

2023年道德的论文(精选7篇)

演讲稿具有观点鲜明，内容具有鼓动性的特点。在社会发展不断提速的今天，需要使用演讲稿的事情愈发增多。那么演讲稿怎么写才恰当呢？以下是我帮大家整理的演讲稿模板范文，欢迎大家借鉴与参考，希望对大家有所帮助。

公司竞聘岗位演讲稿PPT篇一

尊敬的各位领导、同志们：

大家好。非常感谢领导、同事们对我的厚爱与支持，让我有机会参与此次竞聘！谢谢大家！

下面做一下自我介绍，我叫xxx□毕业于xxx□

19xx年7月毕业于河北省邮电学校光纤通信专业。尔后，通过六年艰苦自学，先后获得全国高等教育自学考试英语专业专科、本科学历□20xx年12月，通过全国大学英语四级考试，并取得证书□20xx年2月，被廊坊通信初级工程专业评审委员会授予助理工程师专业技术职务□20xx年4月，通过国家劳动部统一组织的助理人力资源管理师职业资格证书考试，并取得证书。

19xx年7月毕业后，我被分配新约县电信局参加工作。刚开始3年，在阜草支局从事机务员工作□20xx年10月，因工作需要，被调入公司机关，负责秘书、人事、劳资、安全生产以及机关办公局域网维护等工作。三年管理工作期间，在县分公司、市公司人力资源部各位领导的正确带领下，在各位同事的鼎力支持下，圆满完成了公司领导讲话、公司工作报告、通信信息编发、会议记录等公文工作；圆满完成了县公司机构优化调整、竞争上岗、营维体制改革等人力资源管理工作；圆满完成了县分公司领导、综合部主任交办的经营分析ppt制

作、组织会议、协调县委政府关系等临时性工作。

工作期间，坚持学以致用，及时将工作、学习经验撰写成文章和大家交流探讨。20xx年底，撰写的《创建学习型组织，促进企业快速发展》一文被省通信工会授予优秀论文奖。20xx年11月，参加完省公司人力资源部组织的培训专业讲座及拓展训练后，结合工作实际，撰写了《情景模拟创建学习型组织及现实思考》一文，被作为头版文章刊登在河北通信人力资源杂志上。

各位领导、各位评委，我的竞聘目标是省公司人力资源部员工关系一般管理岗。我竞聘这个岗位的最大优势是我有较丰富的人力资源管理经验、基层工作经验和一定功底的文字水平。

我如果竞聘成功的话，主要从以下几方面设想开展工作：

第一，创新思维，努力做好工作。20xx年省公司形势教育指出：网通公司成在经营，败在管理，关键在人。通过近两年的人力资源体制改革，公司管理水平明显提高，改革取得了显著成效。但距“现代化的治理结构”还有一定差距。因此，提高盛市、县三级公司管理水平，特别是提高县级公司的管理水平，但是当前人力资源规划工作主要课题之一。与此同时，以创建学习型组织为载体，充分应用正强化、负强化理论，使员工将学习和改革视为网通工作的常志，进而逐步提升全省网通系统人力资源能力建设。

第二、坚持稳定压倒一切的原则，最大程度减少企业劳动争议。以“尊重劳动，尊重知识，尊重人才，尊重创造”为导向，充分应用需要层次论、公平理论、期望理论、保健—激励等激励理论，在激发员工工作积极性、主动性、创造性的同时，最大程度预防和减少劳动争议，为企业经营发展营造和谐的人文环境。

第三，大力弘扬“爱岗敬业、尽职尽责、团结协作、同舟共济”的企业精神，苦练基本功，努力成为本职工作的行家里手；另一方面，坚决服从领导指挥，紧密团结同事，协调联动，携手共进，努力开创人力资源部各项工作新局面。

