

最新做好自检工作总结报告 做好自查工作总结(通用9篇)

在当下这个社会，报告的使用成为日常生活的常态，报告具有成文事后性的特点。优秀的报告都具备一些什么特点呢？又该怎么写呢？下面我就给大家讲一讲优秀的报告文章怎么写，我们一起来了解一下吧。

做好自检工作总结报告篇一

20__年，在局党委和青岛市交通稽查支队的正确领导下，即墨市交通行政执法稽查大队全体同志在深入学习和实践_同志“三个代表”重要思想和xx届三中、四中全会精神的基础上，继续发扬稽查大队特别能吃苦、特别能战斗的优良工作作风，紧紧围绕为交通中心工作服务、为交通行业管理服务、为人民群众服务的工作思路，扎实有效地开展了全年交通稽查工作。全年共检查车辆16万余辆次，查处违章车辆2万余辆次，补罚费款750余万元，出色地完成了局党委交给的各项工作任务。

一、统一思想，灵活机动，加大对公路规费地检查力度。

今年年初，按照局党委的指示精神，稽查大队召开中队长专题会议，共同探讨新形势下如何才能把今年的公路规费征收任务促上去，保证国家公路建设资金应征不漏，全体同志最后达成共识：一要从工作时间和方式方法入手加大日常检查力度，二要和各交管所联手，加大源泉管理力度。日常检查方面，首先要求各中队检查方式不要一成不变，要根据辖区违章车辆运行特点及时调整方地式方法；其次是要保证路检路查时间，保证路检路查质量，避免无用功，克服“半日制”现象；再次，要求各中队严格按照大队统一违章处罚标准执行，严禁降低处罚标准和私自放车，使偷逃公路规费的违章业户难逃人情关、法律关，增强主动缴费意识；源泉管理方面，要

求交管所每月向大队报送欠费车辆登记表，大队根据登记内容以及欠费车辆运行规律、运行时间，安排中队协助催费、重点打击。由于信息反馈及时，措施得力，全系统上下形成合力，全年共协助各交管所催收规费90余万元，蹲点守候查扣欠费大户车辆536辆。截止现在，稽查大队公路规费征稽达236万元，有效推动全局公路规费征收再上新台阶。

二、联合执法，分工协作，集中整治运输市场秩序。

针对我市运输市场运力过剩，非法营运现象严重，不正当竞争加剧的现状，我们在市委、市政府和局党委的正确领导和指挥下，于今年4月份由市政府牵头，成立由交通、公安、残联等部门参与联合执法的整顿道路交通和运输市场秩序领导小组办公室，加大了对运输市场的综合治理整顿，对全市在运的146辆残疾人机动三轮车全部由市财政补偿回收，退出了客运出租经营市场，对非法参运的其他机动三轮车、黑车、二轮摩托车、进行了重点打击。据不完全统计，集中整治活动期间，共查扣非法参运的残疾人三轮车40余辆次、黑车、二轮摩托车、机动三轮车共计500余辆次，通过整治和建立有效的长效机制，不安全因素和隐患得到控制，运输市场环境得到净化，运输市场秩序明显好转，得到运输业户的普遍好评和社会各界的赞扬。

学生班车作为中小学幼儿园及少年儿童安全管理专项整治活动的一部分，交通局一直长抓不懈。10月下旬以来，根据市委、市政府的统一部署和局党委的指示精神，为加强中小学幼儿园安全管理，稽查大队一方面和教体局、安检局联合检查，集中整治，另一方面与各中队签订责任书，要求各中队每周至少安排一天时间检查辖区的学生班车。经过这一阶段的专项整治和日常检查，即墨市范围内违章经营的学生班车已明显减少，校园外部环境明显改善，受到了上级领导和社会各界的一致肯定。

三、针对重点，关注热点，切实抓好超限、超员车辆监督检

查。

即墨大队是全省超限检查县级大队试点单位，从事超限运输检查一直是我们的常规工作，今年，按照交通部等七部委的文件精神和局党委的统一部署，我市超限超载检查工作自20__年6月20日全面重新启动。工作前夕，我们利用一个上午的时间，组织同志们充分学习、认识国家七部委文件精神，掌握最新超限运输检查和处罚标准。今年，即墨稽查大队先后组织了超限运输检查72次，采取固定检查与流动巡查相结合的方式，每次出动执法人员20余人，执法车辆6辆，以检查运载沙、石等建筑材料车辆为主，坚持卸载和处罚相结合的原则，坚决杜绝目测和只处罚不卸载的行为，超限运输检查取得阶段性胜利，为今后两年巩固阶段打下良好基础。各检查点克服困难，严查严纠，做到不放过一辆超限车辆驶出、驶入即墨。据统计，全年共查扣超限运输车辆962辆次，卸载7500余吨，行政处罚40余万元。

客运班车作为交通管理的一个重要部分，各级领导都非常重视。针对“五·一”、“十·一”客运班车超员严重的情况，按照局党委的指示精神，稽查大队一方面协助运管处参与站场管理，保证客运班车始发站不超员，客满即走；另一方面加强动态管理，把九个中队分派到辖区各条客运班线，采取定点检查和巡查相结合的方式，严查违章，坚决分流，不允许将安全隐患留在车辆运行中。今年“五一”、“十一”两个黄金周，稽查大队全体队员牺牲了自己的休息日，累计加班加点达600余工作日，累计查处超员车辆77辆次，分流旅客539人次，罚款2万余元。

四、建章立制，齐抓共管，精神文明建设取得丰硕成果。

20__年，我们根据局党委和上级有关部门下发的规范化建设标准，有针对性的对原有的稽查管理规范、岗位责任制考核标准等规章制度进行了修改、充实，重新制订出台了《交通行政执法稽查大队工作规范》、《交通稽查大队内部管理规

