

一年级比一比教案 比一比教学反思(汇总8篇)

在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？下面是小编帮大家整理的优质范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

代销合作协议篇一

甲方：河南和鼎高速公路管理有限公司郑州少新分公司

乙方：抚松县泉阳宇泉天然饮品有限公司

代销协议

商品代销协议

协议编号：

协议签订日期：_____年____月____日

协议签订地点：_____

甲方：河南和鼎高速公路管理有限公司郑州少新分公司

乙方：抚松县泉阳宇泉天然饮品有限公司

根据《中华人民共和国合同法》等相关法律法规，甲、乙双方本着平等、互利、诚实信用、共同发展的原则，就乙方在甲方指定区域销售商品事宜订立如下协议。

双方商定的合作方式为代销方式，即由甲方指定区域以代销形式销售乙方产品，并按照实际销售数量结算。甲方所属服务区包括：少林服务区、沁阳服务区、修武停车区、获嘉服务区、凤泉停车区。

乙方提供的产品为天池神泉。（结算价为每瓶2元）

货。合作期间，商品如出现滞销状况，甲方及时反映随时调货，但须保证货品质量完好无损，不能影响二次销售。

2、合作期间，甲方有义务对所代销商品进行月底盘点，如发现货品缺少或人为损坏，双方确认情况属实，由甲方负全部责任。

1、经营资质：签订本合作协议时，乙方应向甲方提供有效的营业执照、税务登记证及签约人的身份证复印件各一份，并加盖乙方公章作为确认保障。如有单位名称、营业地址、法人代表、开户行、税务证等变更，应及时以书面形式告知甲方。

2、产品质量要求：产品生产、加工、销售符合国家法律法规或相关标准要求；外包装无破损、品相良好；同时，根据需要乙方向甲方提供产品质量证明等资料。产品质量问题导致消费者退货或者致使甲方受到有关政府部门查处，乙方应当积极参与调查处理并赔偿因此给甲方造成的全部经济损失，甲方通知乙方后，乙方应积极做出反应，并尽快拿出解决方案，视具体情况乙方应在三个工作日妥善解决。如有媒体报道或上级相关部门通报批评的，给甲方造成声誉严重受损的，情节严重的，甲方有权解除本合同。

3、对代销商品应保证全部调换或退换，并按时按量配送到位。

4、当产品价格出现波动时，应及时通知甲方。供货价格上调应经甲方审核同意后方可调整。

5. 乙方向甲方免费提供产品宣传册、宣传海报等物料。

6、乙方所提供产品的外包装应当符合中华人民共和国相关法律

法规的规定，用中文标明名称、生产厂名与厂址、规格、等级、采用的产品标准、质量检验合格证明、使用说明、生产日期和安全使用期或者失效期、警示标志及其它说明等。产品应当使用正规条码，以便以pos机识别；无条形码的产品应当在供货单中明确注明。

1、甲方授权其所属服务区与乙方进行产品结算。

2、双方每1个月按照实际销售数量结算一次。乙方按甲方所属服务区要求提供普通发票和增值税发票，甲方所属服务区核对无误后在7个工作日内将应付货款划拨到乙方账户。

3、双方的结算价格为含税配送到位价。

4、双方确认的结算方式为电汇或转账。

1、甲乙双方均应当全面履行本合作协议的约定，一方违约给另一方造成损失的，应当承担约定（没有约定为法定）的赔偿责任。

2、由于不可抗力因素(自然灾害、战争、政府行为、意外事件、政策因素、行政干预、公司政策改变等)致使本合作协议无法继续履行或无法全部履行，需提前解除本合作协议的，双方免责。

3、双方未尽事宜另行协商后以补充协议形式确定。

4、本协议在双方签字后生效。

七、附则

- 1、本协议自甲乙双方签字盖章之日生效，有效期至年月日止。
- 2、合同执行中如发生争议，甲、乙双方协商解决。协商无果时，可向合同签订地法院（郑州二七区人民法院）起诉。
- 3、本合作协议正本一式六份，甲方保留四份、乙方保存两份。