请各位领导、各位评委投出您手中宝贵的一票，我会以实际行动证明您的选择是正确的。

公司竞聘岗位演讲稿PPT篇二

尊敬的各位领导、各位评委：

您们好！

首先感谢各位领导的信任和支持，给了我这次展示自我、检验自我的机会。个人经历：略

宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来。随着多年的工作历练与学习充电，我的工作经验日渐丰富，理论知识日益扎实，人也越来越成熟，已具备较高的业务素质和一定的管理经验，工作也取得了一定的成绩！昨天的工作和成绩已成为过去，开创未来，将是我永久的追求。”我觉得自己有信心也有能力担任经营部部长一职，做好应履行职责。

全面的组织、协调工作的素质和能力。在平时工作中我认真负责，具有团结同志，正确处理与领导和其他员工的关系的素养，做工作、办事情，思路清晰、行止有度、头绪分明、恰到好处。在担任负责人期间，能够处理协调好与上下左右的关系，使各项工作有序开展。

具有一定的对外社交经验：在对外交往过程中，尺度拿捏有度，张弛结合，无论在什么工作岗位，都能很好的处理，赢得了大家的理解和尊重。并且通过实践锻炼，我的组织与协调能力有了很大的提高，可以确保业务的正常进行。

古人云：“其身正，不令则行；其身不正，虽令不从。”我在面对各种各样的诱惑，无论什么情况下，都能切实管住自己，把本公司的利益放在首位。年来的工作经验，使我全面了解公司运作状况。并脚踏实地，能有条不紊地管理好部门的各项工作。

要想经营部部长工作开展的有声有色，仅有优势还不行，还要有自己的工作思路和设想。

作为一员，团结互助是我们每个人敬岗爱业的基本表现，是肩负义不容辞的重大责任。要求人员筑牢团结的思想基础，把整个成员的精力都集中到工作中，智慧都凝聚到开拓进取的事业中，行动都统一到共谋发展步调上，用团结凝聚人心，用团结凝聚力量，用团结创新业绩。用自信、温情、实力、技巧性的营销客户；用热心、细心、耐心、爱心地为每一位客户放心，让他们支持我发展；任何时候都要树立以客户为中心的经营理念，用优质的服务吸引、壮大客户群体，实现经营目的。

强化管理，防范风险是做好本职工作的`基本要求，对自己在处理工作上要做到一个“严”字，对各项工作上要做到一个“管”字，规范操作，杜绝违规，确保工作顺利发展。制度是我们必须遵守的行为准则，它是几代人工作经验的积累，在不断总结经验，完善制度的同时，落实更是关键。如果没有落实，再好的制度，再好的措施，都只是一纸空文，只有严格地落实工作制度，才能保证我们的工作安全顺利地完，才能使我们的管理水平达到一个新的高度。

多层次开展人员培训，将最新的政策、管理信息、改革动态等，及时传递给人员，帮助其提高政策业务水平。并抓好人员的安全教育。健全安全管理制度，改革培训形式，丰富培训内容，完善培训体系，使人员适应行业发展的要求。

如果我能够走上经营部部长的岗位，我将会从平时的工作态

度及工作质量开始。俗话说的好，态度着决定一切，没有好的工作态度，就没有好的工作质量。在以后工作中，我严格要求自己，认真做好本职工作，协调好各部门之间的相互关系。

在此，我衷心和热忱的希望各位领导、各位评委、同事们能给我这个“支点”，给我一个更加充分发挥自己能力的机遇与舞台，相信我、选择我、支持我。我将带着希望，用信念和知识的双翼，在行业这方广阔的天空中，展翅飞翔。

谢谢大家！

公司竞聘岗位演讲稿PPT篇三

尊敬的各位，你们好：

我叫xxx东北人，毕业于巴彦高级中学。1992年从黑龙江省调入汽运公司加油站，工作了近10年[]20xx年4月1日调入交运仓储公司工作。

我竞聘的岗位是：交运仓储公司门卫

我觉得人在工作久了会有一份感情在里面。记得在一年多以前，当时周市仓库还完工，我是批的职工，那时办公楼还造，门卫也造，路面也完全修好。工作在简易的工棚里，每天上班的主要工作清扫路面和仓库内的卫生，后来看着它一天天地完美起来，生意一笔笔地进来，觉得很自豪也很光荣。在一年多的工作里，也觉得有一份心血在里面，很留恋这份工作的。