定》《大队禁酒令》、《稽查大队车辆管理规定》等一系列制度规范，并分工负责，责任到人。大队按照考核标准随时对各中队进行跟踪考核，检查制度落实情况，并将考核得分作为年底评优的重要依据。在加强日常管理的同时，我们还着重加强同志们的行为管理，以铁的纪律规范约束同志们的执法执收行为。面对越来越来恶劣的执法环境，同志们不但是加班加点毫无怨言，更有甚者还要忍受来自不法业户的人身攻击、辱骂和伤害。专项整治期间，我们大队孙仕强、马兆刚等同志都不同程度的遭受暴力抗法的违章业户的辱骂、殴打，标识符都被撕破，张宗举在查处非法出租时，被不法业户追打，连执法编号都被强行抢走，七中队房锡提等在例行检查时，遭违章业户恶意煽动不明_的群众围攻，时间长达10多小时，但我们的同志在误解和屈辱的重压下，始终骂不还口、打不还手，仍然以饱满的工作热情、积极的工作态度站立在稽查岗位上，体现了他们忍辱负重、大局至上的高风亮节，受到社会各界和市政府以及局党委的一致赞扬和肯定。为发扬中华民族扶危济贫的优良传统，倡扬民族精神，大队多次组织队员向贫困地区捐款捐物，并安排各中队分别与驻地中小学生结成帮扶对子，帮助他们重返校园，完成学业，以稽查真情回报社会。

五、全年工作经验和今后工作努力的方向

20__年虽然取得了较好的成绩，但也存在一定的差距和不足，通过查找、总结，总结出了今年的工作经验：一是继续抓队伍建设不放松，实践证明，在今年的几次大的活动当中，我们之所以能够取得显著成绩，于我们的队伍管理是分不开的，大多数同志都能加强自我约束能力，大是大非面前能分得清，不急不躁，能吃苦耐劳、能忍辱负重；二是深入学习不放松，通过形式多样的方式方法，比如说集体培训、案件讨论制度、执法文书展评、以老带新、执法文书审核审批制度都在不自觉的情况下带领同志们学习业务知识，我们认为，即使正常的行政复议、行政诉讼也是我们身临其境的大好学习机会，可以找出我们平时不注意的一些小的不足和差距，比较死学

书本会收到事半功倍的效果;三是利用联合执法的形式解决我们自己无能为力的工作,通过近几年的趋势看,执法环境日益恶劣,一些大型的政府行为的执法光靠我们是无法圆满完成的,应该大范围的扩大执法范围,将其他部门也联合进来,形成行政执法的合力,形成有利的重拳,打击不留余地,并且建立长效机制,巩固成果,防止反弹,形成多部门“抓重点、重点抓,抓反复、反复抓”;四是及时做好宣传报道工作,大的事态、新的社会动向、新的政策理论都应该及时报道,震慑违章业户的不法经营和不法之徒的暴力抗法,为我们营造良好的工作、执法环境;五是坚持了良好的信访接待制度,今年下半年,大队抽调了两名工作经验丰富、业务能力比较强的老同志成立了稽查大队信访接待室,将各种矛盾解决在萌芽之中,使矛盾下移,将不稳定因素解决在基层,相互交流,互相理解,有利于全局稳定、社会稳定。

总结出了成绩和经验教训,20__年,我们决心在局党委和市支队的正确领导下,以“三个代表”重要思想作为交通稽查工作的行动指南,脚踏实地,坚持规范执法,严格执法,文明执法,积极提高服务水平,以精神文明建设为总抓手,以创建全省乃至全国稽查系统文明子行业为目标,全面推进我市交通稽查工作上新台阶、上新水平。

做好自检工作总结报告篇二

回首过去一年,我严格要求自己,努力做一个合格的人民教师,认真学习和领会党的精神和“三个代表”重要思想,与时俱进,爱岗敬业,为人师表,热爱学生,尊重学生,争取让每个学生都能享受到高质量有效的教育,都能有不同程度的发展。

一、教学工作:

在这一个学期里,我在思想上严于律己,热爱党的教育事业。这一学期来我严格约束自己,鞭策自己,力争在思想上、工

作上，在同事、学生的心目中树立起榜样的作用，使自己的思想上上了一个新的台阶，同时也是对自己思想上严格要求的一个新的开始。一学期来，我还积极参加各类学习，努力提高自己的政治水平和业务水平。

1、在教学工作方面，整学期的教学任务都非常重。但不管怎样，为了把自己的教学水平提高，我坚持经常翻阅《青年教师》等书籍。还争取机会多听课，从中学习别人的长处，领悟其中的教学艺术。平时还虚心请教有经验的老师。每上的一节课，我都做好充分的准备，我的信念是——不打无准备的仗。在备课过程中认真分析教材，根据教材的特点及学生的实际情况设计教案。

2、增强上课技能，提高教学质量，使讲解清晰化，条理化，准确化，条理化，准确化，情感化，生动化，做到线索清晰，层次分明，言简意赅，深入浅出。在课堂上特别注意调动学生的积极性，加强师生交流，充分体现学生的主作用，让学生学得容易，学得轻松，学得愉快；注意精讲精练，在课堂上老师讲得尽量少，学生动口动手动脑尽量多；同时在每一堂课上都充分考虑每一个层次的学生学习需求和学习能力，让各个层次的学生都得到提高。

二、师德方面 作为教师，应该明白任何学生都会同时存在优点和缺点两方面，对优生的优点是显而易见的，对后进生则易于发现其缺点，尤其是在学习上后进的学生，往往得不到老师的肯定，而后进生转化成功与否，直接影响着全班学生的整体成绩。所以，一年来，我一直注重从以下几方面抓好后进生转化工作：

1、用发展的观点看学生。应当纵向地看到：后进生的今天比他的昨天好，即使不然，也应相信他的明天会比今天好。

2、因势利导，化消极因素为积极因素。以平常的心态对待：后进生也是孩子，厌恶、责骂只能适得其反，他们应该享有

同其它学生同样的平等和民主，也应该在稍有一点进步时得到老师的肯定。

3、真正做到晓之以理，动之以情。首先做到“真诚”二字，对待学生没有丝毫虚伪与欺哄，一旦学生发现“有假”，那么教师所做的一切都会被看作是在“演戏”。其次做到“接受”，即能感受后进生在学习过程中的各种心理表现和看法，如对学习的畏惧、犹豫、满足、冷漠，错误的想法和指责等，信任他们，鼓励他们自由讨论。最后做到“理解”二字，即通过学生的眼睛看事物。