甲方□xx

代销合同范本

代销合作合同范本

货代销售年度总结

代销汽车合同范本

委托代销合同范本

浅谈委托代销方式的税务筹划

代销合作协议篇二

乙方□xx

甲乙双方经友好协商，本着平等、自愿、诚实、互惠互利的原则，就甲方产品在乙方店铺进行铺货销售的一系列合作事宜达成如下协议：

一、协议期限

本协议自双方签字盖章之日起生效至xxxx年xx月xx日止，协

议签约到期后，如双方同意续约，应在本协议有效期满前十个工作日内签署书面的续约协议。如逾期未能签署，则本合同到期后自动终止。

二、合作区域：

甲方就自有优势终端直接铺货给，且在区域内销售。乙方承诺每月销售台终端。

三、货款结算方式：

1、协议期内乙方每周定期为甲方结算一次货款。结算方式：现金或银行转账方式，甲方确认收到货款后需为乙方开具相关收款凭证。

2、如乙方逾期未将货款交予甲方，并未向甲方说明情况的，甲方有权采取法律手段进行货款追回。

3、在协议到期十个工作日内，乙方不得以任何理由拖延货款，如出现以上类似情况，甲有权起诉乙方交回货款，并要求乙方赔偿每个工作日百分之三的滞纳金。

四、货品管理办法：

1、甲方为乙方铺货，双方应当面点清货品相关配置是否完整，及货品外观是否完好。经双方确认后，乙方进行收货并为甲方开具收货凭证。

2、乙方同意甲方以上安排，同时将甲方产品陈列于店内显眼处，并配合着甲方的支持对产品进行相应的推广活动。如乙方在协议期内未经甲方同意，私自将甲方的产品进行下柜，并造成甲方货品滞销或调价亏损，乙方必须以结算价格进行买断。

3、协议期内，乙方应按照双方约定对货品进行相应的推广及销售，有损害甲方声誉，不履行应尽义务，或违反合同情节较为严重的，双方经营理念有很大分歧的，且连续2月未达到双方协议销量时，甲方有权提前终止协议，并有权利要求乙方支付产品尾款。

4、乙方必须保证甲方货品安全，未销售机器，甲方有权随时收回机器。如机器出现划痕、机器损坏，包装损坏等情况影响甲方二次销售，乙方必须以结算价格买断。

五、甲方权益保障：

1、在协议期内甲方有权了解货品销售情况，以及产品的动态去向，并有权利要求乙方履行协议内容。

2、在协议期内甲方有权对自己货品进行无损于乙方利益的促销活动，以及相关的产品促销政策。

3、甲方有义务为所铺产品进行国家三包维护，但乙方不得以售后及其他相关正常产品问题为借口，故意拖欠乙方货款。如发生以上情况，甲方有权直接通过法律手段追回货款。

六、乙方权益保障：

1、在国家三包法内容范围内，乙方有权要求甲方执行相关的三包维护。

2、在条件允许的情况下，乙方有权利要求甲方为其所铺的产品，提供相应的市场宣传推广物料支撑。

七、其它事宜：

本合同正本一式二份，双方各执一份，具有相同的法律效力；本合同未尽事宜，经甲乙双方协商另行签订补充协议规定，

补充协议与本协议具有同等的法律效力。

代表签字□xx

盖章□xx

日期□xxxx年xx月xx日

乙方□xx

代表签字□xx

盖章□xx

日期□xxxx年xx月xx日

代销合同范本

酒水代销合同范本

货代销售年度总结

代销汽车合同范本

委托代销合同范本

浅谈委托代销方式的税务筹划

农产品代销合同范本

关于安全协议书

代销商品业务会计核算探析论文

关于仲裁协议书范文

代销合作协议篇三

乙方：

甲、乙双方经友好协商，本着平等、自愿、诚实、互惠互利的原则，就甲方产品在乙方地点进行铺货推广的一系列合作事宜达成如下协议：

乙方愿意接受甲方工艺产品在_____（具体地址）的铺货安排，并陈列于店铺显眼位置，同时做适当的推广工作。

返利：乙方销售额满一万元甲方将给予返利%（即00元），满3万元返利2%（即600元），满5万元返利3%（即500元）。乙方销售额满一万元者可享受报销广告费用20xx年____月____日止，合同签约地为，如双方同意续约，应在本合同有效期届满前二十个工作日内签署书面的续约协议。如逾期未能签署，则本合同到期后自动终止。

其它事宜：本合同正本一式二份，双方各执一份，具有相同的法律效力；本合同未尽事宜，经甲乙双方协商另行签订补充协议规定，补充协议与本协议具有同等的法律效力。

甲方：深圳市日兆工艺礼品有限公司乙方：

签字（盖章）： 签字（盖章）：

日期： 日期：

食品代销合同

代销合同范本

代销合作合同范本

代销汽车合同范本

委托代销合同范本

货代销售年度总结

代销合作协议篇四

乙方□xx

甲乙双方经友好协商，本着平等、自愿、诚实、互惠互利的原则，就甲方产品在乙方店铺进行铺货销售的一系列合作事宜达成如下协议：

一、协议期限

本协议自双方签字盖章之日起生效至xxxx年xx月xx日止，协议签约到期后，如双方同意续约，应在本协议有效期满前十个工作日内签署书面的续约协议。如逾期未能签署，则本合同到期后自动终止。