回顾的时光，我自对的工作还满意，在路途远的条件下，无迟到早退；在酷暑天气里，不离岗、不窜岗，仔细车辆、人员的登记工作；在环境卫生因周市仓库门卫的面积来讲比，门窗多，而且在发货期间装卸工、驾驶员来往也较多，对室

内卫生及卫生间的卫生都有，要时刻室内及卫生间的清洁，打扫室外及厂门外卫生，窗明几净、环境整洁。

我能够担任这份工作，将地努力并改进，尽心尽力地本职工作，用的努力来填补那些美中的地方。

门卫就象是公司的门面，在某些它代表着企业的形象；门卫人员来讲，门卫就象是服务的窗口，能够微笑地去对待每顾客，每一位顾客也能够微笑地来对待你，那。

感谢各位，你们的努力，使交运公司的业绩蒸蒸日上，前景美好，也让普通工人公平竞聘的机会，人人都说机会是可遇而不可求的，我既遇到又想求得，希望就在各位的手里。

谢谢大家！

公司竞聘岗位演讲稿PPT篇四

尊敬的各位领导、各位评委：

大家好！

我叫，自1993年毕业后分配在制罐公司担任统计核算工作□20xx年调入物资公司，现在是黄海消防厂的核算员。在十几年核算工作中，我积累了丰富的经验，也取得了一定的成绩。没有出过一次错误，得到财务部们的一致认可。

我决定这次竞聘外经公司的统计核算岗位。我认为我可以胜任这项工作，主要缘于以下三大理由：

- 1、多年的核算岗位健全了我的品格，在实践历练中，我深知作为一名合格的核算员，不仅要有过硬的业务工作能力，而且要有积极健康的心态、良好的品德和品格。我深知做事必须先学会做人。为人要坦荡、待人要诚恳、处事要谨慎、工

作要勤奋。

2、统计工作需要细心、认真、责任心强，而这正是我的性格特点，而且，我非常热爱统计核算工作。由于热爱，所以工作起来特别勤奋、特别认真，并在业余时间积极学习各种统计核算的专业知识及相关知识，先后取得了保管员中级、经管员中级职业技能等级证书及统计从业资格证书。我相信良好的学习能力及对这份工作的热爱一定会使我胜任今后的工作。

3、我具有十几年统计核算的工作经验，能熟练使用计算机。并在工作中逐渐摸索出了一些经验技巧，具有一定的分析判断能力及协调能力。在历年的统计核算工作中，我都能圆满（优质高效的）完成领导交办的各项任务，并能积极主动的与主管领导及相关业务部门进行良好的沟通。（例子，比如针对的现象，我发明了统计法，取得效果）（成绩，先进）我想这些经验及能力会使我在今后的工作中更加得心应手。

如果各位领导、评委信任我，给我这次机会，我将倍加珍惜，尽心、尽力、尽职，把工作干好。无论结果如何，我都始终会“踏实做事，诚信做人”。

请相信（支持）我！谢谢大家！

公司竞聘岗位演讲稿PPT篇五

尊敬的各位领导、各位评委、各位同事：

大家好！

首先，非常感谢各位领导和同志们给了我这次竞聘的机会，使我能够在中国移动这个广阔的舞台上施展出我的个人才华，体现出我的人生价值！我叫□xxx年毕业于xxx大学xxx系，xxx年加入中国共产党，现任xxx□我今天演讲的内容主要分为三

