，并按承诺的三条原则去经营，不仅xx购物广场的经营业绩每个月都是稳中有升，而且，我的经营原则也慢慢地被社会认可，因为最终我维护的是国家的利益、消费者的利益。就在上个月，经xx路卷烟零售户无记名投票，我还有幸当选城区xx路卷烟零售户诚信经营自管自律小组的小组长。我想这就是我守法经营、诚信经营给我最大的回报，也是广大消费都对我最大的支持与信任。

回想过去，经过多年的商海拼搏，我感慨颇多。但我认为最重要的一条就是：守法经营、诚信经营，才能更好地维护国家利益、才能更好地维护消费者利益。守法经营，即使少了利润，我无怨无悔；诚信经营，即使被消费者误解，我无怨无悔。因为，维护国家利益、维护消费者利益是我的最高追求！

谢谢大家！

烟草演讲稿责任与担当篇七

无论相关的烟草岗位竞争上岗结果如何，我都继续自勉，一如既往地勤奋学习、努力工作。下面就由本站小编为你分享烟草竞争上岗演讲稿，欢迎欣赏。

各位领导、同志们：

我叫×××，今年××岁，中共党员，现任××县烟草局政工科长。很高兴有机会参与今天的竞争，非常感谢组织给我提供这样展示能力的平台。

我于一九××年由部队复员到××公司工作，转眼已××年，十几年来，我一直工作战斗在烟草系统，体验过专卖工作的艰辛，感受过人事劳资工作的繁琐，分享过成功的喜悦，饱尝过失败的烦恼。岁月沧桑，我与烟草结下不解之缘。在组织的关心培养和同志们的技持帮助下，我从一个烟草工作的门外汉，成长为一名熟悉烟草专卖业务，谙熟政工劳资工作的烟草人，政策理论和业务水平都有很大提高。由一名普通职工一步步走上公司中层领导岗位，并多次被评为先进工作者。我理应立足本职埋头工作，在目前游刃有余的工作环境中继续有所作为。但市局党组的这次公选付科级干部的决定，再次激起我志在参与，勇于挑战，超越自我的热情，在上级领导及同事们的鼓励下，我大胆走到前台，毛遂自荐，参与副科级干部的竞争，以展示自己“自加压力，锐意进取”的精神风貌。

权衡再三，我决定竞争专卖付局长一职，对此岗位我具备独有优势。一是专卖工作较之本行业其它工作，更富有挑战和风险。我基于军旅生活的磨炼，面对挑战和风险，能够沉着应对，临阵不乱。二是我前后在专卖部门工作多年，曾任烟草专卖稽查中队长、内管队队长、副主任兼内管队队长职务，不但对专卖工作积累有一定经验，并且对规范“两烟”经营有深入研究，再干专卖工作正可内外兼修，全面提升专卖工作执法整体能力。三是随着法制的不断健全，依法行政已是专卖工作的必然，作为专卖工作主管领导，知法懂法十分关键。近几年来，我热爱法律，勤于钻研，对专卖工作涉及的法律法规我耳熟能详，举一反三。曾经参与打了几起官司，我局均完胜而归。四是两年政工劳资工作的经历，我了解员工所思所想，所盼所念，更容易做到专卖工作以人为本，最大限度调动员工工作积极性。五是我具有一定的文字功底和组织协调能力，这是今后总结工作经验，凝聚大家智慧的必备素质。基于上述种种考虑，终于决心一搏，迎接挑战选。如果自己能够取得组织的信赖和大家认可，走向新的岗位，我将从以下六个方面入手，开创专卖工作的新局面：

一是不断加强自身修养，不因一时成功自夸其能，时时自省、自警、自励，处处慎权、慎独、慎微。二是内抓素质，外树形像，不断加强专卖队伍建设，努力打造思想好、作风硬、纪律严、业务精的执法队伍，为规范“两烟”经营市场提供人才保障。三是不断提高卷烟市场管理水平，细分目标市场，严查城区高档烟经营，严打农村低档烟违法经营，综合治理，突出重点。四是不断加大对涉烟违法行为的打击力度，端窝破网，堵源截流。协调有关执法部门，联合办案，从快从重打击，确保市局下达的目标任务圆满完成。五是不断加大对零售商户的管理力度，推动卷烟零售商户协会成立及运作，逐步形成“稽查管理+商户自律”的专卖管理工作新模式，寓管于教，管帮互动，促进零售商户诚信经营；六是加强内管和横向沟通，强化与销售部门的协调，内管外打，标本兼治，重点解决违法经烟案件根源。专销联手，共同打造规范、有序“两烟”经营环境。

以上是本人对专卖工作的初步设想，或许是闭门造车，纸上谈兵。如果领导和同志们让我的一厢情愿变为可能，我将在工作实践中，虚心向大家请教，不断修正，完善工作方案，开动脑子，扑下身子，与同志们一道，共创××烟草工作的美好明天。