二、合作区域：

甲方就自有优势终端直接铺货给，且在区域内销售。乙方承诺每月销售台终端。

三、货款结算方式：

1、协议期内乙方每周定期为甲方结算一次货款。结算方式：现金或银行转账方式，甲方确认收到货款后需为乙方开具相关收款凭证。

2、如乙方逾期未将货款交予甲方，并未向甲方说明情况的，甲方有权采取法律手段进行货款追回。

3、在协议到期十个工作日内，乙方不得以任何理由拖延货款，如出现以上类似情况，甲方有权起诉乙方交回货款，并要求乙方赔偿每个工作日百分之三的滞纳金。

四、货品管理办法：

1、甲方为乙方铺货，双方应当面点清货品相关配置是否完整，及货品外观是否完好。经双方确认后，乙方进行收货并为甲方开具收货凭证。

2、乙方同意甲方以上安排，同时将甲方产品陈列于店内显眼处，并配合着甲方的支持对产品进行相应的推广活动。如乙方在协议期内未经甲方同意，私自将甲方的产品进行下柜，并造成甲方货品滞销或调价亏损，乙方必须以结算价格进行买断。

3、协议期内，乙方应按照双方约定对货品进行相应的推广及销售，有损害甲方声誉，不履行应尽义务，或违反合同情节较为严重的，双方经营理念有很大分歧的，且连续2月未达到双方协议销量时，甲方有权提前终止协议，并有权利要求乙方支付产品尾款。

4、乙方必须保证甲方货品安全，未销售机器，甲方有权随时收回机器。如机器出现划痕、机器损坏，包装损坏等情况影响甲方二次销售，乙方必须以结算价格买断。

五、甲方权益保障：

1、在协议期内甲方有权了解货品销售情况，以及产品的动态去向，并有权利要求乙方履行协议内容。

2、在协议期内甲方有权对自己货品进行无损于乙方利益的促销活动，以及相关的产品促销政策。

3、甲方有义务为所铺产品进行国家三包维护，但乙方不得以售后及其他相关正常产品问题为借口，故意拖欠乙方货款。如发生以上情况，甲方有权直接通过法律手段追回货款。

六、乙方权益保障：

1、在国家三包法内容范围内，乙方有权要求甲方执行相关的三包维护。

2、在条件允许的情况下，乙方有权利要求甲方为其所铺的产品，提供相应的市场宣传推广物料支撑。

七、其它事宜：

本合同正本一式二份，双方各执一份，具有相同的法律效力；本合同未尽事宜，经甲乙双方协商另行签订补充协议规定，补充协议与本协议具有同等的法律效力。

代表签字□xx

盖章□xx

日期□xxxx年xx月xx日

乙方□xx

代表签字□xx

盖章□xx

日期□xxxx年xx月xx日

代销合同范本

代销合作合同范本

货代销售年度总结

代销汽车合同范本

委托代销合同范本

浅谈委托代销方式的税务筹划

代销合作协议篇五

甲方：河南和鼎高速公路管理有限公司郑州少新分公司

乙方：抚松县泉阳宇泉天然饮品有限公司

代销协议

商品代销协议

协议编号：

协议签订日期：_____年____月____日

协议签订地点：_____

甲方：河南和鼎高速公路管理有限公司郑州少新分公司

乙方：抚松县泉阳宇泉天然饮品有限公司

根据《中华人民共和国合同法》等相关法律法规，甲、乙双方本着平等、互利、诚实信用、共同发展的原则，就乙方在甲方指定区域销售商品事宜订立如下协议。

双方商定的合作方式为代销方式，即由甲方指定区域以代销形式销售乙方产品，并按照实际销售数量结算。甲方所属服务区包括：少林服务区、沁阳服务区、修武停车区、获嘉服务区、凤泉停车区。

乙方提供的产品为天池神泉。（结算价为每瓶2元）

货。合作期间，商品如出现滞销状况，甲方及时反映随时调货，但须保证货品质量完好无损，不能影响二次销售。

2、合作期间，甲方有义务对所代销商品进行月底盘点，如发现货品缺少或人为损坏，双方确认情况属实，由甲方负全部责任。

1、经营资质：签订本合作协议时，乙方应向甲方提供有效的营业执照、税务登记证及签约人的身份证复印件各一份，并加盖乙方公章作为确认保障。如有单位名称、营业地址、法人代表、开户行、税务证等变更，应及时以书面形式告知甲方。