部分：一是说说我竞聘xxx职位的优势；二是谈谈我对xxxx工作的总体认识；三是讲讲我对做好xxx总体思路。

一、丰富的工作经验和丰硕的工作成果是我竞聘的信心所在十年前，我怀着对梦想和事业的执着追求，加入了移动公司，穿上了“移动蓝”，去履行“沟通从心开始”的庄严承诺；十年来，我见证了中国移动从小到大、从弱到强，并跻身世界著名通讯运营商行列的成长历程。在十年的奋斗历程中，我看到了企业勇于创新、坚忍不拔的优秀品质，领会到“正德厚生，臻于至善”深刻内涵，这些博大深邃的企业文化为我扎根企业十年不动摇，并成为一名经验丰富的移动员工提供了无价的精神养料！

优秀的企业文化是孕育优秀企业员工的沃土！十年来，我无时无刻不将企业的服务宗旨和经营理念牢记于心，并指导我日常的工作和学习，而这也为我带来了丰厚的回报。公司的客户开始大量流散，企业效益逐月下滑。经过对市场的深入调查，我们得知是联通公司新的营销策略吸引了众多客户。要想在市场经济的激流中立于不败之地，就必须具有果断的应变能力。面对这样的困境，我及时调整了营销思路和策略，变被动为主动，通过公司开展的“预存话费送手机”活动及网中网资费等推介活动，成功吸引了一百多名联通用户，有效保障了公司利益。在公司开展的利剑回流活动中，我又以同类营销策略赢得100多位高价值客户，受到公司的一致好评。

6月，为促进我市中小企业信息化推进工作，拓展公司在全市中小企业的业务覆盖范围，市公司决定在全市范围内开展对中小企业业务覆盖拓展工作。作为中小企业拓展小组的组长，我和同事们对全市餐饮娱乐、租赁、美容美发、物流配送、装饰建材、小商品市场、经济开发区等中小企业进行全面走访，实施分区域包干。通过扎实到位的工作和坚持不懈的努力，我们以组建集团网和推广标准化信息化产品等营销方式，成功挖掘了市场潜力，有效拓展了移动公司对中小企业的业务覆盖范围。截止到11月，我们累计拓展中小集团360家，新

增集团用户3825户。通过大规模的拓展活动，有效增加了集团客户的服务范围，提升了信息化产品的普及率，企业效益和市场占有率得到进一步提升。

在骄人的工作业绩背后，积累更多的是丰富的工作经验和对市场的准确把握。十年来的工作经历使我全面掌握了企业的营销思路 and 经营策略，能够准确洞悉市场客户的心理需求和业务需要，并以此作为公司经营策略和业务调整的风向标。实践证明，我的丰富经验为公司效益的不断增长起到了极大的推动作用。这是企业馈赠我的极大精神财富，同时也是我今天参加竞聘，以便来日以极大的热情回报企业的'信心所在！

二、对xxxx职位的深刻认识是我竞聘的力量源泉xxxx职位是我们移动公司的一个非常重要的岗位。他对我们公司能否积极拓展业务覆盖范围、准确高效把握市场先机，进一步增强市场占有率，不断提升企业效益，乃至增强企业竞争力都将会起到至关重要的作用。因此，我认为能否准确深刻的认识xxxx职位的重要性，是能否胜任xxxx职位的基本前提！

xxxx职位作为企业开拓市场的先锋，是公司形象的重要代表，必须具备一定的基本条件。我认为要想胜任xxxx职位，首先要有强烈的敬业精神□xxxx职位必须有强烈的事业心和高度的责任感，有吃苦耐劳的能力，有一股勇于进取、积极向上的劲头，过千山万水，进千家万户，尝千辛万苦，讲千言万语，想千方百计，以此来联络客户、掌握信息、培育品牌、指导客户经营。

其次，要有敏锐的观察能力。市场的培育和客户的情况很复杂，不仅差别很大，而且受许多因素的制约。一个有敏锐观察能力的客户经理，要能眼观六路、耳听八方，对客户的一举一动，对市场的变化都能了如指掌，并能及时反馈信息。