在下学期我必须努力做到以下几点：

第四，多听课，多向师傅学习；

第五，用真心去关爱每一名学生，关心学生的学习，生活和心理。

总之一年来，干了一些工作，也取得了一些成绩，但成绩只能代表过去，工作中也存在着一些不足，如：学生学习两极分化严重，行为习惯还不够规范等，在今后的工作中，我一定要发扬优点，改正不足，扬长避短，争取更大的成绩。

做好自检工作总结报告篇三

我叫____，男，19__年__月生于山东省临沂市费县朱田镇，汉族。20__年__月考入济南大学法学院法学专业学习，20__年__月毕业，大学本科学历。为了能更好的走向工作岗位，让组织对我有更深入的了解，现对自己以往的思想、工作、学习和生活情况做如下总结。

一、思想方面长期以来，我思想上积极上进，时时处处严格要求自己，积极向党组织靠拢。通过马克思主义哲学等课程的学习，我树立了全心全意为人民服务的人生观，坚决抵制

了各种错误人生观的侵蚀，反对拜金主义，享乐主义和个人主义。坚持认真学习党的基本路线方针政策，用马克思主义思想武装自己，加强自己的理论修养，坚定共产主义理想和社会主义信念，拥护中国共产党的领导，认真学习党的一系列方针、政策，认真贯彻落实科学发展观，并能理论联系实际，在工作中加以应用。

二、工作方面大学期间，我曾担任班级生活委员，本着全心全意为同学服务的原则，积极配合老师做好学生工作，得到了老师和同学们认可，被评为“优秀学生干部”。毕业前夕，我积极响应团中央“到西部去，到基础去，到祖国和人民最需要的地方去”的号召，报名参加了西部计划，到服务单位之后，我听从安排、服从指挥。作为年轻人，我充分发挥自己的优势，按照“会干、苦干、善干”的要求，秉承“奉献、友爱、互助”的志愿精神，全身心地投入到工作中。在日常工作中，无论是领导安排的事情还是群众反映的情况，我都竭尽全力做到，让领导放心、让群众满意。对领导交办的事项，认真对待，及时办理，不推卸、不拖延、不误事、不敷衍；对群众要办的事情，耐心、认真、尽职、尽责；对任何人的批评意见都虚心听取、认真反思、有则改之无则加勉。较好地完成了各项工作，得到了领导和同事的认可。

三、学习方面在校期间，我时刻将学习作为我的第一要务。经过四年系统的法学理论知识的学习，我已具备扎实的专业知识，并于20__年通过了国家司法考试。课余时间，我积极参加学校组织的社会实践活动，认真完成了专业学习和实习安排，使自己能够理论与实践相结合，学以致用，在实习过程中提高了我发现问题、分析问题、解决问题的能力，提高了我综合运用知识的能力。对于学习，在以后的工作中，我将始终坚持全面学习、创新学习、终身学习的理念，因为只有这样才能使自己的知识水平得到不断的提高，才能做好本职工作，更好的完成各项任务。

四、生活方面在生活上，我严格要求自己，与同学、朋友和

谐相处，尊敬领导和长辈。多年来，我一直坚持自我检查和自我反省，生活上勤俭节约，不乱花一分钱。在学校和家庭，我总是友好待人，从不和同学朋友及家人争吵打架。当同学在学习和生活上有困难的时候，我也总是尽自己的努力去帮助他们。对于领导和长辈，我都十分敬重和尊重，因为他们传授了我知识并在我成长的历程中给了我指导和帮助。

总结自己多年来的工作、学习和生活情况，尽管有了一定的进步和成绩，但在一些方面还存在着不足。比如，实践经验缺乏等，这就需要在以后的工作中不断加强学习，通过向领导和同事就教等方式不断改正自己的缺点，提高自己的各项能力。

在今后的工作和生活中，我会坚持对专业知识的学习，不断提高自己的业务素质；同时我会妥善处理各种人际关系，为工作营造和谐有利的环境；在工作中团结协作，与领导同事保持良好的人际关系，形成和谐的工作环境，为各项工作的顺利开展创造有利条件；在生活中，正确处理各种问题和矛盾，始终坚持原则性和灵活性的统一，为工作创造良好环境。总之，我会力争做好工作、生活的每一个细节，出色地完成各项任务，争取早日成为一名政治强，业务精，思想硬的合格公务员。

我叫_，男，于_年_月出生于_省_市，汉族。_年_月考入_大学_学院_专业学习，_年_月毕业，学制四年，大学本科学历，_职称、中共党员。毕业至今先后在_公司担任_等职务。

20__年10月，_系统(单位)面向全社会提供了一个公开、公正、公平的岗位公开招录公务员机会，本人有幸以优异的成绩成为_系统(单位)拟录用人员，现在我即将开始人生的另一段旅程，并逐步完成从企业到机关公务员的这种环境和角色的双重转变和适应。为了能更好的走向工作岗位，让领导对我有更深入的了解，现对自己以往的工作、思想、生活情况做如下小结。

一、工作方面

参加工作以来，我本着团结同志、顾全大局、作风严谨、虚心好学、积极向上的原则，充分发挥自己不怕麻烦，不怕吃苦、虚心请教、主动学习、自我摸索和实践相结合自身优势，在较短时间内便熟悉了本岗工作，明确了工作的程序和方向，提高了工作能力，在具体的工作中能形成一个较为清晰的工作思路，能够顺利的开展工作并熟练圆满地完成本职工作。工作质量成绩、效益和贡献普遍得到了领导和同事的好评。基本做到了事前有计划、事中有实施、事后又总结，有轻重主次地完成了领导及组织交办的各项工作，达到预期的效果，同时我在工作中学习了很多知识，也锻炼了自己，经过不懈的努力，使工作水平有了长足的进步，开创了工作的新局面，为联发及开发区的工作做出了自己应有的贡献。

二、思想政治方面

长期以来，我思想上积极要求上进，行动上时刻以优秀共产党员模范标兵为指引，时时处处严格要求自己，积极向党组织靠拢。在日常的工作、学习和生活中，能够认真贯彻执行党的基本路线方针政策，主动通过报纸、杂志、书籍、网络等积极学习政治理论，并积极投入到具体实践当中。工作以来，先后被评为公司优秀文明员工、优秀共产党员，20__年7月光荣地被评为系统优秀共产党员。