2、产品质量要求：产品生产、加工、销售符合国家法律法规或相关标准要求；外包装无破损、品相良好；同时，根据需要乙方向甲方提供产品质量证明等资料。产品质量问题导致消费者退货或者致使甲方受到有关政府部门查处，乙方应当积极参与调查处理并赔偿因此给甲方造成的全部经济损失，甲方通知乙方后，乙方应积极做出反应，并尽快拿出解决方案，视具体情况乙方应在三个工作日妥善解决。如有媒体报道或上级相关部门通报批评的，给甲方造成声誉严重受损的，情节严重的，甲方有权解除本合同。

3、对代销商品应保证全部调换或退换，并按时按量配送到位。

4、当产品价格出现波动时，应及时通知甲方。供货价格上调应经甲方审核同意后方可调整。

5. 乙方向甲方免费提供产品宣传册、宣传海报等物料。

6、乙方所提供产品的外包装应当符合中华人民共和国相关法律

法规的规定，用中文标明名称、生产厂名与厂址、规格、等级、采用的产品标准、质量检验合格证明、使用说明、生产日期和安全使用期或者失效期、警示标志及其它说明等。产品应当使用正规条码，以便以pos机识别；无条形码的产品应当在供货单中明确注明。

1、甲方授权其所属服务区与乙方进行产品结算。

2、双方每1个月按照实际销售数量结算一次。乙方按甲方所属服务区要求提供普通发票和增值税发票，甲方所属服务区核对无误后在7个工作日内将应付货款划拨到乙方账户。

3、双方的结算价格为含税配送到位价。

4、双方确认的结算方式为电汇或转账。

1、甲乙双方均应当全面履行本合作协议的约定，一方违约给另一方造成损失的，应当承担约定（没有约定为法定）的赔偿责任。

2、由于不可抗力因素(自然灾害、战争、政府行为、意外事件、政策因素、行政干预、公司政策改变等)致使本合作协议无法继续履行或无法全部履行，需提前解除本合作协议的，双方免责。

3、双方未尽事宜另行协商后以补充协议形式确定。

4、本协议在双方签字后生效。

七、附则

- 1、本协议自甲乙双方签字盖章之日生效，有效期至年月日止。
- 2、合同执行中如发生争议，甲、乙双方协商解决。协商无果时，可向合同签订地法院（郑州二七区人民法院）起诉。
- 3、本合作协议正本一式六份，甲方保留四份、乙方保存两份。

甲方□xx

食品代销合同

代销合同范本

代销合作合同范本

代销汽车合同范本

委托代销合同范本

货代销售年度总结

食品协议书范文汇总八篇

代销合作协议篇六

甲方：

乙方：

甲乙双方经友好协商，本着平等、自愿、诚实、互惠互利的原则，就甲方产品在乙方店铺进行铺货销售的一系列合作事宜达成如下协议：

一、协议期限

本协议自双方签字盖章之日起生效至x年xx月xx日止，协议签约到期后，如双方同意续约，应在本协议有效期满前十个工作日内签署书面的续约协议。如逾期未能签署，则本合同到期后自动终止。

二、合作区域：

甲方就自有优势终端直接铺货给，且在区域内销售。乙方承诺每月销售台终端。

三、货款结算方式：

- 1、协议期内乙方每周定期为甲方结算一次货款。结算方式：现金或银行转账方式，甲方确认收到货款后需为乙方开具相关收款凭证。
- 2、如乙方逾期未将货款交予甲方，并未向甲方说明情况的，甲方有权采取法律手段进行货款追回。
- 3、在协议到期十个工作日内，乙方不得以任何理由拖延货款，如出现以上类似情况，甲有权起诉乙方交回货款，并要求乙方赔偿每个工作日百分之三的滞纳金。

四、货品管理办法：

- 1、甲方为乙方铺货，双方应当面点清货品相关配置是否完整，及货品外观是否完好。经双方确认后，乙方进行收货并为甲方开具收货凭证。
- 2、乙方同意甲方以上安排，同时将甲方产品陈列于店内显眼处，并配合着甲方的支持对产品进行相应的推广活动。如乙方在协议期内未经甲方同意，私自将甲方的产品进行下柜，

并造成甲方货品滞销或调价亏损，乙方必须以结算价格进行买断。

3、协议期内，乙方应按照双方约定对货品进行相应的推广及销售，有损害甲方声誉，不履行应尽义务，或违反合同情节较为严重的，双方经营理念有很大分歧的，且连续2月未达到双方协议销量时，甲方有权提前终止协议，并有权利要求乙方支付产品尾款。