再次，是要有良好的服务态度□xxxx职位不仅是公司的代表，

也是客户的顾问。应真正树立“待人如己”的思想，想客户所想，急客户所急，立足“沟通从心开始”手牵手为客户服务。这样才能较快地赢得市场和客户的信任，才能更深入地贴近市场、贴近客户。

最后，要有宽阔的知识面。作为xxxx职位，会经常与各种各样的客户打交道，需要具有宽阔的知识面。了解基础知识，包括市场营销学知识、通信产品基础知识、管理基础知识等，使之完成日常的经营工作；熟悉专业知识，包括移动产品销售流程、客户服务等知识，为此提高综合素质和业务技能。

三、实现公司效益的最大化是我竞聘成功后的目标所在如果今天我能够获得各位领导的同事的信任和支持，成功受聘xxxx职位，那么我将会把实现公司利益最大化作为最终的奋斗目标，并从以下几方面进行努力，去实现我“回报公司”的郑重承诺。

3、引导客户从基础业务转向信息化业务在整个市场体系中，商业客户的服务定位非常重要。根据客户的具体情况，推介客户使用相应的服务产品。例如。客户是商业集团组，那么就要为客户作为集团服务模式，在信息化数据营销方面找准需求作为重点。我认为，商业组客户的服务模式应重点在于vip个人客户。因此，细致、深入、贴心、及时的专家服务将是我营销策略的主要着力点，要将市场和企业最新的资讯和配套产品有选择的即时反馈给不同层次的客户群，力求在服务的过程中以更专业化的身份引导客户从基础业务转向信息化业务。

4、加强专业知识学习，不断增强应对市场挑战的综合能力市场经济的竞争说到底人才的竞争、知识的竞争。要想在我们移动公司这样的高新技术企业立于不败之地，竞争者首先必须具备要有以专业知识为核心的综合知识体系。如果我能够竞聘成功，我将会此为契机，进一步加强个人在专业技术领域的学习，及时掌握瞬息万变的市场咨询，不断更新原有

的知识储备，以增强自己在应对市场挑战、准确做出判断、实现企业效益最大化方面的能力。

作为这次竞聘的积极参与者，我希望在竞争中获得成功。我坚定了自己干一行、爱一行、钻一行的人生信念，“宁从一而深造，毋泛涉而两失”。在人生的道路上，每个人都可以找到一万个理由诠释生活，而我只能说，作为一名移动人，善于在工作中体验成功的喜悦，品味人生的幸福，这样的生活，于我足矣！

但是，我也不回避失败。“人无完人，金无足赤”！通过这次竞聘，我从其他表现出色的同事身上看到了我的不足，这些不足正是我今后需要改进和努力的方向。我今天的演讲，只是想向各位领导和同事们展示一个真实的自我。我相信，凭借我的政治素质，我的爱岗敬业、脚踏实地的创业精神，我的工作热情，我的管理经验，我相信我一定能把xxxx工作做好。如果各位有疑虑，那就请给我一个机会，我决不会让大家失望。

最后，请各位领导、各位评委，相信我，投我一票！我将是一位合格的xxxx□谢谢大家！

公司竞聘岗位演讲稿PPT篇六

尊敬领导，各位评委，各位同事：

大家好！

今天我们共叙一堂，我想大家都是怀着同样的心情，贵在参与也是学习锻炼的机遇，当然也是体现自身价值的所在，共同目的也是积极投身企业改革潮流中，我们参加竞岗也是用实际行动来支持企业的改革。人尽其才，物尽其用，竞争上岗，有上有下，这是企业发展的趋势，石油公司这次开展公平竞岗，竞聘上岗机制的实施，既是干部人事制度的改革，也

是企业进步的一种体现，对调动年轻干部做事创业的积极性，激励年轻干部全面发展，健康成长具有重要的作用和意义，能进能出的人事制度改革，实行用人制度的双向选择，作为企业也是选拔和发现优秀人才的手段，又是个人选择岗位，接受挑战和发挥个人才华的机会，本人有幸参加今天竞聘演讲，也就是赴着竞聘零售管理片区主任岗位的目标。