三、生活方面

在生活上，我严格要求自己，友好同事，尊敬领导和长辈。多年来，我一直坚持自我检查和自我反省，生活上勤俭节约，不乱花一分钱。在单位和家庭，我总是友好对人，从不和同事及家人争吵打架。当同事在生活和学习上有困难的时候，我也总是尽自己的努力去帮助他们。对于领导和长辈，我一向十分敬重，因为他们传授了我知识并在我成长的历程中给了我指导和帮助。

总结自己多年来的工作、学习、生活情况，尽管有了一定的进步和成绩，但在一些方面还存在着不足。比如有创造性的工作思路还不是很多，个别工作做的还不够完善，这有待于在今后的工作中加以改进。在新的一年里，在新的工作岗位上，我一定要继续加强学习，严格要求自己，在实践中不断提高自己的工作能力、应变能力、人际交往沟通能力等，力争做一名合格的机关工作人员，为_系统(单位)的事业发展和壮大做出自己应有的贡献。

做好自检工作总结报告篇四

在上一年工作和生活中，获得了一生受用的宝贵财富“思考力”，我开始了为一生去思考去规划，在我看来这就是____年最大的成就。

____年，____武装了思维，强化了对自己和对社会的认知。初步确定了生涯规划，有了明确的生命导向，也找到了真正想要的生活道路，看到希望的同时也建立了自信。

在公司这段时间，在工作中不断修炼自己，我学习到思维是可控的，无论别人的还是自己的。所以，我的工作和生活都突然有了转变。从疲惫的强制性的“思绪”到随心的使用“思考”去发现问题，解决问题。正视生活中的问题就是正视生命的提问。所以我更热爱生活享受生命。

这几个月，我还明确了要以“身体健康，家庭和睦，修增智慧，和谐共赢”为生命导向。然而在来公司之前我一直都以赚钱回家给爹妈长脸为人生最大的目标。在人生态度上更又上升了一个格局。

我还深刻认识到一定要与身边有前途的有志之士结盟，身边的同事朋友就是我未来最好的社会资源，有前途的朋友远比有钱的朋友更重要。真正能成就我的正是他们。我可以不优秀，只要我的朋友每个人在共同成长的道路上都比我更优秀

我就成功了。把力量和方向都集中在一起，组织成钢筋铁网无懈可击。

这些是我在_____收获到的智慧。

_____年9月21日有幸能加入居众装饰，追随严主管至今。_____是我接触到最适合发展的一家工作单位。这几个月来，业绩虽然并不出色，但是这段时间我学习了解到了如何更好的与团队相处，合作并进。学到了业务拓展技能，运用各种渠道。也相应的进行了实践。也对居众装饰的文化，使命有了深刻的共鸣。对家装行业有了初步的认识。

介入居众是我第一次进行完全业务性工作，相比较销售型业务工作居众更适合我。因为我的优势在于团队组建和操作中的协调统一，还有人脉拓展以及对心态的把握带动。所以，我更适合生存在团队之中。我们的“扒皮会”已经让部分同事和我个人有所进步了。

现在的成绩远不如其他同事那么卓越。但我有信心做到更好。现在也有若干楼盘正在沟通中，期待可以更深一步的交流合作。创造更多的业绩。

在业务上，电话营销是我的弱势，很多客户都是因为专业知识和语言沟通不到位而在电话里流失掉。语言是我需要加强的地方。在面对客户的拒绝时我的心态会受到影响，这也是要加强的地方。

在团队中，我还要继续改正的毛病还有很多，比如经常打断别人的谈话不顾及别人的感受，过于霸气外露容易起冲突，过度表现自我不谦虚等等。

对这个行业到现在也是认识初浅，还有很多需要去学习的方。在电话沟通中让双方都有所收获才是最佳的状态。针对市场上的工艺，做法，居众本公司的工艺，产品了解还远远不够。

这些需要去学习。

公司的制度，运作，文化，都非常适合我们。公正，公开，公平。每个人都有机会，只要勇于把握。

做好自检工作总结报告篇五

我办自今年四月成立以来，在区委、区政府的正确领导下，在区规划建设局的指导帮助下，始终以邓小平理论和“三个代表”重要思想为指导，认真贯彻党的xx大和xx届五中全会精神，深入学习实践科学发展观，力争将我区的拆迁工作做出特点，干出成效，为我区的项目建设、城镇建设和发展打下坚实的基础。现总结如下：

一、20__年度拆迁工作总结

1、认真学习、掌握拆迁政策：拆迁工作政策性强，拆迁办工作人员必须在充分理解和掌握拆迁政策的情况下才能做到依法行政，充分运用拆迁政策，将拆迁工作做出特色，干出成效。为此，我办每月定期组织全体工作人员认真学习了国家和省、市有关征地拆迁工作的法律、法规、政策。

2、制定我办工作职责、工作制度和年度工作计划。

3、完成全区正在进行征迁地块及计划征迁地块调查摸底及征求意见等前期工作，并由区政府办向各乡镇、街道及相关单位下发了《年度征迁任务安排表》，将全区年度征迁任务落实到具体责任单位、责任领导，并根据项目的轻重缓急对各地块的征迁提出了具体的进度要求。

4、每月对全区征地拆迁项目信息的搜集、整理、汇总统计，及时、准确掌握全区最新拆迁动态及进程，按时编写工作简报，通报情况，到十月份已编写拆迁简报四期，及时通报了拆迁工作的进展情况，为领导掌握拆迁工作动态、调整和加

强工作力度提供数据支持;到十月份全区累计完成园区、景区建设用地约9763亩及签订拆迁协议16户(其中已搬迁5户),城建开发用地约11亩及签订房屋拆迁协议335户。