有竞争便会有输赢，谋事在人，成事在天，我一定理智对待组织决定和大家的选择。

谢谢大家！

尊敬的各位领导，各位同仁：

大家好！

我叫□xx年毕业于中国科技大学经济技术学院会计学专业，本科文化程度，现在丰县烟草专卖局(市场营销部)任出纳会计。现竞聘财务委派室副主任一职，是基于对这个岗位的理解和

对自身认识的情况下作出的选择。我认为我有以下几个方面的优势：

一、感谢烟草，我有尽职尽责的工作热情。

自xx年7月，我在丰县局(营销部)从事会计工作，在领导和同事们的关心、支持和帮助下，我从一个初出茅庐的学生逐步成长为一个有较强的专业技能和强烈责任心的会计人员，在这近五年的工作当中，我时时刻刻感受到了烟草公司这个大家庭的温暖，正是因为自己进了烟草，才有我施展才华的天地，因此我决心和烟草公司同呼吸共命运，把振兴和发展烟草事业作为我应尽的责任。今天，我来竞聘财务委派室副主任这个岗位，就是希望通过自己的专业技能和平时积攒的工作经验，来为我市烟草事业的发展贡献自己的一份力量。

二、日积月累，我有较为丰富的工作经验。

最近几年，我市烟草系统发生了翻天覆地的变化，尤其是xx年底取消县级公司法人资格后，烟草商业系统财务工作也随之产生了较大改变，我经历了这场变革，更适应了这场变革。在工作中，我严格执行《徐州烟草商业系统关于加强财务管理的暂行规定》，在费用报销、现金管理、商品销售以及缴纳各种税费上能做到有条不紊、及时准确。经历了我公司近五年的各项变革，我能从容应对工作中出现的突发事件，能较好地协助财务委派室主任做好预算与执行工作。

三、虚心好学，我有开拓进取的创新意识。

我热爱财务工作，业余时间，我学习了《企业会计制度》、《企业会计准则》、《中级会计实务》、《财务管理》、《经济法》等专业性较强的知识。在提高自己专业技能的同时，努力把自己培养成为“一专多能”的人才，我先后参加了丰县统计局组织的统计知识培训，市局组织的用友财务软件培训，国家局组织的会计人员培训，均取得了较好的成绩。

同时我更加注重政治理论的学习和思想意识的改造，能够始终保持坚定的政治立场和较高的政治敏锐性。xx年6月我荣幸地成为一名中共预备党员。通过学习，我掌握了大量新的知识，使我在工作中更加自信，在实际工作当中我勇于突破创新，提出了许多有益于财务管理的方法。

四、严于律己，我有诚信为本的优良品质。

我信奉诚实待人，严于律己的处世之道。在日常生活和工作中，不断加强个人修养和业务锻炼，以“老老实实做人，勤勤恳恳做事”为信条，严格要求自己，尊敬领导，团结同志，得到了领导和同事们的肯定。

五、雷厉风行，我有求真务实的工作作风。

近五年的财务工作经历，培养了我雷厉风行，求真务实的工作作风，养成了我遇事不含糊，办事不拖拉的工作习惯，造就了我求真务实的工作态度。不管做什么事都要做到“三个负责”，即对国家负责、对领导负责、对自己负责。

六、任劳任怨，我有吃苦耐劳的敬业精神。

工作以来，我严格遵守公司考勤制度，只有在结婚时请了两天假。寒来暑往，无数次往返于公司与银行、税务局之间，风雨兼程，一路走来，圆满完成领导交办的各项工作，一份耕耘，一份收获，由于工作出色，我每年都被评为“先进个人”，尤其是最近三年连续被评为市局(公司)“先进个人”。

此次竞岗，如果组织上委以我财务委派室副主任的重任，我将着力做好以下几个方面的工作：

一是要摆正位置，搞好服务。在工作中，我将尊重领导的核心地位，维护领导的威信，遇事多请示，多汇报，同时与同志们搞好团结，做好服务。扬长避短，团结协作，力求做到：服

务到位不越位，工作补台不拆台。

二是要完善会计内部控制制度。下一步,我准备从遵循合法性、约束性、全面性、内部牵制性及成本效益性等几个方面进一步落实、细化内部控制制度。主要有日常费用报销、固定资产、办公用品、合同管理、预算管理等会计制度，切实提高财务管理水平。

三是要加强预算的执行和监督，形成以负责人、分管领导、部门负责人为一条线的预算保证体系。以单位负责人为预算第一负责人，以分管领导为预算监督人，部门负责人为预算落实、执行人，各司其职，各负其则，确保预算目标的完成。

四是要建立会计人员考核细则，以此来有效提高会计人员的业务素养，确保各项业务的正常开展和全年业务作安全无事故，促进各项财务管理制度的全面落实。

五是要以高度责任感，加强自身的勤政、廉政建设。具体讲就是，在廉政上要做到“三有三只”，即：有权不滥用，只求搞好工作；有钱不乱花，只讲自觉奉献；有成绩不骄傲，只想如何开创新局面。