助手，力争做好自己的本职工作。上划初期由于种种原因，原公司一无资金，二无经营能力，三无市场和网点，员工每月工资都无法按时发放，职工队伍不稳定，员工思想涣散，几乎生存都成问题，在这危机关头，发挥主观能动性，自筹资金开拓经营，通过上下共同努力渡过了难关，使企业逐步走出困境，随着企业体制改革深入，首先认真学习省公司以及市公司“三项改革和三个一体化”有关文件精神以管理制度，不断更新自己的知识，及时调整思路摆正角度，从经营角色逐渐转变为管理角色，使自己能够适应新的管理机制，才能够更好开展工作，公司所发生的变化与发展，是有目共睹的，相信大家也已看到的。作为石化一分子感到基本没有辜负上级领导的期望，最起码没有给领导丢面子，虽然成绩只能代表过去，但也可以看到其能力和表现，而且更能体现其素质才华以及潜在的发展。

这次参加片区零管主任岗位竞聘，觉得自己具有以下几方面优势和条件，一是己有多年副主任岗位工作经验和体会，二是有熟悉和了解当地人际关系，以及能与当地政府有关部门的沟通能力，三是有热爱石油事业责任心，从基层做起而且一直都是干石油工作的实践经验，四是有能够与人团结共事的经历，五是有勤奋敬业，务实创新做事的决心。我个人所具有的这点点滴滴“资质”，希望能得到领导和同志们的认可，假如组织上又能提供给我零售管理片区主任岗位这样的一个职位和机会，那么，我将仍然认真履行本岗位职责。

如果片区主任岗位竞聘成功，我想将注重做好如下几方面的工作：

1. 认真加强学习，与时俱进转变观念更新知识，不断提高自身素质和工作水平，在工作中既要摆正位置踩好点，又要做到主动不越位，服从不偏位，服务不欠位。
2. 积极做好上级公司与当地党政部门的桥梁作用，发挥自身优势，积极与他们沟通，争取当地政府有关部门支持，促使企业各项工作顺利开展。
3. 围绕片区各个时期工作中心和任务，不断克服困难创新务实积极开展工作，努力完成上级公司下达各项任务。
4. 在做好工作的同时，认真来对待当地党政部门交予的工作任务，文件精神上传下达及时，不延误，积极来完成和努力做好这方面工作。
5. 认真负责督导本区加油站的经营管理工作，做好上级公司与基层传导工作，使上级指示能够及时贯彻和落实。
6. 从市场发展战略高度来做好网点建设工作，积极向当地政府有关部门汇报和沟通，争取他们的支持，尽快调整网点建设和新开拓网点工作，并积极向上级公司领导汇报，做好网点建设参谋助手作用，从而确保企业可持续发展。
7. 加强加油站员工安全生产知识教育和业务培训工作，尽快提高员工整体素质，特别要加强基层。

公司竞聘岗位演讲稿PPT篇七

尊敬的各位领导：

大家好！我叫---，---年出生，现担任人事监察科长，本科学历。今日我竞聘的职位是老干科科长。那里，我不会用华丽的语言修饰自我、也没有豪言壮语承诺什么，有的只是敞开心扉谈谈对这个职位的理解以及对老干工作的憧憬。

一、首先，谈谈我对这个岗位的认识

离退休老同志的管理服务工作不是大局，但影响大局，不是中心，却牵动人心。为了体现国家对离退休老同志所做贡献的充分肯定，党中央明确提出要让他们“老有所养、老有所医、老有所教、老有所学、老有所为、老有所乐”。为了实现这一奋斗目标，做好离退休老同志的管理服务工作就显得十分重要。

虽然我此刻担任的是人事监察科长，可是对老干工作情景也自然了解。我明白做好老干工作不是简简单单的节日慰问、住院安排、用车安排、报刊订阅、各种费用发放等工作，更重要的要从政治上尊重老同志、思想上关心老同志、生活上照顾老同志，温馨、和谐、及时、周到、耐心地解决老干部的所思、所想、所念的事情，可是做到这一切需要的不仅仅是细致的工作态度，更是需要拥有丰富生活阅历，这样才能够真正了解老干部的心思。