5、我办积极与市城投公司及相关乡镇、街道办事处协调沟通,根据市城投公司要求,7月份我区又成立了3个地块拆迁团队。

6、我办每月都能深入征迁项目进行征地拆迁工作调研,了解征迁进度、分析征地拆迁过程中出现的问题,及时向上级领导报告重大事项和业务疑难问题。

7、认真指导征地拆迁中有关申请拆迁行政裁决和强制执行的工作。如:在__冷冻产品物流配送中心项目动迁中,我办对申请拆迁行政裁决进行了指导。

8、为了解决征迁工作经费,我办积极与市城投公司沟通协调,并由区政府向市城市建设投资有限公司发出了《__区人民政府关于商请尽快明确辖区相关地块征地拆迁工作经费有关问题的函》“元政函[20__]37号”的商请函,请市城投公司尽快明确征地拆迁经费计算标准、使用范围及拨款时间,以便积极稳妥推进我区征地拆迁工作。

9、认真制定__区青年路37号楼及周边地块改造项目拆迁补偿安置实施细则及房屋拆迁补偿意向书,并与被拆迁户代表进行沟通。

10、积极配合市城投公司制定原__小学地块改造项目拆迁补偿安置方案,认真收集拆迁范围内各房屋的基本资料,并就该地块的拆迁事项与__街道办进行沟通,以保障该地块拆迁工作进行顺利。

11、积极协调__区教育进修学校地块业主与被拆迁户的拆迁事项。协调__街道办与省一建公司就省一建公司__地块拆迁衔接事宜。

12、认真编制、合理申报我区20__年度新__镇房屋拆迁计划。

13、认真完成区委、区政府交办的其它任务。

二、存在的问题

1、促进发展的观念不强。由于全国各地因拆迁引发大量的群体上访，甚至出现个别恶性事件，我们把拆迁管理工作的重心放在维护社会稳定上，对如何促进我区发展的观念不强，办法不多。

2、对破解拆迁难存在畏难情绪。拆迁工作是当今社会的热点和难点问题。拆迁难，已成各方共识，而破解拆迁难题应当是拆迁管理部门应尽之责任，但由于我们认识不高、研究不深，对破解拆迁难题存在畏难情绪，积极破解难题的主观能动性较差。

3、征迁工作中存在的问题：(1)部分拆迁户期望值过高，有的想通过拆迁致富，进而漫天要价，拆迁补偿的要求脱离实际。(2)拆迁协议难签，被拆迁人采取不开门、不见面、不到现场，难以真实了解被拆迁人的具体要求及其被拆迁人的房屋情况，使拆迁工作进度进展缓慢。(3)实物安置工作跟不上。由于拆迁户未看到具体回建规划图和设计方案，致使需实物安置的拆迁户无法签订拆迁协议。

二、明年工作计划

在新的形势下，拆迁工作压力越来越大、难度也越来越大，拆迁工作推进非常难，尽管有这样那样的困难，我们将会在实际工作中发挥长处，把工作做到实处，把可能发生的问题进行预防或者进行控制，争取在拆迁工作中发挥的能量来配合政府把房屋拆迁工作干好。

1、 加强全体拆迁工作人员对政策法规的学习，提高自身素

质。

2、全面掌握各项拆迁法规和政策，坚持依法行政。

3、认真制定征迁考核办法及奖励措施。

4、提前介入拆迁项目的前期工作，积极指导项目业主按规定办理拆迁许可的各项前置审批手续。

5、广泛征求当地基层组织及拆迁户代表的意见，指导项目业主制定合理可行的补偿安置方案。

6、深入各征迁地块加强调研，了解情况，指导业务，督促进度，推广好的经验做法。

7、积极配合市城投公司做好征迁工作，并争取落实相关征迁政策与相关费用规定，确保征迁工作顺利进行。

8、对征迁过程中存在的问题，及时协调有关部门帮助解决。

拆迁管理工作是一项社会性、政策性、系统性很强的工作，拆迁又集中显现各种社会问题和矛盾，拆迁工作难度非常大。我们将始终坚持以科学发展观为指导，认真贯彻立党为公，执政为民的要求，解放思想，与时俱进，克难奋进，努力开创拆迁管理工作新局面，力争为推进我区城市建设作出积极的贡献。

做好自检工作总结报告篇六

一、依法履职尽责，审计工作成效突出。

按照__县审计局20__年审计项目计划，上半年我局共完成审计项目39个，其中：11个部门预算执行项目，16个财政财务收支项目，5个经济责任审计项目，查出违规金额468.03万元，上

缴财政资金1万元;完成政府投资审计项目7个,核减造价203.45万元,核减率为13.5%。审计工作在严肃财经法纪、推进依法行政、维护群众利益、促进廉政建设等方面发挥了积极作用,有力地保障了经济社会健康较快的发展。

(一)加强中央和省市重大决策部署贯彻落实情况审计,促进政令畅通。围绕促进稳增长、促改革、调结构、惠民生、防风险政策落实,派出审计组对各相关单位开展稳增长促改革调结、惠民生防风险政策措施落实情况跟踪审计,积极提出审计建议,促进健全制度,强化管理,推动政策落地生根和不断完善。上半年分别向市局作了第一季度、第二季度稳增长促改革调结、惠民生防风险政策措施落实情况跟踪审计情况报告。

(二)加强财政管理和预算执行情况审计,促进深化财税体制改革。

分别开展了11个县直部门20_年度部门预算执行、16个财政财务收支项目。在预算执行审计方面,重点审计了部门预算编制的真实性、财政部门追加支出资金性质及流向、“三公经费”、会议费、公共机构节能减排等费用支出,揭示支出管理上的薄弱环节,规范预算收支管理,维护财经纪律严肃性,促进提高财政管理水平。

(三)加强经济责任审计,注重审计成果运用。我局认真贯彻落实中央两办《党政主要领导干部和国有企业领导人员经济责任审计规定》,不断深化经济责任审计,重点关注领导干部贯彻落实法律法规和宏观经济政策情况、重大经济决策情况、履行国有资产管理职责及廉洁自律情况等,促进了领导干部守法守纪、守规尽责。上半年,我局先后对__工业园区化工产业区、__工业园区石镇产业区、森林病虫害防治站主要负责同志和上坊乡原党委书记、汪家乡原党委书记进行了经济责任审计,共查出被审计对象任职期间单位违纪违规金额54万元,针对被审计单位财政财务收支及资产管理方面存在