六是要加强财务人员的政治和理论学习，提高政治思想、职业道德和业务技能水平，进一步解放思想，端正态度，提高服务质量，适应烟草系统管理的新形势。

尊敬的各位领导、各位同仁，无论这次竞岗结果怎样，我都能欣然接受!因为失败孕育着成功，成功则面临着更大的挑战。失败也好，成功也罢，都是人生的一次经历，我会在一次次的经历中慢慢成长。如果失败了，说明我还有很大的差距，我向成功者表示由衷的祝贺!同时我将继续努力，完善自我。在今后的工作当中，一如既往，兢兢业业地工作。如果成功了，我绝不会沾沾自喜，因为我深知这个岗位任重而道远，我将不辜负大家的期望，以昂扬的工作热情和高度的工作责

任心，加倍努力的工作，使财务委派室的工作扎实有力的进行，上升到一个新的台阶。请相信我会以百倍的努力来回报组织和同志们的。

谢谢大家！

尊敬的各位领导、各位评委、各位同事：

上午好！我叫，在市工作。首先，感谢局领导给了我这个展示自我、参与公平竞争的机会，我以一个平常人的心态，本着锻炼、提高的目的参加这次竞聘，接受评判。希望通过这次难得的竞岗机会，让大家更多地认识我、了解我、帮助我实现人生的理想和价值。

下面，我把自己的一些情况向大家做一简单的介绍：

20xx年，我参加本市招工考试，以全市第三名的成绩分到市军人招待所，后来进江西广播电视大学学习，读财会专业，毕业后担任了招待所的会计工作，由于工作踏实被聘为干部。其间招待所效益低落，因生活所迫，我毅然进了市烟草公司做销售管理，招待所单位撤销后，我结束了7年的打工生涯，于xx年回殡仪馆上班。在工作中曾得到了在座的许多领导的亲切关怀和悉心帮助，我不敢辜负领导们的殷切期望，勤勤恳恳，不断进取，在思想上和工作能力上都有了不小的进步。

我觉得，我竞聘事业单位副科职位具备以下几个条件：

一是具备一定的理论素质和人格修养。我喜欢学习，了解党和政府的大政方针和中心工作。更为重要的是，我觉得民政工作是党和政府最大的民生工程、德政工程、和谐工程，我热爱这个最能体现以人为本的工作。我有多年的财务工作经验，熟悉预算管理，具有财务管理意识；还自学了计算机知识，能熟练地使用计算机进行网上操作，文字处理和日常的维护等，平时爱读书看报，也常浏览一些有关法律、经济方面的

书籍。个性上，我稳重而不死板、激进而不张扬、温和而不懦弱、正直而不固执。我认为，我已初步具备了一个管理人员所必需的政策水平、人格魅力和业务知识。

二是具备较强的管理和组织协调能力。在烟草公司做营销的七年中，我做过市场部经理，也取得了营销员中级资格证书。由于每天都要和上百个客户打交道，高强度的工作负荷培养了我吃苦、忍耐、坚毅的良好品质。同时也锻炼了我的组织协调的能力，包括应变能力、区别轻重缓急、换位思考等。丰富的工作经历使我积累了一定的管理经验。

三是具备一定的文字驾驭能力。我在中学阶段就爱好文学，参加过文学社，仅今年，有四篇文章发表在市级报刊，还有几篇新闻稿发表在《中国殡葬报》。另外我还开通了自己的博客，常常会在博客上练笔头，赢得了博友的诸多留言评论。

当然，我现在还不能对岗位要求提出一个完整工作打算，但已经明确了今后努力的方向。如果我幸担任了副站长的职务，我将以下几个方面找准工作的切入点和着力点。

第一，摆正位置，当好配角。在工作中我将尊重站长的地位，维护站长的威信，多请示汇报，多交心通气，多提参考意见。客观地看待他人和自己的长处和短处，取长补短，扬长避短，做到到位不越位、补台不拆台，团结协作，携手同进。。

第二，加强学习，提高素质。一方面加强政治理论知识的学习，不断提高自己的政治理论修养和明辨大是大非的能力。另一方面加强业务知识和高科技知识的学习，紧跟时代步伐，不断充实完善，使自己更加信任本职工作。

第三，扎实工作，锐意进取。既发扬以往好的作风，好的传统，埋头苦干，扎实工作，又注重在实践中分析新问题、探索新路子、总结新经验，以高度的工作责任心和奋发有为的精神状态力争工作有新起色、新进步。

凭心而论，我没有骄人的过去，也难有辉煌的未来，我只想把握美好的现在。今天来参与竞聘，我不敢奢求什么，只想让大家多认识我或者多帮助我，让我在今后的工作道路上，步子迈得更大一些，更好一些.....

谢谢大家！