二、我选择这一职位进行竞聘的优势：

第一，我有高度的职责感和强烈的事业心。能以高度的职责感和强烈的事业心来认真负责的办好每项事情，不求荣誉，只求提高。有正确的政治方向，踏实奉献的敬业精神，较强的工作本事，良好的人际亲和力以及团结合作意识。

第三、我为人谦虚，性格平和。在6年工商所所长、三年人事监察科科长的工作中，我积累了比较丰富的管理经验和协调本事。能够处理一些比较复杂的问题和应对一些突发事情。也能够为领导决策供给一些参考意见，而我作为一名女性，在生活中扮演了女儿、妻子、母亲等不一样主角，这也正好锻炼了我细致的观察力、敏锐的确定力、持久的忍耐力以及肯吃苦、关心人、能协调处理复杂的人际关系、容易与人沟通等性格特征。

三、为了能够扎实做好老干科的各项工作，我认为能够从以下几个方面入手：

一是进取开展调研活动。组织老干科工作人员对老干部进行走访，做到户户到、人人见、个个谈，真正摸清楚老干部们在想什么、盼什么，急需解决什么，重点摸清政策的落实情景，对存在的问题，及时研究整改，始终能做好老干部的服务员、协调员和管理员。

二是完善“双高期”的管理服务工作。经过开展各种形式的老干部服务活动，例如：与相关科室组织“老干部服务志愿队”活动；与卫生机构联合建立“家庭病床”活动，定期为老干部做体检；依托老年社团组织，开展“文艺到家门”活动等等。

尊敬的各位领导，我今日参加竞聘是抱着进取参与，让更多的领导了解我，认识我，对于结果我会以一棵平常心对待，不会有任何思想负担。

多谢大家！

公司竞聘岗位演讲稿PPT篇八

尊敬的各位领导：

你们好！

我叫，东北人，毕业于巴彦高级中学。年从黑龙江省调入汽运公司加油站，工作了近年[]20xx年x月x日调入交运仓储公司工作。

我今天竞聘的岗位是：交运仓储公司门卫。

我觉得一个人在一个单位工作久了会有一份感情在里面。记

得在一年多以前，当时周市仓库还没有完工，我是第一批进入的职工之一，那时办公楼还没有造，门卫也没有造，路面也没有完全修好。我们工作在简易的工棚里，每天上班的主要工作就是清扫路面和仓库内的卫生，后来看看着它一天天地完美起来，生意一笔笔地进来，觉得很自豪也很光荣。在一年多的工作时间内，也觉得有一份心血在里面，所以还是很留恋这份工作的。

回顾过去的时光，我自认为对自己的工作还比较满意，在路途远的条件下，无迟到早退现象；在酷暑天气里，坚持做到不离岗、不窜岗，仔细做好车辆、人员的登记工作；在环境卫生方面因周市仓库门卫的面积相对来讲比较大，门窗比较多，而且在发货期间装卸工、驾驶员来往也较多，对室内卫生及卫生间的卫生都有影响，所以要时刻保持室内及卫生间的清洁，坚持打扫室外及厂门外卫生，做到窗明几净、环境整洁。

我如果能够继续担任这份工作，将不断地努力并加强改进，尽心尽力地做好本职工作，用自己的努力来填补那些美中不足的地方。

门卫就象是公司的门面，在某些方面它代表着一个企业的形象；对于门卫人员来讲，门卫就象是一个服务的窗口，能够微笑地去对待每一个顾客，每一位顾客也能够微笑地来对待你，那就是成功感谢各位领导，因为有了你们的努力，使交运公司的业绩蒸蒸日上，前景美好，也让我们普通工人有了公平竞聘的机会，人人都说机会是可遇而不可求的，但是今天，我既遇到又想求得，希望就掌握在各位的手里。