的问题和薄弱环节提出了整改意见和建议8条，上报审计结果报告5篇。

(四)加强固定资产投资审计，促进规范运作。我局以规范建设行为、节约政府投资、提高投资绩效为目标，加强对基础设施等方面重大投资项目的审计监督。截止6月底，共完成政府投资项目预决算审计7个，共出具工程预决算审计报告7份。项目总送审资金1501.54万元，审定金额1298.09万元，共核减造价203.45万元，核减率为13.5%。通过审计对其中因虚增数量、高套定额、核算错误等问题造成的虚增工程造价部分予以核减，从而节约了基建投入，节省了财政资金。

二、积极参加和配合上级审计机关完成各项审计任务

上半年，根据市审计局统一安排，我局抽调了1名审计人员参加了上饶市教育局党政主要领导干部离任经济责任审计；抽派了1名审计人员配合市审计组对婺源县县委书记、县长开展了任职期间经济责任审计。

三、扎实开展党的群众路线教育实践活动

我局紧紧围绕“为民、务实、清廉”主题，按照“照镜子、正衣冠、洗洗澡、治治病”总要求，按阶段扎实推进教育实践活动深入开展，取得了预期效果。在整改落实环节，我局制定了“两方案一计划”，按照牵头领导、牵头股室层层落实责任，21项整改任务、9项专项整治、15项制度建设计划都已完成，班子成员都及时跟新完善了个人整改清单，切实完成整改落实“最后一公里”。

四、加强自身建设，打造过硬审计团队

(一)抓好领导班子建设和队伍建设，努力构建团结、创新、奋进的领导集体。一是加强学习，领导班子除了学好政治理论学习外，还把加强党性锻炼，提高领导班子的执政水平作

为班子建设的重要议程来抓；二是加强思想交流和沟通，搞好团结。班子成员自觉维护团结，经常主动沟通与交流、相互理解和支持。三是充分利用每一位领导干部的专长，调动各自工作的积极性，同心同德干事业。

(二) 抓好全体职工的学习培训，全面提升整体素质。一是学习方法灵活多样。充分利用外出审计、省市学习培训等载体，采用集中学习与自学相结合、自学与培训相结合，业余学习与集中学习相结合的方法，收到了较好的学习效果。二是学习内容丰富多彩。学政治理论知识，使干部职工进一步解放思想，坚持与时俱进，不断提高政策理论水平和思想政治素质；学习审计新业务知识，促使大家钻研业务，努力提高审计水平和审计质量，增强开拓创新能力；学法律法规知识，组织干部职工学习法律知识，增强了干部职工的法制观念，提高依法行政、依法审计的水平。

(三) 抓好业务建设，提高审计质量和水平。一是进一步严格审计程序，如：加强审前调查，提出时限要求等，以确保审计的质量。二是创新管理方法，加强重点环节审计质量控制。由个案审计逐步走向个案与专项审计调查并存，充分利用ao与oa两大系统，提升审计质量和工作效率。三是强化审计整改，确保审计成果有效落实。进一步加强审计回访、审计建议的落实反馈以及审计整改情况的跟踪报告，对审计成果进行深加工、精加工，提升审计成果利用层次；对审计查出的问题及时梳理、深入研究，综合分析、切实整改，堵塞管理漏洞、健全管理体制，不断提高政府行政效能和服务水平。

(四) 抓好党风廉政建设，确保廉洁审计。一是认真抓好党风廉政建设工作组织领导。年初，召开机关党风廉政建设工作会，总结20_年廉政建设工作，研究部署20_年工作。二是签订责任状，抓好党风廉政建设责任制的落实，层层抓落实。三是组织全体党员干部认真学习有关党纪条规。四是实行审计纪律公示制和回访制，从严管理审计队伍，确保廉洁从审。

(五)扎实推进机关效能建设。一是坚持制度建设，强化制度建设，修订完善上下班签到制度、请销假制度等制度，狠抓机关作风。二是审计效率建设，根据绩效管理要求，实行“审计项目办结制”，从发审计通知到下达审计决定，一环扣一环，均有时间限制，保证了审计任务按时完成。

此外，我局还根据县委、县政府的要求，认真抓好挂乡扶贫、新农村建设和妇联、工会工作，紧密结合党的群众路线教育实践活动，局班子经常到挂钩单位了解情况，走访困难党员和群众，帮助解决实际问题，发挥了较好的促进作用。

做好自检工作总结报告篇七

(一)在加强经济宏观管理上有新贡献。

切实加强经济运行分析，研究热点、难点问题，并提出对策措施，努力做到科学监测，强化分析，适时提出宏观调控政策建议，当好领导的参谋助手，并认真撰写季度经济分析报告2篇。今年上半年，全县经济主要指标运行良好，1-6月份，预计全县实现地区生产总值51亿元，同比增长10.5%;1-5月份，全县完成财政总收入7.02亿元，同比增长16%;其中公共财政预算收入完成6.01亿元，同比增长19.7%;固定资产投资完成34.07亿元，同比增长23.89%;完成规模以上工业增加值20.8亿元，同比增长10.8%;1-6月份，预计城镇居民可支配收入和农民人均可支配收入实现12000元和4970元，分别增长12.25%和13.5%。

(二)在规划编制水平上有新提高。

一是全面启动了“十三五”规划编制工作，成立了“十三五”规划编制工作领导小组，下发了“十三五”规划编制工作方案，提出上报了“__县争取纳入国家和省十三五规划重大产业、重大事项和重大项目的建议”，起草了“十三五”规划基本思路。二是完成我县千亿斤粮食增产工程项目201_

年度建设任务的上报工作及实施方案和资金申请报告的编制和江西省高标准农田建设规划(____县规划)修编工作。三是正式启动生态文明先行示范区建设工作。成立了____县生态文明先行示范区建设工作领导小组，草拟编制了《____县生态文明先行示范区建设工作方案》，并下发各部门各单位征求意见。