4、乙方必须保证甲方货品的安全，未销售机器，甲方有权随时收回机器。如机器出现划痕、机器损坏，包装损坏等情况影响甲方二次销售，乙方必须以结算价格买断。

五、甲方权益保障：

1、在协议期内甲方有权了解货品销售情况，以及产品的动态去向，并有权利要求乙方履行协议内容。

2、在协议期内甲方有权对自己货品进行无损于乙方利益的促销活动，以及相关的产品促销政策。

3、甲方有义务为所铺产品进行国家三包维护，但乙方不得以售后及其他相关正常产品问题为借口，故意拖欠乙方货款。如发生以上情况，甲方有权直接通过法律手段追回货款。

六、乙方权益保障：

1、在国家三包法内容范围内，乙方有权要求甲方执行相关的三包维护。

2、在条件允许的情况下，乙方有权利要求甲方为其所铺的产品，提供相应的市场宣传推广物料支撑。

七、其它事宜：

本合同正本一式二份，双方各执一份，具有相同的法律效力；
本合同未尽事宜，经甲乙双方协商另行签订补充协议规定，
补充协议与本协议具有同等的法律效力。

甲方：

代表签字：

盖章：

日期□x年xx月xx日

乙方：

代表签字：

盖章：

日期□x年xx月xx日

代销合作协议篇七

乙方：

甲乙双方经友好协商，本着平等、自愿、诚实、互惠互利的原则，就甲方产品在乙方进行铺货推广的一系列合作事宜达成如下协议：

一、合同期限

本合同自双方签字盖章之日起生效至20xx年xx月xx日止，合同签约到期后，如双方同意续约，应在本合同有效期届满前二十个工作日内签署书面的续约协议。如逾期未能签署，则本合同到期后自动终止。

二、操作流程及合作区域：

乙方就甲方产品(产品名：附表)在(具体地址)自愿代销，甲方将产品直接铺货给乙方店面，甲方负责产品的全面推广和宣传以及推广和宣传产生的费用。乙方负责产品在店铺的销售，乙方对产品的定价一定要按照甲方定价来执行，不得随意调整价格。乙方在合同期内向甲方订货，甲方承诺首批所铺代销产品不收取乙方的任何形式的货款。在乙方卖出去产品后，按照甲乙双方约定的价格每月结算一次。

三、结算方式：合同期内每月结算一次，以现金方式结算。

四、合作保障：

1、货品保障：乙方必须保证甲方货品安全，两个月未销售产品，甲方有权收回所有产品如货物丢失或者划痕、包装损坏等情况影响甲方二次销售，乙方必须以批发价格买断。

其它事宜：本合同正本一式二份，双方各执一份，具有相同的法律效力；本合同未尽事宜，经甲乙双方协商另行签订补充协议规定，补充协议与本协议具有同等的法律效力。

代表签字：

盖章：

日期□x年xx月xx日

乙方：

代表签字：

盖章：

日期□x年xx月xx日

代销合作协议篇八

乙方：

甲、乙双方经友好协商，本着平等、自愿、诚实、互惠互利的原则，就甲方产品在乙方地点进行铺货推广的一系列合作事宜达成如下协议：

1乙方愿意接受甲方工艺产品在_____（具体地址）的铺货安排，并陈列于店铺显眼位置，同时做适当的推广工作。

2返利：乙方销售额满一万元甲方将给予返利1%（即100元），满3万元返利2%（即600元），满5万元返利3%（即1500元）。乙方销售额满一万元者可享受报销广告费用200元内，但需甲方实地确认。

3结算方式：合同期内铺货产品货款作为铺底，补货结算为现金，合同期满可续签，不续签者或其他原因终止合同者应包装完好原数归还铺货产品，如产品出现划痕、产品损坏，包装损坏等情况影响甲方二次销售，乙方必须以结算价格买断。

4原则上甲方在同一区域只安排铺货一家，乙方在6个月内需完成至少1万元的业务额，否则甲方有权提前终止本合同并在同一区域开发其他客户安排铺货。

5生效和终止：本合同自双方签字盖章之日起生效至200____年____月____日止，合同签约地为，如双方同意续约，应在本合同有效期届满前二十个工作日内签署书面的续约协议。如逾期未能签署，则本合同到期后自动终止。

6其它事宜：本合同正本一式二份，双方各执一份，具有相同

的法律效力；本合同未尽事宜，经甲乙双方协商另行签订补充协议规定，补充协议与本协议具有同等的法律效力。

甲方：深圳市日兆工艺礼品有限公司乙方：

签字（盖章）： 签字（盖章）：

日期： 日期：

代销合作合同范本

浅谈委托代销方式的税务筹划

代销商品业务会计核算探析论文

【热门】 租车协议书