谢谢大家！

竞聘人□xxx

公司竞聘岗位演讲稿PPT篇九

尊敬领导，各位评委，各位同事：

大家好！

今天我们共叙一堂，我想大家都是怀着同样的心情，贵在参与也是学习锻炼的机遇，当然也是体现自身价值的所在，共同目的.也是积极投身企业改革潮流中，我们参加竞岗也是用实际行动来支持企业的改革。人尽其才，物尽其用，竞争上岗，有上有下，这是企业发展的趋势，石油公司这次开展公平竞岗，竞聘上岗机制的实施，既是干部人事制度的改革，也是企业进步的一种体现，对调动年轻干部做事创业的积极性，激励年轻干部全面发展，健康成长具有重要的作用和意义，能进能出的人事制度改革，实行用人制度的双向选择，作为企业也是选拔和发现优秀人才的手段，又是个人选择岗位，接受挑战和发挥个人才华的机会，本人有幸参加今天竞聘演讲，也就是赴着竞聘零售管理片区主任岗位的目标。

助手，力争做好自己的本职工作。上划初期由于种种原因，原公司一无资金，二无经营能力，三无市场和网点，员工每月工资都无法按时发放，职工队伍不稳定，员工思想涣散，几乎生存都成问题，在这危机关头，发挥主观能动性，自筹资金开拓经营，通过上下共同努力渡过了难关，使企业逐步走出困境，随着企业体制改革深入，首先认真学习省公司以及市公司“三项改革和三个一体化”有关文件精神以管理制度，不断更新自己的知识，及时调整思路摆正角度，从经营角色逐渐转变为管理角色，使自己能够适应新的管理机制，才能够更好开展工作，公司所发生的变化与发展，是有目共睹的，相信大家也已看到的。作为石化一分子感到基本没有辜负上级领导的期望，最起码没有给领导丢面子，虽然成绩只能代表过去，但也可以看到其能力和表现，而且更能体现其素质才华以及潜在的发展。

这次参加片区零管主任岗位竞聘，觉得自己具有以下几方面优势和条件，一是已有多年的副主任岗位工作经验和体会，二是有熟悉和了解当地人际关系，以及能与当地政府有关部门的沟通能力，三是有热爱石油事业责任心，从基层做起而且一直都是干石油工作的实践经验，四是有能够与人团结共事的经历，五是有勤奋敬业，务实创新做事的决心。我个人所具有的这点点滴滴“资质”，希望能得到领导和同志们的认可，假如组织上又能提供给我零售管理片区主任岗位这样的一个职位和机会，那么，我将仍然认真履行本岗位职责。

如果片区主任岗位竞聘成功，我想将注重做好如下几方面的工作：

1. 认真加强学习，与时俱进转变观念更新知识，不断提高自身素质和工作水平，在工作中既要摆正位置踩好点，又要做到主动不越位，服从不偏位，服务不欠位。
2. 积极做好上级公司与当地党政部门的桥梁作用，发挥自身优势，积极与他们沟通，争取当地政府有关部门支持，促使企业各项工作顺利开展。
3. 围绕片区各个时期工作中心和任务，不断克服困难创新务实积极开展工作，努力完成上级公司下达各项任务。
4. 在做好工作的同时，认真来对待当地党政部门交予的工作任务，文件精神上传下达及时，不延误，积极来完成和努力做好这方面工作。
5. 认真负责督导本区加油站的经营管理工作，做好上级公司与基层传导工作，使上级指示能够及时贯彻和落实。
6. 从市场发展战略高度来做好网点建设工作，积极向当地政府有关部门汇报和沟通，争取他们的支持，尽快调整网点建设和新开拓网点工作，并积极向上级公司领导汇报，做好网

点建设参谋助手作用，从而确保企业可持续发展。

7. 加强加油站员工安全生产知识教育和业务培训工作，尽快提高员工整体素质，特别要加强基层。