(三)在项目建设工作上有新成效。

始终坚持把抓投资、上项目作为促进经济社会发展的重中之重。1-5月份全县完成固定资产投资34.1亿元，增长24.1%，增速位居全市第四。争取省重点项目方面，我县成功争取旭腾高科项目、中广群发项目、成琚药业项目、上万高速项目等4个项目列入20__年第一批省重点项目计划，占全市的1/4，占县级单位的2/5，并均已按照进度稳步推进，旭腾高科技项目列入省49次调度会，解决用地计划300亩。康泰机械线切割床生产项目、汇丰玻璃制品生产项目等18个项目已投产或基本完工。争取资金方面，截止目前，全县争取到位各类资金6.6亿元，完成年度计划(10亿元)的66%，其中争取到位竞争性资金7336.6万元，完成年度计划的(2亿元)的36.68%。

(四)在改革发展事业上有新进展。

一是作为经济体制和生态文明体制改革专项小组联络员单位，制定了《经济体制和生态文明体制改革专项小组20__年工作计划》、《经济体制和生态文明体制改革专项小组20__年工作要点》、《经济体制和生态文明体制改革专项小组20__-20__年工作规划》，并做好了专项台账。二是牵头推进了公车改革工作，成立了____县公务用车制度改革领导小组，认真采集了我县行政单位和参公事业单位公务用车信息，并汇总核定了我县公车改革摸底及经费测算情况。三是认真开展现代服务业申报和日常工作。完成申报服务业集聚区厂房建设6家，申报建设面积75810平方米，成功争取到我县纳入上饶市现代服务业集聚区。引进赶街网农村电商平台、一亩田农村电商平台、城南故事电子商务有限公司等3家电子商务公司，完成了我县

规上服务业的摸底调查，掌握了我县服务业的基本现状和发展势头。

(五)在重大战略实施上有新亮点。一是积极参与南昌、上饶两市就鄱、余、万三县加快融入南昌核心增长极的战略协作框架协议签订工作，并梳理出6类13个对接20_年度融入南昌核心增长极重点项目。二是充分利用“鄱阳湖生态经济区建设省直部门联席会议”，积极上报了香港壹天高新科技聚酯薄膜生产、江南糖果产业园和成璐药业三个主要项目，并通过省直联席会议解决了香港壹天高新科技聚酯薄膜生产项目一期用地指标300亩，其他两个项目难题也正在同步进行解决中。三是继续抓住全省县域经济发展先行先试县的重大机遇，进一步深入推进了“一中心三基地”建设(全国稻作文化展示中心、知名生态旅游基地、特色新型产业基地和鄱阳湖优质农产品基地)。

(六)在中心职能工作上有新突破。

(七)在干部队伍建设上有新举措。

一是深入开展“为官不为”问题专项整治行动。根据县委以及县纪委十二届五次全会精神和工作要求，科学制定了《县发改委关于开展“为官不为”问题专项整治实施方案》，全面开展以整治“慢作为”、“庸作为”、“懒作为”专项整治行动，切实解决“不想为”、“不会为”、“不敢为”、“慢作为”等突出问题，坚决纠正“为官不为”的不良作风。二是持续推进党风廉政建设。制定了党风廉政建设责任制，签订了党风廉政建设责任书，认真落实了由我委牵头反腐败工作任务，并分解落实到各分管领导和经办股室。三是扎实做好20_年党风廉政建设社会评价群众满意度工作。科学制定《县发改委20_年党风廉政建设社会评价群众满意度工作实施方案》，深入陈营镇珠山村认真宣传做好党风廉政建设社会评价工作，发放《20_年党风廉政建设社会评价宣传提纲》等资料400多份，收集群众反映意见建议10条，帮助当

地群众解决实际困难6件。四是坚持机关效能建设常抓不懈。我委始终坚持把建立健全高效制度体系作为效能建设工作的首要任务，在上下班考勤、财务管理、为企业服务工作流程、绩效考核等方面注重制度建设，抓实抓好适用、管用的机关效能管理制度体系。

二、存在的问题和不足

上半年的各项工作虽然取得了一些成绩，工作效能不断提升，作风越来越扎实，但仍然存在诸多问题和不足之处，主要表现在以下方面：一是受国际国内经济下行压力影响，部分重要经济指标全市排名靠后，从1-5月份数据看，固定资产投资总量全市第九，其中工业固定资产投资增长全市倒数第二，接待旅游人数和旅游总收入总量和增幅全市都靠后。二是投资增长的压力不断加大。重大项目开工不足，年初安排的未来科技城、惠达运营中心、好多鱼鱼饲料生产项目等13个项目推进缓慢；因项目前期工作滞后、投资主体资金紧张，一些已开工的项目，进展缓慢，不能按计划进度进行建设；部分项目，到目前资金无法落实，不能按计划开工建设。三是工作思路、工作方法和知识结构还不能很好地适应新形势、新任务、新要求，研究重大问题、党员干部进取意识、机遇意识、责任意识亟需增强等。对此，我们将在今后的工作中认真研究，积极探索，不断改进。

做好自检工作总结报告篇八

光阴似箭，日月如梳，四个月的时间的确是很短暂的，不知不觉2014年已即将过去，现应该总结一下过去，思索一下未来，取过去之长、补未来之短。2014年7月份我与公司签定劳动合同，正式建立劳动关系以来，公司领导将我安排到_项目部进行工作、学习，来到_项目部，领导安排了我们到了工程部，因为我是学预算的，对施工现场情况一概不知，所以领导叫我先到工程部学习土建施工，熟悉施工流程，制作方法。

一个合格的工程师必须具有强烈的事业心、高度的责任感和求真务实的工作态度，具有较高的政治素质和干事能力。熟悉工作，要具有较宽的知识面和合理的知识结构以及严谨的工作作风、任劳任怨的献身精神和淡泊名利的思想境界。回顾我这四个月来的工作，看到了成绩也发现了不足，我力求认真做好今年的工作总结，使明年做得更好，现将这五个月来我在_项目部工作情况作如下总结：

1、每天跟随师傅到现场检查工程质量，安排施工，每周制定相应的计划，在抢进度的同时，严抓质量，同时我也进行这方面的学习，将它转化成自己的知识，经验。自己也拿着图纸到施工现场核对检查钢筋，防止施工队偷工减料，影响工程质量。

2、每天坚持看图纸、图集、了解规范，并牢记于心，这样才能更好的保证工程质量。

3、进入施工现场，还要注重安全，首先是自身安全，然后就是他人安全，有安全隐患的地方，对公司安全员报道，工人违规操作，也及时提醒工人，做到不出事故。

4、中途有一个月被领导安排到施工队做资料，学习了资料软件的使用，以及资料的报验，闲着时，跟随施工队的师傅进行测量放线，学习了如何放线，如何使用仪器。

5、进行工程量的计算，计算各工号所需钢筋、模板、混凝土，熟练的掌握工程量计算方法，为将来进行预算工作做好准备。

6、每天坚持写施工日志，记录每天工人所完成工程量、工程质量问题、安全问题、以及自己每天进行的工作。

7、在工作之余，也积极参加项目部组织的一切活动，如参加中秋晚会表演、国庆包饺子、工地放电缆、扫雪等活动。注重自己各方面的发展。

当然，这四个月来也有以下几点做的不好的方面：

1、自身毅力不够，刚开始的时候，一切都是崭新的，自身动力十足，但是日子久了，就出现了疲劳，懒散的情况，这是今后需要我改变的，一切应该坚持到底。

2、学习深度不够，许多图纸上的错误不能及时的找出，所以我还要加强对图纸的了解，以及图纸与现实情况的结合。

3、由于有师傅的带领，所以很多施工方案都是由师傅编写，或许是施工队编写，自己没有主动要求编写，导致对施工方案的编写不了解，这是今后我要学习的事情。

4、对施工计划的安排还不够细致，导致几次计划的编制出现了错误，还好有师傅的检查，让我及时的整改，要加强工作的细心度。

5、增加工作的积极性，主动去寻找事情，而不是等待领导安排。

四个月来，在同事的帮助和领导的信任下，基本圆满的完成了各项工作，也学到了很多新的知识，但与领导要求以及别的同事相比还存在一定的差距，不过我相信在新的一年里新的起点、新的机遇、新的挑战，我决心再接再厉，在以后的工作中扬长避短，克服不足、认真学习、勤奋工作，使自己能一直紧跟公司发展的步伐，为公司今后的繁荣发展做出应有的贡献！

做好自检工作总结报告篇九

20_年是公司重要的战略转折期。国内专用车市场的日益激烈的竞争、价格战、国家宏观调控的整体经济环境，给公司的日常经营和发展造成很大的困难。在全体员工的共同努力下，专用汽车公司取得了历史性的突破，年销售额、利润等多项

指标创历史新高。回顾全年的工作，我们主要围绕以下开展工作：

一、加强面对市场竞争

不依靠价格战细分用户群体实行差异化营销针对今年公司总部下发的经营指标，结合公司总经理在20_年商务大会上的指示精神，公司将全年销售工作的重点立足在差异化营销和提升营销服务质量两个方面。面对市场愈演愈烈的价格竞争，我们没有一味地走入“价格战”的误区。“价格是一把双刃剑”，适度的价格促销对销售是有帮助的，可是无限制的价格战却无异于自杀。对于淡季的汽车销售该采用什么样的策略呢？我们摸索了一套对策：

对策一：加强销售队伍的目标管理

- 1、 服务流程标准化；
- 2、 日常工作表格化；
- 3、 检查工作规律化；
- 4、 销售指标细分化；
- 5、 晨会、培训例会化；
- 6、 服务指标进考核对。

对策二：细分市场，建立差异化营销细致的市场分析。

我们对以往的重点市场进行了进一步的细分，不同的细分市场，制定不同的销售策略，形成差异化营销；根据20_年的销售形势，我们确定了油罐车、化工车、洒水车、散装水泥车等车型的集团用户、瞄准政府采购市场、零散用户等市场。对于这些市场我们采取了相应的营销策略。对相关专用车市

场，我们加大了投入力度，专门成立了大宗用户组，销售公司采取主动上门，定期沟通反馈的方式，密切跟踪市场动态。在市场上树立了良好的品牌形象，从而带动了我公司的专用汽车销售量。

对策三：注重信息收集做好科学预测

当今的市场机遇转瞬即逝，残酷而激烈的竞争无时不在，科学的市场预测成为了阶段性销售目标制定的指导和依据。在市场淡季来临之际，每一条销售信息都如至宝，从某种程度上来讲，需求信息就是销售额的代名词。结合这个特点，我们确定了人人收集、及时沟通、专人负责的制度，通过每天上班前的销售晨会上销售人员反馈的资料和信息，制定以往同期销售对比分析报表，确定下一步销售任务的细化和具体销售方式、方法的制定，一有需求立即做出反应。同时和生产部等相关部门保持密切沟通，保证高质高效、按时出产。增加工作的计划性，避免了工作的盲目性；在注重销售的绝对数量的同时，我们强化对市场占有率。我们把公司产品市场的占有率作为销售部门主要考核目标，顺利完成总部下达的全年销售目标。售后服务是窗口，是我们整车销售的后盾和保障，为此，我们对售后服务部门，提出了更高的要求，在售后全员中，展开了广泛的服务意识宣传活动，以及各班组之间的自查互查工作；建立了每周五由各部门经理参加的的车间现场巡检制度。

二、追踪对手动态加强自身竞争实力

对于内部管理，作到请进来、走出去。固步自封和闭门造车，已早已不能适应目前激烈的专用汽车市场竞争。我们通过委托相关专业公司，对分公司的管理提出全新的方案和建议；组织综合部和相关业务部门，利用业余时间学习。

三、注重团队建设

公司是个整体，只有充分发挥每个成员的积极性，才能使公司得到好的发展。年初以来，我们建立健全了每周经理例会，每月的经营分析会等一系列例会制度。营销管理方面出现的问题，大家在例会上广泛讨论，既统一了认识，又明确了目标。在加强自身管理的同时，我们也借助外界的专业培训，提升团队的凝聚力和专业知识。通过聘请专业的企业管理人才对员工进行了团队精神的培训，进一步强化了全体员工的服务意识和理念。20_年是不平凡的一年，通过全体员工的共同努力，公司各项工作取得了全面胜利，各项经营指标均创历史新高。

在面对成绩欢欣鼓舞的同时，我们也清醒地看到我们在营销工作及售后服务工作中的诸多不足，尤其在市场开拓的创新上，精品服务的理念上，还大有潜力可挖。同时还要提高我们对市场变化的快速反应能力。